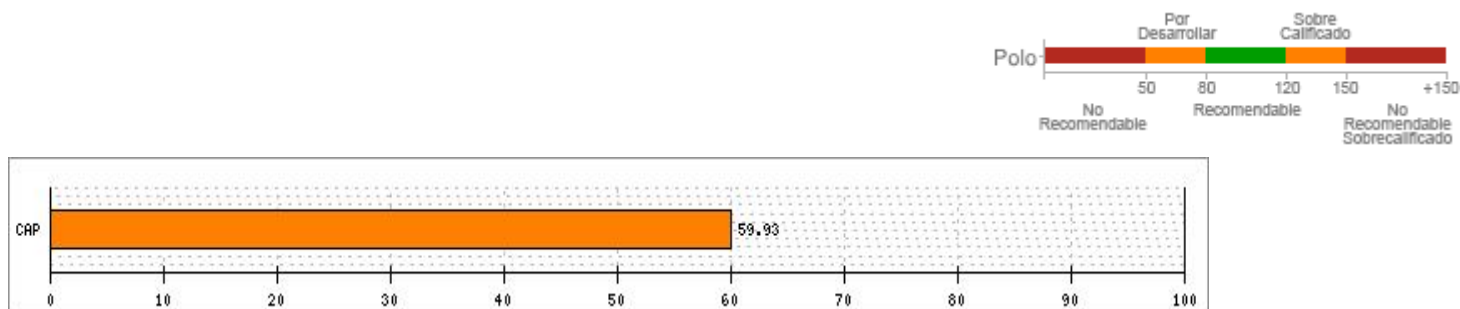


**CI CONTROLLER DE COMPRAS S CHIMBOTE - FEBRERO 2017**

|                       |                              |
|-----------------------|------------------------------|
| No. Identificación :  | 42481100                     |
| Nombres :             | CINTHYA MARILÚ               |
| Apellidos :           | PORROA GUERRERO              |
| Dirección :           | URB. EL PACIFICO MZ B2 LTE 1 |
| Teléfono :            |                              |
| Celular :             | 985935381                    |
| Género :              | FEMENINO                     |
| Estado Civil :        | SOLTERO                      |
| Área de Estudio :     | ARQUITECTURA                 |
| Escolaridad :         | UNIVERSITARIO                |
| Fecha de Nacimiento : | 1984-05-12                   |



Los resultados de las evaluaciones muestran que existe una **brecha** entre lo que el puesto requiere y las competencias que posee al momento el evaluado.

Los resultados indican que probablemente la persona evaluada **de vez en cuando** muestra las competencias requeridas, con una tendencia a ser poco frecuente; sin embargo, si lo decide, podría desarrollar las competencias que el puesto requiere, caso contrario, posiblemente necesita ser cambiado o considerado para otra posición.

#### ES DESARROLLABLE para:

- Su contratación si se trata de un proceso externo de selección
- Su reubicación si se trata de un proceso interno para un cargo para el cual se esté considerando al evaluado.

El evaluado puede **estar por desarrollar** en los siguientes aspectos relacionados a su contexto laboral:

- El área o ámbito general dentro del cual se desenvuelve el oficio u ocupación.
- Las unidades de competencia asociadas al perfil.
- El contexto de competencia, referido a las condiciones y situaciones bajo las cuales el candidato debe demostrar capacidad para ejecutar una determinada tarea.
- El desempeño de las actividades que componen su perfil ocupacional, según los criterios esperados.

Es importante tener en cuenta que, el perfil ocupacional basado en competencias responde a una lógica de oficios más que a actividades o tareas aisladas, teniendo de este modo un valor agregado para el ámbito de la formación profesional, capacitación y gestión de recursos humanos en la empresa.

Finalmente, es importante recalcar que el ajuste al puesto proviene de la comparación entre: los valores requeridos por competencia (asignándole el peso de importancia) vs. los valores obtenidos por el evaluado, lo cual personaliza todo el cálculo del CAP.

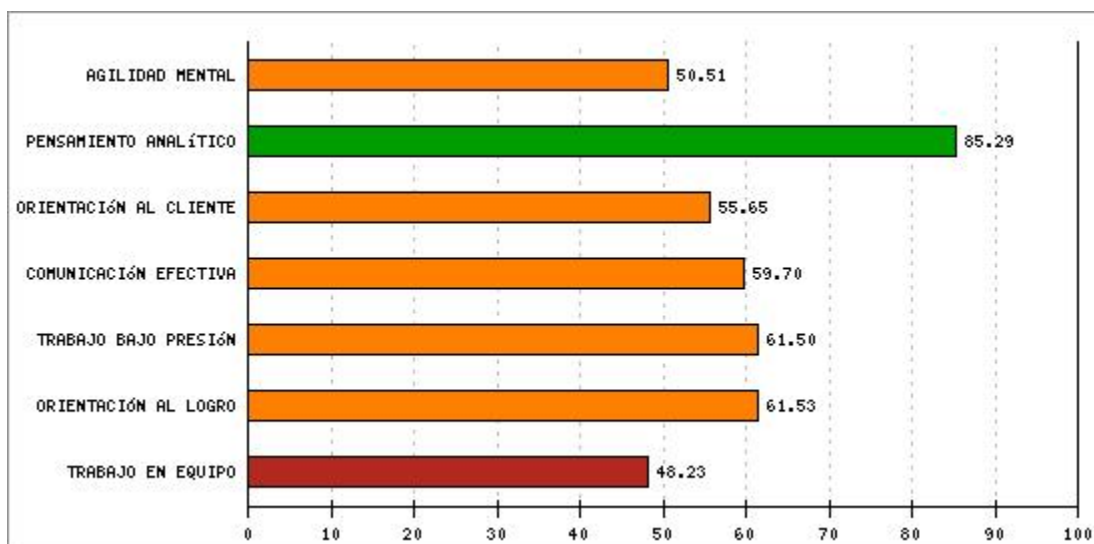
## Análisis de Ejes de Comportamiento

|   | Eje              | Valor Obtenido | Valor Requerido |
|---|------------------|----------------|-----------------|
| 1 | COGNITIVAS       | 4.33           | 6.50            |
| 2 | COMERCIALES      | 3.90           | 7.00            |
| 3 | COMUNICACIONALES | 4.18           | 7.00            |
| 4 | EMOCIONALES      | 4.92           | 8.00            |
| 5 | LIDERAZGO        | 4.31           | 7.00            |



## CI CONTROLLER DE COMPRAS S CHIMBOTE - FEBRERO 2017 ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

|   | Competencia            | Valor<br>Obtenido | Valor<br>Requerido | Cumplimiento<br>% |
|---|------------------------|-------------------|--------------------|-------------------|
| 1 | AGILIDAD MENTAL        | 3.54              | 7.00               | 50.51%            |
| 2 | PENSAMIENTO ANALÍTICO  | 5.12              | 6.00               | 85.29%            |
| 3 | ORIENTACIÓN AL CLIENTE | 3.90              | 7.00               | 55.65%            |
| 4 | COMUNICACIÓN EFECTIVA  | 4.18              | 7.00               | 59.70%            |
| 5 | TRABAJO BAJO PRESIÓN   | 4.92              | 8.00               | 61.50%            |
| 6 | ORIENTACIÓN AL LOGRO   | 4.31              | 7.00               | 61.53%            |
| 7 | TRABAJO EN EQUIPO      | 3.86              | 8.00               | 48.23%            |



**AGILIDAD MENTAL****Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 3.54 Porcentaje: 50.51%**

Se refiere a la habilidad verbal, lógica y numérica del evaluado, en tiempos cortos.

**Nivel en desarrollo.-**

Su razonamiento lógico, verbal, espacial o numérico está en un rango regular y podría mejorar con la práctica de ejercicios o problemas. Presta atención a la información que recibe para poder analizarla o sintetizarla aunque tiene dificultades para hacerlo de manera rápida.

**PENSAMIENTO ANALÍTICO****Valor Requerido: 6.00 Valor Obtenido: 5.12 Porcentaje: 85.29%**

Esta competencia tiene que ver con el tipo y alcance de razonamiento y la forma en que un candidato organiza cognitivamente el trabajo y el tiempo. Se asocia con el análisis y la solución de problemas de tipo causa-efecto.

**Nivel desarrollado.-**

El evaluado identifica y relaciona datos numéricos, Identifica datos relevantes, resuelve adecuadamente problemas de razonamiento lógico. Se preocupa por analizar en detalle las partes de un todo. En ocasiones, puede demorarse en encontrar una solución a un problema difícil.

**ORIENTACIÓN AL CLIENTE****Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 3.90 Porcentaje: 55.65%**

Implica un deseo de ayudar o servir a los clientes, de comprender y satisfacer sus necesidades, aún aquellas no expresadas.

**Nivel en desarrollo.-**

El evaluado se conforma con ofrecer al cliente soluciones genéricas según van surgiendo sus requerimientos, a pesar de estar de acuerdo en que las acciones de la compañía deben estar orientadas hacia ellos. Le hace falta interesarse en personalizar su servicio y en mostrarse más amable y diligente.

**COMUNICACIÓN EFECTIVA****Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 4.18 Porcentaje: 59.70%**

Es la capacidad para comprender y expresar mensajes, ideas o palabras de manera clara y efectiva, ya sea verbalmente o de forma escrita.

**Nivel en desarrollo.-**

Es capaz de comunicarse de manera algo efectiva tanto en forma oral o escrita. A veces, puede tener malos entendidos ya que no siempre logra comunicar bien sus mensajes.

**TRABAJO BAJO PRESIÓN**

---

**Valor Requerido:** 8.00 **Valor Obtenido:** 4.92 **Porcentaje:** 61.50%

Es la capacidad para responder y trabajar con alto desempeño en situaciones de mucha exigencia.

**Nivel en desarrollo.-**

Se esfuerza mucho por mantener el auto control y su desempeño es algo inestable en situaciones que son presionantes. Se le dificulta, en algo, trabajar con eficacia en situaciones de mucha exigencia.

## ORIENTACIÓN AL LOGRO

**Valor Requerido:** 7.00 **Valor Obtenido:** 4.31 **Porcentaje:** 61.53%

Es la capacidad para actuar con velocidad y sentido de urgencia cuando son necesarias decisiones importantes para cumplir con objetivos estratégicos, evidenciando una motivación muy fuerte para hacerlo.

**Nivel en desarrollo.-**

A veces no logra alcanzar los objetivos establecidos a pesar de demostrar cierto entusiasmo. Le hace falta mayor perseverancia para motivar a su equipo de trabajo hacia el mejoramiento y calidad del servicio.

## TRABAJO EN EQUIPO

**Valor Requerido:** 8.00 **Valor Obtenido:** 3.86 **Porcentaje:** 48.23%

Implica la capacidad de cooperar con los demás, de formar parte de un grupo y de trabajar juntos para la consecución de resultados.

**Nivel en desarrollo.-**

Podría trabajar en equipo siempre y cuando se lo proponga pero le cuesta tomar en cuenta la opinión de los demás. Su preferencia es la de trabajar solo y esto podría dificultar la obtención de resultados de un equipo.

---

