

# **Datos Personales**





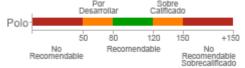
No. Identificación :	41253006
Nombres :	JOSE WALTER
Apellidos :	FIESTAS GUTIERREZ
Dirección :	URB. LA ALBORADA MZ D LT 23
Teléfono :	073399407
Celular :	947468873
Género:	MASCULINO
Estado Civil :	SOLTERO
Area de Estudio :	ECONOMÍA
Escolaridad :	MAESTRIA INCOMPLETA
Fecha de Nacimiento :	1981-10-31

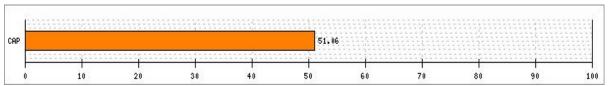


## Distribución Psicodinámica

# CAJA TRUJILLO

## SJUN16/09-C ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO





Los resultados de las evaluaciones muestran que existe una **brecha** entre lo que el puesto requiere y las competencias que posee al momento el evaluado.

Los resultados indican que probablemente la persona evaluada **de vez en cuando** muestra las competencias requeridas, con una tendencia a ser poco frecuente; sin embargo, si lo decide, podría desarrollar las competencias que el puesto requiere, caso contrario, posiblemente necesita ser cambiado o considerado para otra posición.

#### ES DESARROLLABLE para:

- a) Su contratación si se trata de un proceso externo de selección
- b) Su reubicación si se trata de un proceso interno para un cargo para el cual se esté considerando al evaluado.

El evaluado puede estar por desarrollar en los siguientes aspectos relacionados a su contexto laboral:

- El área o ámbito general dentro del cual se desenvuelve el oficio u ocupación.
- Las unidades de competencia asociadas al perfil.
- El contexto de competencia, referido a las condiciones y situaciones bajo las cuales el candidato debe demostrar capacidad para ejecutar una determinada tarea.
- El desempeño de las actividades que componen su perfil ocupacional, según los criterios esperados.

Es importante tener en cuenta que, el perfil ocupacional basado en competencias responde a una lógica de oficios más que a actividades o tareas aisladas, teniendo de este modo un valor agregado para el ámbito de la formación profesional, capacitación y gestión de recursos humanos en la empresa.

Finalmente, es importante recalcar que el ajuste al puesto proviene de la comparación entre: los valores requeridos por competencia (asignándole el peso de importancia) vs. los valores obtenidos por el evaluado, lo cual personaliza todo el cálculo del CAP.

# Análisis de Ejes de Comportamiento

Eje	Valor Obtenido	Valor Requerido
1 ACTITUDINALES	3.25	9.00
2 ADMINISTRATIVAS	3.93	8.50
3 COGNITIVAS	4.51	8.00
4 COMERCIALES	4.48	8.00

5 LIDERAZGO 4.46 8.00



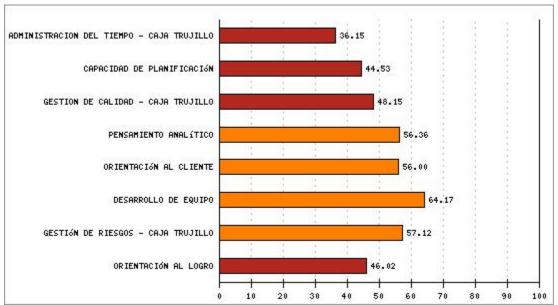
# **Análisis por Competencia**



## SJUN16/09-C ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

	Competencia	Valor Obtenido	Valor Requerido	Cumplimiento %
1	ADMINISTRACION DEL TIEMPO - CAJA TRUJILLO	3.25	9.00	36.15%
2	CAPACIDAD DE PLANIFICACIÓN	4.01	9.00	44.53%
3	GESTION DE CALIDAD - CAJA TRUJILLO	3.85	8.00	48.15%
4	PENSAMIENTO ANALÍTICO	4.51	8.00	56.36%
5	ORIENTACIÓN AL CLIENTE	4.48	8.00	56.00%
6	DESARROLLO DE EQUIPO	5.13	8.00	64.17%
7	GESTIÓN DE RIESGOS - CAJA TRUJILLO	4.57	8.00	57.12%
8	ORIENTACIÓN AL LOGRO	3.68	8.00	46.02%







# Interpretación de Competencias



## SJUN16/09-C ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

#### **ADMINISTRACION DEL TIEMPO - CAJA TRUJILLO**

Valor Requerido: 9.00 Valor Obtenido: 3.25 Porcentaje: 36.15%

Nivel C: Realiza sus actividades, metas y proyectos dentro de los tiempos programados.

#### **CAPACIDAD DE PLANIFICACIÓN**

Valor Requerido: 9.00 Valor Obtenido: 4.01 Porcentaje: 44.53%

Es la capacidad de determinar claramente las metas y prioridades de su tarea, área y proyecto; estipulando la acción, los plazos y los recursos requeridos.

Nivel en desarrollo.-

El evaluado tiene la capacidad de coordinar un proyecto, determinando actividades prioritarias y estableciendo un cronograma y supervisión para la ejecución de las mismas.

#### **GESTION DE CALIDAD - CAJA TRUJILLO**

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 3.85 Porcentaje: 48.15%

Nivel C: Aplica los procesos y oferta los productos y servicios de la organización conforme a las políticas y procedimientos establecidos.

#### PENSAMIENTO ANALÍTICO

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 4.51 Porcentaje: 56.36%

Esta competencia tiene que ver con el tipo y alcance de razonamiento y la forma en que un candidato organiza cognitivamente el trabajo y el tiempo. Se asocia con el análisis y la solución de problemas de tipo causa-efecto.

Nivel en desarrollo.-

Con algo de dificultad puede identificar y relacionar datos para resolver problemas de razonamiento lógico. Adicionalmente, puede demorarse en resolver problemas de los cuales no está familiarizado.

## **ORIENTACIÓN AL CLIENTE**

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 4.48 Porcentaje: 56.00%

Implica un deseo de ayudar o servir a los clientes, de comprender y satisfacer sus necesidades, aún aquellas no expresadas.

Nivel en desarrollo.-

El evaluado se conforma con ofrecer al cliente soluciones genéricas según van surgiendo sus requerimientos, a pesar de estar de acuerdo en que las acciones de la compañía deben estar orientadas hacia ellos. Le hace falta interesarse en personalizar su servicio y en mostrarse más amable y diligente.

# DESARROLLO DE EQUIPO

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 5.13 Porcentaje: 64.17%

Es la habilidad de desarrollar un equipo desde adentro, logrando los resultados que necesita la organización.

#### Nivel desarrollado.-

Incentiva a sus colaboradores a trabajar en equipo y a fomentar las buenas relaciones interpersonales. Sabe como contribuir estratégicamente con el recurso humano con que cuenta, direccionándolo a su crecimiento y desarrollo. Podría tener alguna dificultad en formar nuevos equipos.

## **GESTIÓN DE RIESGOS - CAJA TRUJILLO**

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 4.57 Porcentaje: 57.12%

Nivel B: Controla y evalúa los riesgos identificando sus respectivas causas. Determina las consecuencias que pueden generar en la institución y plantea acciones de mitigación considerando los aspectos y características del riesgo y los procedimientos establecidos.

#### ORIENTACIÓN AL LOGRO

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 3.68 Porcentaje: 46.02%

Es la capacidad para actuar con velocidad y sentido de urgencia cuando son necesarias decisiones importantes para cumplir con objetivos estratégicos, evidenciando una motivación muy fuerte para hacerlo.

#### Nivel en desarrollo.-

A veces no logra alcanzar los objetivos establecidos a pesar de demostrar cierto entusiasmo. Le hace falta mayor perseverancia para motivar a su equipo de trabajo hacia el mejoramiento y calidad del servicio.