

# **Datos Personales**



# **JEFE DE TIENDA IQUIQUE**

No. Identificación :	194356269
Nombres :	JAVIER
Apellidos :	RAMOS PONCE
Dirección :	SOCOROMA 3069
Teléfono:	
Celular :	65114340
Género :	MASCULINO
Estado Civil :	SOLTERO
Area de Estudio:	GENERAL
Escolaridad :	GENERAL
Fecha de Nacimiento :	1993-01-02

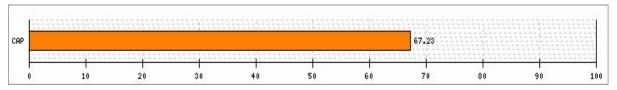


## Distribución Psicodinámica



### JEFE DE TIENDA IQUIQUE ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO





El evaluado se encuentra en un nivel **POR DESAROLLAR CERCANO A RECOMENDABLE** en cuanto al índice de adecuación al puesto (CAP); esto quiere decir que, si bien es cierto, está cercano al rango adecuado, aún le falta desarrollar competencias (actitudes, habilidades y conocimientos) para demostrar que estará adaptado al cargo asignado.

#### ES CERCANO A RECOMENDABLE para:

- a) Su contratación si se trata de un proceso externo de selección
- b) Su reubicación si se trata de un proceso interno para un cargo para el cual se esté considerando al evaluado

El evaluado probablemente puede desarrollar las competencias necesarias para llegar al nivel recomendable en los siguientes los siguientes aspectos laborales:

- El área o ámbito general dentro del cual se desenvolverá su oficio u ocupación.
- Las unidades de competencia asociadas al perfil.
- El contexto de competencia, referido a las condiciones y situaciones bajo las cuales el candidato debe demostrar capacidad para ejecutar una determinada tarea
- Desempeñar las actividades que componen su perfil ocupacional, según los criterios esperados.

El perfil ocupacional basado en competencias responde a una lógica de oficios completos más que a actividades o tareas aisladas, teniendo de este modo un valor agregado para el ámbito de la formación profesional, capacitación y gestión de talento humano en la empresa.

Siendo así, se recomienda hacer un **análisis de las competencias individuales** para determinar con claridad cuáles son sus fortalezas y debilidades, de modo que se realice un proceso de fortalecimiento homogéneo y paralelo de aquellas que requiere para el puesto de trabajo.

Se recomienda también que para que el evaluado llegue al nivel óptimo esperado tome cursos de capacitación, sesiones de coaching orientadas al desarrollo de competencias específicas necesarias para el puesto, lecturas y aplicaciones prácticas para el desarrollo de habilidades.

Una buena estrategia de desarrollo utilizará sus fortalezas para mejorar sus áreas de oportunidad. Es importante confirmar los resultados en una entrevista personal.

Finalmente es importante recalcar que el ajuste al puesto proviene de la comparación entre los valores requeridos por competencia (asignándole el peso de importancia) vs. los valores obtenidos por el evaluado, lo cual personaliza todo el cálculo de CAP.

# Análisis de Ejes de Comportamiento

Eje	Valor Obtenido	Valor Requerido
1 ACTITUDINALES	4.30	8.00
2 ADMINISTRATIVAS	5.60	8.00
3 COGNITIVAS	2.00	5.00
4 COMERCIALES	4.86	8.00
5 COMUNICACIONALES	5.43	8.00
6 EMOCIONALES	6.35	8.00

7 LIDERAZGO	4.70	7.00
8 RELACIONALES	3.97	7.00
9 VALORES	5.13	6.00

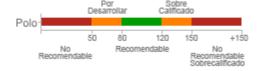


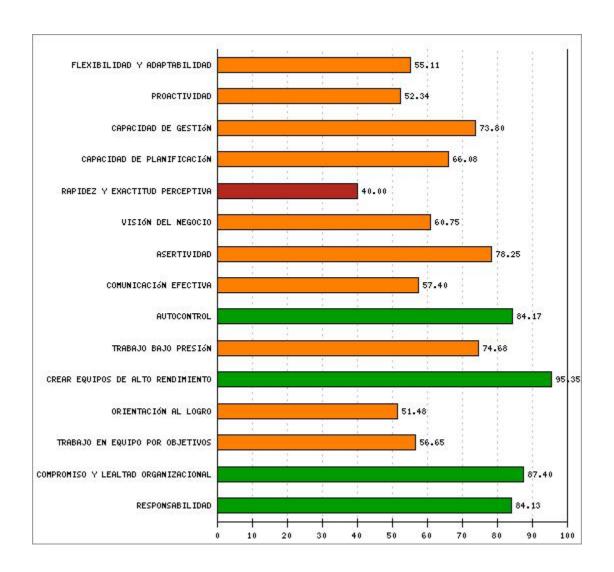
# **Análisis por Competencia**



## JEFE DE TIENDA IQUIQUE ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

Competencia	Valor Obtenido	Valor Requerido	Cumplimiento %
1 FLEXIBILIDAD Y ADAPTABILIDAD	4.41	8.00	55.11%
2 PROACTIVIDAD	4.19	8.00	52.34%
3 CAPACIDAD DE GESTIÓN	5.90	8.00	73.80%
4 CAPACIDAD DE PLANIFICACIÓN	5.29	8.00	66.08%
5 RAPIDEZ Y EXACTITUD PERCEPTIVA	2.00	5.00	40.00%
6 VISIÓN DEL NEGOCIO	4.86	8.00	60.75%
7 ASERTIVIDAD	6.26	8.00	78.25%
8 COMUNICACIÓN EFECTIVA	4.59	8.00	57.40%
9 AUTOCONTROL	6.73	8.00	84.17%
10 TRABAJO BAJO PRESIÓN	5.97	8.00	74.68%
11 CREAR EQUIPOS DE ALTO RENDIMIENTO	4.77	5.00	95.35%
12 ORIENTACIÓN AL LOGRO	4.63	9.00	51.48%
13 TRABAJO EN EQUIPO POR OBJETIVOS	3.97	7.00	56.65%
14 COMPROMISO Y LEALTAD ORGANIZACIONAL	4.37	5.00	87.40%
15 RESPONSABILIDAD	5.89	7.00	84.13%







## Interpretación de Competencias



## JEFE DE TIENDA IQUIQUE ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

### FLEXIBILIDAD Y ADAPTABILIDAD

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 4.41 Porcentaje: 55.11%

Facilidad para adaptarse de manera rápida, adecuada y eficaz a los cambios. Capacidad para trabajar dentro de cualquier contexto.

Nivel en desarrollo.-

Se le dificulta aceptar de buen modo las disposiciones de cambio, pero podría adaptarse y ser flexible cuando es sumamente necesario. Requiere de herramientas que le apoyen en el cambio y toda la información al respecto.

### **PROACTIVIDAD**

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 4.19 Porcentaje: 52.34%

Es la actitud de responder de forma activa a las situaciones o demandas de las personas y de la organización, lo que implica la toma de iniciativa en el desarrollo de acciones creativas y audaces para generar mejoras.

Nivel en desarrollo.-

En momentos, se le dificulta ser positivo y propositivo en las diferentes circunstancias. Muestra cierto temor a los cambios, puesto que no siempre está preparado para los acontecimientos. Requiere validación y aprobación de sus propuestas para confirmar si cumple con lo que la empresa espera de é/ella.

## CAPACIDAD DE GESTIÓN

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 5.90 Porcentaje: 73.80%

Capacidad de establecer objetivos y prioridades, realizando seguimiento de la evolución en la ejecución.

Nivel desarrollado.-

Conoce las potencialidades que posee, y se vale de la certeza de ese conocimiento para gestionar con éxito sus actividades y lograr que los demás le faciliten lo que necesita, aunque a veces se le dificulte. Para lo que tiene capacidad de acción, practicidad y perseverancia que le permiten obtener resultados y ser percibido como alguien que actúa e impulsa el cambio.

#### CAPACIDAD DE PLANIFICACIÓN

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 5.29 Porcentaje: 66.08%

Es la capacidad de determinar claramente las metas y prioridades de su tarea, área y proyecto; estipulando la acción, los plazos y los recursos requeridos.

Nivel desarrollado.

Demuestra la capacidad de coordinar uno o varios procesos simultáneos, dejando claramente establecida la manera de controlar, hacer seguimiento y evaluar cada uno de ellos, evitando así los posibles errores. Aunque, a veces no tome en cuenta todos los detalles.

#### RAPIDEZ Y EXACTITUD PERCEPTIVA

Valor Requerido: 5.00 Valor Obtenido: 2.00 Porcentaje: 40.00%

Mide la capacidad para comprobar información rápida y correctamente. No es una competencia de razonamiento, simplemente es la habilidad para realizar actividades rutinarias eficientemente.

#### Nivel poco desarrollado.-

No es ágil en sus actividades rutinarias, muestra lentitud en la ejecución de tareas administrativas como: revisión de documentos, archivos, digitalización, etc. Le falta atención a los detalles de su entorno y comete errores.

### **VISIÓN DEL NEGOCIO**

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 4.86 Porcentaje: 60.75%

Capacidad de entender los aspectos claves del negocio, los clientes y del mercado para formular e implementar estrategias y alinear su gestión.

#### Nivel en desarrollo.-

Tiene un conocimiento superficial de como funciona la empresa y hacia donde se proyecta, sus acciones van encaminadas en el día a día y no a futuro. Cumple con informarse de la situación actual, para relacionarla con la proyección futura. No siempre toma en cuenta tendencias de mercado o el cambio de requerimientos y necesidades de los clientes.

## **ASERTIVIDAD**

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 6.26 Porcentaje: 78.25%

Es una competencia comunicacional en la cual la persona no agrede ni se somete a la voluntad de otras personas, sino que manifiesta sus convicciones y defiende sus derechos de una forma consciente, congruente, directa, firme y equilibrada.

#### Nivel desarrollado.-

Suele expresa sentimientos tanto positivos como negativos, se defiende sin agresión y con honestidad. Capacidad de hablar de propios gustos e intereses, capacidad de discrepar abiertamente, capacidad de pedir aclaraciones, decir "no", saber aceptar errores. Conoce y cree en unos derechos para sí y para los demás. Tiene buena autoestima, no se siente inferior ni superior a los demás, satisfacción en las relaciones y respeto por uno mismo.

### **COMUNICACIÓN EFECTIVA**

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 4.59 Porcentaje: 57.40%

Es la capacidad para comprender y expresar mensajes, ideas o palabras de manera clara y efectiva, ya sea verbalmente o de forma escrita.

#### Nivel en desarrollo.-

Es capaz de comunicarse de manera algo efectiva tanto en forma oral o escrita. A veces, puede tener malos entendidos ya que no siempre logra comunicar bien sus mensajes.

#### **AUTOCONTROL**

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 6.73 Porcentaje: 84.17%

Capacidad de dominarse a sí mismo. Es decir, es la habilidad de controlar sus propias emociones.

#### Nivel desarrollado.-

Mantiene su control aunque no tanto en situaciones críticas. Se toma su tiempo para poner en práctica técnicas de control emocional . Intenta mantener la compostura y la imagen.

#### TRABAJO BAJO PRESIÓN

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 5.97 Porcentaje: 74.68%

Es la capacidad para responder y trabajar con alto desempeño en situaciones de mucha exigencia.

#### Nivel desarrollado .-

Procura seguir actuando con eficacia en situaciones de presión de tiempo, presión psicológica, oposición o diversidad. Responde y trabaja con desempeño a pesar de las demandas exigentes del ambiente. Pocas veces, es susceptible de estresarse.

#### CREAR EQUIPOS DE ALTO RENDIMIENTO

Valor Requerido: 5.00 Valor Obtenido: 4.77 Porcentaje: 95.35%

Hace referencia al nacimiento de nuevas formas organizativas para que los profesionales puedan trabajar con un alto grado de autoridad en relación a sí mismos y su equipo.

#### Nivel en desarrollo.-

Le resulta complicado alinear a todos hacia un mismo objetivo y en reconocer las potencialidades de sus colaboradores. Se propone y alcanza objetivos que dan valor agregado a la organización pero no de la manera esperada.

#### **ORIENTACIÓN AL LOGRO**

Valor Requerido: 9.00 Valor Obtenido: 4.63 Porcentaje: 51.48%

Es la capacidad para actuar con velocidad y sentido de urgencia cuando son necesarias decisiones importantes para cumplir con objetivos estratégicos, evidenciando una motivación muy fuerte para hacerlo.

#### Nivel en desarrollo.-

A veces no logra alcanzar los objetivos establecidos a pesar de demostrar cierto entusiasmo. Le hace falta mayor perseverancia para motivar a su equipo de trabajo hacia el mejoramiento y calidad del servicio.

### TRABAJO EN EQUIPO POR OBJETIVOS

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 3.97 Porcentaje: 56.65%

Es la habilidad para organizar y movilizar los equipos de trabajo hacia objetivos concretos, incentivando con entusiasmo la realización de actividades.

#### Nivel en desarrollo.-

Relaciona los intereses de sus colaboradores con el objetivo que tiene en mente. Recuerda los objetivos al equipo y logra alinear las competencias relevantes de cada uno con las metas comunes. Por momentos, le es complicado lograr que haya compromiso general para cumplir con las expectativas de la organización.

## **COMPROMISO Y LEALTAD ORGANIZACIONAL**

Valor Requerido: 5.00 Valor Obtenido: 4.37 Porcentaje: 87.40%

Implica la voluntad de alinear los propios intereses y comportamientos con las necesidades y objetivos de la empresa.

#### Nivel en desarrollo.-

No se interesa por conocer lo suficiente acerca de la empresa como para instrumentar características específicas, cumplir con proyectos y alinear objetivos.

## **RESPONSABILIDAD**

## Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 5.89 Porcentaje: 84.13%

Esta competencia está asociada al compromiso con que las personas realizan las tareas encomendadas, la tarea asignada está primero.

## Nivel desarrollado.-

Trabaja con responsabilidad con resultados óptimos y dentro del límite de tiempo establecido. Su responsabilidad con su trabajo es un aporte para la consecución de objetivos.