



Datos PersonalesASESOR DE SERVICIOS FINANCIEROS AGENCIA YURIMAGUAS 1 Y 2

| No. Identificación : | 77090724 |
|-----------------------|------------------------------------|
| Nombres : | PAREDES OCMIN |
| Apellidos : | PAULO PASTOR |
| Dirección : | ALCIBIADES MALAPI CELIS 119 |
| Teléfono : | 931480934 |
| Celular : | 931480934 |
| Género : | MASCULINO |
| Estado Civil : | SOLTERO |
| Area de Estudio : | VENTAS INTERNACIONALES/EXPORTACIÓN |
| Escolaridad : | UNIVERSITARIO |
| Fecha de Nacimiento : | 1995-02-04 |

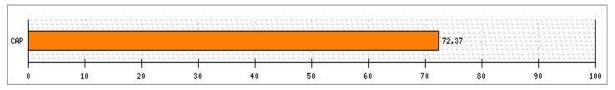


Distribución Psicodinámica



ASESOR DE SERVICIOS FINANCIEROS AGENCIA YURIMAGUAS 1 Y 2 ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO





El evaluado se encuentra en un nivel **POR DESAROLLAR CERCANO A RECOMENDABLE** en cuanto al índice de adecuación al puesto (CAP); esto quiere decir que, si bien es cierto, está cercano al rango adecuado, aún le falta desarrollar competencias (actitudes, habilidades y conocimientos) para demostrar que estará adaptado al cargo asignado.

ES CERCANO A RECOMENDABLE para:

- a) Su contratación si se trata de un proceso externo de selección
- b) Su reubicación si se trata de un proceso interno para un cargo para el cual se esté considerando al evaluado

El evaluado probablemente puede desarrollar las competencias necesarias para llegar al nivel recomendable en los siguientes los siguientes aspectos laborales:

- El área o ámbito general dentro del cual se desenvolverá su oficio u ocupación.
- Las unidades de competencia asociadas al perfil.
- El contexto de competencia, referido a las condiciones y situaciones bajo las cuales el candidato debe demostrar capacidad para ejecutar una determinada tarea
- Desempeñar las actividades que componen su perfil ocupacional, según los criterios esperados.

El perfil ocupacional basado en competencias responde a una lógica de oficios completos más que a actividades o tareas aisladas, teniendo de este modo un valor agregado para el ámbito de la formación profesional, capacitación y gestión de talento humano en la empresa.

Siendo así, se recomienda hacer un análisis de las competencias individuales para determinar con claridad cuáles son sus fortalezas y debilidades, de modo que se realice un proceso de fortalecimiento homogéneo y paralelo de aquellas que requiere para el puesto de trabajo.

Se recomienda también que para que el evaluado llegue al nivel óptimo esperado tome cursos de capacitación, sesiones de coaching orientadas al desarrollo de competencias específicas necesarias para el puesto, lecturas y aplicaciones prácticas para el desarrollo de habilidades.

Una buena estrategia de desarrollo utilizará sus fortalezas para mejorar sus áreas de oportunidad. Es importante confirmar los resultados en una entrevista personal.

Finalmente es importante recalcar que el ajuste al puesto proviene de la comparación entre los valores requeridos por competencia (asignándole el peso de importancia) vs. los valores obtenidos por el evaluado, lo cual personaliza todo el cálculo de CAP.

Análisis de Ejes de Comportamiento

| Eje | Valor Obtenido | Valor Requerido |
|--------------------|-------------------|--------------------|
| 1 ACTITUDINALES | 4.37 | 7.00 |
| 2 ADMINISTRATIVAS | 6.06 | 7.00 |
| 3 COMUNICACIONALES | 5.04 | 7.00 |

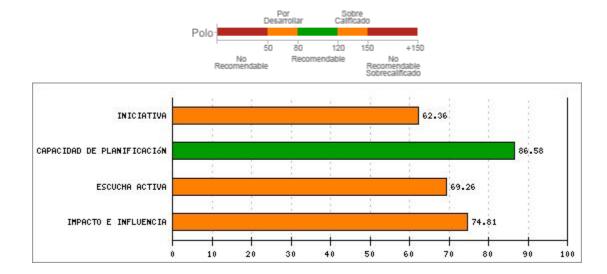


Análisis por Competencia



ASESOR DE SERVICIOS FINANCIEROS AGENCIA YURIMAGUAS 1 Y 2 ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

| Competencia | Valor Obtenido | Valor Requerido | Cumplimiento % |
|------------------------------|-------------------|--------------------|-------------------|
| 1 INICIATIVA | 4.37 | 7.00 | 62.36% |
| 2 CAPACIDAD DE PLANIFICACIÓN | 6.06 | 7.00 | 86.58% |
| 3 ESCUCHA ACTIVA | 4.85 | 7.00 | 69.26% |
| 4 IMPACTO E INFLUENCIA | 5.24 | 7.00 | 74.81% |





Interpretación de Competencias



ASESOR DE SERVICIOS FINANCIEROS AGENCIA YURIMAGUAS 1 Y 2 ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

INICIATIVA

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 4.37 Porcentaje: 62.36%

Actitud permanente de ser el primero en accionar frente a una situación. Es la predisposición a comportarse de manera proactiva en el presente y no solo enfocarse en lo que hay que hacer en el futuro.

Nivel en desarrollo.-

Posee una percepción no tan clara de la situación de su empresa y solamente es capaz de hacer propuestas acorde a los requerimientos o circunstancias, no va más allá.

CAPACIDAD DE PLANIFICACIÓN

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 6.06 Porcentaje: 86.58%

Es la capacidad de determinar claramente las metas y prioridades de su tarea, área y proyecto; estipulando la acción, los plazos y los recursos requeridos.

Nivel desarrollado.

Demuestra la capacidad de coordinar uno o varios procesos simultáneos, dejando claramente establecida la manera de controlar, hacer seguimiento y evaluar cada uno de ellos, evitando así los posibles errores. Aunque, a veces no tome en cuenta todos los detalles.

ESCUCHA ACTIVA

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 4.85 Porcentaje: 69.26%

Interpretar y escuchar lo que otra persona está diciendo y hacerle preguntas adecuadas.

Nivel en desarrollo.-

El evaluado escucha a los demás con atención, aunque no plantea interrogantes motivadoras para el interlocutor. Es capaz de aprender a partir de lo que escucha e incluso comprender otros puntos de vista.

IMPACTO E INFLUENCIA

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 5.24 Porcentaje: 74.81%

Habilidad para convencer, influir o impresionar a una persona mediante razones o argumentos para que piense de determinada manera o haga cierta cosa.

Nivel desarrollado.-

El evaluado utiliza bien sus habilidades verbales y su lenguaje corporal, de modo que frecuentemente capta la atención de su interlocutor, causando tal impacto que suele convencer a la otra persona de su exposición.