Datos Personales

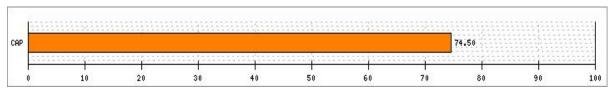
CAJEROS SERVIPAGOS GYE

No. Identificación :	0926156654
Nombres :	CARLOS EDUARDO
Apellidos :	CORDERO AVILES
Dirección :	LA C 901 Y 6 DE MARZO BARRIO CENTENARIO
Teléfono:	2580977
Celular :	0993350743
Género:	MASCULINO
Estado Civil :	
Area de Estudio:	SISTEMAS
Escolaridad :	UNIVERSITARIO
Fecha de Nacimiento :	2015-02-28

Distribución Psicodinámica

CAJEROS SERVIPAGOS GYE ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO





El evaluado se encuentra en un nivel **POR DESAROLLAR CERCANO A RECOMENDABLE** en cuanto al índice de adecuación al puesto (CAP); esto quiere decir que, si bien es cierto, está cercano al rango adecuado, aún le falta desarrollar competencias (actitudes, habilidades y conocimientos) para demostrar que estará adaptado al cargo asignado.

ES CERCANO A RECOMENDABLE para:

- a) Su contratación si se trata de un proceso externo de selección
- b) Su reubicación si se trata de un proceso interno para un cargo para el cual se esté considerando al evaluado

El evaluado probablemente puede desarrollar las competencias necesarias para llegar al nivel recomendable en los siguientes los siguientes aspectos laborales:

- El área o ámbito general dentro del cual se desenvolverá su oficio u ocupación.
- Las unidades de competencia asociadas al perfil.
- El contexto de competencia, referido a las condiciones y situaciones bajo las cuales el candidato debe demostrar capacidad para ejecutar una determinada tarea
- Desempeñar las actividades que componen su perfil ocupacional, según los criterios esperados.

El perfil ocupacional basado en competencias responde a una lógica de oficios completos más que a actividades o tareas aisladas, teniendo de este modo un valor agregado para el ámbito de la formación profesional, capacitación y gestión de talento humano en la empresa.

Siendo así, se recomienda hacer un análisis de las competencias individuales para determinar con claridad cuáles son sus fortalezas y debilidades, de modo que se realice un proceso de fortalecimiento homogéneo y paralelo de aquellas que requiere para el puesto de trabajo.

Se recomienda también que para que el evaluado llegue al nivel óptimo esperado tome cursos de capacitación, sesiones de coaching orientadas al desarrollo de competencias específicas necesarias para el puesto, lecturas y aplicaciones prácticas para el desarrollo de habilidades.

Una buena estrategia de desarrollo utilizará sus fortalezas para mejorar sus áreas de oportunidad. Es importante confirmar los resultados en una entrevista personal.

Finalmente es importante recalcar que el ajuste al puesto proviene de la comparación entre los valores requeridos por competencia (asignándole el peso de importancia) vs. los valores obtenidos por el evaluado, lo cual personaliza todo el cálculo de CAP.

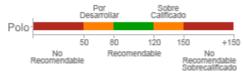
Análisis de Ejes de Comportamiento

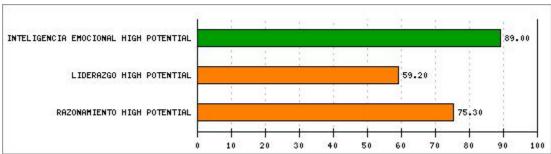
Eje	Valor Obtenido	Valor Requerido
1 LIDERAZGO	7.45	10.00

Análisis por Competencia

CAJEROS SERVIPAGOS GYE ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

Competencia	Valor Obtenido	Valor Requerido	Cumplimiento %
1 INTELIGENCIA EMOCIONAL HIGH POTENTIAL	8.90	10.00	89.00%
2 LIDERAZGO HIGH POTENTIAL	5.92	10.00	59.20%
3 RAZONAMIENTO HIGH POTENTIAL	7.53	10.00	75.30%





Interpretación de Competencias

CAJEROS SERVIPAGOS GYE ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

INTELIGENCIA EMOCIONAL HIGH POTENTIAL

Valor Requerido: 10.00 Valor Obtenido: 8.90 Porcentaje: 89.00%

NIVEL SOBRE CALIFICADO (MUY DESARROLLADO)

El Perfil de Alto Potencial es la determinación o pronóstico de las posibilidades de desarrollo de una persona para estimar qué tipo de puestos puede llegar a alcanzar en una organización y consecuentemente encaminarle en su trayectoria profesional. Supone un proceso determinante en la estrategia de la empresa, al establecer con criterios objetivos, qué personas pueden ser competentes para ocupar los puestos/roles de impacto en la organización.

Siendo así, la persona evaluada se encuentra en el rango sobre calificado para desarrollar su potencial en el siguiente eje:

El eje que se describe de esta persona es el de la INTELIGENCIA EMOCIONAL, se refiere a que tiene excesiva capacidad de resistir el impulso, deseo o tentación de llevar a cabo algún acto que puede ser perjudicial para sí mismo o para los demás, es muy probable que sea imperturbable, muy tranquila, prudente y que no actúe en base a las emociones del momento, ya que es capaz de manejarlas calculadamente. Sabe controlar su comportamiento en situaciones de incomodidad, conflicto y/o peligro. Se guía más por el razonamiento que por la impulsividad. Sabe como comportarse en diversas situaciones y como manejar sus reacciones emotivas; casi siempre se muestra cordial, centrado y relajado, ya que sus estados emocionales no influyen de manera descontrolada sobre sus comportamientos. Muestra mucha facilidad para adaptarse de manera rápida, adecuada y eficaz a los cambios. Cuenta con gran capacidad y experiencia para trabajar dentro de cualquier contexto, se refiere a adaptarse y trabajar sin problema en distintas situaciones, con personas diferentes o desconocidas. Incluye saber entender y valorar puntos de vista diferentes a los propios, promover los cambios propios de la organización y saber adaptarse a los mismos. Habitualmente es capaz comprender los problemas o necesidades de los demás y le entusiasma ayudar a otros y cooperar con quienes se lo pidan. Le gusta realizar sus actividades con la máxima calidad posible tomando en cuenta todas las normas relacionadas a su trabajo.

LIDERAZGO HIGH POTENTIAL

Valor Requerido: 10.00 Valor Obtenido: 5.92 Porcentaje: 59.20%

NIVEL POCO DESARROLLADO

El Perfil de alto Potencial (HiPo) es la determinación o pronóstico de las posibilidades de desarrollo de una persona para estimar qué tipo de puestos puede llegar a alcanzar en una organización y consecuentemente encaminarle en su trayectoria profesional. Supone un proceso determinante en la estrategia de la empresa, al establecer con criterios objetivos, qué personas pueden ser competentes para ocupar los puestos/roles de impacto en la organización.

En base a esto la persona evaluada se encuentra en el nivel bajo en cuanto a las posibilidades de desarrollo de su potencial en el siguiente eje:

El eje tiene que ver con el **POTENCIAL DE LIDERAZGO** ya que es una persona que cuenta con poca capacidad para adaptarse a tener un buen desempeño en una cultura organizacional particular de ahí nace su falta de compromiso organizacional y de interés por tener conciencia organizacional. Seguramente cuenta con poca habilidad para construir relaciones óptimas, incapaz de resolver conflictos entre áreas o personas, habitualmente demuestra su poca capacidad de persuasión e impacto personal, basados probablemente en su bajo nivel de integridad. Cuenta también con una inapropiada capacidad de servicio al cliente, tanto interno como externo, con escaso dominio de sí mismo para tener alto nivel de tolerancia al trabajo bajo presión. No tiene claros los objetivos que debe alcanzar, cuenta con poca habilidad para buscar y compartir información útil para la solución de negocios, muestra un bajo nivel de preparación en su área, inusualmente está en búsqueda de información, más allá de las preguntas rutinarias o de lo que requieren en el puesto; no tiene tendencia a la investigación, pocas veces aplica las herramientas formales e informales para recaudar la misma e no suele investigar antes de realizar una tarea, está conforme hasta obtener evaluación precisa e indispensable para elaborar de mejor forma sus actividades, no se interesa sobre temas de actualidad que podrían ser útiles a la empresa u organización, ni está atento a recibir cursos de actualización y le molesta recibir feedback como parte de su crecimiento. Además da soluciones poco creativas sin mayor reflexión; incluye un poca disposición a cambiar de enfoque o de la manera de concebir la realidad, sin buscar una mejor forma de hacer las cosas. Tiene un pensamiento convencional sobre todo porque le cuesta interpretar y procesar lo intangible. No está atento a las tendencias del mercado para cubrir las necesidades del cliente sin crear soluciones o alternativas atractivas y prácticas. Habitualmente es poco original y proactivo y no está abierto a discernir y obse

RAZONAMIENTO HIGH POTENTIAL

Valor Requerido: 10.00 Valor Obtenido: 7.53 Porcentaje: 75.30%

NIVEL DESARROLLADO

Es la determinación o pronóstico de las posibilidades de desarrollo de una persona para estimar, qué tipo de puestos puede llegar a alcanzar en una organización y consecuentemente encaminarle en su trayectoria profesional. Supone un proceso determinante en la estrategia de la empresa, al establecer con criterios objetivos, qué personas pueden ser competentes para ocupar los puestos/roles de impacto en la organización.

Siendo así, la persona evaluada se encuentra en el rango adecuado para desarrollar su potencial en el siguiente eje:

RAZONAMIENTO, es una persona con exitoso potencial para reunir y sintetizar información. Posee excelente habilidad para comprender y dar solución inmediata a problemas laborales. Con sus ideas puede aportar satisfactoriamente en el crecimiento laboral. Su aprendizaje es rápido y tiene mucha facilidad para tomar decisiones cuando falta información, puede inferir datos y extraer conclusiones de acontecimientos originados en el trabajo, es una persona con gran capacidad de razonamiento lógico, numérico y verbal lo cual es positivo desde el punto de vista que "todo especialista debe ser también un generalista". De modo que amplía su campo de competencia y es capaz de comprender en profundidad el lenguaje, el pensamiento, la lógica y los métodos utilizados dentro de los varios campos; estas relaciones lógicas se representan en esquemas, cálculos, afirmaciones, proposiciones, gráficos, que surgen del adecuado pensamiento abstracto con el que cuenta, el cual es clave para hallar la respuesta más rápidamente, analizar cada elemento por separado y a la vez, como parte de un conjunto.