

## **Datos Personales**



## **GENERAL ANALISTA DE PROVEEDORES**

No. Identificación :	191630742
Nombres :	BARBARA ELIANA
Apellidos :	MATAMALA ROCHA
Dirección :	SANTA FILOMENA NORTE SITIO 18
Teléfono :	28447480
Celular :	956701271
Género:	FEMENINO
Estado Civil :	SOLTERO
Área de Estudio :	ADM. DE EMPRESAS
Escolaridad :	TECNICO
Fecha de Nacimiento :	1995-08-14

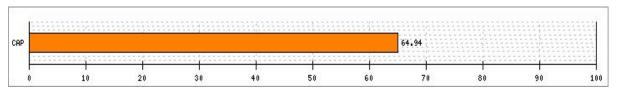


#### Distribución Psicodinámica



# GENERAL ANALISTA DE PROVEEDORES ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO





Los resultados de las evaluaciones muestran que existe una **brecha** entre lo que el puesto requiere y las competencias que posee al momento el evaluado.

Los resultados indican que probablemente la persona evaluada **de vez en cuando** muestra las competencias requeridas, con una tendencia a ser poco frecuente; sin embargo, si lo decide, podría desarrollar las competencias que el puesto requiere, caso contrario, posiblemente necesita ser cambiado o considerado para otra posición.

#### **ES DESARROLLABLE para:**

- a) Su contratación si se trata de un proceso externo de selección
- b) Su reubicación si se trata de un proceso interno para un cargo para el cual se esté considerando al evaluado.

El evaluado puede estar por desarrollar en los siguientes aspectos relacionados a su contexto laboral:

- El área o ámbito general dentro del cual se desenvuelve el oficio u ocupación.
- Las unidades de competencia asociadas al perfil.
- El contexto de competencia, referido a las condiciones y situaciones bajo las cuales el candidato debe demostrar capacidad para ejecutar una determinada tarea.
- El desempeño de las actividades que componen su perfil ocupacional, según los criterios esperados.

Es importante tener en cuenta que, el perfil ocupacional basado en competencias responde a una lógica de oficios más que a actividades o tareas aisladas, teniendo de este modo un valor agregado para el ámbito de la formación profesional, capacitación y gestión de recursos humanos en la empresa.

Finalmente, es importante recalcar que el ajuste al puesto proviene de la comparación entre: los valores requeridos por competencia (asignándole el peso de importancia) vs. los valores obtenidos por el evaluado, lo cual personaliza todo el cálculo del CAP.

## Análisis de Ejes de Comportamiento

Eje	Eje Valor Obtenido	
1 ACTITUDINALES	4.39	7.00
2 ADMINISTRATIVAS	5.43	7.00
3 COGNITIVAS	5.96	7.00
4 COMERCIALES	3.61	8.00
5 EMOCIONALES	4.89	8.00

6 RELACIONALES 4.15 7.00



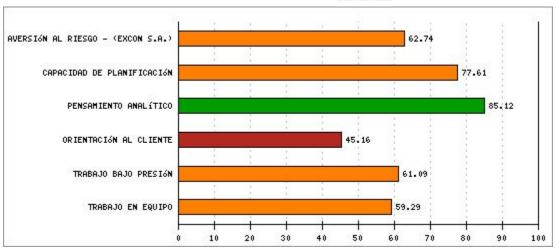
## **Análisis por Competencia**



# GENERAL ANALISTA DE PROVEEDORES ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

Competencia	Valor Obtenido	Valor Requerido	Cumplimiento %
1 AVERSIÓN AL RIESGO - (EXCON S.A.)	4.39	7.00	62.74%
2 CAPACIDAD DE PLANIFICACIÓN	5.43	7.00	77.61%
3 PENSAMIENTO ANALÍTICO	5.96	7.00	85.12%
4 ORIENTACIÓN AL CLIENTE	3.61	8.00	45.16%
5 TRABAJO BAJO PRESIÓN	4.89	8.00	61.09%
6 TRABAJO EN EQUIPO	4.15	7.00	59.29%







## Interpretación de Competencias



# GENERAL ANALISTA DE PROVEEDORES ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

### **AVERSIÓN AL RIESGO - (EXCON S.A.)**

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 4.39 Porcentaje: 62.74%

#### Nivel D

- Idea o imagen sobrevalorada de las propias habilidades y la sensación de invulnerabilidad frente al peligro por desconocimiento o incredulidad.
- No logra discernir lo bueno de lo malo, ni comprende los estándares de seguridad básicos.
- . Ante contingencias muestra una conducta pasiva y fuera de alerta.

#### **CAPACIDAD DE PLANIFICACIÓN**

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 5.43 Porcentaje: 77.61%

Es la capacidad de determinar claramente las metas y prioridades de su tarea, área y proyecto; estipulando la acción, los plazos y los recursos requeridos.

#### Nivel desarrollado.

Demuestra la capacidad de coordinar uno o varios procesos simultáneos, dejando claramente establecida la manera de controlar, hacer seguimiento y evaluar cada uno de ellos, evitando así los posibles errores. Aunque, a veces no tome en cuenta todos los detalles.

#### PENSAMIENTO ANALÍTICO

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 5.96 Porcentaje: 85.12%

Esta competencia tiene que ver con el tipo y alcance de razonamiento y la forma en que un candidato organiza cognitivamente el trabajo y el tiempo. Se asocia con el análisis y la solución de problemas de tipo causa-efecto.

#### Nivel desarrollado.-

El evaluado identifica y relaciona datos numéricos, Identifica datos relevantes, resuelve adecuadamente problemas de razonamiento lógico. Se preocupa por analizar en detalle las partes de un todo. En ocasiones, puede demorarse en encontrar una solución a un problema difícil.

### ORIENTACIÓN AL CLIENTE

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 3.61 Porcentaje: 45.16%

Implica un deseo de ayudar o servir a los clientes, de comprender y satisfacer sus necesidades, aún aquellas no expresadas.

#### Nivel en desarrollo.-

El evaluado se conforma con ofrecer al cliente soluciones genéricas según van surgiendo sus requerimientos, a pesar de estar de acuerdo en que las acciones de la compañía deben estar orientadas hacia ellos. Le hace falta interesarse en personalizar su servicio y en mostrarse más amable y diligente.

#### TRABAJO BAJO PRESIÓN

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 4.89 Porcentaje: 61.09%

Es la capacidad para responder y trabajar con alto desempeño en situaciones de mucha exigencia.

#### Nivel en desarrollo.-

Se esfuerza mucho por mantener el auto control y su desempeño es algo inestable en situaciones que son presionantes. Se le dificulta, en algo, trabajar con eficacia en situaciones de mucha exigencia.

### TRABAJO EN EQUIPO

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 4.15 Porcentaje: 59.29%

Implica la capacidad de cooperar con los demás, de formar parte de un grupo y de trabajar juntos para la consecución de resultados.

#### Nivel en desarrollo.-

Podría trabajar en equipo siempre y cuando se lo proponga pero le cuesta tomar en cuenta la opinión de los demás. Su preferencia es la de trabajar solo y esto podría dificultar la obtención de resultados de un equipo.