

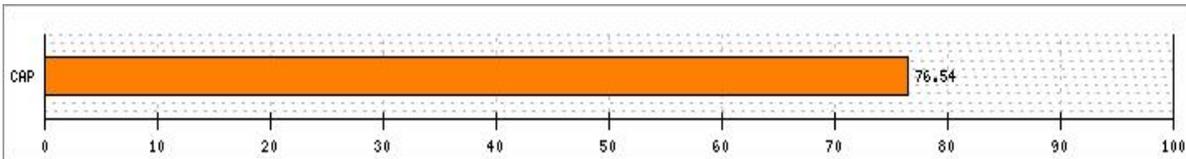
Datos Personales

PROCESO DE SELECCIÓN EJECUTIVO DE VENTAS TUGALT ZONA NORTE ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

No. Identificación :	1717094476
Nombres :	ESTEBAN
Apellidos :	VALENCIA
Dirección :	SECTOR PUENTE 2 VALLE DE LOS CHILLOS
Teléfono :	099814122
Celular :	0998141227
Género :	MASCULINO
Estado Civil :	VIUDO
Area de Estudio :	ING. COMERCIAL
Escolaridad :	UNIVERSITARIO
Fecha de Nacimiento :	0000-00-00

Distribución Psicodinámica

PROCESO DE SELECCIÓN EJECUTIVO DE VENTAS TUGALT ZONA NORTE ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO



El evaluado se encuentra en un nivel **POR DESARROLLAR CERCANO A RECOMENDABLE** en cuanto al índice de adecuación al puesto (CAP); esto quiere decir que, si bien es cierto, está cercano al rango adecuado, aún le falta desarrollar competencias (actitudes, habilidades y conocimientos) para demostrar que estará adaptado al cargo asignado.

ES CERCANO A RECOMENDABLE para:

- a) Su contratación si se trata de un proceso externo de selección
- b) Su reubicación si se trata de un proceso interno para un cargo para el cual se esté considerando al evaluado

El evaluado probablemente puede desarrollar las competencias necesarias para llegar al nivel recomendable en los siguientes los siguientes aspectos laborales:

- El área o ámbito general dentro del cual se desenvolverá su oficio u ocupación.
- Las **unidades de competencia asociadas al perfil**.
- El contexto de competencia, referido a las condiciones y situaciones bajo las cuales el candidato debe demostrar capacidad para ejecutar una determinada tarea
- Desempeñar las actividades que componen su perfil ocupacional, según los criterios esperados.

El perfil ocupacional basado en competencias responde a una lógica de oficios completos más que a actividades o tareas aisladas, teniendo de este modo un valor agregado para el ámbito de la formación profesional, capacitación y gestión de talento humano en la empresa.

Siendo así, se recomienda hacer un **análisis de las competencias individuales** para determinar con claridad cuáles son sus fortalezas y debilidades, de modo que se realice un proceso de fortalecimiento homogéneo y paralelo de aquellas que requiere para el puesto de trabajo.

Se recomienda también que para que el evaluado llegue al nivel óptimo esperado tome cursos de capacitación, sesiones de coaching orientadas al desarrollo de competencias específicas necesarias para el puesto, lecturas y aplicaciones prácticas para el desarrollo de habilidades.

Una buena estrategia de desarrollo utilizará sus fortalezas para mejorar sus áreas de oportunidad. Es importante confirmar los resultados en una entrevista personal.

Finalmente es importante recalcar que el ajuste al puesto proviene de la comparación entre los valores requeridos por competencia (asignándole el peso de importancia) vs. los valores obtenidos por el evaluado, lo cual personaliza todo el cálculo de CAP.

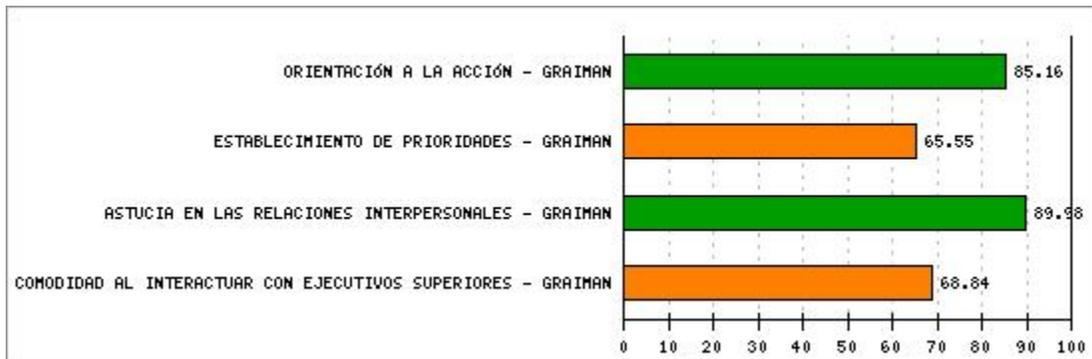
Análisis de Ejes de Comportamiento

	Eje	Valor Obtenido	Valor Requerido
1	ACTITUDINALES	5.96	7.00
2	ADMINISTRATIVAS	5.24	8.00
3	RELACIONALES	5.56	7.00

Análisis por Competencia

PROCESO DE SELECCIÓN EJECUTIVO DE VENTAS TUGALT ZONA NORTE ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

Competencia	Valor Obtenido	Valor Requerido	Cumplimiento %
1 ORIENTACIÓN A LA ACCIÓN - GRAIMAN	5.96	7.00	85.16%
2 ESTABLECIMIENTO DE PRIORIDADES - GRAIMAN	5.24	8.00	65.55%
3 ASTUCIA EN LAS RELACIONES INTERPERSONALES - GRAIMAN	6.30	7.00	89.98%
4 COMODIDAD AL INTERACTUAR CON EJECUTIVOS SUPERIORES - GRAIMAN	4.82	7.00	68.84%



Interpretación de Competencias

PROCESO DE SELECCIÓN EJECUTIVO DE VENTAS TUGALT ZONA NORTE ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

ORIENTACIÓN A LA ACCIÓN - GRAIMAN

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 5.96 Porcentaje: 85.16%

Nivel desarrollado.-

A menudo al evaluado le gusta trabajar intensamente y aprovechar las oportunidades que se presentan mejor que otros. El tomar acción en muchas ocasiones es importante para él/ella y enfrenta los desafíos con buena energía.

ESTABLECIMIENTO DE PRIORIDADES - GRAIMAN

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 5.24 Porcentaje: 65.55%

Nivel desarrollado.-

El evaluado constantemente elimina los obstáculos y establece prioridades, detectando con prontitud los asuntos importantes y deja de lado los triviales. Usualmente ocupa su tiempo y el de los demás en lo que realmente es importante.

ASTUCIA EN LAS RELACIONES INTERPERSONALES - GRAIMAN

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 6.30 Porcentaje: 89.98%

Nivel desarrollado.-

El evaluado usualmente se lleva bien con todas las personas, superiores, colaboradores, pares, dentro y fuera de la organización, creando relaciones interpersonales constructivas y efectivas. A menudo crea ambientes apropiados, aliviando con facilidad situaciones muy tensas. Muchas veces es asertivo y oportuno al momento de tratar con las personas.

COMODIDAD AL INTERACTUAR CON EJECUTIVOS SUPERIORES - GRAIMAN

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 4.82 Porcentaje: 68.84%

Nivel en desarrollo.-

El evaluado en algunas ocasiones puede relacionarse con sus superiores sin problemas y hacer presentaciones ante ellos sin que ello le produzca tensión o nerviosismo. Puede algunas veces determinar cómo hacer las cosas al gusto de sus superiores.

