

Datos Personales



VENDEDOR(A) PART TIME TIENDA NEW MAN ANTOFAGASTA

No. Identificación :	170211596
Nombres :	CONSUELO
Apellidos :	TELLO OLGUÍN
Dirección :	ANACLETO SOLORZA 7527
Teléfono:	2276763
Celular :	92244231
Género:	FEMENINO
Estado Civil :	SOLTERO
Area de Estudio :	ABOGACÍA / DERECHO / LEYES
Escolaridad :	ESTUDIANTE UNIVERSITARIO
Fecha de Nacimiento :	1989-07-28

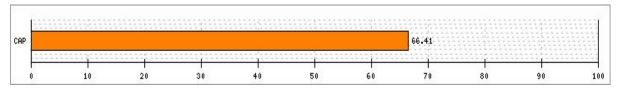


Distribución Psicodinámica



VENDEDOR(A) PART TIME TIENDA NEW MAN ANTOFAGASTA ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO





El evaluado se encuentra en un nivel **POR DESAROLLAR CERCANO A RECOMENDABLE** en cuanto al índice de adecuación al puesto (CAP); esto quiere decir que, si bien es cierto, está cercano al rango adecuado, aún le falta desarrollar competencias (actitudes, habilidades y conocimientos) para demostrar que estará adaptado al cargo asignado.

ES CERCANO A RECOMENDABLE para:

- a) Su contratación si se trata de un proceso externo de selección
- b) Su reubicación si se trata de un proceso interno para un cargo para el cual se esté considerando al evaluado

El evaluado probablemente puede desarrollar las competencias necesarias para llegar al nivel recomendable en los siguientes los siguientes aspectos laborales:

- El área o ámbito general dentro del cual se desenvolverá su oficio u ocupación.
- Las unidades de competencia asociadas al perfil.
- El contexto de competencia, referido a las condiciones y situaciones bajo las cuales el candidato debe demostrar capacidad para ejecutar una determinada tarea
- Desempeñar las actividades que componen su perfil ocupacional, según los criterios esperados.

El perfil ocupacional basado en competencias responde a una lógica de oficios completos más que a actividades o tareas aisladas, teniendo de este modo un valor agregado para el ámbito de la formación profesional, capacitación y gestión de talento humano en la empresa.

Siendo así, se recomienda hacer un análisis de las competencias individuales para determinar con claridad cuáles son sus fortalezas y debilidades, de modo que se realice un proceso de fortalecimiento homogéneo y paralelo de aquellas que requiere para el puesto de trabajo.

Se recomienda también que para que el evaluado llegue al nivel óptimo esperado tome cursos de capacitación, sesiones de coaching orientadas al desarrollo de competencias específicas necesarias para el puesto, lecturas y aplicaciones prácticas para el desarrollo de habilidades.

Una buena estrategia de desarrollo utilizará sus fortalezas para mejorar sus áreas de oportunidad. Es importante confirmar los resultados en una entrevista personal.

Finalmente es importante recalcar que el ajuste al puesto proviene de la comparación entre los valores requeridos por competencia (asignándole el peso de importancia) vs. los valores obtenidos por el evaluado, lo cual personaliza todo el cálculo de CAP.

Análisis de Ejes de Comportamiento

Eje	Valor Obtenido	Valor Requerido
1 ACTITUDINALES	4.93	8.67
2 ADMINISTRATIVAS	4.93	9.00
3 COMERCIALES	6.49	9.00
4 COMUNICACIONALES	6.53	9.00
5 EMOCIONALES	6.62	9.00
6 RELACIONALES	6.57	9.00

7 VALORES 6.07 9.00



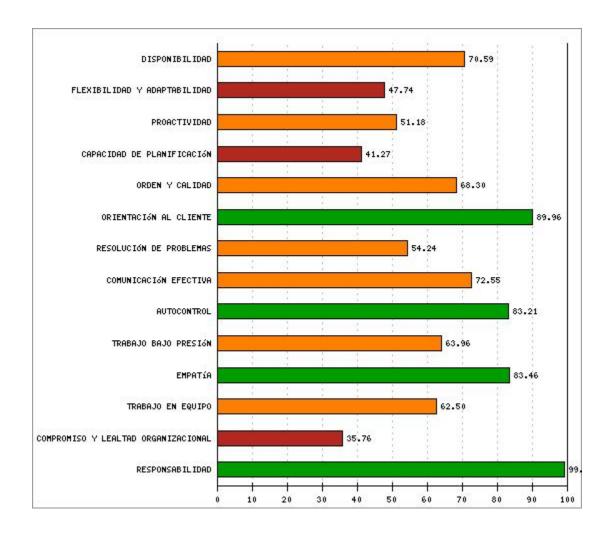
Análisis por Competencia



VENDEDOR(A) PART TIME TIENDA NEW MAN ANTOFAGASTA ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

1 DISPONIBILIDAD 6.35 9.00 70.59% 2 FLEXIBILIDAD Y ADAPTABILIDAD 3.82 8.00 47.74% 3 PROACTIVIDAD 4.61 9.00 51.18% 4 CAPACIDAD DE PLANIFICACIÓN 3.71 9.00 41.27% 5 ORDEN Y CALIDAD 6.15 9.00 68.30% 6 ORIENTACIÓN AL CLIENTE 8.10 9.00 89.96% 7 RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS 4.88 9.00 54.24% 8 COMUNICACIÓN EFECTIVA 6.53 9.00 72.55% 9 AUTOCONTROL 7.49 9.00 83.21% 10 TRABAJO BAJO PRESIÓN 5.76 9.00 63.96%		Competencia	Valor Obtenido	Valor Requerido	Cumplimiento %
3 PROACTIVIDAD 4.61 9.00 51.18% 4 CAPACIDAD DE PLANIFICACIÓN 3.71 9.00 41.27% 5 ORDEN Y CALIDAD 6.15 9.00 68.30% 6 ORIENTACIÓN AL CLIENTE 8.10 9.00 89.96% 7 RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS 4.88 9.00 54.24% 8 COMUNICACIÓN EFECTIVA 6.53 9.00 72.55% 9 AUTOCONTROL 7.49 9.00 83.21% 10 TRABAJO BAJO PRESIÓN 5.76 9.00 63.96%	1	DISPONIBILIDAD	6.35	9.00	70.59%
4 CAPACIDAD DE PLANIFICACIÓN 3.71 9.00 41.27% 5 ORDEN Y CALIDAD 6.15 9.00 68.30% 6 ORIENTACIÓN AL CLIENTE 8.10 9.00 89.96% 7 RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS 4.88 9.00 54.24% 8 COMUNICACIÓN EFECTIVA 6.53 9.00 72.55% 9 AUTOCONTROL 7.49 9.00 83.21% 10 TRABAJO BAJO PRESIÓN 5.76 9.00 63.96%	2	FLEXIBILIDAD Y ADAPTABILIDAD	3.82	8.00	47.74%
5 ORDEN Y CALIDAD 6.15 9.00 68.30% 6 ORIENTACIÓN AL CLIENTE 8.10 9.00 89.96% 7 RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS 4.88 9.00 54.24% 8 COMUNICACIÓN EFECTIVA 6.53 9.00 72.55% 9 AUTOCONTROL 7.49 9.00 83.21% 10 TRABAJO BAJO PRESIÓN 5.76 9.00 63.96%	3	PROACTIVIDAD	4.61	9.00	51.18%
6 ORIENTACIÓN AL CLIENTE 8.10 9.00 89.96% 7 RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS 4.88 9.00 54.24% 8 COMUNICACIÓN EFECTIVA 6.53 9.00 72.55% 9 AUTOCONTROL 7.49 9.00 83.21% 10 TRABAJO BAJO PRESIÓN 5.76 9.00 63.96%	4	CAPACIDAD DE PLANIFICACIÓN	3.71	9.00	41.27%
7 RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS 4.88 9.00 54.24% 8 COMUNICACIÓN EFECTIVA 6.53 9.00 72.55% 9 AUTOCONTROL 7.49 9.00 83.21% 10 TRABAJO BAJO PRESIÓN 5.76 9.00 63.96%	5	ORDEN Y CALIDAD	6.15	9.00	68.30%
8 COMUNICACIÓN EFECTIVA 6.53 9.00 72.55% 9 AUTOCONTROL 7.49 9.00 83.21% 10 TRABAJO BAJO PRESIÓN 5.76 9.00 63.96%	6	ORIENTACIÓN AL CLIENTE	8.10	9.00	89.96%
9 AUTOCONTROL 7.49 9.00 83.21% 10 TRABAJO BAJO PRESIÓN 5.76 9.00 63.96%	7	RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS	4.88	9.00	54.24%
10 TRABAJO BAJO PRESIÓN 5.76 9.00 63.96%	8	COMUNICACIÓN EFECTIVA	6.53	9.00	72.55%
	9	AUTOCONTROL	7.49	9.00	83.21%
	10	TRABAJO BAJO PRESIÓN	5.76	9.00	63.96%
11 EMPATÍA 7.51 9.00 83.46%	11	EMPATÍA	7.51	9.00	83.46%
12 TRABAJO EN EQUIPO 5.63 9.00 62.50%	12	TRABAJO EN EQUIPO	5.63	9.00	62.50%
13 COMPROMISO Y LEALTAD ORGANIZACIONAL 3.22 9.00 35.76%	13	COMPROMISO Y LEALTAD ORGANIZACIONAL	3.22	9.00	35.76%
14 RESPONSABILIDAD 8.92 9.00 99.15%	14	RESPONSABILIDAD	8.92	9.00	99.15%







Interpretación de Competencias



VENDEDOR(A) PART TIME TIENDA NEW MAN ANTOFAGASTA ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

DISPONIBILIDAD

Valor Requerido: 9.00 Valor Obtenido: 6.35 Porcentaje: 70.59%

Supone tanto la predisposición como la capacidad para asumir diferentes desafíos profesionales.

Nivel desarrollado.-

El evaluado encuentra un desafío en cada oportunidad de hacer algo diferente, está capacitado para asumir nuevos retos y tiene la voluntad de hacerlo.

FLEXIBILIDAD Y ADAPTABILIDAD

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 3.82 Porcentaje: 47.74%

Facilidad para adaptarse de manera rápida, adecuada y eficaz a los cambios. Capacidad para trabajar dentro de cualquier contexto.

Nivel en desarrollo.-

El evaluado acepta de buen modo las disposiciones de cambio, procura adaptarse y ser flexible, intenta crear herramientas que le apoyen en el cambio.

PROACTIVIDAD

Valor Requerido: 9.00 Valor Obtenido: 4.61 Porcentaje: 51.18%

Habilidad de fijarse objetivos de desempeño por encima de lo normal con iniciativa y dinamismo.

Nivel en desarrollo.-

El evaluado no muestra temor a los cambios, puesto que está preparado para los acontecimientos, procura ser positivo y propositivo en todo momento y circunstancia. Está presto a colaborar en la búsqueda de soluciones. Requiere validación y aprobación de sus propuestas para confirmar si cumple con lo que la empresa espera de él/ella.

CAPACIDAD DE PLANIFICACIÓN

Valor Requerido: 9.00 Valor Obtenido: 3.71 Porcentaje: 41.27%

Es la capacidad de determinar claramente las metas y prioridades de su tarea, área y proyecto; estipulando la acción, los plazos y los recursos requeridos.

Nivel en desarrollo.-

El evaluado tiene la capacidad de coordinar un proyecto, determinando actividades prioritarias y estableciendo un cronograma y supervisión para la ejecución de las mismas.

ORDEN Y CALIDAD

Valor Requerido: 9.00 Valor Obtenido: 6.15 Porcentaje: 68.30%

Es la preocupación continua por comprobar y controlar el trabajo y la información. Implica también una insistente necesidad de entregar las tareas verificando la calidad de las mismas.

Nivel desarrollado.-

El evaluado tiene claro el control de calidad y el nivel de exigencia asignado a cada funcionario o área de trabajo, por tanto está en capacidad de explicar, evaluar y apoyar las normas y procesos.

ORIENTACIÓN AL CLIENTE

Valor Requerido: 9.00 Valor Obtenido: 8.10 Porcentaje: 89.96%

Implica un deseo de ayudar o servir a los clientes, de comprender y satisfacer sus necesidades, aún aquellas no expresadas.

Nivel muy desarrollado .-

El evaluado es una persona que se esfuerza por atender al cliente y entregar ese valor agregado a través de una buena atención, se considera a sí mismo como una persona apta para tratar con clientes por su amabilidad. Su capacidad de servir incluye también a los clientes internos. El evaluado tiene la habilidad de averiguar con precisión las necesidades de los clientes hasta que se sientan satisfechos de su servicio, incluso logra que lo aprecien por su buen trato y cordialidad; además de valorar el "plus" que sabe brindarles, cualidades que los compromete y fideliza.

RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS

Valor Requerido: 9.00 Valor Obtenido: 4.88 Porcentaje: 54.24%

Es la capacidad de idear la solución que dará lugar a una clara satisfacción al problema del cliente atendiendo sus necesidades.

Nivel en desarrollo.-

El evaluado se basa en sus conocimientos para diseñar una solución ante la problemática de un cliente, conoce el producto e incorpora servicios.

COMUNICACIÓN EFECTIVA

Valor Requerido: 9.00 Valor Obtenido: 6.53 Porcentaje: 72.55%

Es la capacidad para comprender y expresar ideas en palabras, oraciones, textos y relaciones de los mismos.

Nivel desarrollado.-

El evaluado posee aptitud para comprender las ideas expresadas por medio de palabras o frases; habilidad implicada en toda actividad en la que la información se obtiene por medio de la lectura, audición, palabras o de frases. Esta habilidad es muy conveniente para el aprendizaje de lenguas, taquigrafía, historia, ciencia. En términos generales es la capacidad para comprender ideas expresadas en palabras, oraciones, textos y relaciones de los mismos. Esta habilidad es de vital importancia para personas que busquen desempeñarse en labores donde se tenga a cargo a un grupo humano, de forma específica para personas que pertenecerán a un equipo multidisciplinario. El manejo de esta habilidad permite entablar excelentes relaciones interpersonales.

AUTOCONTROL

Valor Requerido: 9.00 Valor Obtenido: 7.49 Porcentaje: 83.21%

Capacidad de dominarse a sí mismo. Es decir, es la habilidad de controlar sus propias emociones.

Nivel muy desarrollado.-

El evaluado tiene una conducta muy equilibrada en toda situación, maneja bien sus emociones y gran poder personal, ya que aplica técnicas de autocontrol sobre sí mismo. No le asusta el trabajo bajo presión y no permite que el estrés lo afecte.

TRABAJO BAJO PRESIÓN

Valor Requerido: 9.00 Valor Obtenido: 5.76 Porcentaje: 63.96%

Es la capacidad para responder y trabajar con alto desempeño en situaciones de mucha exigencia.

Nivel desarrollado.-

El evaluado posee la habilidad para seguir actuando con eficacia en situaciones de presión de tiempo y de desacuerdo, oposición y diversidad. Tiene la capacidad para responder y trabajar con buen desempeño en situaciones de mucha exigencia.

EMPATÍA

Valor Reguerido: 9.00 Valor Obtenido: 7.51 Porcentaje: 83.46%

Darse cuenta de las reacciones de los demás y comprender por qué reaccionan de esa manera.

Nivel muy desarrollado.-

El evaluado tiene una gran habilidad para comprender a los demás, poniendose en su lugar y modificando su conducta si es necesario, para poder ver desde su punto de vista y apoyarlos en la resolución de problemas. Su conducta siempre está enmarcada en los lineamientos de la organización.

TRABAJO EN EQUIPO

Valor Requerido: 9.00 Valor Obtenido: 5.63 Porcentaje: 62.50%

Implica la capacidad de colaborar y cooperar con los demás, de formar parte de un grupo y de trabajar juntos.

Nivel desarrollado.-

El evaluado es un referente para realizar trabajos de equipo, comparte responsabilidades y alienta a los demás a colaborar para cumplir los objetivos, propicia una valoración del buen clima laboral y de la importancia del compañerismo, dando ejemplo de espíritu de equipo. Resuelve conflictos que puedan darse dentro del grupo de trabajo.

COMPROMISO Y LEALTAD ORGANIZACIONAL

Valor Requerido: 9.00 Valor Obtenido: 3.22 Porcentaje: 35.76%

Implica la voluntad de alinear los propios intereses y comportamientos con las necesidades y objetivos de la empresa.

Nivel en desarrollo.-

El evaluado conoce lo suficiente acerca de la empresa como para instrumentar características específicas de la organización. Alcanza sus objetivos, aunque no siempre los relaciona con los empresariales o los del equipo.

RESPONSABILIDAD

Valor Requerido: 9.00 Valor Obtenido: 8.92 Porcentaje: 99.15%

Esta competencia está asociada al compromiso con que las personas realizan las tareas encomendadas, la tarea asignada está primero.

Nivel muy desarrollado.-

El evaluado cumple con su trabajo a cabalidad, con altos niveles de calidad incluso antes del tiempo establecido. Su sentido de responsabilidad está por encima de sus intereses personales. Realiza sus tareas con empeño y dedicación.