

Datos Personales



COMPRAS PUBLICAS

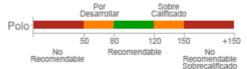
No. Identificación :	1804064739	
Nombres :	DIEGO SEBASTIAN	
Apellidos:	IDROVO CISNEROS	
Dirección :	VINEDOS Y VENEZUELA CONJUNTO TERRACOTA H CASA 68	
Teléfono :	3808842	
Celular :	0984621494	
Género:	MASCULINO	
Estado Civil :	CASADO	
Area de Estudio :	COMERCIO INT./EXT.	
Escolaridad :	INGENIERO SUPERIOR	
Fecha de Nacimiento :	1985-07-22	

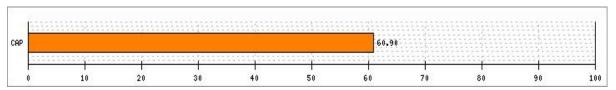


Distribución Psicodinámica



COMPRAS PUBLICAS ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO





Los resultados de las evaluaciones muestran que existe una **brecha** entre lo que el puesto requiere y las competencias que posee al momento el evaluado.

Los resultados indican que probablemente la persona evaluada **de vez en cuando** muestra las competencias requeridas, con una tendencia a ser poco frecuente; sin embargo, si lo decide, podría desarrollar las competencias que el puesto requiere, caso contrario, posiblemente necesita ser cambiado o considerado para otra posición.

ES DESARROLLABLE para:

- a) Su contratación si se trata de un proceso externo de selección
- b) Su reubicación si se trata de un proceso interno para un cargo para el cual se esté considerando al evaluado.

El evaluado puede estar por desarrollar en los siguientes aspectos relacionados a su contexto laboral:

- El área o ámbito general dentro del cual se desenvuelve el oficio u ocupación.
- Las unidades de competencia asociadas al perfil.
- El contexto de competencia, referido a las condiciones y situaciones bajo las cuales el candidato debe demostrar capacidad para ejecutar una determinada tarea.
- El desempeño de las actividades que componen su perfil ocupacional, según los criterios esperados.

Es importante tener en cuenta que, el perfil ocupacional basado en competencias responde a una lógica de oficios más que a actividades o tareas aisladas, teniendo de este modo un valor agregado para el ámbito de la formación profesional, capacitación y gestión de recursos humanos en la empresa.

Finalmente, es importante recalcar que el ajuste al puesto proviene de la comparación entre: los valores requeridos por competencia (asignándole el peso de importancia) vs. los valores obtenidos por el evaluado, lo cual personaliza todo el cálculo del CAP.

Análisis de Ejes de Comportamiento

	Eje	Valor Obtenido	Valor Requerido
1	ACTITUDINALES	4.96	6.00
2	ADMINISTRATIVAS	4.73	7.67
3	COGNITIVAS	6.57	7.00
4	COMERCIALES	2.86	7.00
5	COMUNICACIONALES	4.88	7.00

6 EMOCIONALES	4.05	8.00
7 LIDERAZGO	4.73	6.00
8 RELACIONALES	3.16	7.50



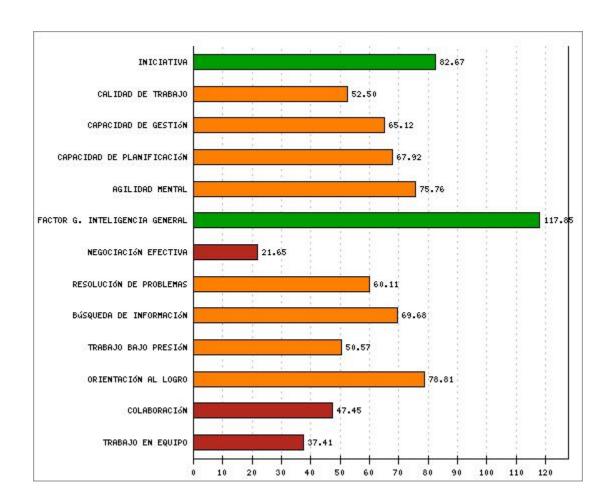
Análisis por Competencia



COMPRAS PUBLICAS ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

Competencia	Valor Obtenido	Valor Requerido	Cumplimiento %
1 INICIATIVA	4.96	6.00	82.67%
2 CALIDAD DE TRABAJO	4.20	8.00	52.50%
3 CAPACIDAD DE GESTIÓN	4.56	7.00	65.12%
4 CAPACIDAD DE PLANIFICACIÓN	5.43	8.00	67.92%
5 AGILIDAD MENTAL	6.06	8.00	75.76%
6 FACTOR G. INTELIGENCIA GENERAL	7.07	6.00	117.85%
7 NEGOCIACIÓN EFECTIVA	1.52	7.00	21.65%
8 RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS	4.21	7.00	60.11%
9 BúSQUEDA DE INFORMACIÓN	4.88	7.00	69.68%
10 TRABAJO BAJO PRESIÓN	4.05	8.00	50.57%
11 ORIENTACIÓN AL LOGRO	4.73	6.00	78.81%
12 COLABORACIÓN	3.32	7.00	47.45%
13 TRABAJO EN EQUIPO	2.99	8.00	37.41%







Interpretación de Competencias



COMPRAS PUBLICAS ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

INICIATIVA

Valor Requerido: 6.00 Valor Obtenido: 4.96 Porcentaje: 82.67%

Actitud permanente de ser el primero en accionar frente a una situación. Es la predisposición a comportarse de manera proactiva en el presente y no solo enfocarse en lo que hay que hacer en el futuro.

Nivel en desarrollo.-

El evaluado tiene clara la situación de su empresa y es capaz de hacer propuestas acorde a los requerimientos o circunstancias. Analiza la situación y ve la forma de resolverla.

CALIDAD DE TRABAJO

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 4.20 Porcentaje: 52.50%

Excelencia en el trabajo a realizar. Implica tener amplios conocimientos en los temas del área del cual se es responsable.

Nivel en desarrollo.-

El evaluado cumple con el trabajo asignado a su cargo, ya que cuenta con los conocimientos suficientes de su área o especialidad.

CAPACIDAD DE GESTIÓN

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 4.56 Porcentaje: 65.12%

Capacidad de establecer objetivos y prioridades, realizando seguimiento de la evolución en la ejecución.

Nivel en desarrollo.-

El evaluado puede diferenciar las competencias de cada colaborador e incluso estaría en la capacidad de establecer funciones a cada uno. Conversaría con su equipo de trabajo de ser necesario.

CAPACIDAD DE PLANIFICACIÓN

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 5.43 Porcentaje: 67.92%

Es la capacidad de determinar claramente las metas y prioridades de su tarea, área y proyecto; estipulando la acción, los plazos y los recursos requeridos.

Nivel desarrollado.

El evaluado demuestra la capacidad de coordinar uno o varios procesos simultáneos, dejando claramente establecida la manera de controlar, hacer seguimiento y evaluar cada uno de ellos, evitando con ello posibles errores.

AGILIDAD MENTAL

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 6.06 Porcentaje: 75.76%

Se refiere a la habilidad verbal, lógica y numérica del evaluado, en tiempos cortos.

Nivel desarrollado.-

El evaluado tiene un buen nivel de agilidad en el razonamiento mental ya sea verbal, numérico o abstracto. Da muestras de su capacidad de procesar información con rapidez ya que es el primero en plantear soluciones o dar respuesta ante situaciones complejas.

FACTOR G. INTELIGENCIA GENERAL

Valor Requerido: 6.00 Valor Obtenido: 7.07 Porcentaje: 117.85%

Nivel Medio: El candidato evaluado se encuentra sobre la media poblacional, tiene un nivel de inteligencia que le permitirá solucionar problemas relativamente.

NEGOCIACIÓN EFECTIVA

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 1.52 Porcentaje: 21.65%

Es la capacidad de lograr el máximo beneficio para sí mismo o para la organización frente a una negociación.

Nivel poco desarrollado.-

El evaluado centra su atención en que se cierre la negociación sin tener en cuenta que la misma satisfaga sus intereses y los de la organización que representa.

RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 4.21 Porcentaje: 60.11%

Es la capacidad de idear la solución que dará lugar a una clara satisfacción al problema del cliente atendiendo sus necesidades.

Nivel en desarrollo.-

El evaluado se basa en sus conocimientos para diseñar una solución ante la problemática de un cliente, conoce el producto e incorpora servicios.

BÚSQUEDA DE INFORMACIÓN

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 4.88 Porcentaje: 69.68%

Es la inquietud y la curiosidad constante por saber más sobre cosas, hechos o personas. Implica buscar información más allá de las preguntas rutinarias o de lo que requieren en el puesto.

Nivel en desarrollo.-

El evaluado esta presto a tomar personalemente el proceso de recaudación de información. Sabe hacer las preguntas adecuadas y a las personas indicadas. Si considera necesario pide ayuda a terceros.

TRABAJO BAJO PRESIÓN

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 4.05 Porcentaje: 50.57%

Es la capacidad para responder y trabajar con alto desempeño en situaciones de mucha exigencia.

Nivel en desarrollo.-

El evaluado mantiene el auto-control y su desempeño es estable aún en situaciones de presión. Prioriza actividades, aunque le cuesta reaccionar con agilidad ante situaciones nuevas.

ORIENTACIÓN AL LOGRO

Valor Requerido: 6.00 Valor Obtenido: 4.73 Porcentaje: 78.81%

Es la capacidad para actuar con velocidad y sentido de urgencia cuando son necesarias decisiones importantes para cumplir con sus competidores, con sus exigencias y evidenciando una motivación muy fuerte para hacerlo.

Nivel en desarrollo.-

El evaluado es capaz de hacer cambios en el proceso con el fin de alcanzar los objetivos establecidos. Motiva a su equipo hacia el mejoramiento y calidad del servicio.

COLABORACIÓN

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 3.32 Porcentaje: 47.45%

Capacidad de trabajar en colaboración con grupos multidisciplinarios. Implica tener expectativas positivas respecto a los demás y una buena comprensión interpersonal.

Nivel en desarrollo.-

El evaluado está consciente de la necesidad de que cada integrante del equipo colabore para cumplir con los objetivos y motiva a que así lo hagan, procura ser un apoyo para el grupo.

TRABAJO EN EQUIPO

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 2.99 Porcentaje: 37.41%

Implica la capacidad de colaborar y cooperar con los demás, de formar parte de un grupo y de trabajar juntos.

Nivel en desarrollo.-

El evaluado maneja relaciones laborales óptimas, es un mediador cuando surgen conflictos y toma en cuenta la opinión de todos cuando se trata de trabajar en equipo. Demuestra colaboración con otras áreas si así lo requieren.