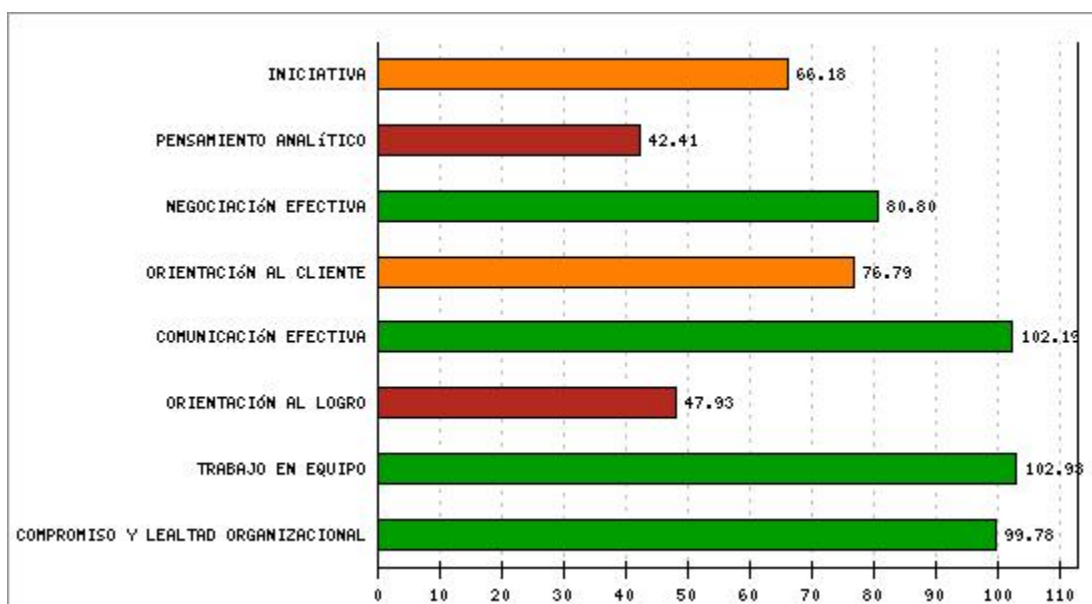


|                       |                   |
|-----------------------|-------------------|
| No. Identificación :  | 48628020          |
| Nombres :             | VALDERRAMA PEREZ  |
| Apellidos :           | JENMI             |
| Dirección :           | SABAYNO           |
| Teléfono :            |                   |
| Celular :             | 968462800         |
| Género :              | MASCULINO         |
| Estado Civil :        | SOLTERO           |
| Area de Estudio :     | ING. AGROPECUARIO |
| Escolaridad :         | GENERAL           |
| Fecha de Nacimiento : | 1990-05-24        |

|   | Competencia                         | Valor Obtenido | Valor Requerido | Cumplimiento % |
|---|-------------------------------------|----------------|-----------------|----------------|
| 1 | INICIATIVA                          | 5.29           | 8.00            | 66.18%         |
| 2 | PENSAMIENTO ANALÍTICO               | 2.97           | 7.00            | 42.41%         |
| 3 | NEGOCIACIÓN EFECTIVA                | 6.46           | 8.00            | 80.80%         |
| 4 | ORIENTACIÓN AL CLIENTE              | 6.14           | 8.00            | 76.79%         |
| 5 | COMUNICACIÓN EFECTIVA               | 8.17           | 8.00            | 102.19%        |
| 6 | ORIENTACIÓN AL LOGRO                | 3.83           | 8.00            | 47.93%         |
| 7 | TRABAJO EN EQUIPO                   | 7.21           | 7.00            | 102.93%        |
| 8 | COMPROMISO Y LEALTAD ORGANIZACIONAL | 6.98           | 7.00            | 99.78%         |



#### INICIATIVA

**Valor Requerido:** 8.00 **Valor Obtenido:** 5.29 **Porcentaje:** 66.18%

Actitud permanente de ser el primero en accionar frente a una situación. Es la predisposición a comportarse de manera proactiva en el presente y no solo enfocarse en lo que hay que hacer en el futuro.

##### Nivel desarrollado.-

El evaluado está listo para cualquier situación que pueda presentarse puesto que conoce bien el contexto laboral y está atento a los cambios y requerimientos. No muestra temor a las dificultades y plantea soluciones inmediatas. Implica marcar el camino a seguir a través de acciones, no solo de palabras. Existen diferentes niveles que van desde concretar decisiones establecidas en el pasado hasta la búsqueda de nuevas oportunidades o soluciones alternativas.

#### PENSAMIENTO ANALÍTICO

**Valor Requerido:** 7.00 **Valor Obtenido:** 2.97 **Porcentaje:** 42.41%

Esta competencia tiene que ver con el tipo y alcance de razonamiento y la forma en que un candidato organiza cognitivamente el trabajo y el tiempo.

##### Nivel en desarrollo.-

El evaluado puede identificar y relacionar datos para resolver problemas de razonamiento lógico. Presta atención solo a los datos que necesita.

#### NEGOCIACIÓN EFECTIVA

**Valor Requerido:** 8.00 **Valor Obtenido:** 6.46 **Porcentaje:** 80.80%

Es la capacidad de lograr el máximo beneficio para sí mismo o para la organización frente a una negociación.

##### Nivel desarrollado.-

El evaluado orienta las condiciones de negociación a su favor o de la organización que representa, maneja y utiliza herramientas de negociación.

#### ORIENTACIÓN AL CLIENTE

**Valor Requerido:** 8.00 **Valor Obtenido:** 6.14 **Porcentaje:** 76.79%

Implica un deseo de ayudar o servir a los clientes, de comprender y satisfacer sus necesidades, aún aquellas no expresadas.

##### Nivel desarrollado.-

El evaluado tiene el deseo y la disposición de ayudar o servir a los clientes, de satisfacer sus necesidades y comprenderlos. Tiene la tendencia de realizar un esfuerzo por conocer el problema que el cliente tiene y buscar una solución apropiada para éste, así como para los proveedores y el personal de la organización. El evaluado es capaz de atender con prontitud las requerimientos del cliente.

#### COMUNICACIÓN EFECTIVA

---

**Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 8.17 Porcentaje: 102.19%**

Es la capacidad para comprender y expresar ideas en palabras, oraciones, textos y relaciones de los mismos.

**Nivel muy desarrollado.-**

El evaluado tiene un elevado nivel de expresión verbal y escrita. Coordina coherentemente sus ideas para expresarlas en palabras, oraciones o textos. Encuentra el momento y los medios oportunos para dar a conocer su información o mensaje. Maneja muy bien su lenguaje corporal (Postura corporal, mirada, entonación de voz). Su gran capacidad de comunicación le califican como una persona apta para transmitir políticas de la organización o persuadir a algún colaborador sobre algún aspecto en particular.

## ORIENTACIÓN AL LOGRO

**Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 3.83 Porcentaje: 47.93%**

Es la capacidad para actuar con velocidad y sentido de urgencia cuando son necesarias decisiones importantes para cumplir con sus competidores, con sus exigencias y evidenciando una motivación muy fuerte para hacerlo.

**Nivel en desarrollo.-**

El evaluado es capaz de hacer cambios en el proceso con el fin de alcanzar los objetivos establecidos. Motiva a su equipo hacia el mejoramiento y calidad del servicio.

## TRABAJO EN EQUIPO

**Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 7.21 Porcentaje: 102.93%**

Implica la capacidad de colaborar y cooperar con los demás, de formar parte de un grupo y de trabajar juntos.

**Nivel muy desarrollado.-**

El evaluado tiene un alto nivel de colaboración y de compromiso organizacional. Demuestra apoyo incondicional a su equipo y a otras áreas. Da un valor agregado a su trabajo para cumplir con los objetivos de la empresa o del equipo. Los demás lo tienen como un referente de cuando se trata de hacer trabajos de equipo.

## COMPROMISO Y LEALTAD ORGANIZACIONAL

**Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 6.98 Porcentaje: 99.78%**

Implica la voluntad de alinear los propios intereses y comportamientos con las necesidades y objetivos de la empresa.

**Nivel desarrollado.-**

El evaluado es un apoyo permanente para la empresa por sus continuos aportes en todas las áreas. Contagia a los demás la identidad empresarial haciendo que la valoren en diferentes actividades y transmitiendo sus conocimientos acerca de la misma. Realiza a cabalidad su trabajo sin escatimar esfuerzo.

---

