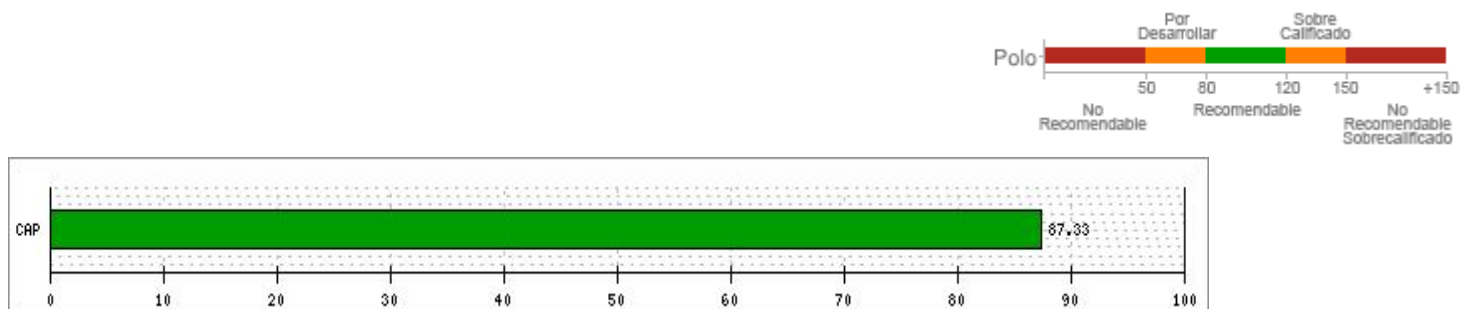


No. Identificación :	1721612792
Nombres :	NIDIA YADIRA
Apellidos :	BERMEO BERMEO
Dirección :	AV. MARISCAL SUCRE Y CARAPUNGO PASAJE A S14-308
Teléfono :	2023680
Celular :	0986506579
Género :	FEMENINO
Estado Civil :	CASADO
Area de Estudio :	CONTABILIDAD / AUDITORÍA
Escolaridad :	SECUNDARIO
Fecha de Nacimiento :	1988-03-05



El evaluado se encuentra dentro del rango **RECOMENDABLE** según el coeficiente de adecuación al puesto. Esto quiere decir, que cuenta con las competencias requeridas para el cargo o posición por competencias que se ha definido en perfil del cargo. Para este resultado se consideran los siguientes aspectos:

- El área o ámbito general dentro del cual se desenvuelve su oficio u ocupación.
- Las unidades de competencia asociadas al perfil.
- El contexto de competencia, referido a las condiciones y situaciones bajo las cuales el candidato debe demostrar capacidad para ejecutar una determinada tarea.
- Las evidencias directas (pruebas) que permiten constatar que es capaz de desempeñar las actividades que componen su perfil ocupacional, según los criterios esperados.

El perfil ocupacional basado en competencias responden a una lógica de oficios completos más que a actividades o tareas aisladas, teniendo de este modo un valor agregado para el ámbito de la formación profesional, capacitación y gestión de talento humano en la empresa.

El perfil evaluado para el cargo coincide con las competencias que manifiesta el individuo, a través de los resultados de la batería de test psicológicos aplicados; estas competencias (actitudes, habilidades y conocimientos) le pueden apoyar en el desarrollo del trabajo a su cargo. Se recomienda que se de enfoque en los aspectos positivos con el objeto de motivar al evaluado a explorar sus talentos y a desarrollarlos en el trabajo. Se debe asignar el tiempo de trabajo orientado a aprovechar al máximo sus competencias, de modo que, la aplicación práctica de las mismas le permitan desarrollar un alto rendimiento y se sienta a gusto en las tareas a su cargo.

Finalmente es importante recalcar que el ajuste al puesto proviene de la comparación entre los valores requeridos por competencia (asignándole el peso de importancia) vs. los valores obtenidos, lo cual personaliza todo el cálculo de CAP.

Análisis de Ejes de Comportamiento

	Eje	Valor Obtenido	Valor Requerido
1	COMERCIALES	4.61	7.00
2	EMOCIONALES	7.18	7.00
3	LIDERAZGO	6.76	8.00
4	RELACIONALES	6.24	6.00
5	VALORES	7.25	6.00

VENDEDOR CHILLOGALLO ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

	Competencia	Valor Obtenido	Valor Requerido	Cumplimiento %
1	AGRESIVIDAD COMERCIAL (TIPO CAZADOR)	5.05	7.00	72.15%
2	ORIENTACIÓN AL CLIENTE	4.17	7.00	59.61%
3	TRABAJO BAJO PRESIÓN	7.18	7.00	102.62%
4	ORIENTACIÓN AL LOGRO	6.76	8.00	84.50%
5	TRABAJO EN EQUIPO	6.24	6.00	104.01%
6	CONFIABILIDAD Y CONGRUENCIA	7.25	6.00	120.89%

