

## **Datos Personales**



# CI SUPERVISOR DE VENTAS HUACHO JUNIO 2015

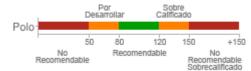
No. Identificación :	07874136
Nombres :	RAUL ANTONIO
Apellidos :	SARAVIA RAMIREZ
Dirección :	CALLE GRAL. RECAVARREN 354 DPTO 213
Teléfono :	
Celular :	990437326
Género:	MASCULINO
Estado Civil :	SOLTERO
Area de Estudio :	MARKETING / COMERCIALIZACIÓN
Escolaridad :	LICENCIADO
Fecha de Nacimiento :	1971-01-26

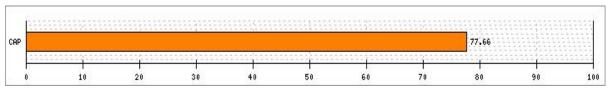


## Distribución Psicodinámica



#### CI SUPERVISOR DE VENTAS HUACHO JUNIO 2015 ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO





# No existe interpretación CAP.

# Análisis de Ejes de Comportamiento

Eje	Valor Obtenido	Valor Requerido
1 ACTITUDINALES	5.94	8.00
2 ADMINISTRATIVAS	4.74	7.00
3 COGNITIVAS	8.08	7.00
4 COMERCIALES	5.62	8.00
5 COMUNICACIONALES	5.63	6.00
6 EMOCIONALES	6.08	8.00
7 LIDERAZGO	5.99	7.50
8 VALORES	4.22	8.00

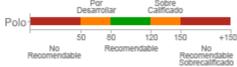


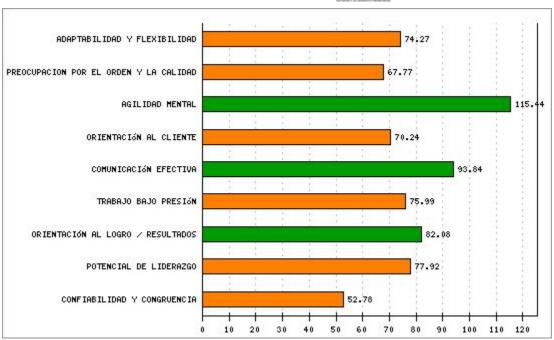
# **Análisis por Competencia**



# CI SUPERVISOR DE VENTAS HUACHO JUNIO 2015 ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

Competencia		Valor Obtenido	Valor Requerido	Cumplimiento %
1 ADAPTABILIDAD Y FLEXIBILIDAD		5.94	8.00	74.27%
2 PREOCUPACION POR EL ORDEN Y LA CAL	IDAD	4.74	7.00	67.77%
3 AGILIDAD MENTAL		8.08	7.00	115.44%
4 ORIENTACIÓN AL CLIENTE		5.62	8.00	70.24%
5 COMUNICACIÓN EFECTIVA		5.63	6.00	93.84%
6 TRABAJO BAJO PRESIÓN		6.08	8.00	75.99%
7 ORIENTACIÓN AL LOGRO / RESULTADOS		5.75	7.00	82.08%
8 POTENCIAL DE LIDERAZGO		6.23	8.00	77.92%
9 CONFIABILIDAD Y CONGRUENCIA		4.22	8.00	52.78%







### Interpretación de Competencias



# CI SUPERVISOR DE VENTAS HUACHO JUNIO 2015 ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

#### ADAPTABILIDAD Y FLEXIBILIDAD

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 5.94 Porcentaje: 74.27%

Facilidad para adaptarse de manera rápida, adecuada y eficaz a los cambios. Capacidad para trabajar dentro de cualquier contexto.

#### Nivel desarrollado.-

El evaluado posee facilidad para adaptarse de manera rápida, adecuada y eficaz a los cambios. Dispone de capacidad para trabajar dentro de cualquier contexto, esto se refiere a adaptarse y trabajar sin problema en distintas situaciones, con personas diferentes o desconocidas. Incluye también, saber entender y valorar puntos de vista diferentes a los propios, promover los cambios propios de la organización y saber adaptarse a los mismos. Quienes cuentan con ésta competencia tienden a ser más relajados, ya que están abiertos a vivir nuevas experiencias, conocer gente y lugares nuevos sin ningún problema.

#### PREOCUPACION POR EL ORDEN Y LA CALIDAD

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 4.74 Porcentaje: 67.77%

Es la preocupación continua por comprobar y controlar el trabajo y la información. Implica también una insistente necesidad de entregar las tareas verificando la calidad de las mismas.

#### Nivel en desarrollo.-

El evaluado conoce las normas y proceso a seguir en su trabajo o área laboral y los cumple con el nivel de orden y calidad requerido.

#### **AGILIDAD MENTAL**

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 8.08 Porcentaje: 115.44%

Se refiere a la habilidad verbal, lógica y numérica del evaluado, en tiempos cortos.

#### Nivel muy desarrollado.-

El evaluado tiene un muy desarrollado nivel de razonamiento verbal, numérico y lógico. Realiza procesos mentales de análisis y síntesis con rapidez y claridad. Es ágil y seguro al tomar decisiones. Está atento a las instrucciones, factores o variables de un problema o situación, su agilidad mental le permite prever soluciones y se adelanta a la repuesta.

#### **ORIENTACIÓN AL CLIENTE**

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 5.62 Porcentaje: 70.24%

Implica un deseo de ayudar o servir a los clientes, de comprender y satisfacer sus necesidades, aún aquellas no expresadas.

#### Nivel desarrollado.-

El evaluado tiene el deseo y la disposición de ayudar o servir a los clientes, de satisfacer sus necesidades y comprenderlos. Tiene la tendencia de realizar un esfuerzo por conocer el problema que el cliente tiene y buscar una solución apropiada para éste, así como para los proveedores y el personal de la organización. El evaluado es capaz de atender con prontitud las requerimientos del cliente, puesto que, está pendiente de preguntar sus necesidades y anticiparse a solucionarlas.

#### **COMUNICACIÓN EFECTIVA**

Valor Requerido: 6.00 Valor Obtenido: 5.63 Porcentaje: 93.84%

Es la capacidad para comprender y expresar ideas en palabras, oraciones, textos y relaciones de los mismos.

#### Nivel desarrollado.-

El evaluado posee aptitud para comprender las ideas expresadas por medio de palabras o frases; habilidad implicada en toda actividad en la que la información se obtiene por medio de la lectura, audición, palabras o de frases. Esta habilidad es muy conveniente para el aprendizaje de lenguas, taquigrafía, historia, ciencia. En términos generales es la capacidad para comprender ideas expresadas en palabras, oraciones, textos y relaciones de los mismos. Esta habilidad es de vital importancia para personas que busquen desempeñarse en labores donde se tenga a cargo a un grupo, humano, de forma específica para personas que pertenecerán a un equipo multidisciplinario. El manejo de esta habilidad permite entablar excelentes relaciones interpersonales.

#### TRABAJO BAJO PRESIÓN

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 6.08 Porcentaje: 75.99%

Es la capacidad para responder y trabajar con alto desempeño en situaciones de mucha exigencia.

#### Nivel desarrollado.-

El evaluado posee la habilidad para seguir actuando con eficacia en situaciones de presión de tiempo y de desacuerdo, oposición y diversidad. Tiene la capacidad para responder y trabajar con buen desempeño en situaciones de mucha exigencia.

#### ORIENTACIÓN AL LOGRO / RESULTADOS

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 5.75 Porcentaje: 82.08%

Es la capacidad para actuar con velocidad y sentido de urgencia cuando son necesarias decisiones importantes para cumplir con sus competidores para cumplir con sus exigencias, evidenciando una motivación muy fuerte para hacerlo.

#### Nivel desarrollado.-

La orientación al logro y a los resultados es la capacidad para actuar con velocidad y sentido de urgencia cuando son necesarias decisiones importantes para cumplir con sus competidores o superarlos, atender las necesidades del cliente o mejorar a la organización. El evaluado administra los procesos establecidos para que no interfieran con la consecución de los resultados esperados. Está orientado hacia los resultados y posee una motivación muy fuerte para cumplir sus objetivos y sus exigencias.

#### POTENCIAL DE LIDERAZGO

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 6.23 Porcentaje: 77.92%

Es la habilidad para orientar la acción de los grupos en una dirección determinada, inspirando valores de acción y anticipando escenarios de desarrollo de la acción de ese grupo.

#### Nivel desarrollado.-

El evaluado es un referente para los demás, con buena capacidad de persuasión y habilidad para dar feedback en el momento oportuno. La comunicación es una de sus estrategias más efectivas.

#### **CONFIABILIDAD Y CONGRUENCIA**

Valor Requerido: 8.00 Valor Obtenido: 4.22 Porcentaje: 52.78%

Determina la existencia de congruencia entre las acciones, comportamientos y el discurso.

#### Nivel en desarrollo.-

El evaluado procura ser coherente en sus acciones y lo que piensa, por lo general se preocupa de decir lo que va a hacer y lo cumple.