

# **Datos Personales**





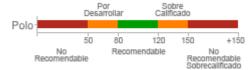
| No. Identificación :  | 4672300                                  |
|-----------------------|--|
| Nombres :             | KEZY                                     |
| Apellidos :           | GARCIA ORDOÑEZ                           |
| Dirección :           | AV. SANTA CRUZ DE TENERIFE 363 LA MOLINA |
| Teléfono:             | 4953764                                  |
| Celular :             | 946518781                                |
| Género:               | FEMENINO                                 |
| Estado Civil :        | CASADO                                   |
| Area de Estudio :     | ADM. DE EMPRESAS                         |
| Escolaridad :         | MASTER                                   |
| Fecha de Nacimiento : | 0000-01-23                               |

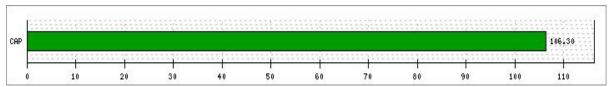


# Distribución Psicodinámica

# SUPERVISOR DE VENTAS ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO







El evaluado se encuentra dentro del rango **RECOMENDABLE** según el coeficiente de adecuación al puesto (CAP). Esto quiere decir que, cuenta con las competencias requeridas para el cargo o posición por competencias que se ha definido en perfil del cargo.

#### **ES RECOMENDABLE para:**

- a) Su contratación si se trata de un proceso externo de selección
- b) Su reubicación si se trata de un proceso interno para un cargo para el cual se esté considerando al evaluado.

El evaluado puede ser competente en los siguientes aspectos relacionados a su contexto laboral:

- El área o ámbito general dentro del cual se desenvuelve el oficio u ocupación.
- · Las unidades de competencia asociadas al perfil.
- El contexto de competencia, referido a las condiciones y situaciones bajo las cuales el candidato debe demostrar capacidad para ejecutar una determinada tarea.
- Desempeñar las actividades que componen su perfil ocupacional, según los criterios esperados.

Es importante tener en cuenta que, el perfil ocupacional basado en competencias responde a una lógica de oficios completos más que a actividades o tareas aisladas, teniendo de este modo un valor agregado para el ámbito de la formación profesional, capacitación y gestión de talento humano en la empresa.

El perfil evaluado para el cargo coincide con las competencias que manifiesta el individuo, a través de los resultados de la batería de test psicológicos aplicados; éstas competencias (actitudes, habilidades y conocimientos) le pueden apoyar en el desarrollo del trabajo a su cargo. Se recomienda que se dé enfoque en los aspectos positivos con el objeto de motivar al evaluado a explorar sus talentos y a desarrollarlos en el trabajo. Se debe asignar el tiempo de trabajo orientado a aprovechar al máximo sus competencias, de modo que, la aplicación práctica de las mismas le permitan desarrollar un alto rendimiento y se sienta a gusto en las tareas a su cargo.

Finalmente es importante recalcar que el ajuste al puesto proviene de la comparación entre los valores requeridos por competencia (asignándole el peso de importancia) vs. los valores obtenidos por el evaluado, lo cual personaliza todo el cálculo de CAP.

# Análisis de Ejes de Comportamiento

| Eje             | Valor<br>Obtenido | Valor<br>Requerido |
|-----------------|-------------------|--------------------|
| 1 ACTITUDINALES | 7.62              | 7.00               |
| 2 COGNITIVAS    | 10.00             | 7.00               |
| 3 COMERCIALES   | 5.74              | 6.00               |
| 4 EMOCIONALES   | 7.00              | 6.50               |
| 5 RELACIONALES  | 6.16              | 7.00               |
| 6 VALORES       | 7.07              | 7.00               |



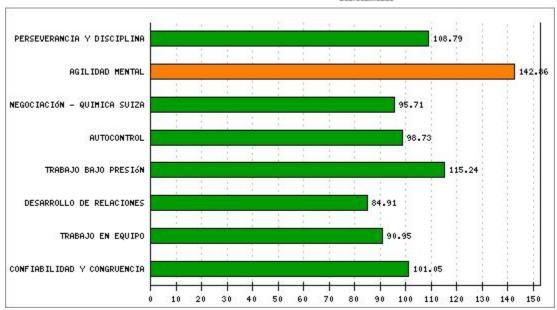
# **Análisis por Competencia**



# SUPERVISOR DE VENTAS ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

| Competencia                   | Valor<br>Obtenido | Valor<br>Requerido | Cumplimiento<br>% |
|-------------------------------|-------------------|--------------------|-------------------|
| 1 PERSEVERANCIA Y DISCIPLINA  | 7.62              | 7.00               | 108.79%           |
| 2 AGILIDAD MENTAL             | 10.00             | 7.00               | 142.86%           |
| 3 NEGOCIACIÓN - QUIMICA SUIZA | 5.74              | 6.00               | 95.71%            |
| 4 AUTOCONTROL                 | 5.92              | 6.00               | 98.73%            |
| 5 TRABAJO BAJO PRESIÓN        | 8.07              | 7.00               | 115.24%           |
| 6 DESARROLLO DE RELACIONES    | 5.94              | 7.00               | 84.91%            |
| 7 TRABAJO EN EQUIPO           | 6.37              | 7.00               | 90.95%            |
| 8 CONFIABILIDAD Y CONGRUENCIA | 7.07              | 7.00               | 101.05%           |







# Interpretación de Competencias

# SUPERVISOR DE VENTAS ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO



## PERSEVERANCIA Y DISCIPLINA

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 7.62 Porcentaje: 108.79%

Es la predisposición a mantenerse firme y constante en la prosecución de acciones y emprendimientos de manera estable y continua para alcanzar sus metas.

#### Nivel muy desarrollado.-

El evaluado tiene muy claras sus metas y hace todo lo posiblle por alcanzarlas, es muy constante y disciplinado cuando se propone un objetivo, no se da por vencido ante la adversidad y considera a las dificultades como un reto.

## **AGILIDAD MENTAL**

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 10.00 Porcentaje: 142.86%

Se refiere a la habilidad verbal, lógica y numérica del evaluado, en tiempos cortos.

#### Nivel muy desarrollado.-

El evaluado tiene un nivel muy desarrollado de razonamiento verbal, numérico y lógico. Realiza procesos mentales de análisis y síntesis con rapidez y claridad. Es ágil y seguro al tomar decisiones. Está atento a las instrucciones, factores o variables de un problema o situación, su agilidad mental le permite prever soluciones y se adelanta a la respuesta.

#### **NEGOCIACIÓN - QUIMICA SUIZA**

Valor Requerido: 6.00 Valor Obtenido: 5.74 Porcentaje: 95.71% --

#### **AUTOCONTROL**

Valor Requerido: 6.00 Valor Obtenido: 5.92 Porcentaje: 98.73%

Capacidad de dominarse a sí mismo. Es decir, es la habilidad de controlar sus propias emociones.

#### Nivel desarrollado.-

El evaluado tiene la capacidad de dominarse a sí mismo. Es decir, es la habilidad de controlar sus propias emociones, evitando así reacciones negativas frente a situaciones conflictivas o cuando se trabaja en condiciones de estrés. Las situaciones mencionadas anteriormente pueden ser causadas por provocaciones, oposición u hostilidad de terceros.

# TRABAJO BAJO PRESIÓN

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 8.07 Porcentaje: 115.24%

Es la capacidad para responder y trabajar con alto desempeño en situaciones de mucha exigencia.

#### Nivel muy desarrollado.-

El evaluado tiene la capacidad para trabajar bajo presión. No pierde el control sobre las actividades que está realizando, a pesar de que esté siendo presionado. Usualmente tiene un buen sentido de urgencia por lo que prioriza lo que tiene que ser finalizado en primer lugar, hasta lo que puede esperar a ser resuelto. Busca realizar bien sus tareas sobre todo en situaciones de mucha exigencia.

#### **DESARROLLO DE RELACIONES**

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 5.94 Porcentaje: 84.91%

Es la habilidad de construir y mantener relaciones cordiales con personas internas o externas de la organización.

#### Nivel desarrollado.-

El evaluado es una persona sociable, que sabe utilizar mecanismos adecuados para entablar relaciones laborales óptimas, generando en sus compañeros y personas un nivel desarrollado de identidad con sus intereses para que la relación siga en aumento.

## TRABAJO EN EQUIPO

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 6.37 Porcentaje: 90.95%

Implica la capacidad de colaborar y cooperar con los demás, de formar parte de un grupo y de trabajar juntos.

#### Nivel desarrollado.-

El evaluado es un referente para realizar trabajos de equipo, comparte responsabilidades y alienta a los demás a colaborar para cumplir los objetivos, propicia una valoración del buen clima laboral y de la importancia del compañerismo, dando ejemplo de espíritu de equipo. Resuelve conflictos que puedan darse dentro del grupo de trabajo.

## **CONFIABILIDAD Y CONGRUENCIA**

Valor Requerido: 7.00 Valor Obtenido: 7.07 Porcentaje: 101.05%

Determina la existencia de congruencia entre las acciones, comportamientos y el discurso.

#### Nivel muy desarrollado.-

El evaluado muestra coherencia entre lo que piensa, dice y hace en su vida cotidiana. Al evaluado le gusta regirse por las normas éticas-morales establecidas por la sociedad. Tiende a ser cuidadoso, esmerado, preciso, pulcro y dedicado. Le gusta las cosas bien hechas, llegando a ser perfeccionista y detallista, además de ser sumamente organizado.