Introducción

CANTYVOL PASANTE2

16PF - 16 FACTORES DE PERSONALIDAD

Es un test que mide 16 escalas de personalidad, posee dos escalas de control y baremos en decatipos para varones y mujeres. Permite evaluar diferentes dimensiones de la personalidad, que pueden facilitar una percepción más profunda de cómo es el comportamiento de un sujeto. Factores de medición: Mide 16 factores de personalidad y dos escalas de distorsión (infrecuencia y manipulación de imagen) basadas en descripciones de R. B. Cattell, A. K. S Cattell y H. E. P. Cattell.

- Afabilidad
  Razonamiento
  Estabilidad
  Dominancia
  Animación
  Atención a las normas
  Atrevimiento
  Sensibilidad
  Vigilancia
  Abstracción
  Privacidad
  Aprensión
  Apertura al cambio
  Autosuficiencia
  Perfeccionismo
  Tensión
  Manipulación de Imagen
  Infrecuencia

Formato: Cuestionario con 187 ítems de escala tipo Likert. Su baremación ha sido construida con población latinoamericana hombres y mujeres.
Tiempo: Sin tiempo de aplicación controlado, duración de 30 minutos aproximadamente.
Dirigido a: cargos auxiliares, asistenciales, mandos medios, supervisiones, jefaturas y gerencias de línea (no recomendable para cargos operativos, es decir, para personas que no han completado la secundaria)
Administración:
On-Line: Se invita a rendir los test a través de correo electrónico y a través de dirección web (URL).
Reporte: Una amplia variedad de información generada en línea, opción de mostrar un gráfico de barras y/o de radar más interpretaciones narrativas por cada competencia evaluada.

Los resultados presentados en este reporte se basan en las respuestas del candidato que ha respondido a la evaluación desde el **2016-09-12 03:23:14** hasta el **2016-09-12 03:58:10**

Datos Personales

CANTYVOL PASANTE2

BATERÍA PSICOMÉTRICA

No. Identificación :	1003587977
Nombres :	ERIK ANDRES
Apellidos :	MORENO MOREJON
Dirección :	PILANQUI_PASAJE_B_5-88
Teléfono :	062951253
Celular :	0968614677
Género :	MASCULINO
Estado Civil :	SOLTERO
Area de Estudio :	ING. EN MINAS
Escolaridad :	ESTUDIANTE UNIVERSITARIO
Fecha de Nacimiento :	1994-01-07

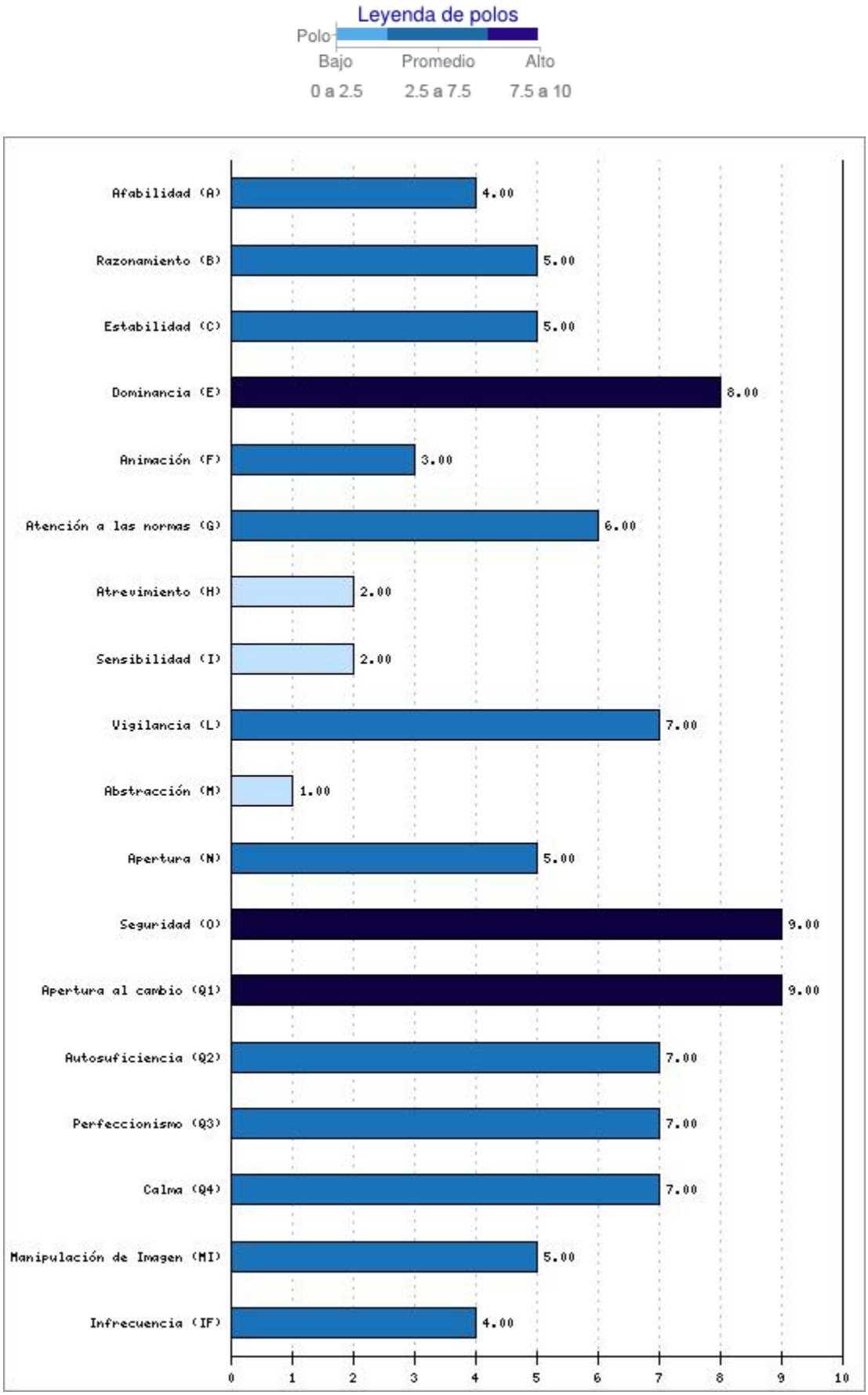
Resumen General

CANTYVOL PASANTE2

BATERÍA PSICOMÉTRICA

16PF - 16 FACTORES DE PERSONALIDAD

	Sigla	Factor	Valor Obtenido	Promedio Proceso
1	A	Afabilidad	4.00	4.00
2	B	Razonamiento	5.00	5.00
3	C	Estabilidad	5.00	5.00
4	E	Dominancia	8.00	8.00
5	F	Animación	3.00	3.00
6	G	Atención a las normas	6.00	6.00
7	H	Atrevimiento	2.00	2.00
8	I	Sensibilidad	2.00	2.00
9	L	Vigilancia	7.00	7.00
10	M	Abstracción	1.00	1.00
11	N	Apertura	5.00	5.00
12	O	Seguridad	9.00	9.00
13	Q1	Apertura al cambio	9.00	9.00
14	Q2	Autosuficiencia	7.00	7.00
15	Q3	Perfeccionismo	7.00	7.00
16	Q4	Calma	7.00	7.00
17	MI	Manipulación de Imagen	5.00	5.00
18	IF	Infrecuencia	4.00	4.00


Leyenda de polos
Polo
Bajo
Promedio
Alto
0 a 2.5
2.5 a 7.5
7.5 a 10
Afabilidad (A)
4.00
Razonamiento (B)
5.00
Estabilidad (C)
5.00
Dominancia (E)
8.00
Animación (F)
3.00
Atención a las normas (G)
6.00
Atrevimiento (H)
2.00
Sensibilidad (I)
2.00
Vigilancia (L)
7.00
Abstracción (M)
1.00
Apertura (N)
5.00
Seguridad (O)
9.00
Apertura al cambio (Q1)
9.00
Autosuficiencia (Q2)
7.00
Perfeccionismo (Q3)
7.00
Calma (Q4)
7.00
Manipulación de Imagen (MI)
5.00
Infrecuencia (IF)
4.00
0
1
2
3
4
5
6
7
8
9
10

Fecha de Evaluación

Fecha Inicio : 12 de Septiembre del 2016
Hora Evaluación : 03:23:14
Tiempo Utilizado : 34 minuto(s) 56 segundo(s)

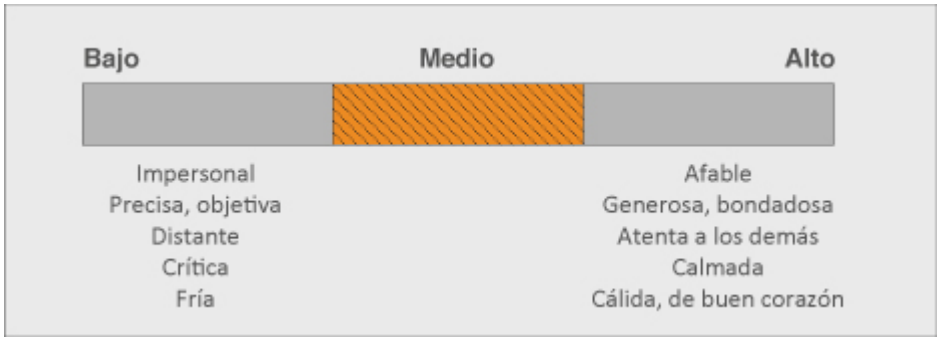
Interpretación

CANTYVOL PASANTE2

BATERÍA PSICOMÉTRICA

16PF - 16 FACTORES DE PERSONALIDAD

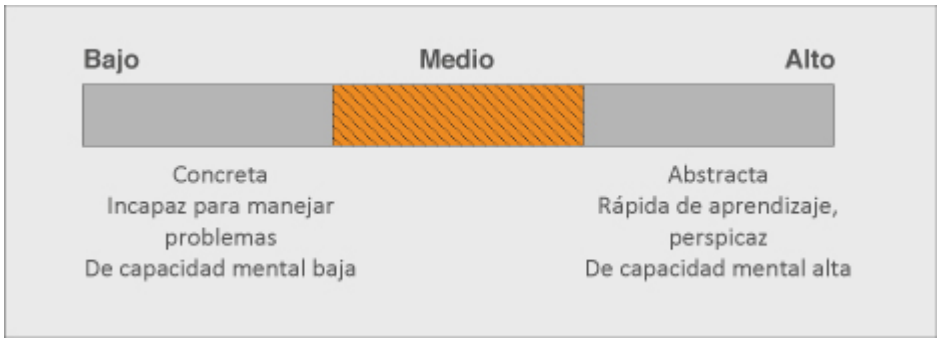
AFABILIDAD



Nivel Medio

Usualmente son personas a las que les gusta mantener relaciones interpersonales buenas/saludables, sin embargo no se involucran del todo en ellas. Tienden a tener ciertos límites en cuanto a cómo se relacionan con otros y que tipos de comportamiento les agrada o disgusta. Son capaces de expresarse si algo no es d su agrado, pero intentarán hacerlo de una manera prudente, sin dejar la cordialidad con el otro de lado.

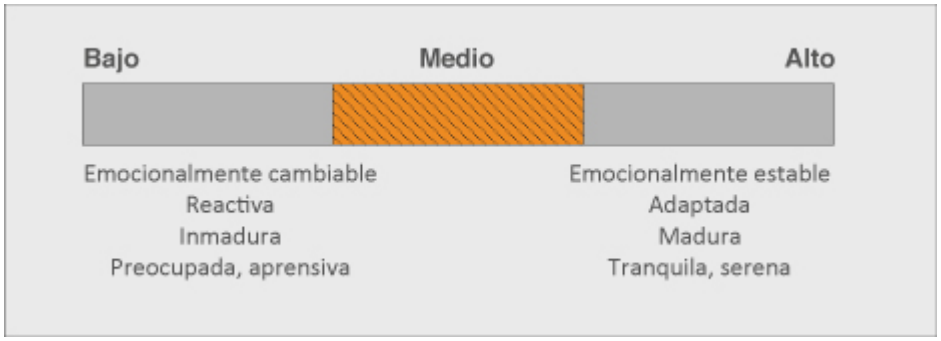
RAZONAMIENTO



Nivel medio.-

Capacidad para encontrar patrones en series, comprender reglas y resolver problemas o conflictos de manera racional. Tienden a analizar una situación antes de actuar, sin embargo no siempre es de esta manera. Es posible que en determinado momento se dejen guiar más por sus emociones que por un pensamiento lógico/racional. No les desagrada realizar investigaciones o análisis de ciertas situaciones que deba enfrentar, o de ciertos temas que deba tratar. Son capaces de formular alternativas y soluciones ante conflictos, siempre y cuando estén actuando acorde a su pensamiento y no a sus sentimientos del momento.

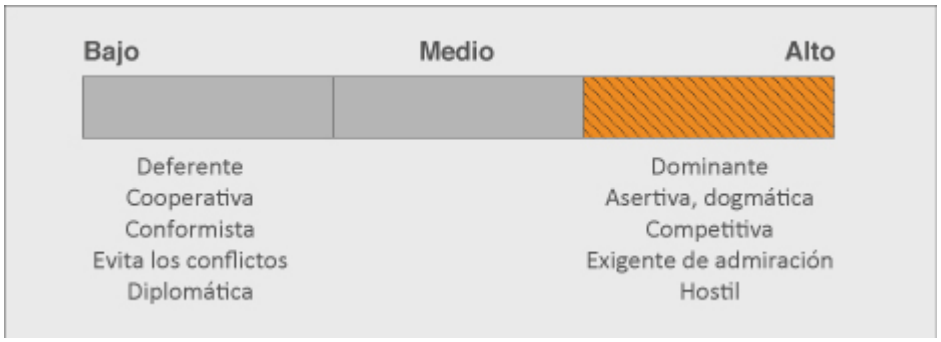
ESTABILIDAD



Nivel Medio

Persona que tiene paciencia con los demás, pero tienen su límites claramente establecidos. Son personas que tal vez en ciertos momentos de tensión pueden tornarse más irritables o emotivas, dependiendo del contexto.

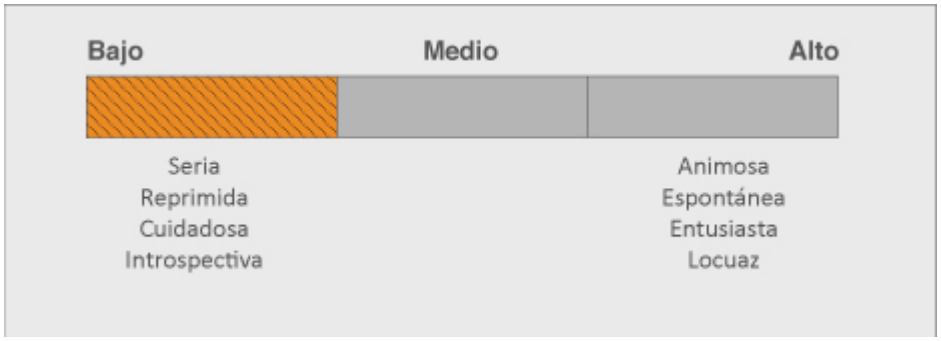
DOMINANCIA



Nivel Alto

Ésta sirve para proteger los deseos, derechos o terreno propio, para imponer sus deseos ante los de los demás. Se siente libre para criticar a los demás. Manifiesta que se siente confortable impartiendo instrucciones a la gente, que puede llegar a ser dura e incisiva cuando ser educada no da resultados, y que lo expresa claramente si considera erróneo el razonamiento de otra persona.

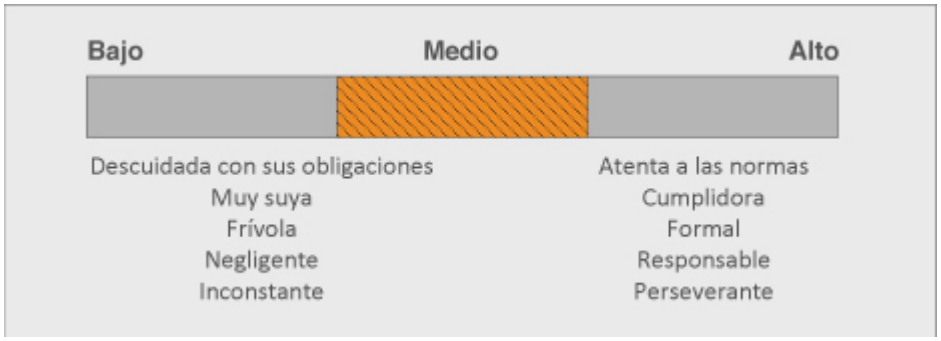
ANIMACIÓN



Nivel Bajo

Tiende a tomar la vida más seriamente; es más callado(a) o apagado(a), cuidadoso(a) y menos dado(a) a la diversión; tiende a inhibir su espontaneidad, a veces hasta el punto de parecer reprimido(a). Aunque se lo(a) vea como maduro(a), tal vez no se lo(a) perciba como divertido(a). Suele afirmar que prefiere estar ocupado(a) en una tarea tranquila a la que tenga afición, que estar en una reunión animada.

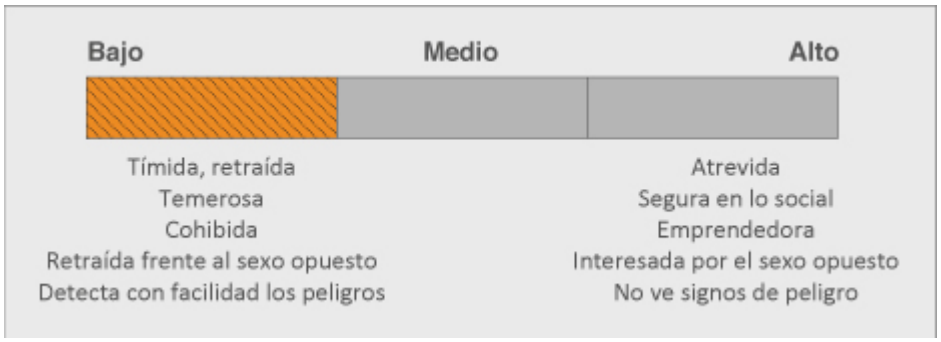
ATENCIÓN A LAS NORMAS



Nivel Medio

Personas fiables, pero pueden llegar a tener comportamientos que vayan en contra de sus principios personales en situaciones determinadas (Por ejemplo en aquellas situaciones en las cuales exista una ganancia personal de por medio).

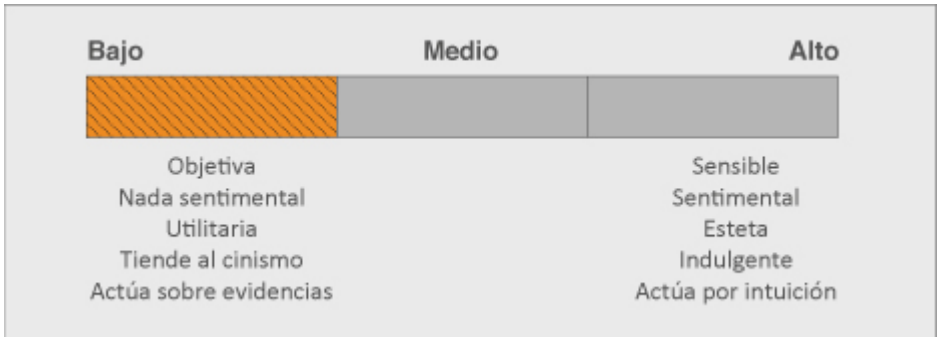
ATREVIMIENTO



Nivel Bajo

Tiende a ser socialmente tímido(a), cauto(a) y vergonzoso(a); le resulta difícil hablar a un grupo de gente. Suele afirmar que le cuesta bastante comenzar una conversación con extraños, y que se suele sentir desconcertado(a) cuando de pronto pasa a ser el centro de la atención en un grupo social.

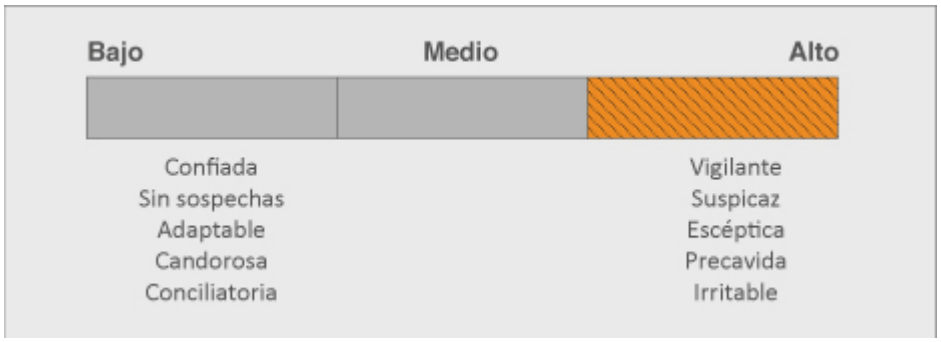
SENSIBILIDAD



Nivel Bajo

Muestra menos sentimiento y tiende más a lo operativo de las cosas y del trabajo. En sus lecturas prefiere la acción realista a una novela imaginativa, está más interesado(a) en las cosas mecánicas y es bueno(a) a la hora de arreglarlas.

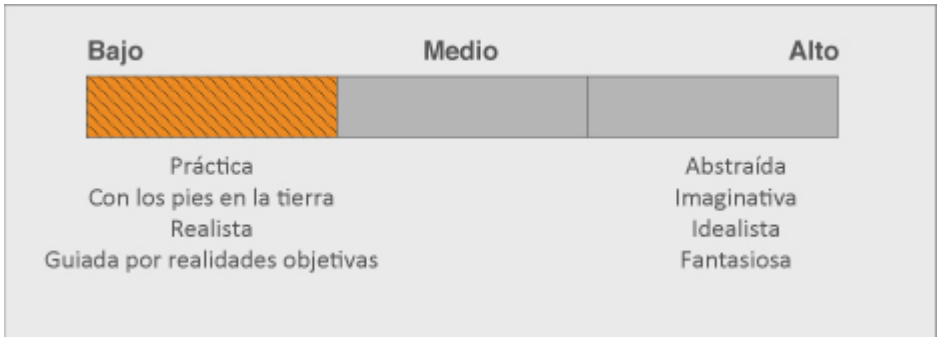
VIGILANCIA



Nivel Alto

Cree que no es bien comprendido(a) o que los demás se pueden aprovecharse de el/ella, y se ve diferente de la mayoría. Esta persona puede sugerir que si uno es franco y abierto los demás intentan aprovecharse, que probablemente no se puede confiar en más de la mitad de la gente, y que es acertado estar en guardia con los que hablan de modo amable.

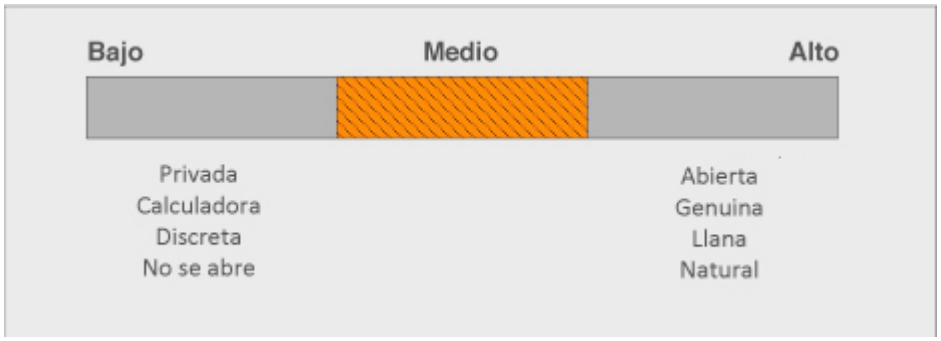
ABSTRACCIÓN



Nivel Bajo.

Se orienta hacia los datos observables y la realidad para formar sus conclusiones. Se define como práctico(a), y tiende más hacia el ambiente y sus exigencias. Considera que sus pensamientos son más sobre cosas realistas y prácticas, siempre está haciendo tareas que necesitan ser hechas. Muestra poco desarrollo en habilidades que impliquen razonamiento lógico y sistematización de problemas nuevos.

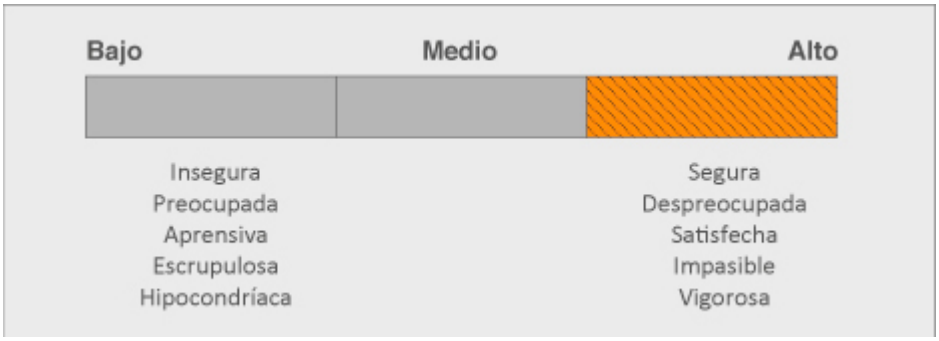
APERTURA



Nivel medio

El factor N está relacionado a las máscaras sociales. Describe en que grado las personas se ocultan, mostrando sólo aquellos rasgos que generen las respuestas que desean obtener de los demás. El evaluado muestra valores intermedios, describiendo a una personalidad que puede ser espontáneo o apegado a las normas sociales, dependiendo de su situación. Se recomienda considerar los resultados en los demás factores.

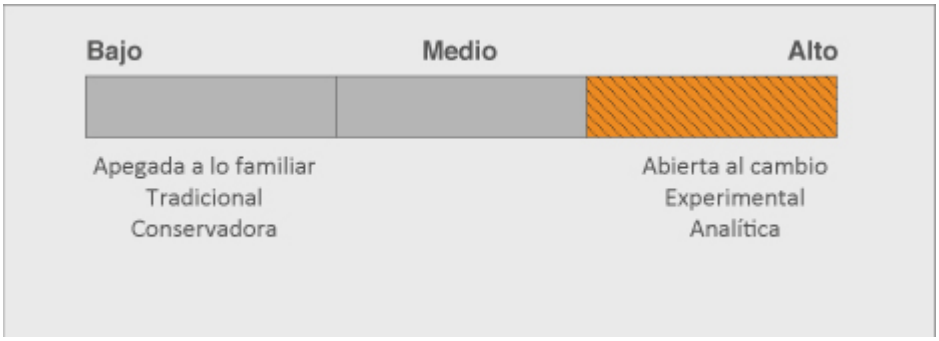
SEGURIDAD



Nivel Alto

Suele mostrarse seguro(a), nada predispuesto(a) a la aprensión ni dominado(a) por un sentimiento de inadecuación. Afirma que se preocupa menos que la mayoría, que no le perturba si no es aceptado(a) por los demás, ni se frustra por lo que debería haber dicho pero no dijo.

APERTURA AL CAMBIO

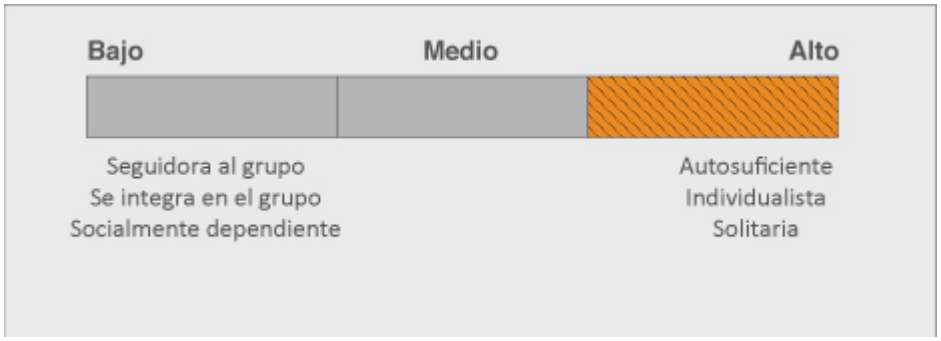


Nivel Alto

Suele pensar en cómo mejorar las cosas y le gusta experimentar con ellas; se inclina por el cambio. Suele decir que le gusta más intentar nuevos modos de hacer las cosas que seguir caminos ya conocidos. Encuentra más interesante a la gente, si sus puntos de vista son diferentes que los de la mayoría.

Los sujetos con apertura al cambio, se sienten menos atados a su pasado que el resto de las personas, tienden a ser muy liberales y rechazan lo tradicional y convencional. Estos individuos son, por lo general, intelectuales y escépticos que se preocupan por estar bien informados y están menos inclinados a moralizar y más propensos a experimentar en la vida.

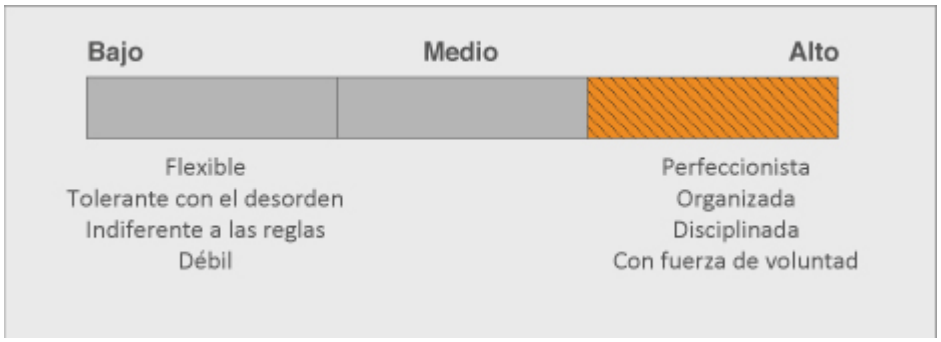
AUTOSUFICIENCIA



Nivel Alto

Esta persona prefiere estar solo(a) y tomar las decisiones por su cuenta. Le gusta hacer planes en solitario, sin interrupciones ni sugerencias de otros, puede pasar tiempo sin tener necesidad de hablar con alguien.

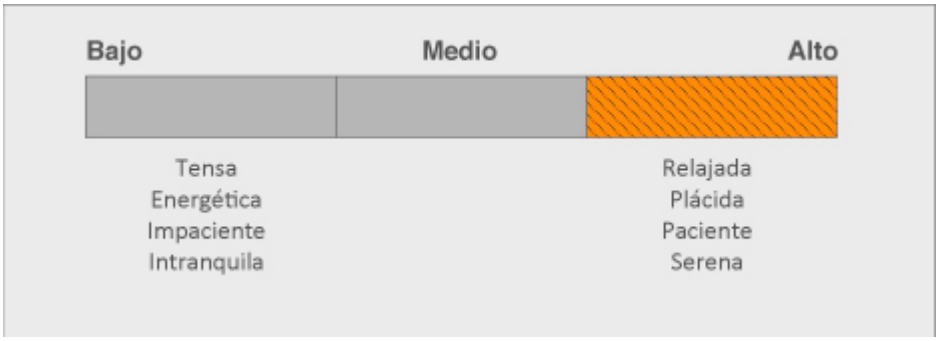
PERFECCIONISMO



Nivel Alto

Quiere hacer bien las cosas; suele ser organizado(a), tener las cosas en los lugares adecuados y hacer planes. Le gusta y se encuentra confortable en situaciones organizadas y predecibles. Dice que siempre conserva sus pertenencias en perfectas condiciones, que comienza a hacer de inmediato lo que hay que hacer, le gusta hacer planes con antelación.

CALMA



Nivel Alto

Suele sentirse relajado(a) y tranquilo(a); es paciente y no se frustra con rapidez. No se siente molesto(a) si la gente le interrumpe cuando está intentando hacer algo, le resulta fácil ser paciente con la gente, sin ponerse intranquilo(a) ni nervioso(a).