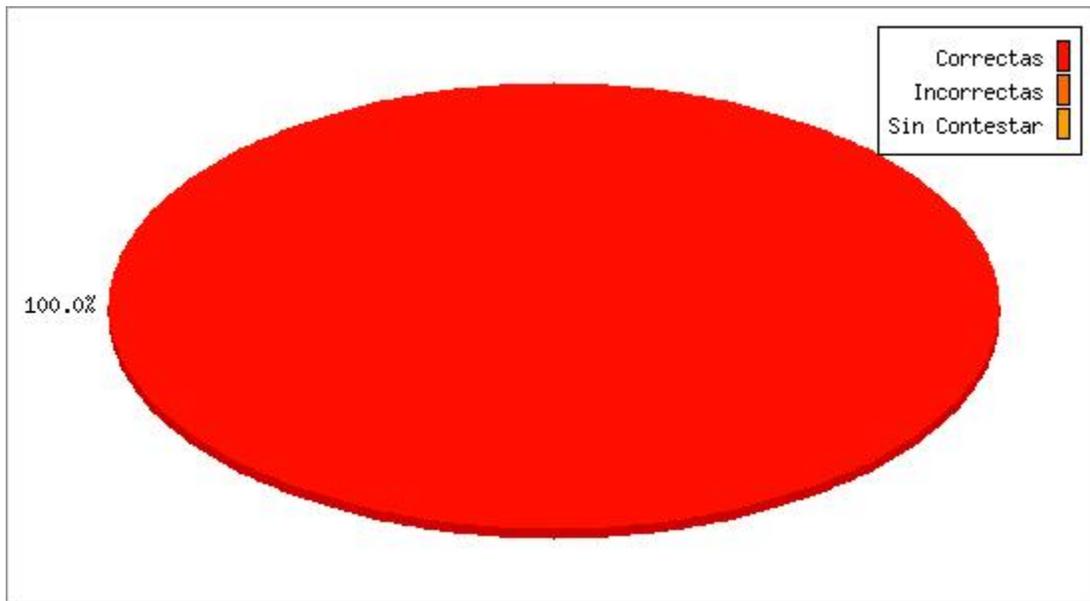


EVALUACIÓN EDL MÓDULO 04 NEGOCIACIÓN
EVALUACIONES DE CONOCIMIENTO

| | |
|-----------------------|----------------------------|
| No. Identificación : | 24002948 |
| Nombres : | ALBA LUZ |
| Apellidos : | BUSTAMANTE CABRERA |
| Dirección : | URB SAN JUDAS D-13 WANCHAQ |
| Teléfono : | 984630905 |
| Celular : | 984630905 |
| Género : | FEMENINO |
| Estado Civil : | SOLTERO |
| Área de Estudio : | GENERAL |
| Escolaridad : | UNIVERSITARIO |
| Fecha de Nacimiento : | 1978-02-04 |

EVALUACIÓN EDL MÓDULO 04 NEGOCIACIÓN
EVALUACIONES DE CONOCIMIENTO

| Nivel Preguntas | Calificación Obtenida | Preguntas Correctas | Preguntas Incorrectas | Preguntas sin Contestar |
|-----------------|-----------------------|---------------------|-----------------------|-------------------------|
| Total | 4/4 | 4 | 0 | 0 |



Fecha de Evaluación

Fecha Inicio : 06 de Abril del 2017

Hora Evaluación : 09:14:58

Tiempo Utilizado : 09 minuto(s) 06 segundo(s)

En la habilidad y acción de saber escuchar en la negociación, estamos en la fase de:

Discusión.

Las acciones y reacciones que deben tomarse en cuenta en el proceso de la negociación, una de ellas no pertenece:

Adaptar la oferta de la negociación a los intereses propios en primer lugar.

La negociación es algo que ocurre solo en ámbito laboral de la vida del ser humano

FALSO

"Desarrollar efectivamente los argumentos y concluir con un acuerdo" es una de las tres premisas que se deben cumplir para una negociación exitosa.

VERDADERO

