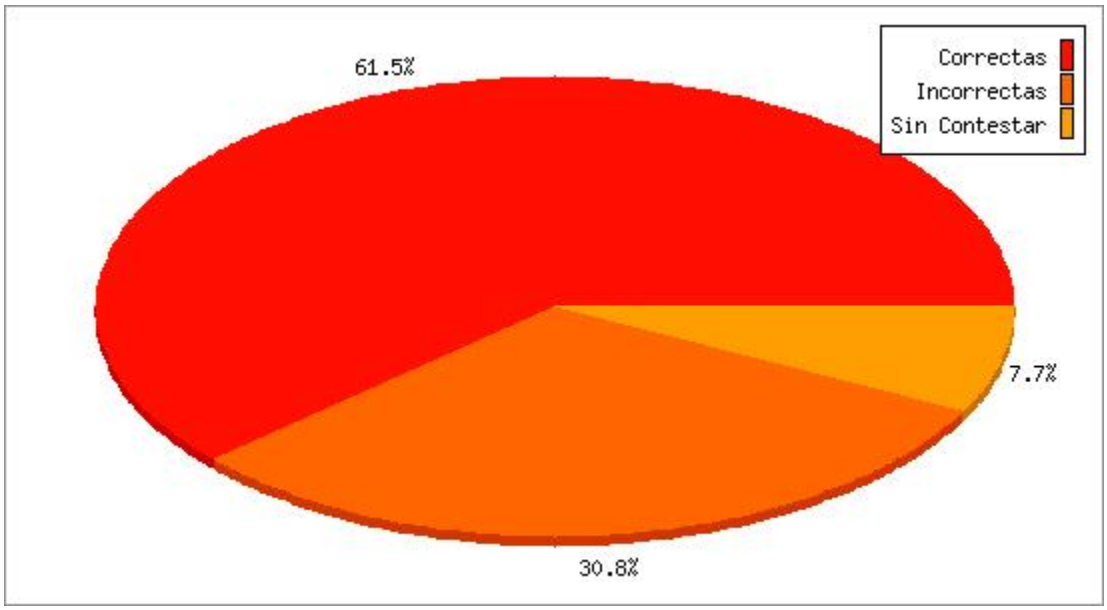
Evaluación General

CI ASISTENTE VISUAL MAESTRO TRUJILLO EV.1 - ABRIL 2016

EVALUACIONES DE CONOCIMIENTO

Nivel Preguntas	Calificación Obtenida	Preguntas Correctas	Preguntas Incorrectas	Preguntas sin Contestar
Total	15/20	8	4	1



Fecha de Evaluación

Fecha Inicio : 01 de Abril del 2016
Hora Evaluación : 05:33:03
Tiempo Utilizado : 30 minuto(s) 29 segundo(s)

Análisis por Pregunta

CI ASISTENTE VISUAL MAESTRO TRUJILLO EV.1 - ABRIL 2016

EVALUACIONES DE CONOCIMIENTO

Por qué es importante el Visual merchandising? Marca todas las opciones que creas correctas:

✔ Porque nos ayuda a tener los carteles de precio bien puestos, Porque apoya la operatividad de la tienda, ayudandola a ser más rentable

Para cada enunciado define si es Verdadero o Falso:

✘ ***sin contestar***

El cartel Pro Pack se usa para venta por volumen

✘ F

El cartel Compra Especial se usa para productos que traen un regalo

✘ V

El cartel Combo se usa para productos que al venderse juntos generan un ahorro

✔ V

El cartel Mucho Más se usa para destacar una promoción

✘ F

El cartel Ultima Oportunidad se usa para productos en vía de ser descontinuados

✔ V

El cartel de caracteristicas se usa para destacar productos de TV

✔ F

El cartel Imbatible se usa para compras exclusivas con CMR

✔ V

El cartel Ultima Oportunidad se usa para destacar porcentajes de descuento

✘ V

El cartel Compra Especial se usa para productos con stock limitado

✔ V

El cartel Precio Bajo Garantizado se usa para destacar promociones

✔ F

Marca todas las opciones que creas correctas:

✔ En la cabecera de cajas deben ir productos para compra por impulso, El Manos a la Obra puede ir en lateral de cabecera o contracabecera, El número de autoservicio se debe poner en todas las cajas de los productos, En las mesas de menaje destacamos el mejor precio con un cartel tamaño A4, En los laterales de cabecera destacamos un super precio con un cartel 50x70