

TEST PREVIO PROGRAMA: DESARROLLO DE LÍDERES COMERCIALES
MOD2

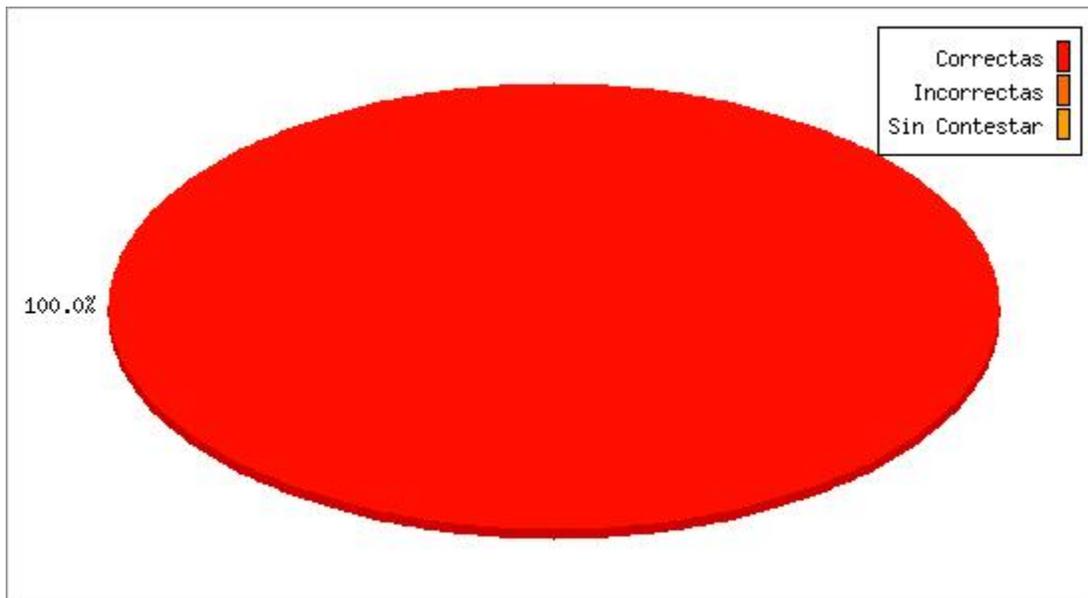
EVALUACIONES DE CONOCIMIENTO

Nivel Preguntas	Calificación Obtenida	Preguntas Correctas	Preguntas Incorrectas	Preguntas sin Contestar
Total	10/10	10	0	0



10

10



Fecha de Evaluación

Fecha Inicio : 11 de Septiembre del 2015

Hora Evaluación : 04:16:10

Tiempo Utilizado : 27 minuto(s) 48 segundo(s)

El plan de acción contiene:

El qué, cómo, cuándo, cuánto y seguimiento de las acciones

El plan de acción se realiza:

Durante los 4 primeros días de la primera semana

¿Cuál de las siguientes pertenece a la actividad de tareas administrativas?

Administrar y rendir el fondo de Caja Chica

¿Existen formatos para llevar a cabo las reuniones de "participación activa con el retail" (las dos de forma individual)?

Si.

La periodicidad de la actividad Ajuste de mi agenda y seguimiento de metas es:

Diaria

Cada cuanto se lleva a cabo el PMC con mi equipo como mínimo

1 vez al mes

Los acompañamientos a los jefes de área se deben realizar como mínimo:

1 vez al mes

¿Cuáles son los cortes determinados para realizar los cantos de venta?

Medio día, 3 pm y a las 6 de la tarde

Las reuniones individuales de seguimiento y control con mi zonal se llevan a cabo:

Durante la visita del Zonal

La reunión de zona es una actividad de:

Actividades con mi jefe

