

## CI CONOCIMIENTOS 2 ASOCIADO DE VENTA EMPRESA VES AGOSTO 2015

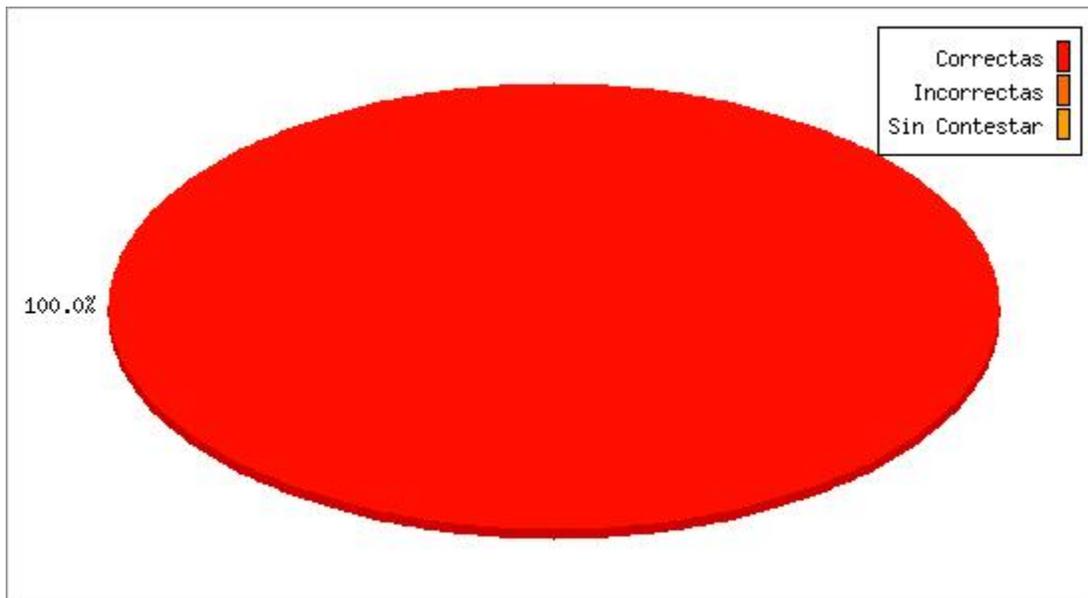
### EVALUACIONES DE CONOCIMIENTO

Nivel Preguntas	Calificación Obtenida	Preguntas Correctas	Preguntas Incorrectas	Preguntas sin Contestar
Total	16/16	8	0	0



16

16



#### Fecha de Evaluación

**Fecha Inicio :** 01 de Septiembre del 2015

**Hora Evaluación :** 03:36:47

**Tiempo Utilizado :** 09 minuto(s) 57 segundo(s)

¿Qué es Venta Empresa?

El modulo de venta empresa es el área donde le permiten a las empresas realizar sus compras al credito, obteniendo un servicio especial y personalizado. Asimismo otorga diferentes beneficios al cliente (Precios, permanente stock, despachos, descuentos, línea de credito).

¿Cuáles son los requisitos para que una empresa realice la devolución de un producto en Post-Venta?

Devolver el producto en físico, presentar boleta o factura y documento que acredite que ha efectuado dicha compra.

¿En qué sistema se verifica el stock de productos por tienda?

 REPORTES PERU

¿Cuál no es un medio de pago que aceptamos en el lineal de Cajas?

 Letras de cambio

¿Qué tipos de clientes se atienden por el mesón de Venta Empresa?

 Crédito

¿Qué es un SRP y cuando se generan?

 Servicio de retiro posterior, se genera cuando el cliente retira la mercadería en otra fecha.

¿Qué es un DDP?

 Despacho directo de proveedor.

¿Quién autoriza los Fletes gratuitos?

 Gerente de tienda

¿Qué beneficios otorga Venta Empresas a sus clientes?

 Todas las anteriores.

¿Qué recursos utilizarías para cerrar una venta si no cuentas con la totalidad del producto?

 Todas las anteriores.

