

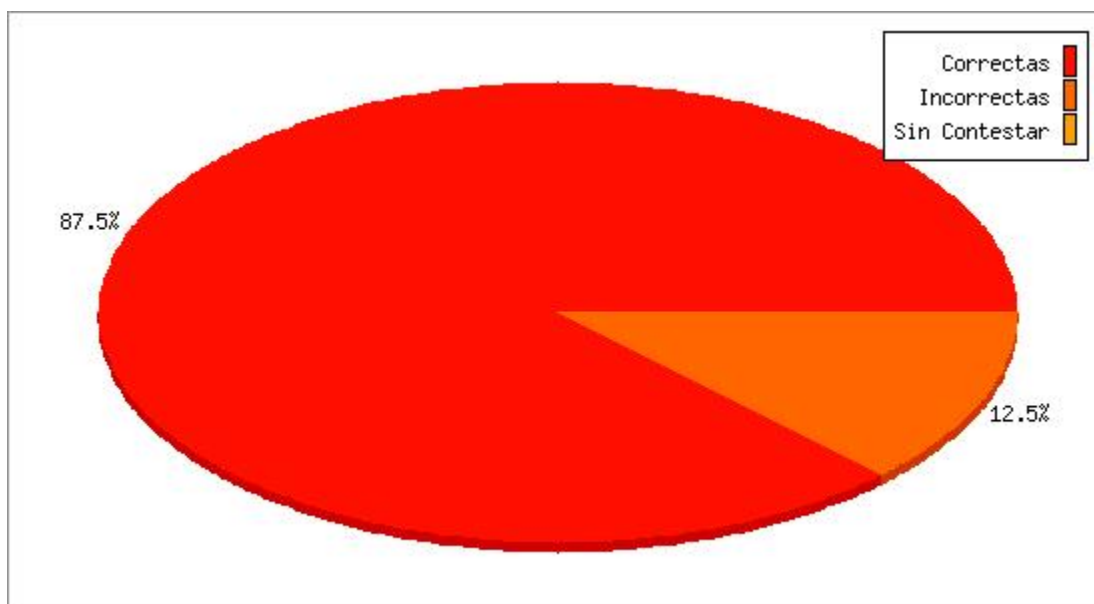
CI CONOCIMIENTOS 2 ASOCIADO DE VENTA EMPRESA VES AGOSTO 2015

EVALUACIONES DE CONOCIMIENTO

Nivel Preguntas	Calificación Obtenida	Preguntas Correctas	Preguntas Incorrectas	Preguntas sin Contestar
Total	14/16	7	1	0



16



Fecha de Evaluación

Fecha Inicio : 01 de Septiembre del 2015

Hora Evaluación : 05:02:08

Tiempo Utilizado : 05 minuto(s) 13 segundo(s)

¿Qué es Venta Empresa?

venta empresa es una area dedicada a la venta personalida a empresas se encarga de tramitar ventas a volumen y a grandes cantidades al menor tiempo posible y con eficacia. pieza clave dentro de la empresa pues trabaja en conjunto con los vendedores externos para pasar planes de tienda.

¿Cuáles son los requisitos para que una empresa realice la devolución de un producto en Post-Venta?

tener su factura original y ser el representante legal de la empresa. caso contrario tener una carta del representante legal de la empresa otorgando autorización al tercero a realizar una devolución con el RUC de su empresa

¿En qué sistema se verifica el stock de productos por tienda?

 REPORTES PERU

¿Cuál no es un medio de pago que aceptamos en el lineal de Cajas?

 Letras de cambio

¿Qué tipos de clientes se atienden por el mesón de Venta Empresa?

 Ambos.

¿Qué es un SRP y cuando se generan?

 Servicio de retiro posterior, se genera cuando el cliente retira la mercadería en otra fecha.

¿Qué es un DDP?

 Despacho directo de proveedor.

¿Quién autoriza los Fletes gratuitos?

 Gerente de tienda

¿Qué beneficios otorga Venta Empresas a sus clientes?

 Todas las anteriores.

¿Qué recursos utilizarías para cerrar una venta si no cuentas con la totalidad del producto?

 Todas las anteriores.

