



## Datos Personales



### EVALUACION DE DESEMPEÑO 2020 - JEFATURAS COMERCIALES EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS Y COMPORTAMIENTOS OBSERVADOS

No. Identificación :	1716382864
Nombres :	ANDRES GUSTAVO
Apellidos :	ALMEIDA VILLAVICENCIO
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	
Género :	MASCULINO
Estado Civil :	CASADO
Agencia :	QUITO
Departamento :	VENTAS
Cargo :	COORDINADOR DE VENTAS OTC
Nivel Jerárquico :	ADMINISTRATIVOS
Jefe Inmediato :	IVAN MARCELO DE LA TORRE VITERI
Área de Estudio :	MARKETING / COMERCIALIZACIÓN
Escolaridad :	MASTER
Fecha de Nacimiento :	1986-11-19

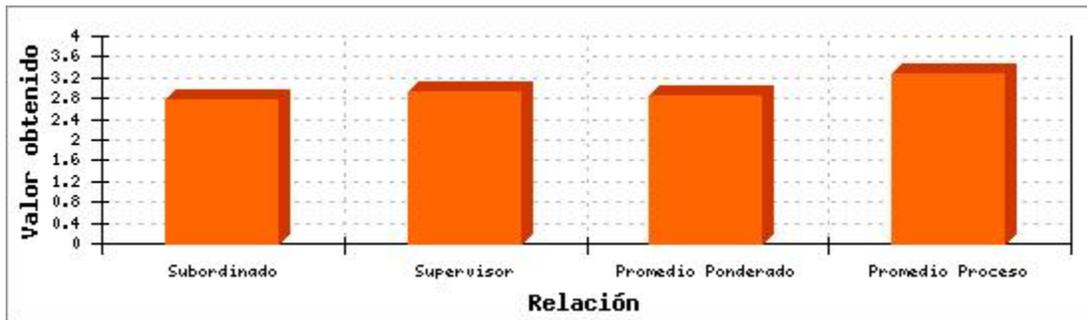
#### Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Subordinado	50.00%	8	8
Supervisor	50.00%	1	1

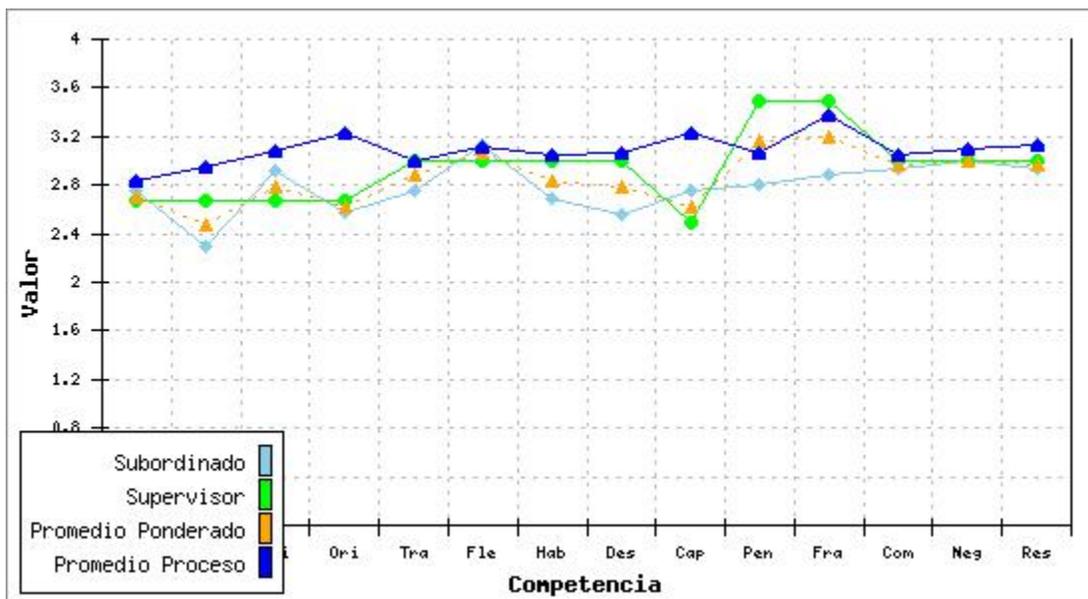
### EVALUACION DE DESEMPEÑO 2020 - JEFATURAS COMERCIALES

EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS Y COMPORTAMIENTOS OBSERVADOS

Relación	Valor Obtenido
Subordinado	2.78
Supervisor	2.94
Promedio Ponderado	2.86
Promedio Proceso	3.28



Competencia	Valor Subordinado	Valor Supervisor	Valor Promedio Ponderado	Valor Promedio Proceso
1 Creatividad	2.75	2.67	2.71	2.83
2 Proactividad	2.29	2.67	2.48	2.95
3 Orientación al Servicio	2.92	2.67	2.79	3.09
4 Orientación a Resultados	2.58	2.67	2.63	3.23
5 Trabajo en Equipo	2.75	3.00	2.88	3.00
6 Flexibilidad	3.13	3.00	3.06	3.11
7 Habilidades de Liderazgo	2.69	3.00	2.84	3.05
8 Desarrollo del equipo	2.56	3.00	2.78	3.07
9 Capacidad de planificación y organización	2.75	2.50	2.63	3.23
10 Pensamiento analítico	2.81	3.50	3.16	3.06
11 Franqueza – confiabilidad- integridad	2.88	3.50	3.19	3.37
12 Comunicación	2.94	3.00	2.97	3.05
13 Negociación	3.00	3.00	3.00	3.10
14 Resolución de problemas comerciales	2.94	3.00	2.97	3.13

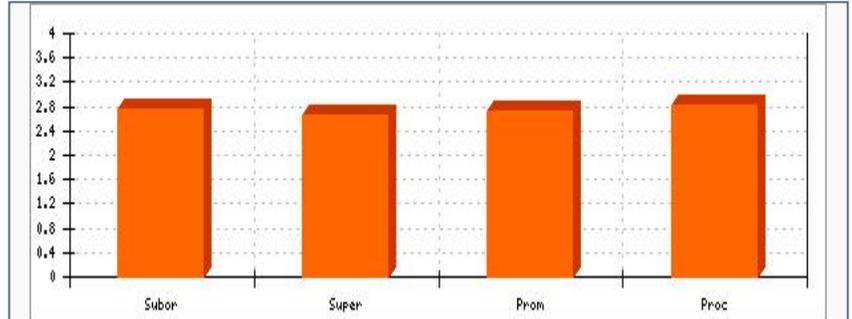


### EVALUACION DE DESEMPEÑO 2020 - JEFATURAS COMERCIALES

EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS Y COMPORTAMIENTOS OBSERVADOS

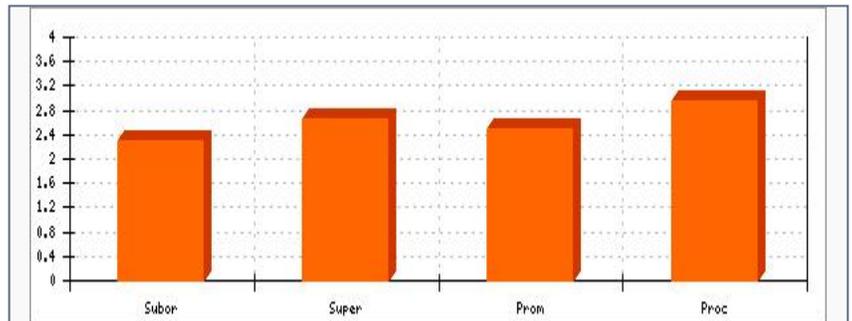
#### Creatividad (2.71)

Relación	Valor
Subordinado	2.75
Supervisor	2.67
Promedio Ponderado	2.71
Promedio Proceso	2.83



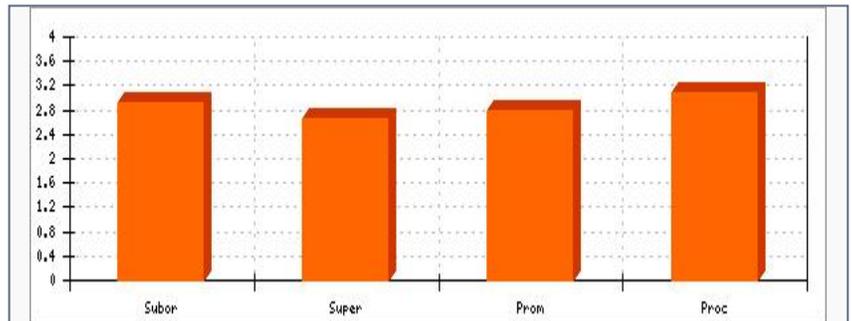
#### Proactividad (2.48)

Relación	Valor
Subordinado	2.29
Supervisor	2.67
Promedio Ponderado	2.48
Promedio Proceso	2.95



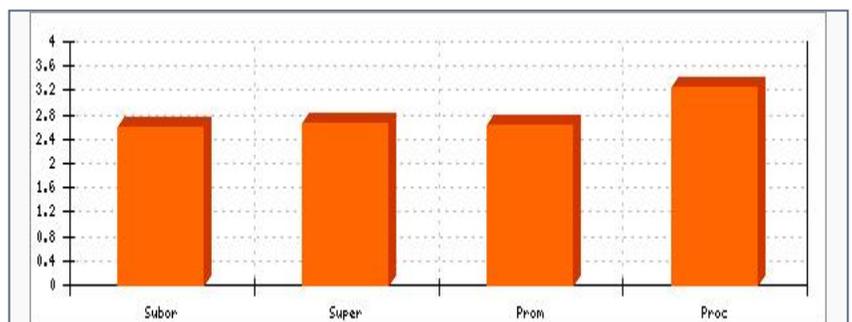
#### Orientación al Servicio (2.79)

Relación	Valor
Subordinado	2.92
Supervisor	2.67
Promedio Ponderado	2.79
Promedio Proceso	3.09



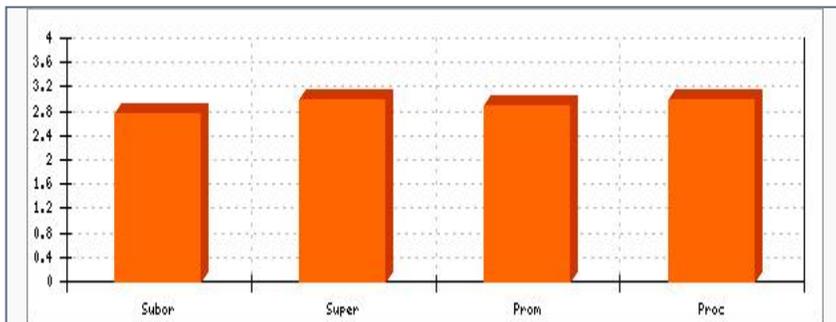
#### Orientación a Resultados (2.63)

Relación	Valor
Subordinado	2.58
Supervisor	2.67
Promedio Ponderado	2.63
Promedio Proceso	3.23



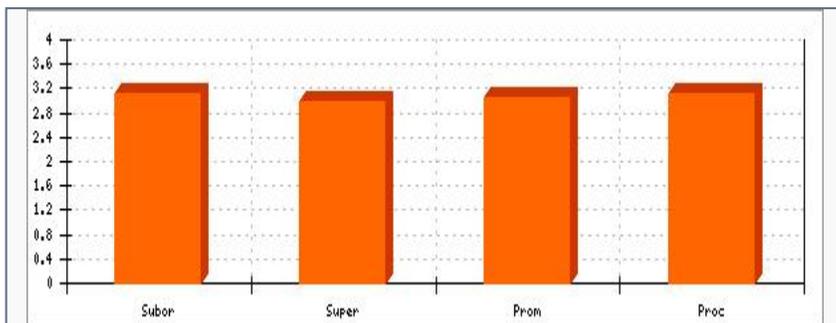
#### Trabajo en Equipo (2.88)

Relación	Valor
Subordinado	2.75
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	2.88
Promedio Proceso	3.00



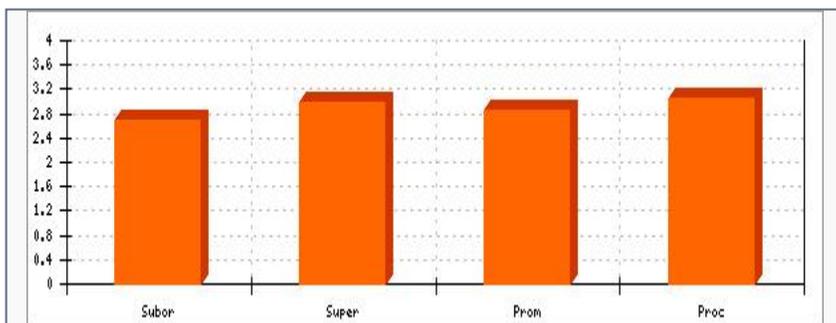
#### Flexibilidad (3.06)

Relación	Valor
Subordinado	3.13
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	3.06
Promedio Proceso	3.11



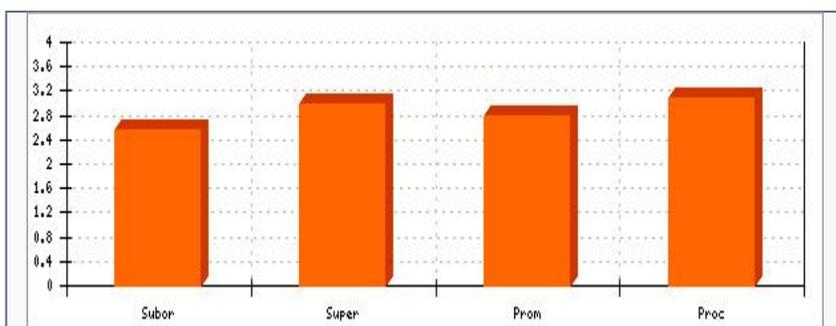
#### Habilidades de Liderazgo (2.84)

Relación	Valor
Subordinado	2.69
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	2.84
Promedio Proceso	3.05



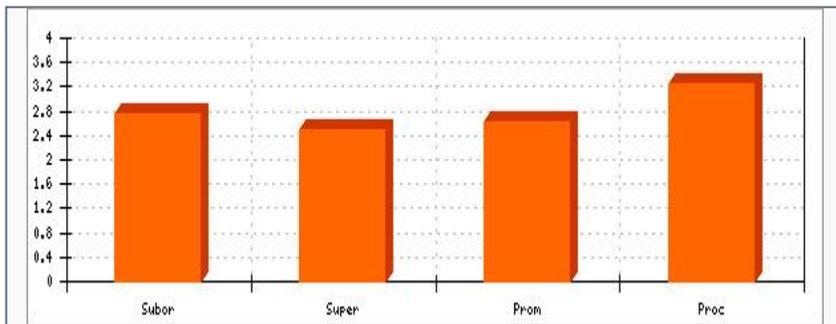
#### Desarrollo del equipo (2.78)

Relación	Valor
Subordinado	2.56
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	2.78
Promedio Proceso	3.07



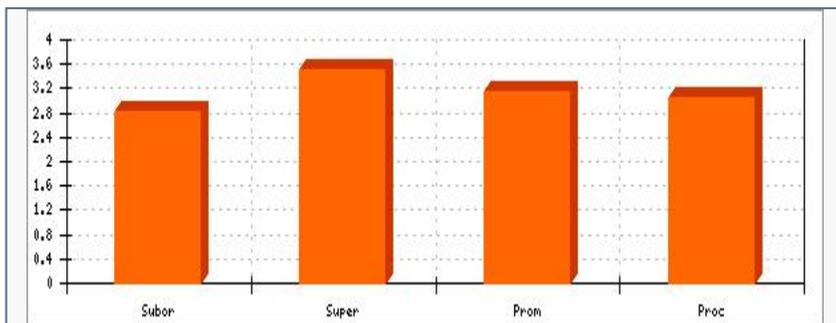
#### Capacidad de planificación y organización (2.63)

Relación	Valor
Subordinado	2.75
Supervisor	2.50
Promedio Ponderado	2.63
Promedio Proceso	3.23



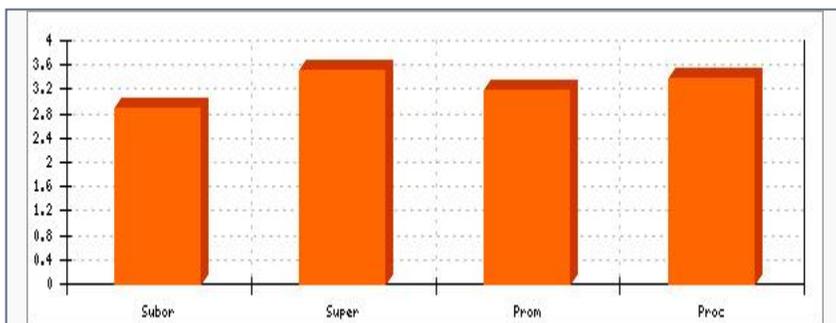
#### Pensamiento analítico (3.16)

Relación	Valor
Subordinado	2.81
Supervisor	3.50
Promedio Ponderado	3.16
Promedio Proceso	3.06



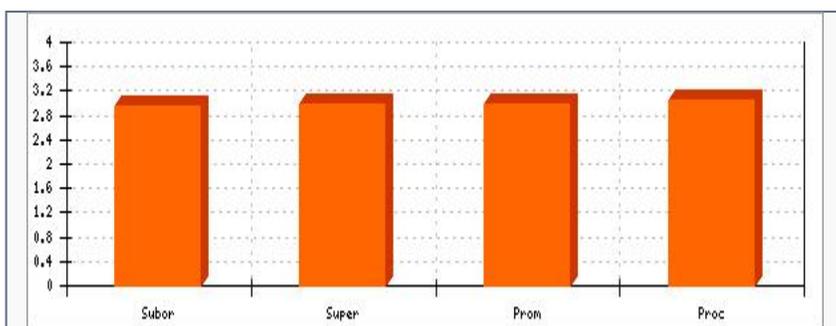
#### Franqueza – confiabilidad- integridad (3.19)

Relación	Valor
Subordinado	2.88
Supervisor	3.50
Promedio Ponderado	3.19
Promedio Proceso	3.37



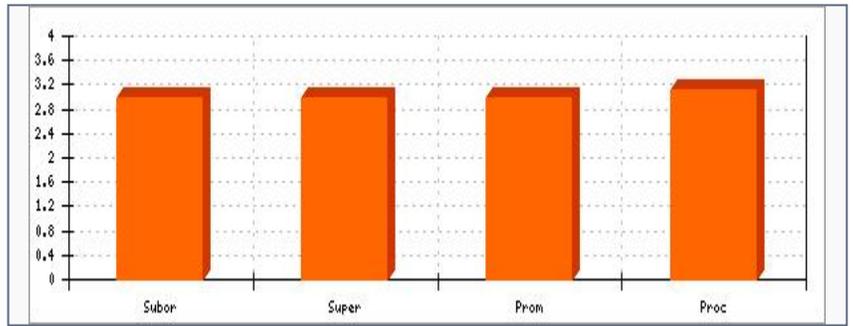
#### Comunicación (2.97)

Relación	Valor
Subordinado	2.94
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	2.97
Promedio Proceso	3.05



#### Negociación (3.00)

Relación	Valor
Subordinado	3.00
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	3.00
Promedio Proceso	3.10



### Resolución de problemas comerciales (2.97)

Relación	Valor
Subordinado	2.94
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	2.97
Promedio Proceso	3.13

