

## **Datos Personales**



## **EVALUACION DE COMPETENCIAS.**

### EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS Y COMPORTAMIENTOS OBSERVADOS

No. Identificación :	7757064
Nombres :	ANTONIO
Apellidos :	LUJAN VOLPE
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	
Género:	
Estado Civil :	
Agencia:	QS
Departamento :	GERENCIA COMERCIAL
Cargo:	GERENTE DE LINEA GERENCIA UNMF GERENCIA UNMF
Nivel Jerárquico:	GERENTE DE LÍNEA
Jefe Inmediato :	MARIA ESTHER ASTE GORDILLO
Área de Estudio :	XXXX
Escolaridad :	XXXX
Fecha de Nacimiento :	0000-00-00

### Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	1
Supervisor	100.00%	1	1

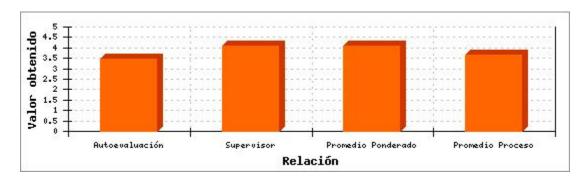


## **Resumen General**

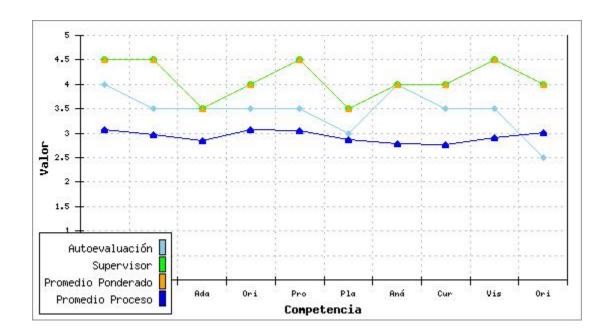


# EVALUACION DE COMPETENCIAS. EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS Y COMPORTAMIENTOS OBSERVADOS

Relación	Valor Obtenido
Autoevaluación	3.45
Supervisor	4.10
Promedio Ponderado	4.10
Promedio Proceso	3.66



	Competencia	Valor Autoevaluación	Valor Supervisor	Valor Promedio Ponderado	Valor Promedio Proceso
1	Trabajo en equipo	4.00	4.50	4.50	3.08
2	Liderazgo	3.50	4.50	4.50	2.97
3	Adaptabilidad y Flexibilidad	3.50	3.50	3.50	2.84
4	Orientación a resultados	3.50	4.00	4.00	3.07
5	Proactividad	3.50	4.50	4.50	3.06
6	Planificación y organización	3.00	3.50	3.50	2.86
7	Análisis y solución de problemas	4.00	4.00	4.00	2.78
8	Curiosidad & Innovación	3.50	4.00	4.00	2.77
9	Visión estratégica	3.50	4.50	4.50	2.91
10	Orientación al cliente	2.50	4.00	4.00	3.02





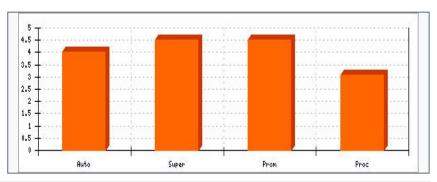
## **Análisis por Competencia**



# **EVALUACION DE COMPETENCIAS.**EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS Y COMPORTAMIENTOS OBSERVADOS

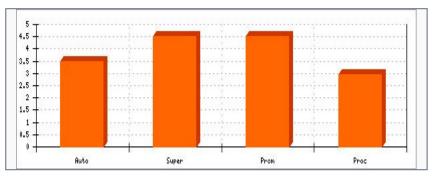
### Trabajo en equipo (4.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Supervisor	4.50
Promedio Ponderado	4.50
Promedio Proceso	3.08



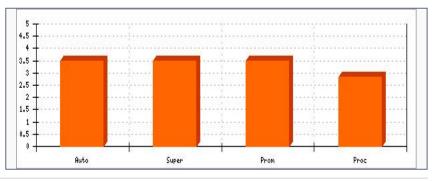
### Liderazgo (4.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.50
Supervisor	4.50
Promedio Ponderado	4.50
Promedio Proceso	2.97



## Adaptabilidad y Flexibilidad (3.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.50
Supervisor	3.50
Promedio Ponderado	3.50
Promedio Proceso	2.84



### Orientación a resultados (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.50
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.07



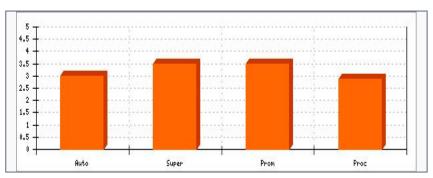
### Proactividad (4.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.50
Supervisor	4.50
Promedio Ponderado	4.50
Promedio Proceso	3.06



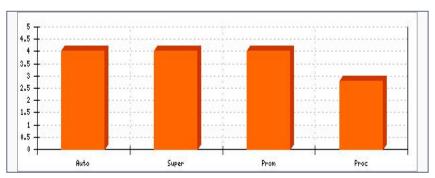
## Planificación y organización (3.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Supervisor	3.50
Promedio Ponderado	3.50
Promedio Proceso	2.86



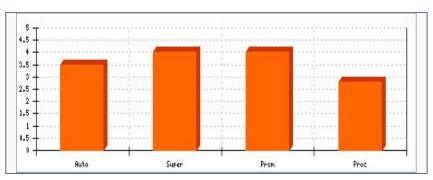
## Análisis y solución de problemas (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	2.78



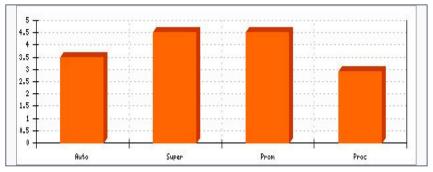
### Curiosidad & Innovación (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.50
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	2.77



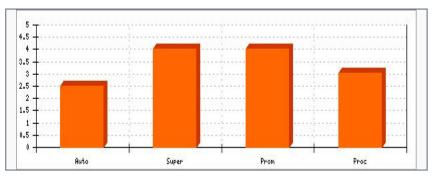
Visión estratégica (4.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.50
Supervisor	4.50
Promedio Ponderado	4.50
Promedio Proceso	2.91



## Orientación al cliente (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	2.50
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.02





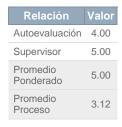
## **Análisis por Pregunta**

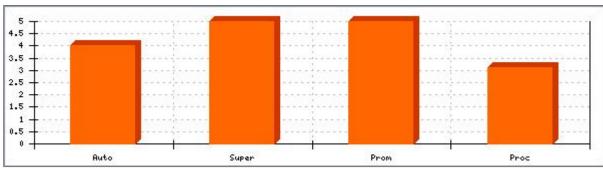


## **EVALUACION DE COMPETENCIAS.**EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS Y COMPORTAMIENTOS OBSERVADOS

#### Trabajo en equipo

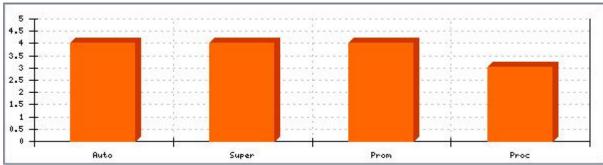
1.- Mantiene una actitud abierta, promoviendo una colaboración entre los miembros de su equipo y de otras áreas o proyectos. (5.00)





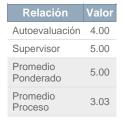
2.- Valora las experiencias y conocimientos del entorno, aprovechando diferentes puntos de vista. (4.00)

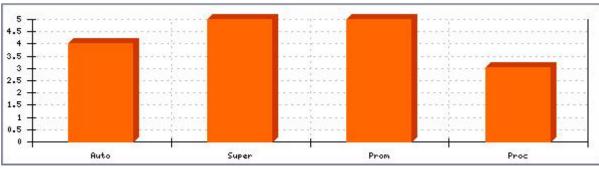




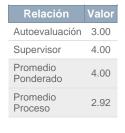
### Liderazgo

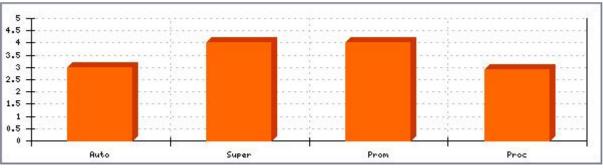
3.- Moviliza e inspira a su equipo de trabajo a través del alineamiento claro de sus objetivos y una preocupación genuina por su desarrollo. (5.00)





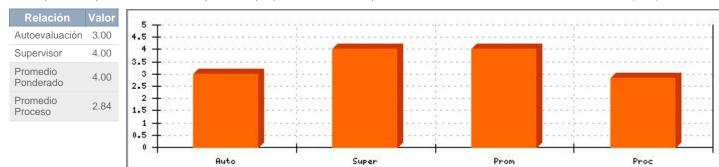
4.- Transmite información clave a sus colaboradores y realiza seguimiento de tareas, brindando retroalimentación constante. (4.00)



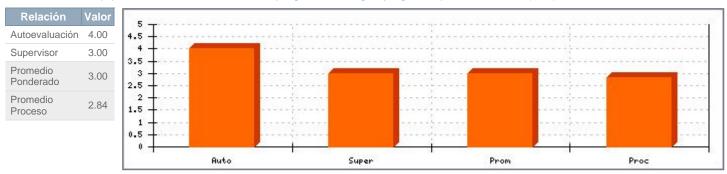


## Adaptabilidad y Flexibilidad

5.- Adapta e incorpora nuevas tácticas / prácticas que permiten solucionar problemas o reaccionar frente a nuevas condiciones. (4.00)

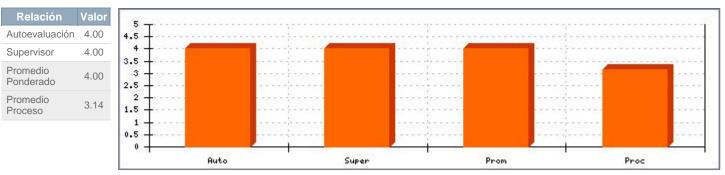


6.- Fomenta a su equipo a realizar acciones diferentes que generen sinergias y logren respuestas eficaces. (3.00)

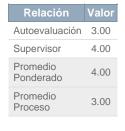


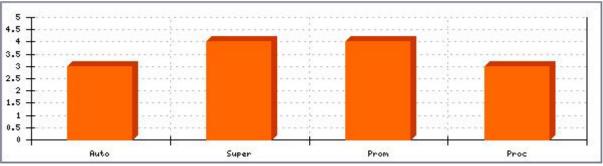
## Orientación a resultados

7.- Se identifica con los objetivos del negocio, los despliega al equipo y actúa con sentido de urgencia antes los requerimientos para alcanzarlos y superarlos. (4.00)



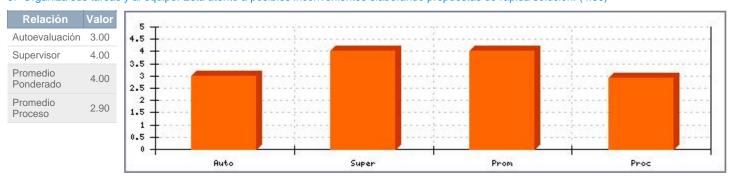
8.- Brinda apoyo a su equipo, dando el ejemplo para buscar eficiencia y calidad de las actividades de su área. (4.00)



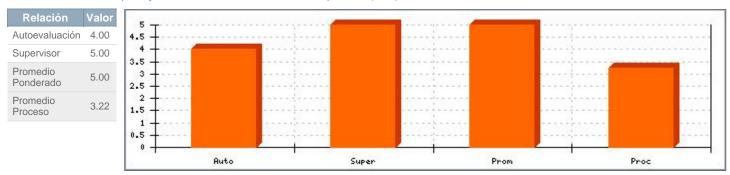


#### Proactividad

9.- Organiza sus tareas y al equipo. Está atento a posibles inconvenientes elaborando propuestas de rápida solución. (4.00)

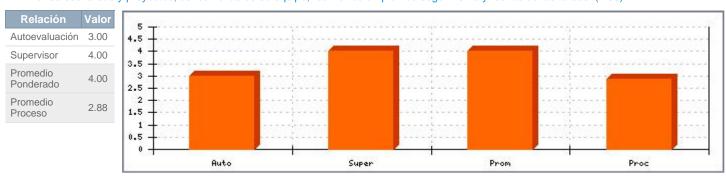


10.- Demuestra alto empeño y dedicación, mostrando una actitud positiva. (5.00)

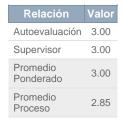


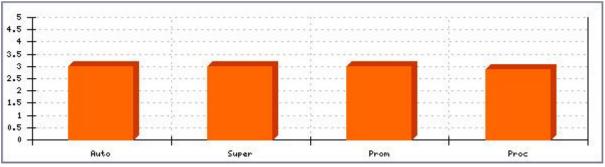
## Planificación y organización

11.- Planea sus tareas y proyectos, así como las de su equipo, realizando un plan de seguimiento y fechas de las tareas. (4.00)



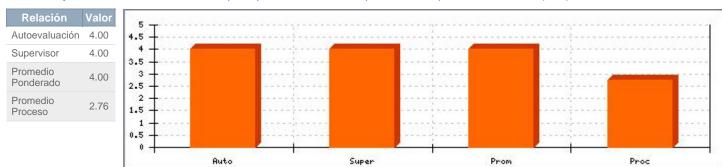
12.- Distribuye adecuadamente las tareas, los recursos y la carga laboral en las personas a su cargo. (3.00)



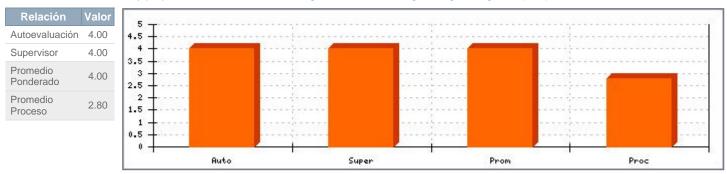


## Análisis y solución de problemas

13.- Define y reúne la información necesaria que le permita contar con un panorama completo de la situación. (4.00)

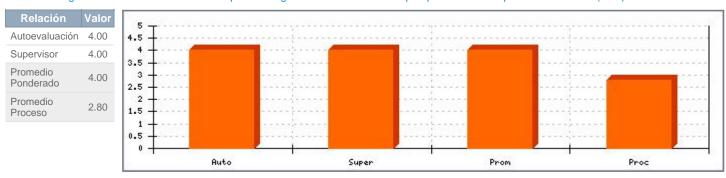


14.- Analiza la información y propone soluciones mostrando seguridad, buscando lograr un ganar - ganar. (4.00)

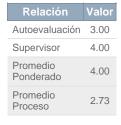


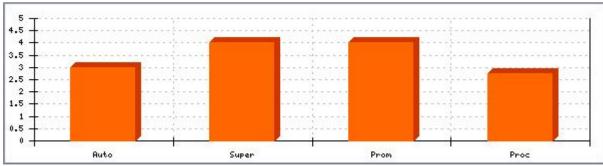
## Curiosidad & Innovación

15.- Procura generar soluciones innovadoras que define gracias al contar con una perspectiva más amplia de su entorno. (4.00)



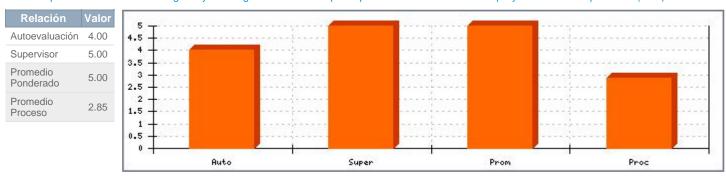
16.- Busca nuevas formas de hacer las cosas manejando adecuadamente la incertidumbre. (4.00)



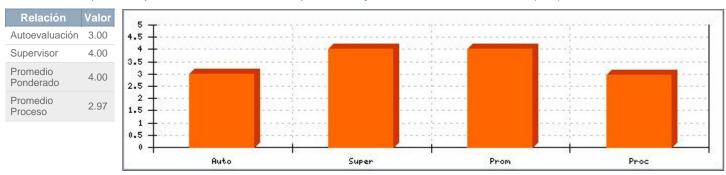


### Visión estratégica

### 17.- Comprende el contexto del negocio y busca generar vínculos que le permiten realizar acciones / proyectos interdisciplinarios. (5.00)

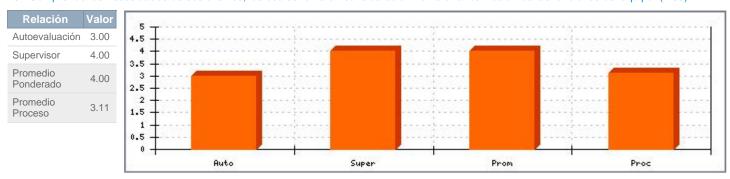


### 18.- Considera experiencias pasadas como elementos útiles para evaluar y considerar sus acciones futuras. (4.00)



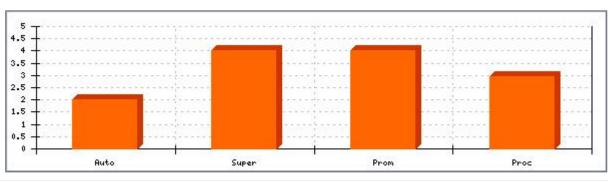
## Orientación al cliente

#### 19.- Comprende las necesidades de sus clientes, las cuales toma en consideración frente a la realización de las funciones del equipo. (4.00)



20.- Promueve en su equipo el contacto con los clientes (internos / externos), tratando de responder de mejor manera a la demanda de necesidades. (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	2.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	2.94





## **Análisis GAP**



# **EVALUACION DE COMPETENCIAS.**EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS Y COMPORTAMIENTOS OBSERVADOS

### Trabajo en equipo

	Valor	Brecha
Autoevaluación	4.00	
Supervisor	4.50	0.50

### Liderazgo

	Valor	Brecha
Autoevaluación	3.50	
Supervisor	4.50	1.00

### Adaptabilidad y Flexibilidad

	Valor	Brecha
Autoevaluación	3.50	
Supervisor	3.50	0.00

### Orientación a resultados

	Valor	Brecha
Autoevaluación	3.50	
Supervisor	4.00	0.50

### Proactividad

	Valor	Brecha
Autoevaluación	3.50	
Supervisor	4.50	1.00

### Planificación y organización

	Valor	Brecha
Autoevaluación	3.00	
Supervisor	3.50	0.50

### Análisis y solución de problemas

	Valor	Brecha
Autoevaluación	4.00	
Supervisor	4.00	0.00

### Curiosidad & Innovación

	Valor	Brecha
Autoevaluación	3.50	
Supervisor	4.00	0.50

## Visión estratégica

	Valor	Brecha
Autoevaluación	3.50	
Supervisor	4.50	1.00

### Orientación al cliente

	Valor	Brecha
Autoevaluación	2.50	
Supervisor	4.00	1.50



## Fortalezas y Áreas de Desarrollo



# **EVALUACION DE COMPETENCIAS.**EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS Y COMPORTAMIENTOS OBSERVADOS

### Fortalezas (Mayor o Igual a 60%)

(Trabajo en equipo) Mantiene una actitud abierta, promoviendo una colaboración entre los miembros de su equipo y de otras áreas of proyectos.	100.00%
(Liderazgo) Moviliza e inspira a su equipo de trabajo a través del alineamiento claro de sus objetivos y una preocupación genuina por su desarrollo.	100.00%
(Proactividad) Demuestra alto empeño y dedicación, mostrando una actitud positiva.	100.00%
(Visión estratégica) Comprende el contexto del negocio y busca generar vínculos que le permiten realizar acciones / proyectos interdisciplinarios.	100.00%
(Trabajo en equipo) Valora las experiencias y conocimientos del entorno, aprovechando diferentes puntos de vista.	75.00%
(Liderazgo) Transmite información clave a sus colaboradores y realiza seguimiento de tareas, brindando retroalimentación constante.	75.00%
(Adaptabilidad y Flexibilidad) Adapta e incorpora nuevas tácticas / prácticas que permiten solucionar problemas o reaccionar frente a nuevas condiciones.	75.00%
(Orientación a resultados) Se identifica con los objetivos del negocio, los despliega al equipo y actúa con sentido de urgencia antes los requerimientos para alcanzarlos y superarlos.	75.00%
(Orientación a resultados) Brinda apoyo a su equipo, dando el ejemplo para buscar eficiencia y calidad de las actividades de su afea.	75.00%
(Proactividad) Organiza sus tareas y al equipo. Está atento a posibles inconvenientes elaborando propuestas de rápida solución.	75.00%
(Planificación y organización) Planea sus tareas y proyectos, así como las de su equipo, realizando un plan de seguimiento y fêchas de las tareas.	75.00%
(Análisis y solución de problemas) Define y reúne la información necesaria que le permita contar con un panorama completo de la satuación.	75.00%
(Análisis y solución de problemas) Analiza la información y propone soluciones mostrando seguridad, buscando lograr un ganar - ganar.	75.00%
(Curiosidad & Innovación) Procura generar soluciones innovadoras que define gracias al contar con una perspectiva más amplia de su entorno.	75.00%
(Çuriosidad & Innovación) Busca nuevas formas de hacer las cosas manejando adecuadamente la incertidumbre.	75.00%
(Visión estratégica) Considera experiencias pasadas como elementos útiles para evaluar y considerar sus acciones futuras.	75.00%
(Orientación al cliente) Comprende las necesidades de sus clientes, las cuales toma en consideración frente a la realización de las fênciones del equipo.	75.00%
(Orientación al cliente) Promueve en su equipo el contacto con los clientes (internos / externos), tratando de responder de mejor rflanera a la demanda de necesidades.	75.00%

## Áreas de Desarrollo (Menor a 40%)

No existen Áreas de Desarrollo

