

Introducción



EVALUACION DEL DESEMPEÑO UIDE 2020 COMPEL UNIVERSIDAD INTERNACIONAL

Los resultados presentados en este reporte se basan en las respuestas de las evaluaciones que se le han realizado al usuario sus distintos evaluadores desde el 2020-05-12 11:15:59 hasta el 2020-05-25 09:16:52



Datos Personales



EVALUACION DEL DESEMPEÑO UIDE 2020EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS Y COMPORTAMIENTOS OBSERVADOS

No. Identificación :	1202967095
Nombres :	FABRICIO ALFONSO
Apellidos :	VASCO MORA
Dirección:	MALLORCA VILLAGE MZ 28 VILLA 28
Teléfono :	046013775
Celular :	
Género :	MASCULINO
Estado Civil :	CASADO
Agencia:	GUAYAQUIL
Departamento :	ESCUELA DE MARKETING EXT. GUAYAQUIL
Cargo :	DOCENTE
Nivel Jerárquico :	MANDOS MEDIOS
Jefe Inmediato :	
Área de Estudio :	ADM. DE EMPRESAS
Escolaridad :	MASTER
Fecha de Nacimiento :	1987-04-17

Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	2.50%	1	1
Jefe	50.00%	1	1
Cliente	47.50%	3	3

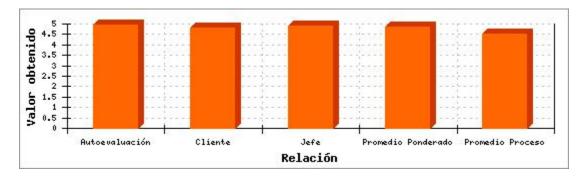


Resumen General

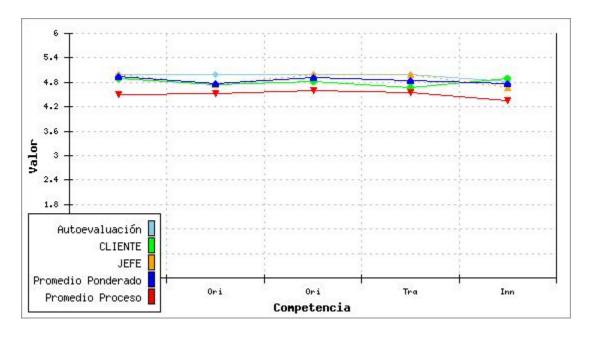


EVALUACION DEL DESEMPEÑO UIDE 2020 EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS Y COMPORTAMIENTOS OBSERVADOS

Relación	Valor Obtenido
Autoevaluación	4.97
Cliente	4.81
Jefe	4.88
Promedio Ponderado	4.85
Promedio Proceso	4.50



	Competencia	Valor Autoevaluación	Valor Cliente	Valor Jefe	Valor Promedio Ponderado	Valor Promedio Proceso
1	Comunicación Efectiva	5.00	4.89	5.00	4.95	4.50
2	Orientación a Resultados	5.00	4.75	4.75	4.76	4.53
3	Orientación al Estudiante/Cliente Interno	5.00	4.83	5.00	4.92	4.59
4	Trabajo en equipo	5.00	4.67	5.00	4.84	4.54
5	Innovación y creatividad	4.83	4.89	4.67	4.78	4.36





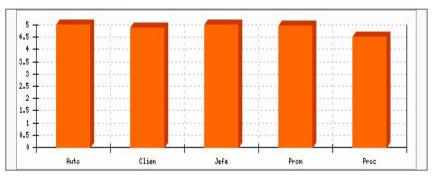
Análisis por Competencia



EVALUACION DEL DESEMPEÑO UIDE 2020 EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS Y COMPORTAMIENTOS OBSERVADOS

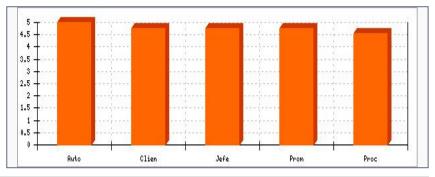
Comunicación Efectiva (4.95)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	4.89
Jefe	5.00
Promedio Ponderado	4.95
Promedio Proceso	4.50



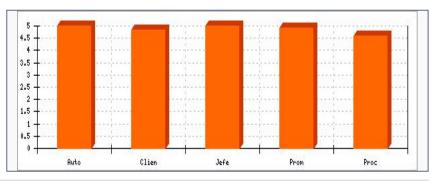
Orientación a Resultados (4.76)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	4.75
Jefe	4.75
Promedio Ponderado	4.76
Promedio Proceso	4.53



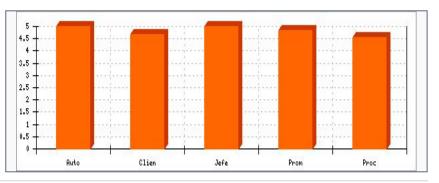
Orientación al Estudiante/Cliente Interno (4.92)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	4.83
Jefe	5.00
Promedio Ponderado	4.92
Promedio Proceso	4.59



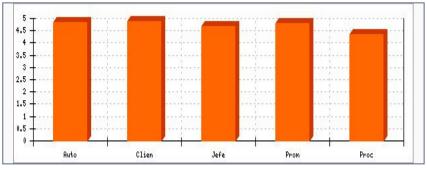
Trabajo en equipo (4.84)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	4.67
Jefe	5.00
Promedio Ponderado	4.84
Promedio Proceso	4.54



Innovación y creatividad (4.78)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.83
Cliente	4.89
Jefe	4.67
Promedio Ponderado	4.78
Promedio Proceso	4.36





Análisis por Pregunta

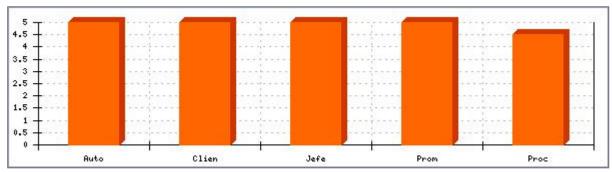


EVALUACION DEL DESEMPEÑO UIDE 2020 EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS Y COMPORTAMIENTOS OBSERVADOS

Comunicación Efectiva

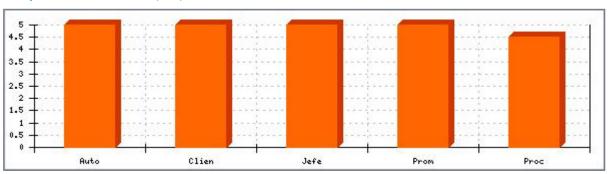
1.- Motiva el diálogo con la demás gente para lograr mejor comprensión interpersonal. (5.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	5.00
Jefe	5.00
Promedio Ponderado	5.00
Promedio Proceso	4.50

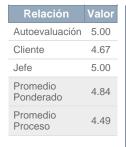


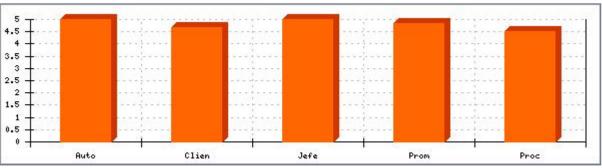
2.- Su comunicación es clara y concisa con los demás. (5.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	5.00
Jefe	5.00
Promedio Ponderado	5.00
Promedio Proceso	4.51



3.- Responde oportunamente a los sentimientos de los demás. (4.84)

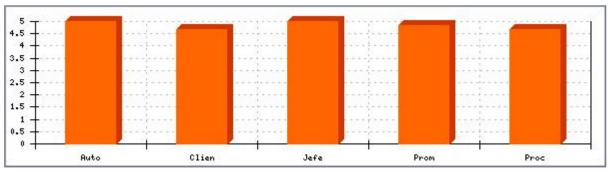




Orientación a Resultados

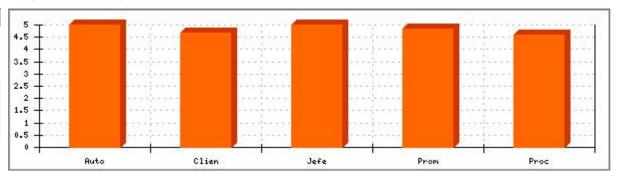
4.- Presenta interés y preocupación por trabajar eficazmente. (4.84)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	4.67
Jefe	5.00
Promedio Ponderado	4.84
Promedio Proceso	4.69



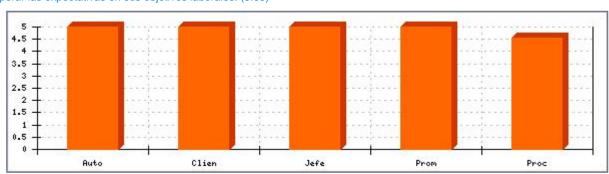
5.- Cumple con los objetivos planificados. (4.84)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	4.67
Jefe	5.00
Promedio Ponderado	4.84
Promedio Proceso	4.58



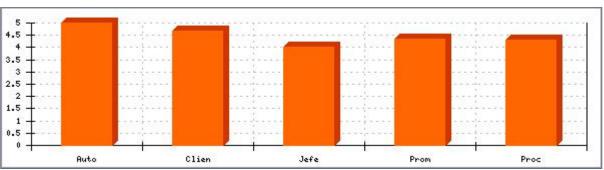
6.- Está orientado a superar las expectativas en sus objetivos laborales. (5.00)

.00
.00
.00
.00
.54



7.- Asume riesgos (moderados) para trabajar sobre objetivos y plantearse metas altas. (4.34)

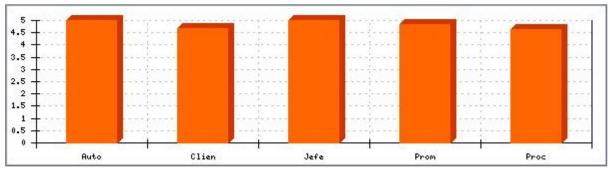
Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	4.67
Jefe	4.00
Promedio Ponderado	4.34
Promedio Proceso	4.31



Orientación al Estudiante/Cliente Interno

8.- Se interesa genuinamente en ayudar y servir a los demás. (4.84)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	4.67
Jefe	5.00
Promedio Ponderado	4.84
Promedio Proceso	4.64



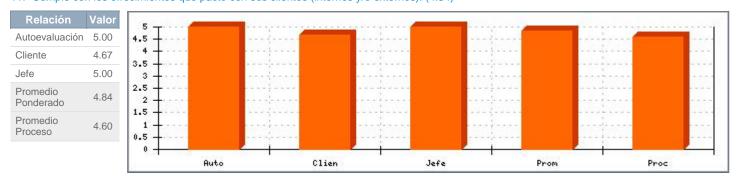
9.- Tiene vocación para servir, tanto a sus clientes externos como a sus clientes internos. (5.00)

Relación	Valor	5 T		,			
Autoevaluación	5.00	4.5					
Cliente	5.00	4 +					
Jefe	5.00	3.5					
Promedio Ponderado	5.00	2.5					
Promedio Proceso	4.65	1					
		0 +	Auto	Clien	Jefe	Prom P	roc

10.- Indaga las necesidades específicas de sus clientes (internos y/o externos). (5.00)

Cliente 5.00 Jefe 5.00 Promedio	utoevaluación	5.00	5 T				1	
Cliente	uluevaluacion	5.00	4.5	500050000	0.000.000.000	77777777	10000000	
Defe 5.00 Promedio 5.00 Ponderado 5.00 2.5 2 1.5	liente	5.00	188		- A			
Promedio	efe	5.00	000.000					
Promodio 1.5 +		5.00	2.5					
Proceso 4.46 . T	romedio	4.46	1 +					

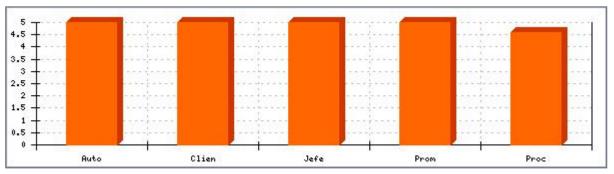
11.- Cumple con los ofrecimientos que pactó con sus clientes (internos y/o externos). (4.84)



Trabajo en equipo

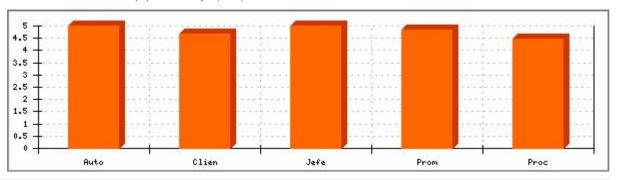
12.- Colabora activamente en el equipo de trabajo. (5.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	5.00
Jefe	5.00
Promedio Ponderado	5.00
Promedio Proceso	4.61



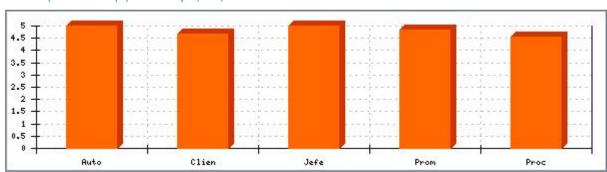
13.- Prefiere realizar sus tareas laborales con el equipo de trabajo. (4.84)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	4.67
Jefe	5.00
Promedio Ponderado	4.84
Promedio Proceso	4.46



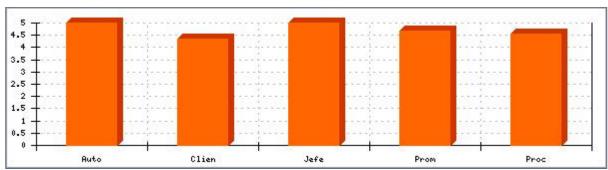
14.- Actúa para facilitar el desempeño de su equipo de trabajo. (4.84)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	4.67
Jefe	5.00
Promedio Ponderado	4.84
Promedio Proceso	4.55



15.- Está orientado a cumplir los objetivos del equipo de trabajo aún sobre sus intereses personales. (4.68)

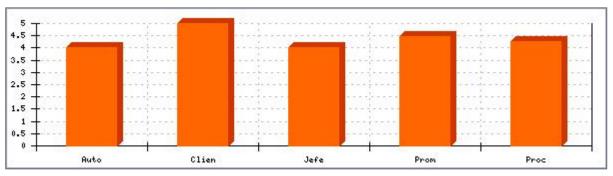
Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	4.33
Jefe	5.00
Promedio Ponderado	4.68
Promedio Proceso	4.53



Innovación y creatividad

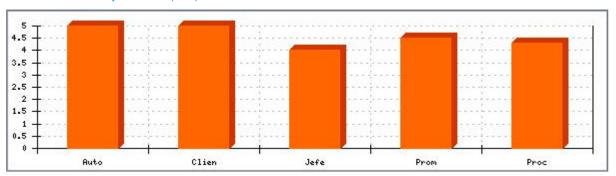
16.- Reta al Status Quo (la manera en la que se han venido haciendo las cosas), continuamente busca mejorar la forma como se hacen las cosas. (4.48)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Cliente	5.00
Jefe	4.00
Promedio Ponderado	4.48
Promedio Proceso	4.28



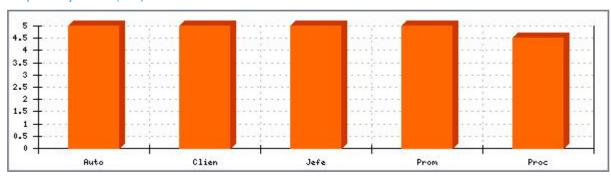
17.- Genera constantemente ideas diferentes y creativas. (4.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	5.00
Jefe	4.00
Promedio Ponderado	4.50
Promedio Proceso	4.32



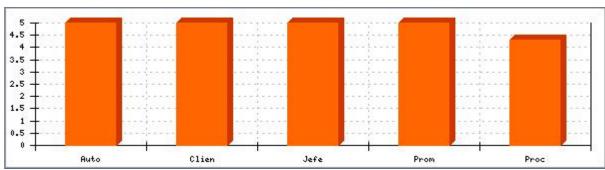
18.- Demuestra habilidades para la ejecución. (5.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	5.00
Jefe	5.00
Promedio Ponderado	5.00
Promedio Proceso	4.51



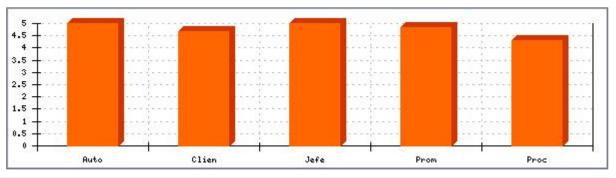
19.- Toma riesgos para apoyar las ideas nuevas y creativas. (5.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	5.00
Jefe	5.00
Promedio Ponderado	5.00
Promedio Proceso	4.32



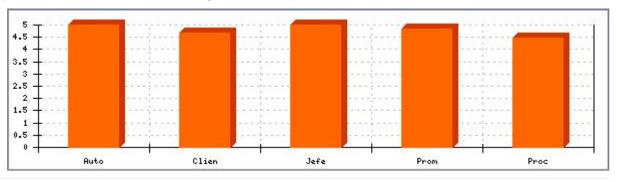
20.- Se esfuerza para que los demás busquen innovación en lo que hacen. (4.84)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	4.67
Jefe	5.00
Promedio Ponderado	4.84
Promedio Proceso	4.29



21.- Aplica las mejores prácticas tanto dentro como fuera de la organización. (4.84)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente	4.67
Jefe	5.00
Promedio Ponderado	4.84
Promedio Proceso	4.47





Fortalezas y Áreas de Desarrollo



EVALUACION DEL DESEMPEÑO UIDE 2020 EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS Y COMPORTAMIENTOS OBSERVADOS

Fortalezas (Mayor o Igual a 60%)

(Trabajo en equipo) Colabora activamente en el equipo de trabajo.	100.00%
(Prientación al Estudiante/Cliente Interno) Tiene vocación para servir, tanto a sus clientes externos como a sus clientes internos.	100.00%
(Prientación al Estudiante/Cliente Interno) Indaga las necesidades específicas de sus clientes (internos y/o externos).	100.00%
(Prientación a Resultados) Está orientado a superar las expectativas en sus objetivos laborales.	100.00%
(Comunicación Efectiva) Motiva el diálogo con la demás gente para lograr mejor comprensión interpersonal.	100.00%
(Comunicación Efectiva) Su comunicación es clara y concisa con los demás.	100.00%
(Innovación y creatividad) Demuestra habilidades para la ejecución.	100.00%
(Innovación y creatividad) Toma riesgos para apoyar las ideas nuevas y creativas.	100.00%
(Trabajo en equipo) Prefiere realizar sus tareas laborales con el equipo de trabajo.	96.04%
(Trabajo en equipo) Actúa para facilitar el desempeño de su equipo de trabajo.	96.04%
(Prientación al Estudiante/Cliente Interno) Se interesa genuinamente en ayudar y servir a los demás.	96.04%
(Prientación al Estudiante/Cliente Interno) Cumple con los ofrecimientos que pactó con sus clientes (internos y/o externos).	96.04%
(Orientación a Resultados) Presenta interés y preocupación por trabajar eficazmente.	96.04%
(Prientación a Resultados) Cumple con los objetivos planificados.	96.04%
(Comunicación Efectiva) Responde oportunamente a los sentimientos de los demás.	96.04%
(Innovación y creatividad) Se esfuerza para que los demás busquen innovación en lo que hacen.	96.04%
(Innovación y creatividad) Aplica las mejores prácticas tanto dentro como fuera de la organización.	96.04%
(Trabajo en equipo) Está orientado a cumplir los objetivos del equipo de trabajo aún sobre sus intereses personales.	92.08%
(Innovación y creatividad) Genera constantemente ideas diferentes y creativas.	87.50%
(Innovación y creatividad) Reta al Status Quo (la manera en la que se han venido haciendo las cosas), continuamente busca riflejorar la forma como se hacen las cosas.	86.88%
(Orientación a Resultados) Asume riesgos (moderados) para trabajar sobre objetivos y plantearse metas altas.	83.54%

Áreas de Desarrollo (Menor a 40%)

No existen Áreas de Desarrollo

