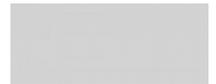




Datos Personales

PROCESO DE EVD EVALUACION DE DESEMPEÑO



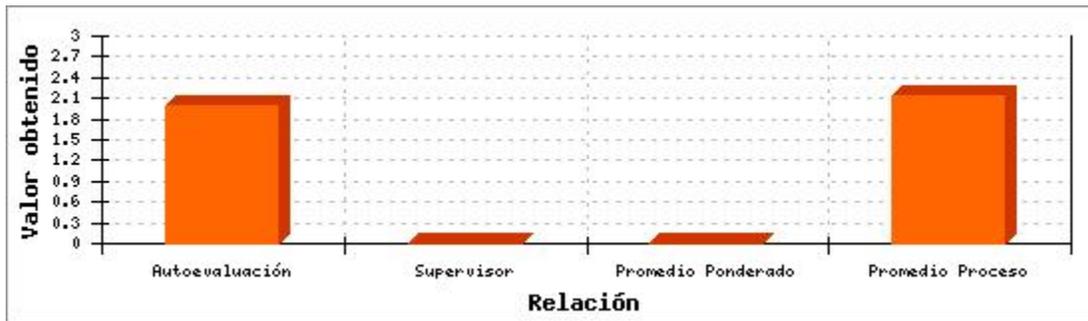
No. Identificación :	40233639
Nombres :	DANTE ABRAHAM
Apellidos :	CANALES GARCIA
Dirección :	AV PROGRESO 2310 CASTILLA- PIURA
Teléfono :	
Celular :	943657828
Género :	MASCULINO
Estado Civil :	CASADO
Agencia :	OFICINA NORTE
Departamento :	AGRO VETERINARIA
Cargo :	GESTOR TECNICO COMERCIAL
Nivel Jerárquico :	GESTOR TECNICO COMERCIAL
Jefe Inmediato :	FRANCISCO FIGUEROA IZQUIERDO
Área de Estudio :	ING. AGRÓNOMO
Escolaridad :	INGENIERO SUPERIOR
Fecha de Nacimiento :	1979-02-11

Peso de las Evaluaciones:

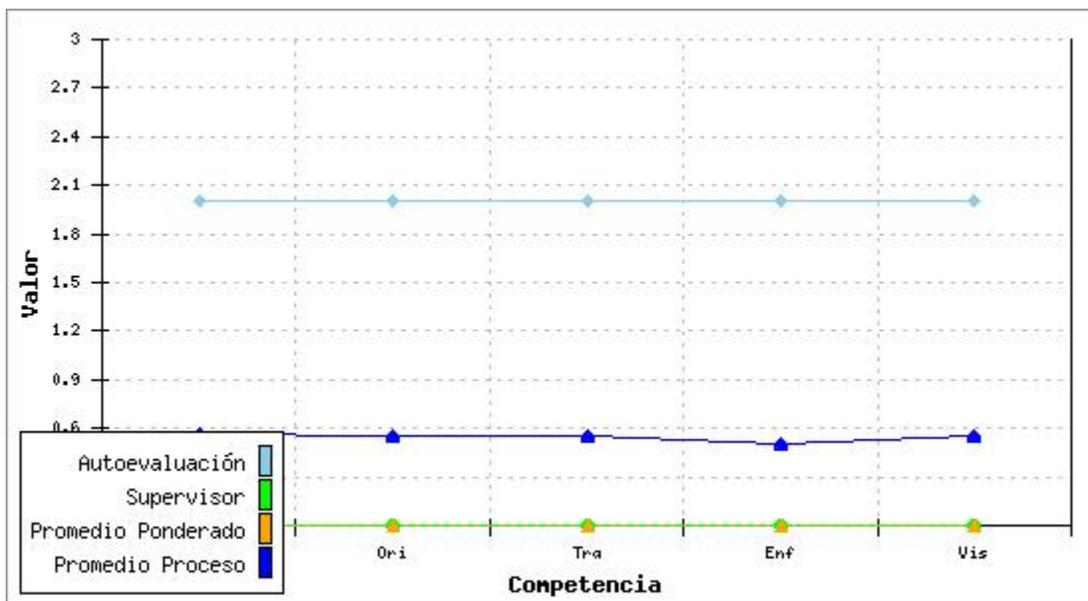
Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	1
Supervisor	100.00%	1	0



Relación	Valor Obtenido
Autoevaluación	2.00
Supervisor	0.00
Promedio Ponderado	0.00
Promedio Proceso	2.13



Competencia	Valor Autoevaluación	Valor Supervisor	Valor Promedio Ponderado	Valor Promedio Proceso
1 Orientación al cliente	2.00	0.00	0.00	0.56
2 Orientación a resultados	2.00	0.00	0.00	0.55
3 Trabajo en equipo	2.00	0.00	0.00	0.55
4 Enfoque en personas	2.00	0.00	0.00	0.51
5 Visión Estratégica	2.00	0.00	0.00	0.55





AUTOEVALUACIÓN

Comentario

El curso de Esan sobre ventas y trato de clientes nos brindo nuevas herramientas y tecnicas que ayudan a cerrar de buena forma el proceso de venta.

En el mercado Serfi es conocido por tener productos de mucha calidad y diferenciado como por ejemplo la marca Phytton, al fusuinarse con Qsi se suma productos como stimplex dando mas peso a la marca Serfi, en conclusión somos sinónimo de calidad.

se hace Forcast para atender oportunamente a los clientes y evitar desabastecimiento de productos, demoras en despachos etc.

brindamos capacitaciones a nuestros clientes, investigamos y estamos bien informados de los productos de la competencia para demostrarle al cliente cual es el valor adicional que le brindamos como asesoria y el costo beneficio al adquirir nuestros productos.

organizamos el simposio de Uva, visitas a nuestros proveedores de Agroindustria con nuestros asesores, visitas de las representadas etc.

si,planificamos salidas a campo, cotizaciones que si bien no salen al instante dan resultados a futuro, manteniendo el balance en la zona.

tenemos comunicacion muy estrecha con marketing , creditos y cobranzas, recursos Humanos Etc.

Cada desicion y acción en la Zona se hace previo consenso , estamos todos involucrados en el accionar de la zona.

Tenemos un clima laboral excelente, participamos activamente en el accionar de la zona y empresa.

Comentario.

Reuniones y capacitaciones constantes con el jefe de zona, intercambio de información. Cotizaciones, reuniones con clientes importantes.

Comentario

Si cumple, respeta espacios, el trato es el mejor para cada uno de los que formamos parte de la zona.

Si, delegando responsabilidades a cada uno de los que formamos parte de equipo y si hay alguana equivocación se corrige de la mejor manera.

Comentario.

tiene claro a donde apuntar con los clientes potenciales y las proyecciones de ventas realistas para la zona, sabe que la rentabilidad de la compañía esta en el MFN, y ahy hay que apuntar a crecer.

Cumple la funcion encomendada de la mejor manera , sabe negociar, refinanciar etc.

Si,ayuda, delega aporta y sirve como ejemplo en el funcionamiento de la zona, cuando esta ausente o esta vacaciones cualquiera de la zona lo puede reemplazar sin ningun problema.

EVALUADO

EVALUADOR

