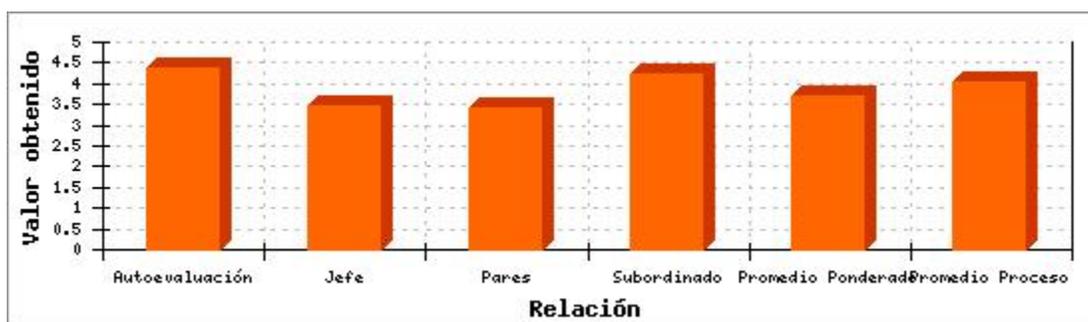


Resumen General

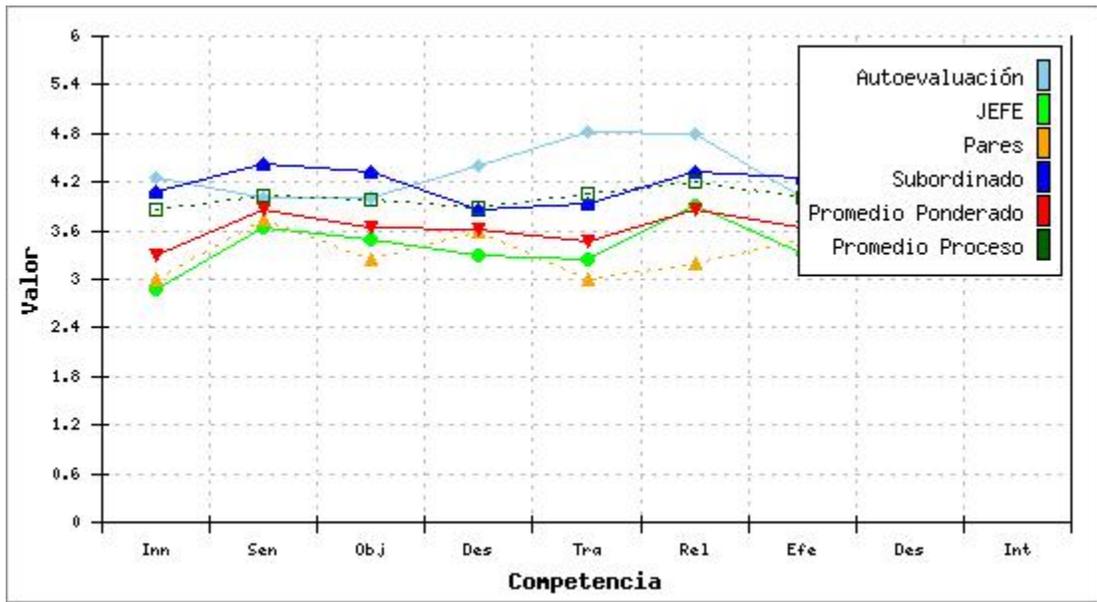
EVALUACIÓN DESEMPEÑO RECSA 2018

EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS Y COMPORTAMIENTOS OBSERVADOS

Relación	Valor Obtenido
Autoevaluación	4.36
Jefe	3.47
Pares	3.42
Subordinado	4.21
Promedio Ponderado	3.69
Promedio Proceso	4.06



Competencia	Valor Autoevaluación	Valor Jefe	Valor Pares	Valor Subordinado	Valor Promedio Ponderado	Valor Promedio Proceso
1 Innovación y creatividad	4.25	2.88	3.00	4.08	3.29	3.86
2 Sentido de urgencia y Foco	4.00	3.63	3.75	4.42	3.86	4.03
3 Objetivos estratégicos alineados	4.00	3.50	3.25	4.33	3.64	3.99
4 Desarrollo de otros	4.40	3.30	3.60	3.87	3.61	3.89
5 Trabajo en equipo	4.83	3.25	3.00	3.94	3.47	4.05
6 Relaciones interpersonales	4.80	3.90	3.20	4.33	3.87	4.21
7 Efectividad con el cliente	4.00	3.31	3.50	4.25	3.63	4.01
8 Desarrollo profesional propio	4.25	3.63	3.50	4.25	3.78	4.06
9 Integridad	4.67	3.83	4.00	4.44	4.09	4.51



Fortalezas y Áreas de Desarrollo

EVALUACIÓN DESEMPEÑO RECSA 2018

EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS Y COMPORTAMIENTOS OBSERVADOS

Fortalezas (Mayor o Igual a 60%)

● (Relaciones interpersonales) Es cuidadoso y respetuoso en su trato.	80.83%
● (Integridad) Se comporta de acuerdo a sus principios, valores y ética profesional.	80.83%
● (Sentido de urgencia y Foco) Emplea su tiempo y el de los demás en lo que es importante.	78.33%
● (Sentido de urgencia y Foco) Constantemente entrega resultados de calidad.	78.33%
● (Desarrollo profesional propio) Está al día en los conocimientos que se relacionan y son necesarios para el cumplimiento de su función.	78.33%
● (Integridad) Demuestra consistencia entre sus acciones, sus principios y valores. Se le considera una persona auténtica.	75.83%
● (Integridad) Crea un ambiente que genera confianza y motiva a los demás para que hagan lo correcto.	75.00%
● (Desarrollo de otros) Compromete su ayuda para lograr que su gente y quienes le reemplazan logren los objetivos presentes y futuros del negocio.	74.17%
● (Desarrollo profesional propio) Aprende de los demás.	74.17%
● (Objetivos estratégicos alineados) Tiene los conocimientos y las percepciones que le permiten apoyar al éxito de la organización.	73.33%
● (Relaciones interpersonales) Es sensible a las necesidades de los demás. Todos los niveles pueden fácilmente tener la oportunidad de comunicarse con él.	73.33%
● (Sentido de urgencia y Foco) Toma decisiones efectivas y oportunas.	71.67%
● (Relaciones interpersonales) Dice lo que realmente piensa acerca de las cosas importantes, aunque sabe que sus opiniones pueden no ser compartidas por todos.	71.67%
● (Efectividad con el cliente) Constantemente se enfoca, identifica y satisface las necesidades de diversos clientes internos y externos.	71.67%
● (Efectividad con el cliente) Piensa y actúa teniendo siempre en su mente a los clientes internos y externos.	71.67%
● (Efectividad con el cliente) Responde prontamente los requerimientos de los clientes internos y externos.	71.67%
● (Desarrollo profesional propio) Se preocupa y encuentra formas para mejorar sus conocimientos relacionados con otras áreas de la organización.	70.83%
● (Objetivos estratégicos alineados) Lidera con el ejemplo y sus comportamientos son consistentes con el éxito de la empresa	69.17%
● (Relaciones interpersonales) Emplea su tiempo en conocer a la gente en forma personal y como individuos.	69.17%
● (Trabajo en equipo) Se compromete personalmente para lograr el cumplimiento de los objetivos del equipo.	68.33%
● (Efectividad con el cliente) Hace seguimiento con los clientes internos y externos para asegurar que los productos y servicios satisfacen sus necesidades	68.33%
● (Desarrollo de otros) Se fija estándares altos de desarrollo tanto para sí mismo como para los demás (sus reemplazos).	65.83%
● (Desarrollo de otros) Pone a su gente y colegas en posiciones que les permiten crecer y fortalecer sus destrezas y experiencias.	65.00%
● (Trabajo en equipo) Logra resultados a través de construir relaciones positivas con los demás.	65.00%
● (Desarrollo de otros) Comparte sus experiencias y emplea su tiempo en guiar y dar soporte a su gente y a sus reemplazos.	64.17%
● (Efectividad con el cliente) Gana la confianza y el respeto de los clientes internos y externos a través de mantener con ellos relaciones efectivas.	64.17%
● (Trabajo en equipo) Comparte abiertamente la información que posee e incentiva el diálogo.	63.33%
● (Relaciones interpersonales) Escucha y pregunta con genuino interés por los demás.	63.33%
● (Objetivos estratégicos alineados) Fija etapas y crea ideas, conceptos o símbolos que dan soporte a alcanzar el éxito de la organización.	62.50%
● (Trabajo en equipo) Comparte el compromiso y el entusiasmo con el equipo.	62.50%

● (Efectividad con el cliente) Se anticipa a las expectativas y requerimientos de los clientes internos y externos.

62.50%

● (Trabajo en equipo) Identifica y resuelve los puntos de conflicto dentro del equipo.

61.67%

Áreas de Desarrollo (Menor a 40%)

No existen Áreas de Desarrollo

