Datos Personales

EVALUACION DE DESEMPEñO ENFARMA 2016

EVALUACION DE DESEMPEñO

No. Identificación :	1717091126
Nombres :	JULIO RAMIRO
Apellidos :	AGUINAGA RAMOS 26/10/2015 AL 31/03/2016
Dirección :	BELGICA 146
Teléfono :	2462293
Celular :	0998362282
Género :	MASCULINO
Estado Civil :	SOLTERO
Agencia :	QUITO
Departamento :	GERENCIA DE PLANIFICACION
Cargo :	JEFE DE PLANIFICACION
Nivel Jerárquico :	JEFES
Jefe Inmediato :	
Area de Estudio :	MARKETING / COMERCIALIZACIÓN
Escolaridad :	POSTGRADO
Fecha de Nacimiento :	1985-05-25

Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluacion	10.00%	1	1
Pares	15.00%	1	1
Cliente Interno	15.00%	1	1
Jefe	60.00%	1	1

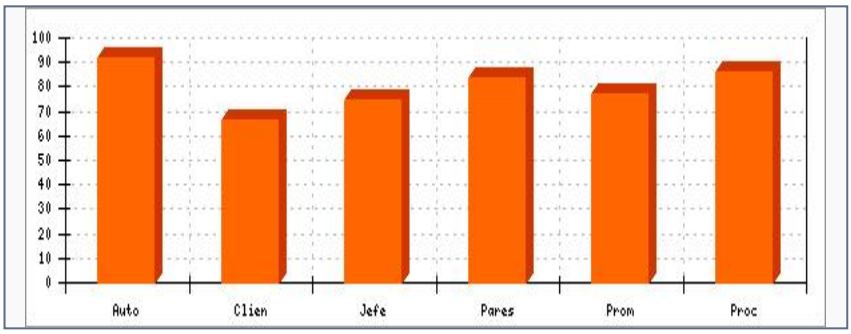
Análisis por Competencia

EVALUACION DE DESEMPEñO ENFARMA 2016

EVALUACION DE DESEMPEñO

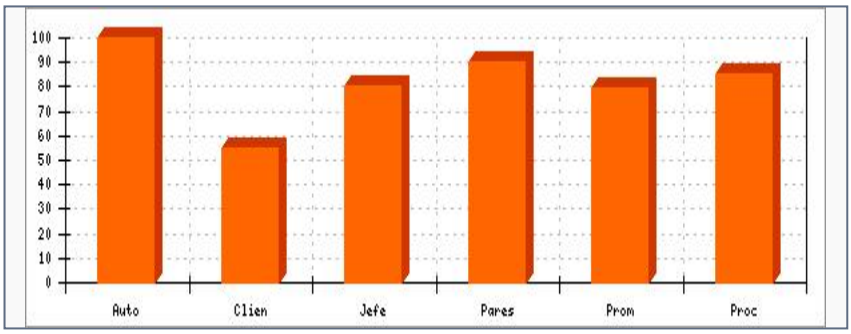
INNOVACION Y CREATIVIDAD (76.67)

Relación	Valor
Autoevaluación	91.67
Cliente Interno	66.67
Jefe	75.00
Pares	83.33
Promedio Ponderado	76.67
Promedio Proceso	85.81



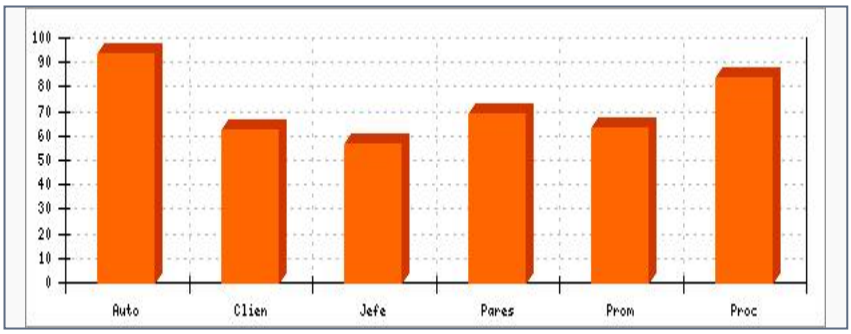
SENTIDO DE URGENCIA (79.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	55.00
Jefe	80.00
Pares	90.00
Promedio Ponderado	79.75
Promedio Proceso	85.44



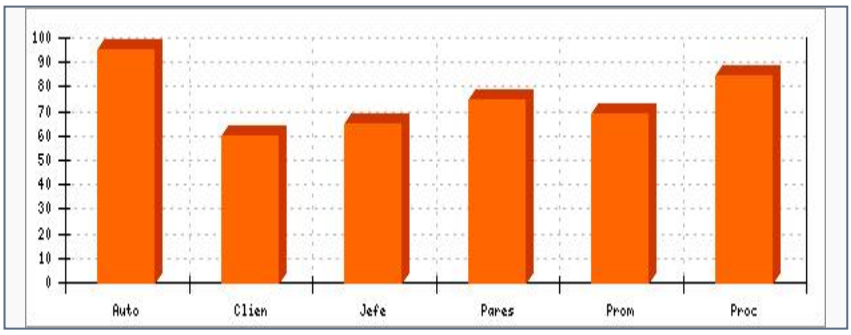
FOCO (62.81)

Relación	Valor
Autoevaluación	93.75
Cliente Interno	62.50
Jefe	56.25
Pares	68.75
Promedio Ponderado	62.81
Promedio Proceso	83.63



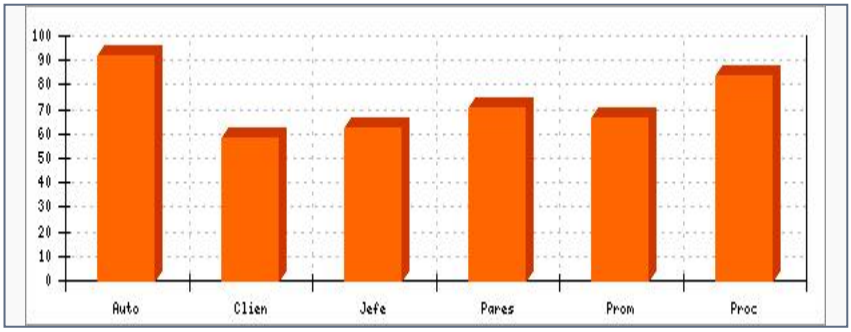
VISION Y MISION (68.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	95.00
Cliente Interno	60.00
Jefe	65.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	68.75
Promedio Proceso	84.72



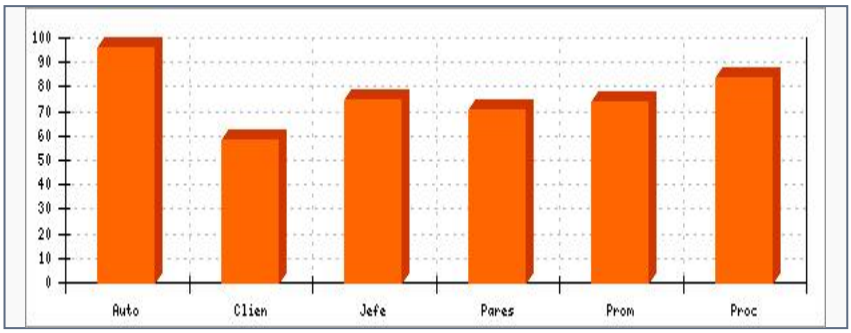
GENERACION DE RESULTADOS (66.04)

Relación	Valor
Autoevaluación	91.67
Cliente Interno	58.33
Jefe	62.50
Pares	70.83
Promedio Ponderado	66.04
Promedio Proceso	83.20



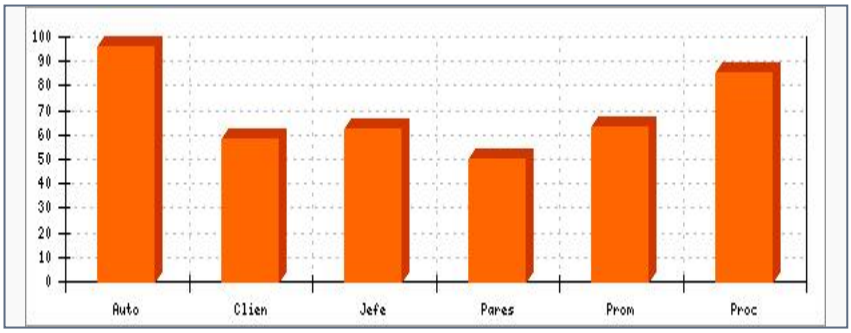
DESARROLLO DE OTROS (73.96)

Relación	Valor
Autoevaluación	95.83
Cliente Interno	58.33
Jefe	75.00
Pares	70.83
Promedio Ponderado	73.96
Promedio Proceso	83.36



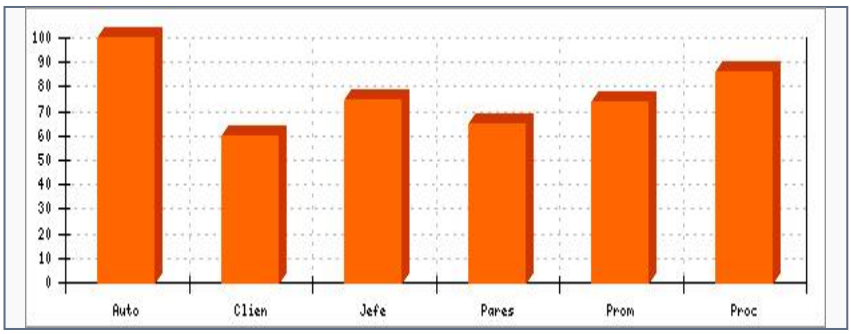
TRABAJO EN EQUIPO (63.33)

Relación	Valor
Autoevaluación	95.83
Cliente Interno	58.33
Jefe	62.50
Pares	50.00
Promedio Ponderado	63.33
Promedio Proceso	85.18



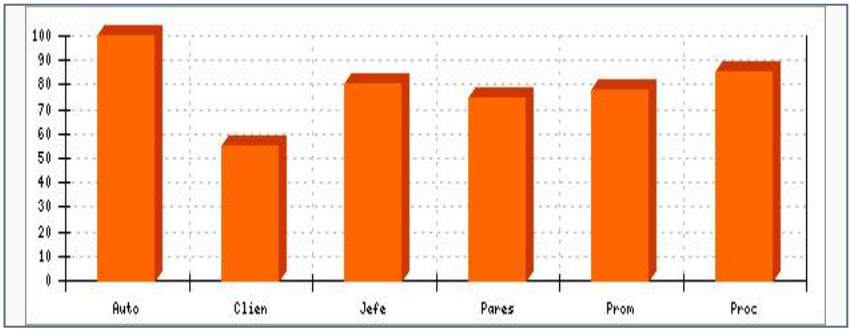
RELACIONES INTERPERSONALES (73.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	60.00
Jefe	75.00
Pares	65.00
Promedio Ponderado	73.75
Promedio Proceso	86.41



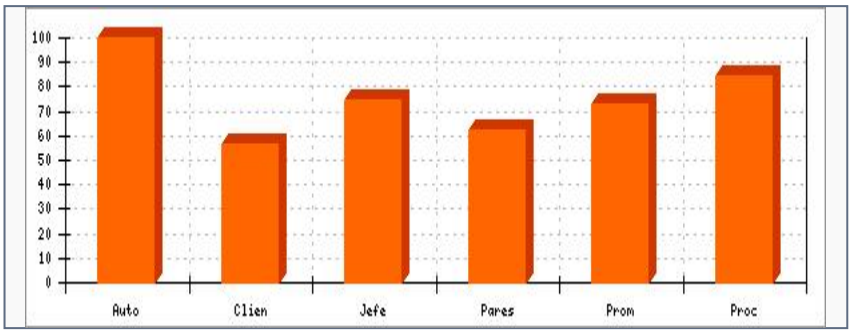
EFECTIVIDAD CON EL CLIENTE (77.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	55.00
Jefe	80.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	77.50
Promedio Proceso	85.34



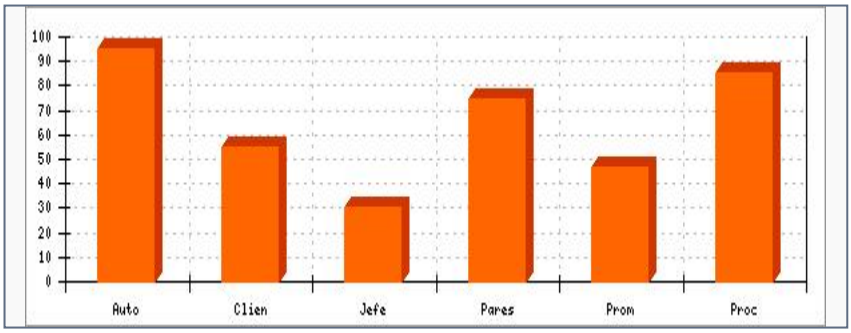
DESARROLLO PROFESIONAL PROPIO (72.81)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	56.25
Jefe	75.00
Pares	62.50
Promedio Ponderado	72.81
Promedio Proceso	84.69



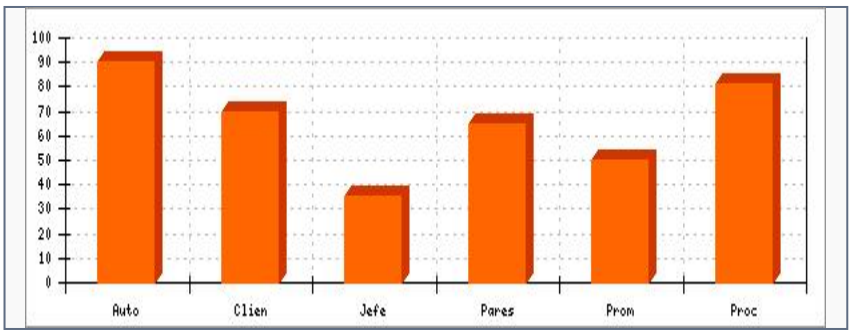
INTEGRIDAD (47.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	95.00
Cliente Interno	55.00
Jefe	30.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	47.00
Promedio Proceso	85.47



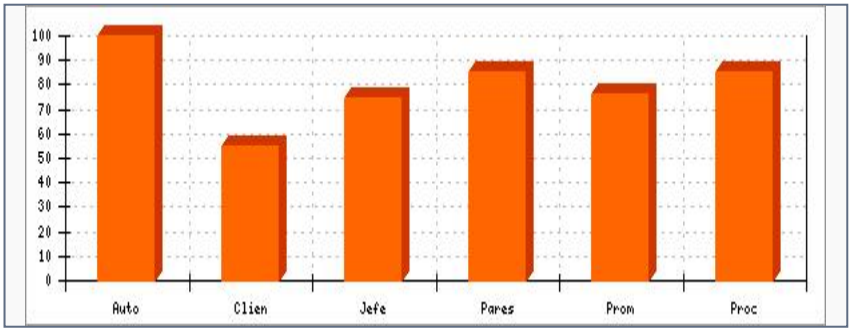
CONSTRUCCION DE EQUIPOS DE ALTO DESEMPEÑO (50.25)

Relación	Valor
Autoevaluación	90.00
Cliente Interno	70.00
Jefe	35.00
Pares	65.00
Promedio Ponderado	50.25
Promedio Proceso	81.28



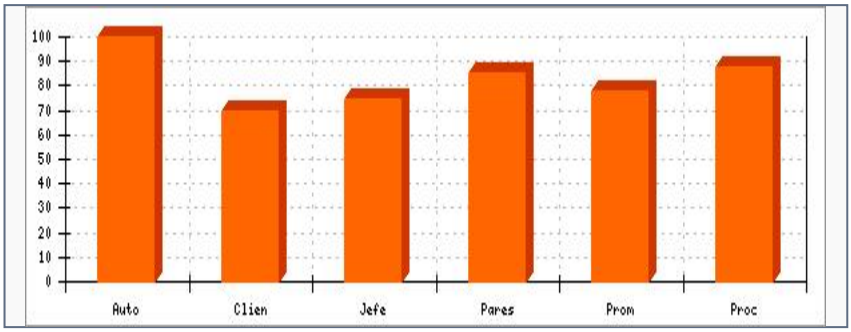
ORGANIZACIÓN DEL TRABAJO (76.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	55.00
Jefe	75.00
Pares	85.00
Promedio Ponderado	76.00
Promedio Proceso	85.25



LIDERAZGO (78.25)

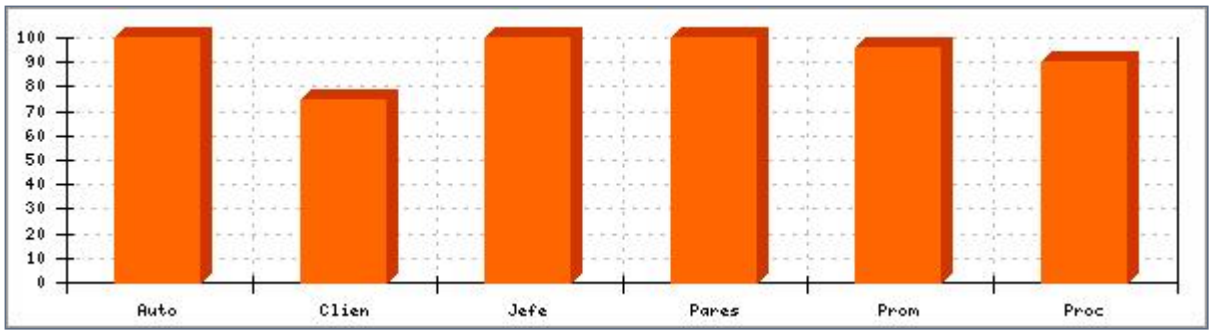
Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	70.00
Jefe	75.00
Pares	85.00
Promedio Ponderado	78.25
Promedio Proceso	87.34



INNOVACION Y CREATIVIDAD

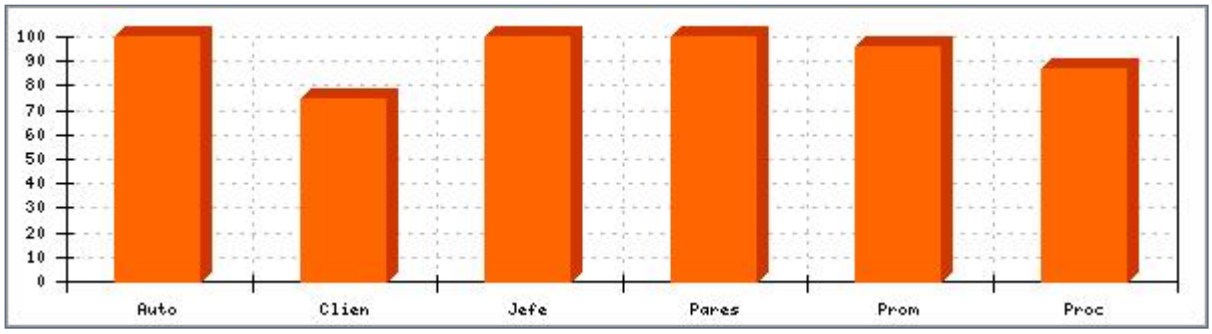
1.- Busca de manera continúa mejorar la forma como se hacen las cosas. (96.25)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	100.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	96.25
Promedio Proceso	90.47



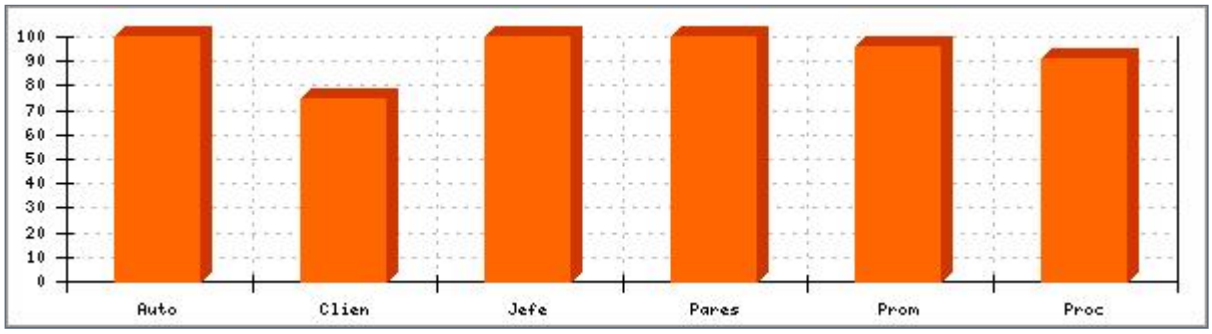
2.- Genera constantemente ideas diferentes y creativas. (96.25)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	100.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	96.25
Promedio Proceso	86.72



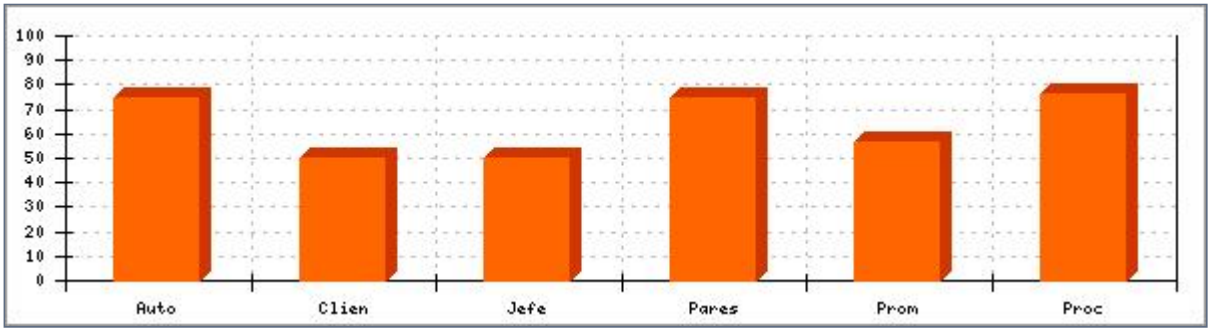
3.- Demuestra habilidades para el desarrollo productivo de los diferentes planes de acción o estartégicos creados por la empresa (96.25)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	100.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	96.25
Promedio Proceso	91.25



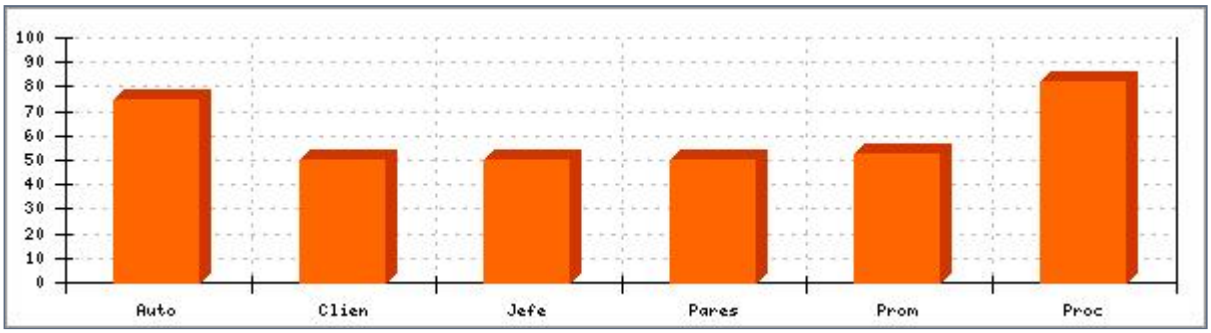
4.- Toma riesgos para apoyar las ideas nuevas y creativas. (56.25)

Relación	Valor
Autoevaluación	75.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	50.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	56.25
Promedio Proceso	76.56



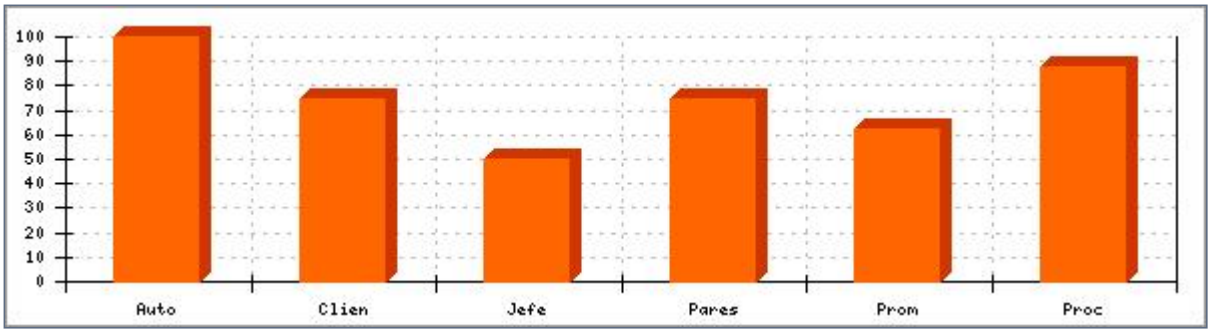
5.- Se esfuerza para que los demás busquen innovación en lo que hacen. (52.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	75.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	50.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	52.50
Promedio Proceso	82.34



6.- Aplica las mejores prácticas tanto dentro como fuera de la Empresa (62.50)

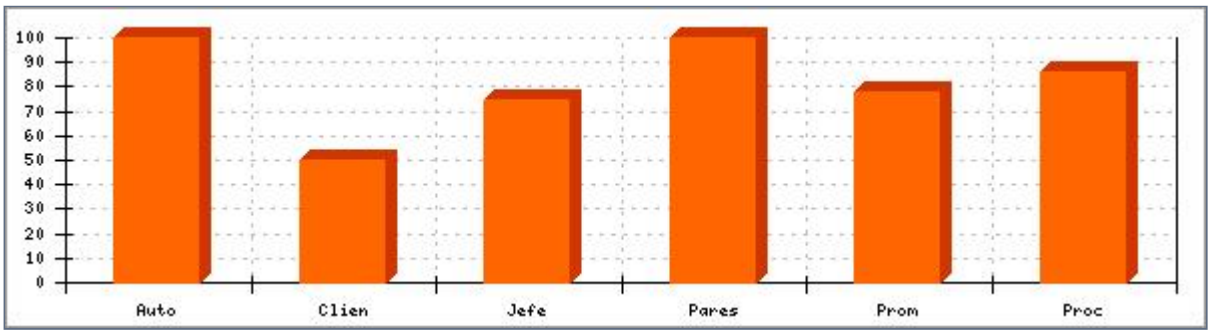
Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	50.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	62.50
Promedio Proceso	87.50



SENTIDO DE URGENCIA

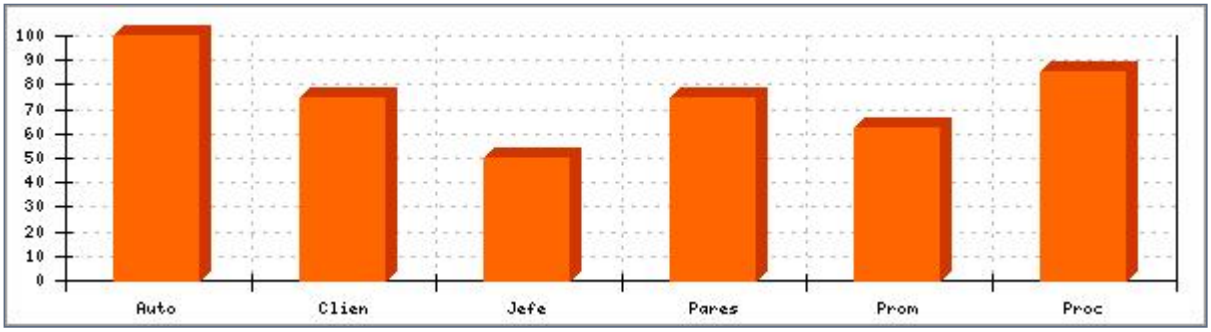
7.- Aprovecha las oportunidades apenas surgen. (77.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	77.50
Promedio Proceso	85.78



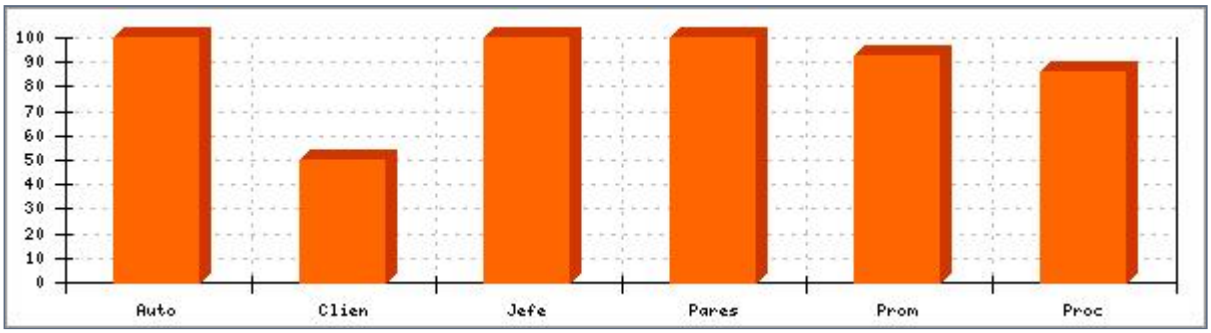
8.- Toma decisiones efectivas y oportunas. (62.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	50.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	62.50
Promedio Proceso	85.31



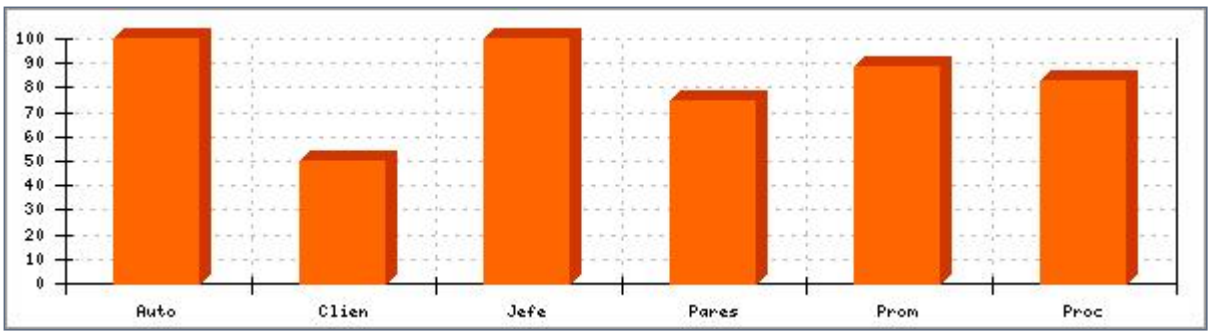
9.- Planifica y actúa rápidamente. (92.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	100.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	92.50
Promedio Proceso	86.41



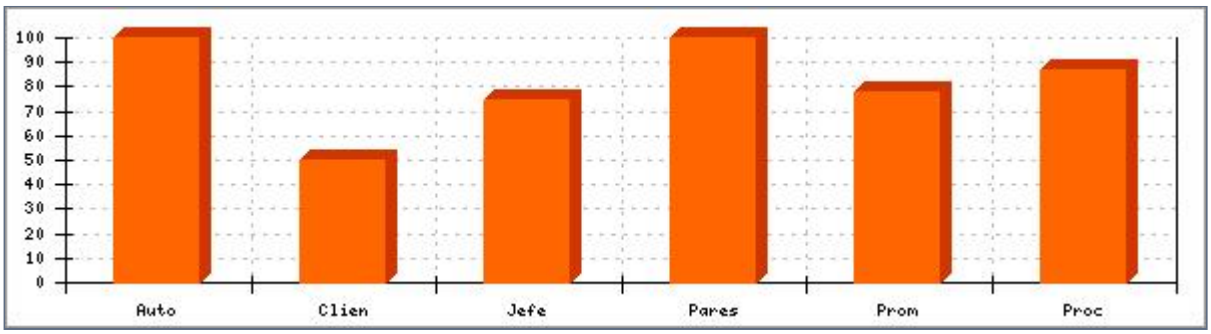
10.- Hace que el cambio se dé. (88.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	100.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	88.75
Promedio Proceso	82.97



11.- Atiende el trabajo de su área dentro de los tiempos establecidos (77.50)

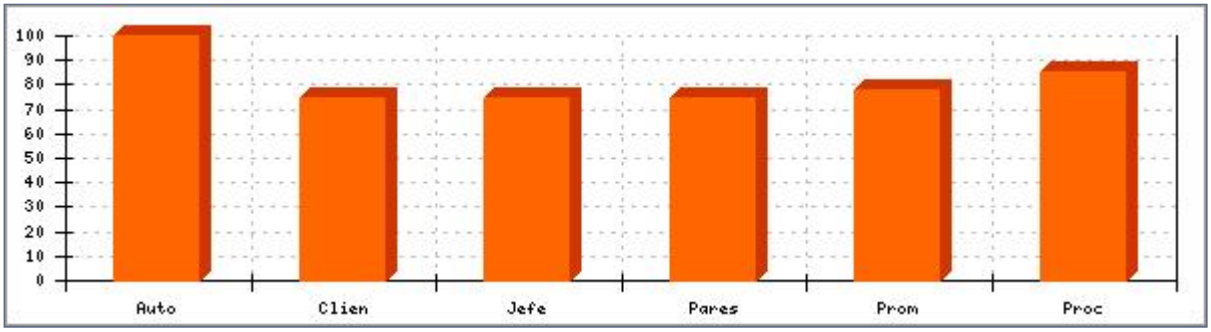
Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	77.50
Promedio Proceso	86.72



FOCO

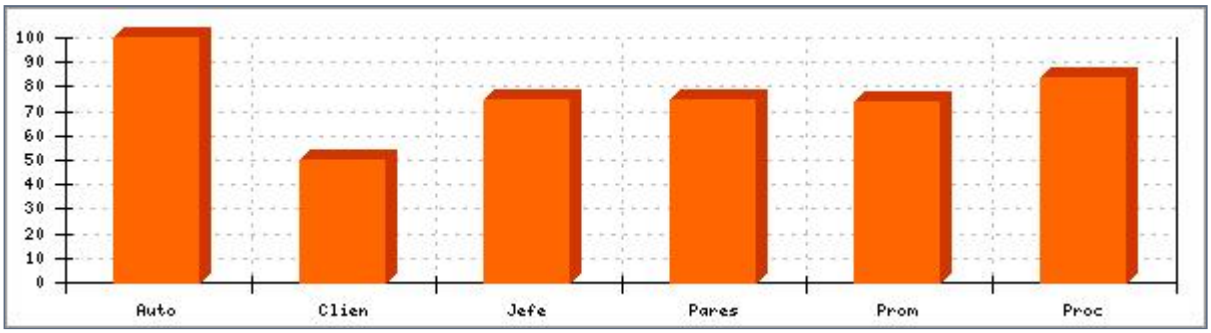
12.- Enfoca las actividades y recursos disponibles y los dirige hacia las prioridades del negocio. (77.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	75.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	77.50
Promedio Proceso	85.16



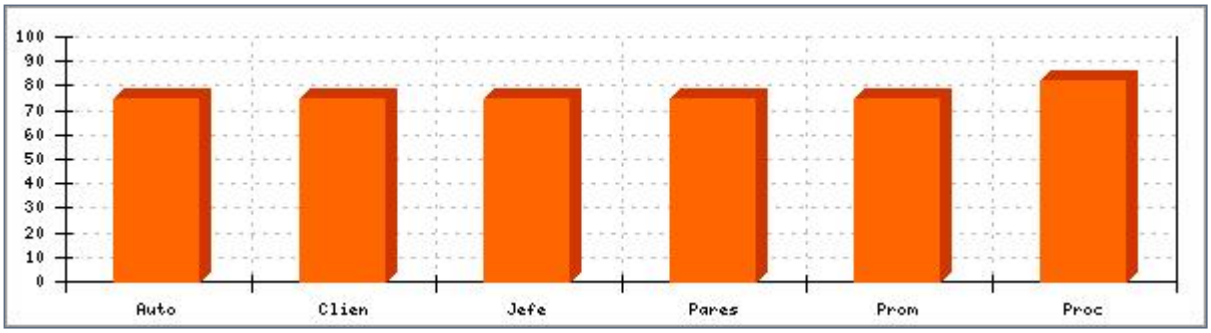
13.- Emplea su tiempo y el de los demás en lo que es importante. (73.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	73.75
Promedio Proceso	83.91



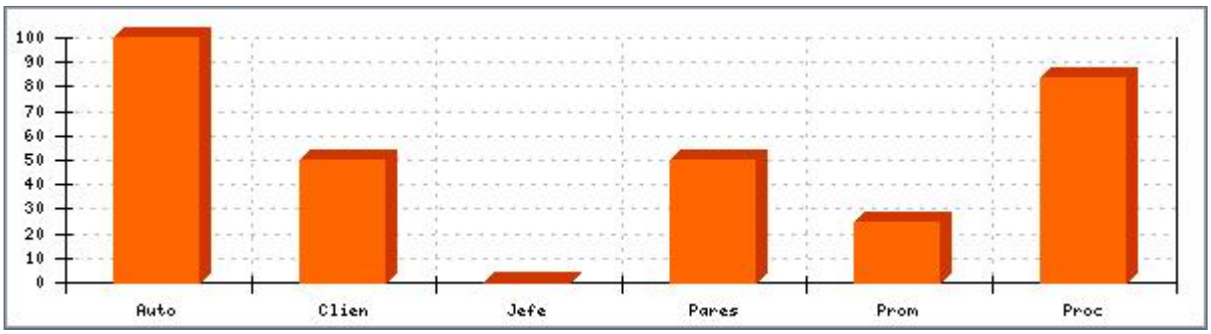
14.- Elimina los obstáculos que le impiden alcanzar sus objetivos. (75.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	75.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	75.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	75.00
Promedio Proceso	82.19



15.- Entrega resultados de calidad. (25.00)

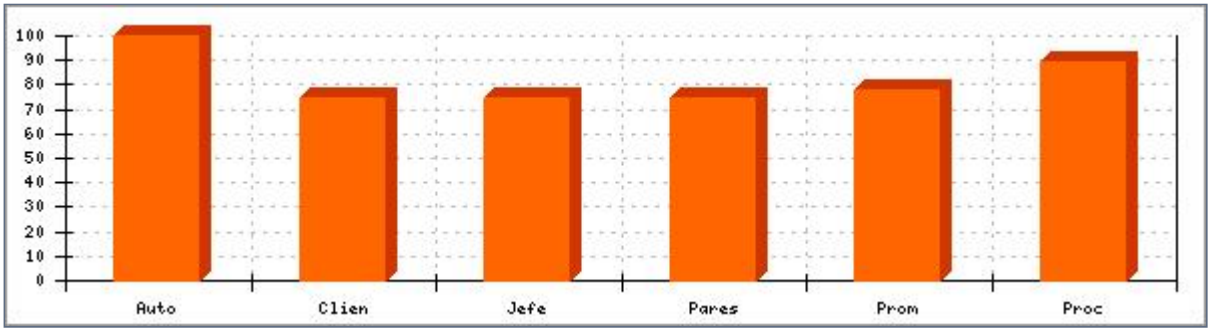
Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	0.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	25.00
Promedio Proceso	83.28



VISION Y MISION

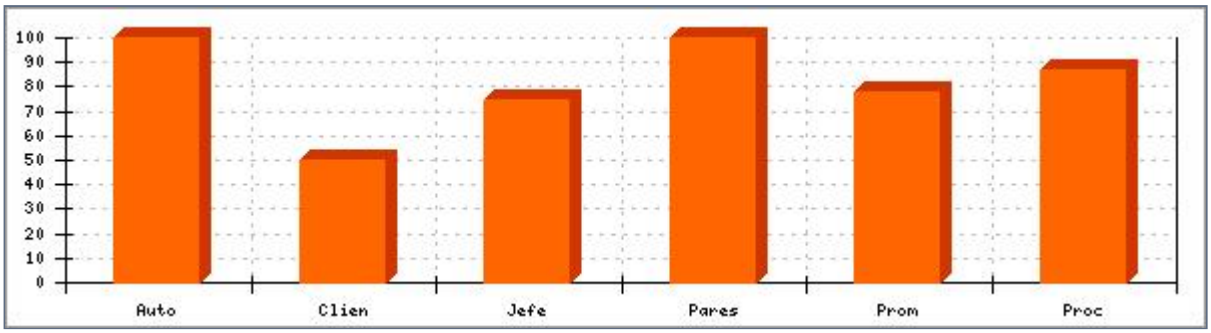
16.- Lidera con el ejemplo y sus comportamientos son consistentes con la visión y misión. (77.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	75.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	77.50
Promedio Proceso	89.38



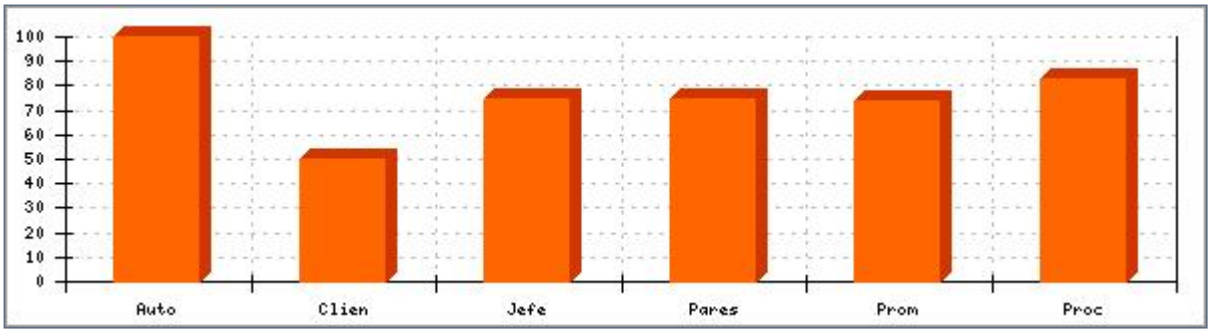
17.- Tiene los conocimientos y las percepciones que le permiten anticipar tendencias futuras. (77.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	77.50
Promedio Proceso	87.03



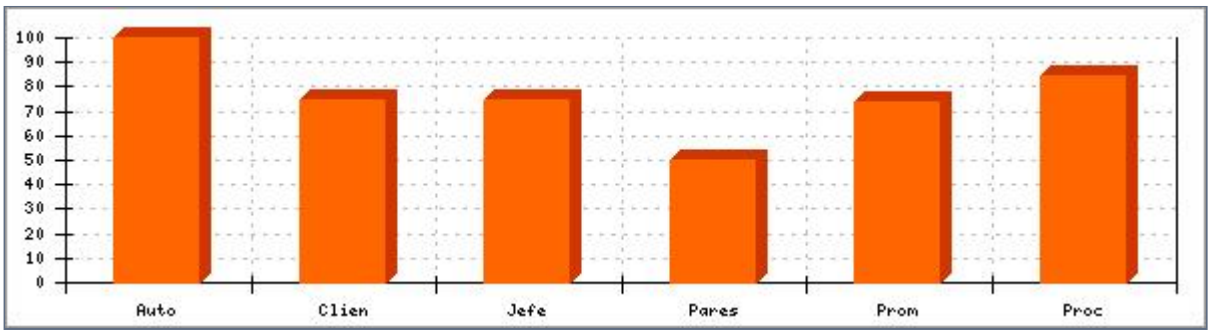
18.- Fija etapas y crea símbolos que dan soporte a la visión y misión. (73.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	73.75
Promedio Proceso	83.13



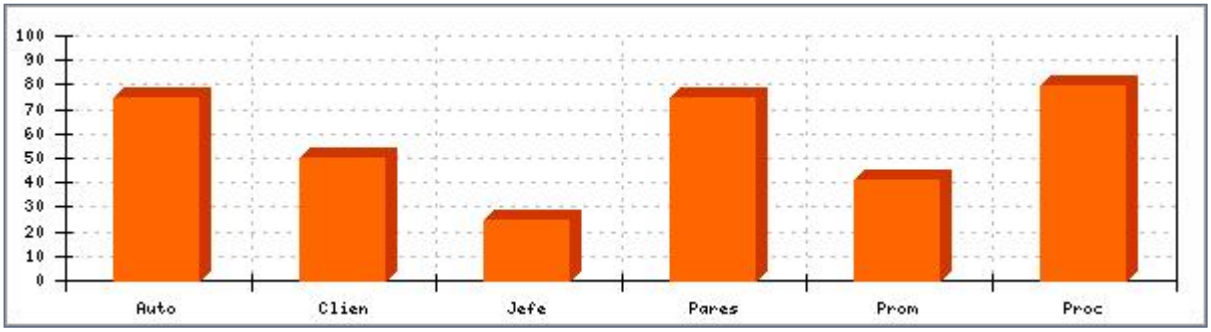
19.- Fija estrategias y objetivos competitivos para lograrlos. (73.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	75.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	73.75
Promedio Proceso	84.38



20.- Usa la visión y misión como instrumento de motivación. (41.25)

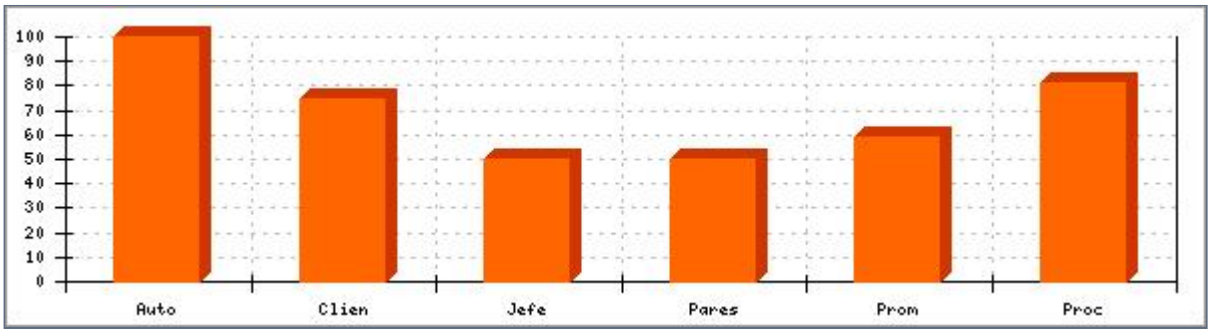
Relación	Valor
Autoevaluación	75.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	25.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	41.25
Promedio Proceso	79.69



GENERACION DE RESULTADOS

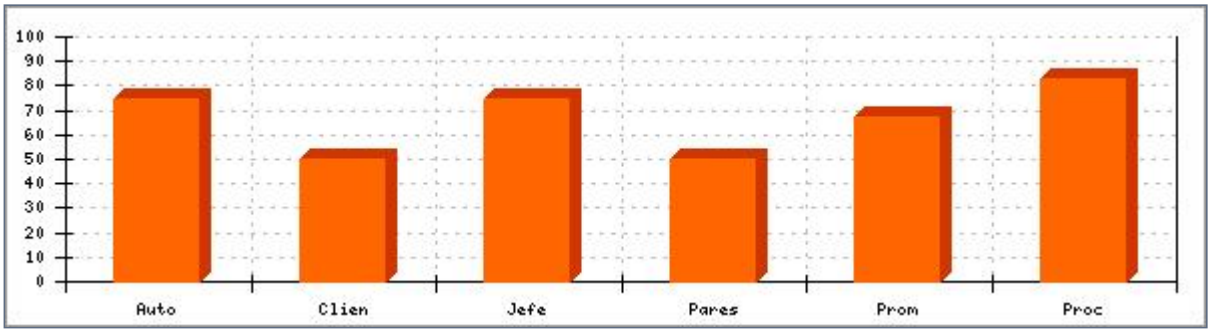
21.- Establece claramente el desempeño esperado. (58.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	50.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	58.75
Promedio Proceso	80.78



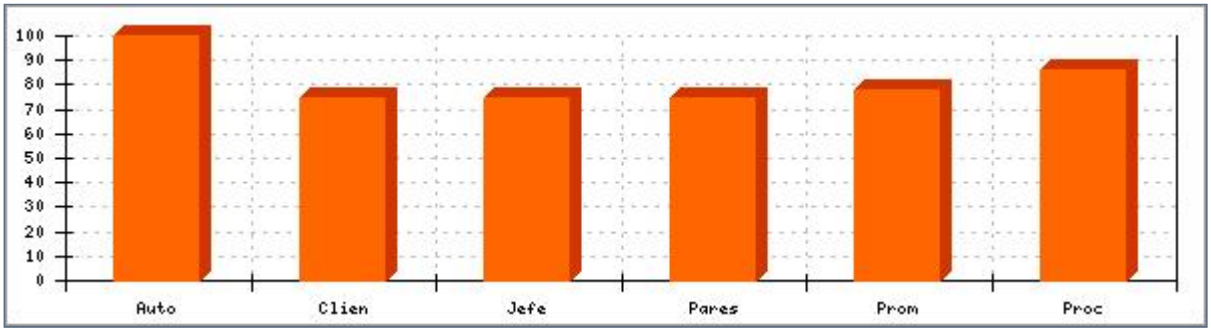
22.- Provee de los recursos necesarios y delega autoridad para que se tomen decisiones (67.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	75.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	67.50
Promedio Proceso	82.97



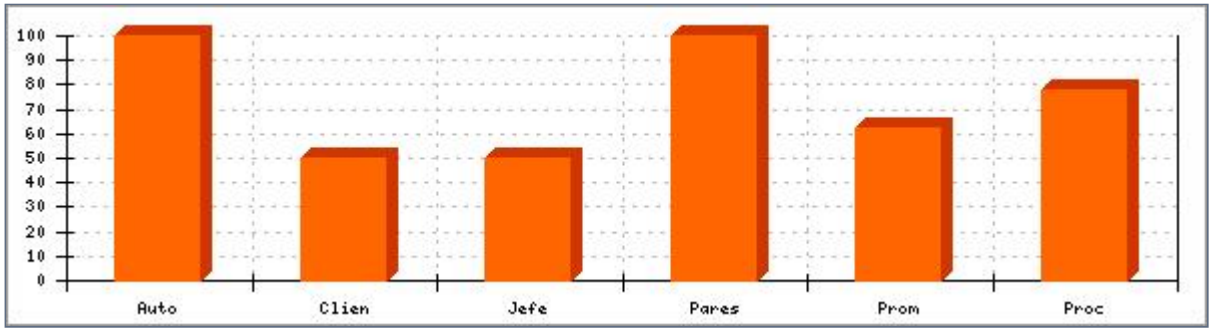
23.- Brinda retroalimentación relacionada con el desempeño. No deja de decir lo que es necesario hacer. (77.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	75.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	77.50
Promedio Proceso	85.78



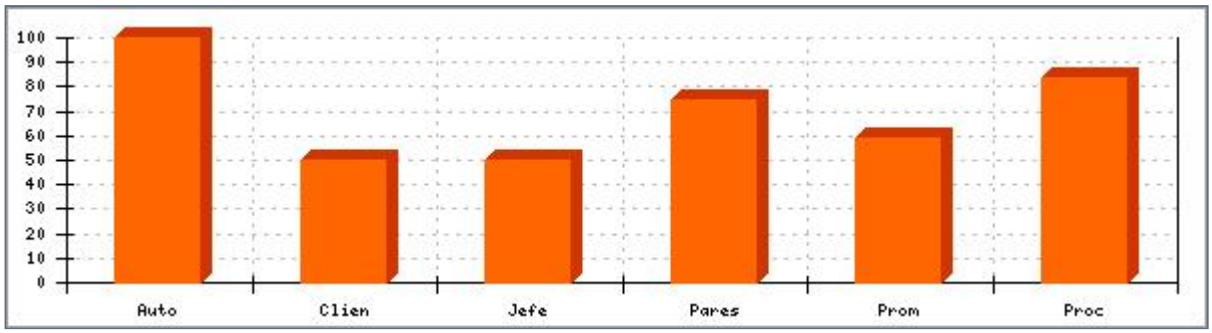
24.- Recompensa por el logro de los objetivos. (62.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	50.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	62.50
Promedio Proceso	77.97



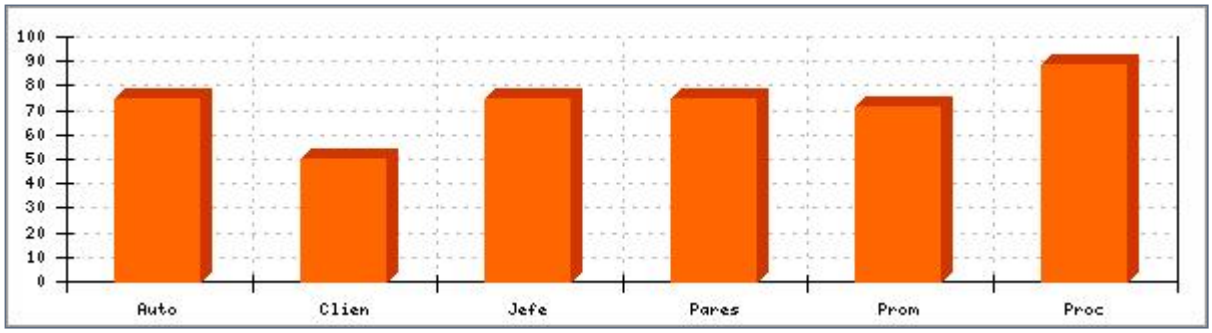
25.- Reconoce la iniciativa de los demás y su contribución a los logros. (58.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	50.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	58.75
Promedio Proceso	83.59



26.- Confronta los problemas de desempeño y toma acciones correctivas directa y rápidamente. (71.25)

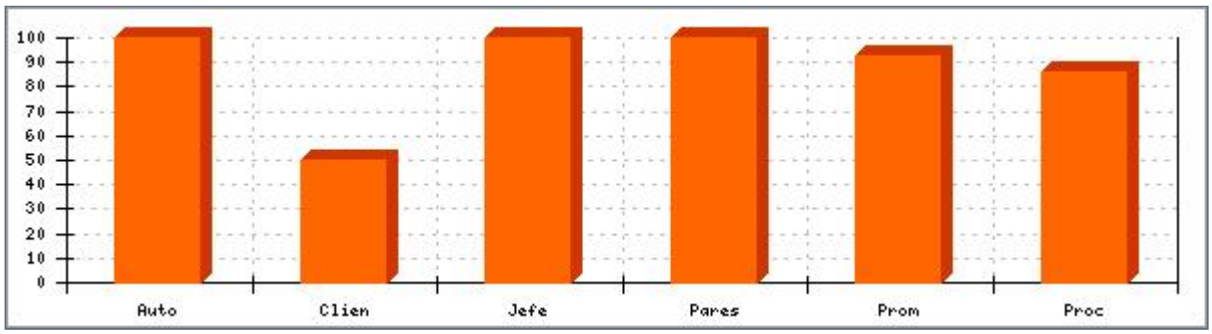
Relación	Valor
Autoevaluación	75.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	71.25
Promedio Proceso	88.13



DESARROLLO DE OTROS

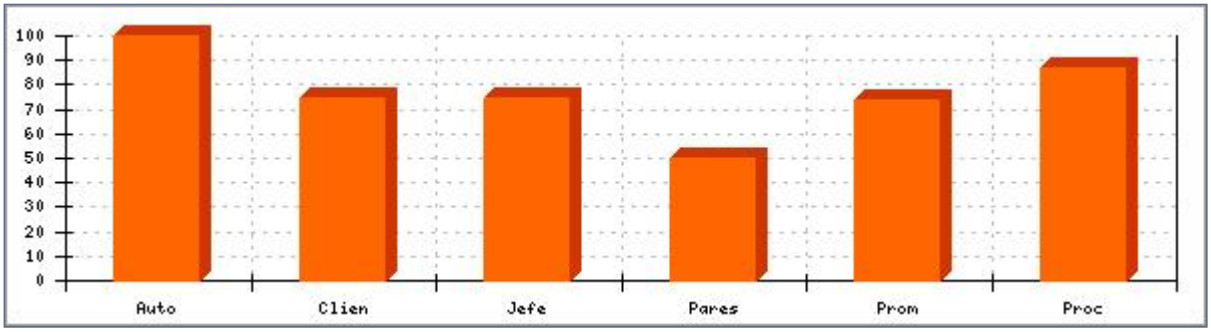
27.- Se fija estándares altos de desarrollo tanto para sí mismo como para la de sus colaboradores (92.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	100.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	92.50
Promedio Proceso	86.09



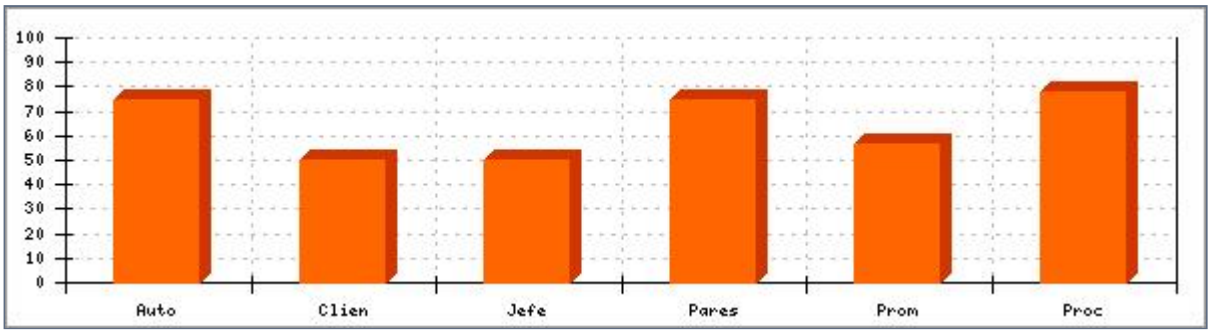
28.- Comparte sus experiencias y emplea su tiempo en guiar y dar soporte a su gente. (73.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	75.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	73.75
Promedio Proceso	86.72



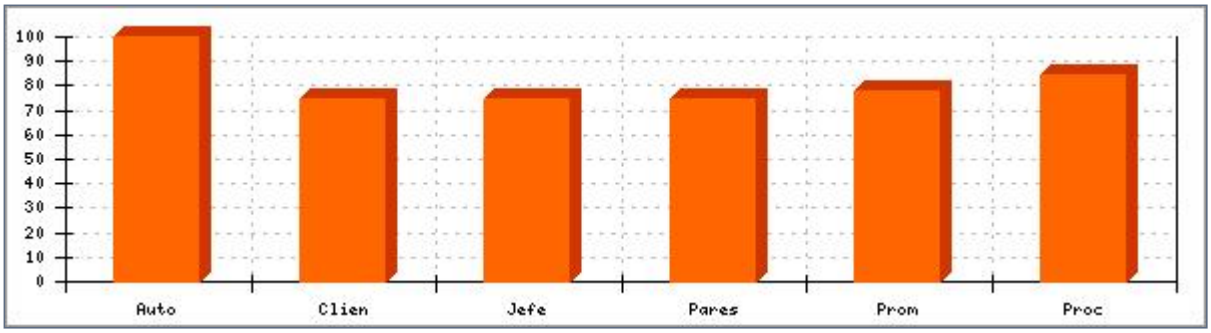
29.- Asigna nuevos retos a sus colaboradores aún si estos implican riesgos. (56.25)

Relación	Valor
Autoevaluación	75.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	50.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	56.25
Promedio Proceso	77.66



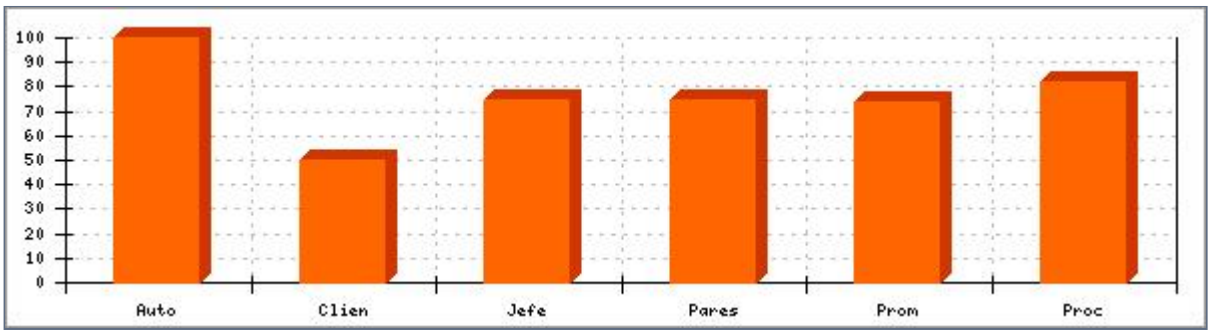
30.- Compromete su ayuda para lograr que su gente logre los objetivos presentes y futuros del Empresa (77.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	75.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	77.50
Promedio Proceso	84.38



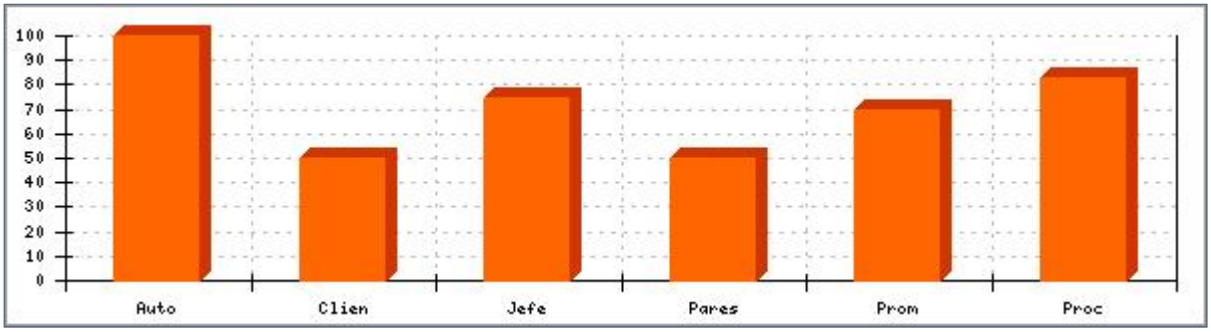
31.- Desarrolla planes en conjunto con su gente. (73.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	73.75
Promedio Proceso	82.34



32.- Incentiva y refuerza los nuevos comportamientos que se requieren para lograr resultados ante una situación nueva. (70.00)

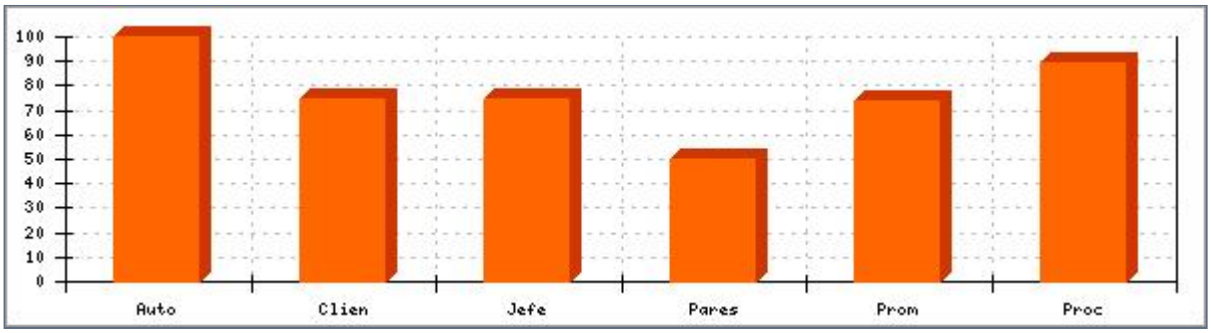
Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	70.00
Promedio Proceso	82.97



TRABAJO EN EQUIPO

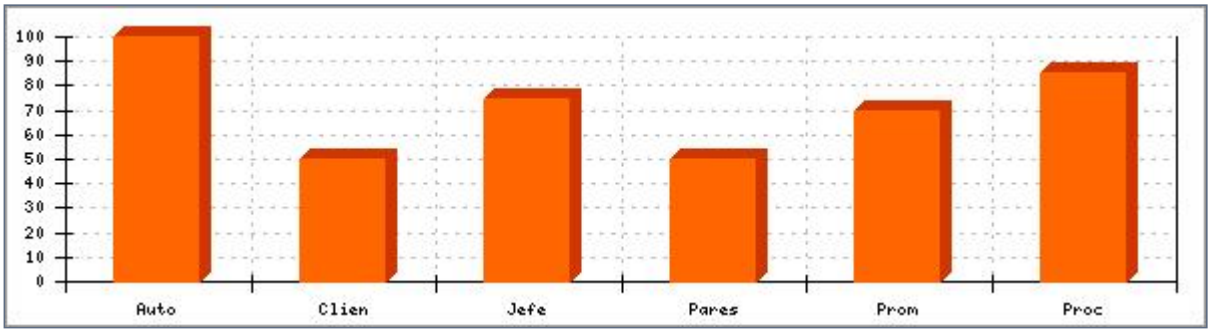
33.- Se compromete personalmente para lograr el cumplimiento de los objetivos del equipo. (73.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	75.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	73.75
Promedio Proceso	89.06



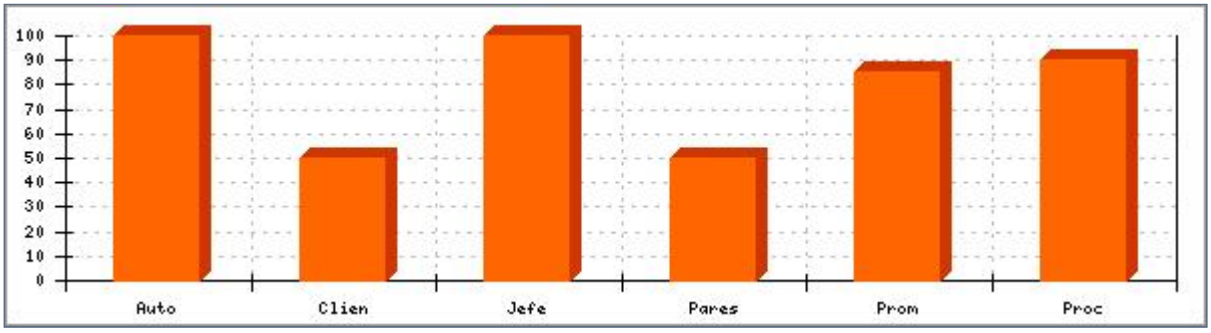
34.- Transmite abiertamente el conocimento que posee e incentiva el diálogo. (70.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	70.00
Promedio Proceso	84.84



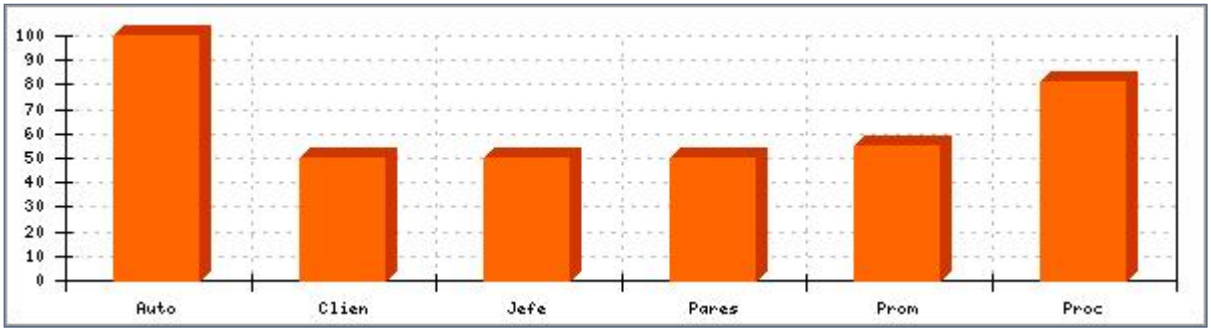
35.- Comparte el compromiso y el entusiasmo con el equipo. (85.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	100.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	85.00
Promedio Proceso	89.84



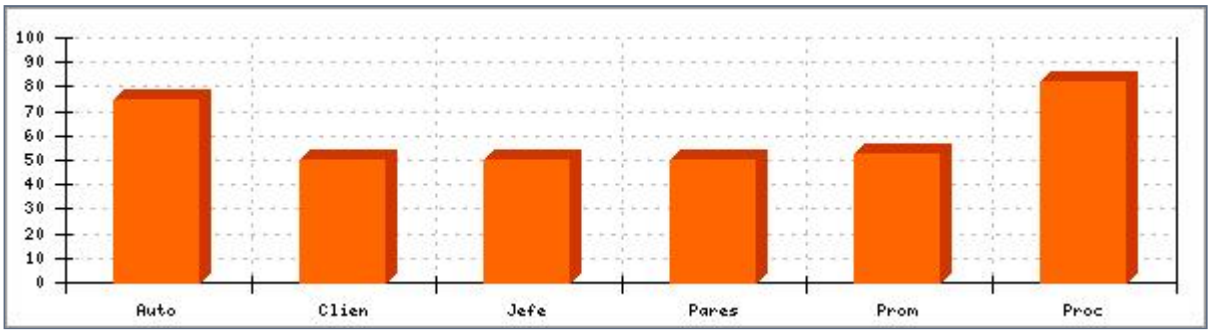
36.- Reconoce públicamente los logros y talentos de los miembros del equipo. (55.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	50.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	55.00
Promedio Proceso	81.41



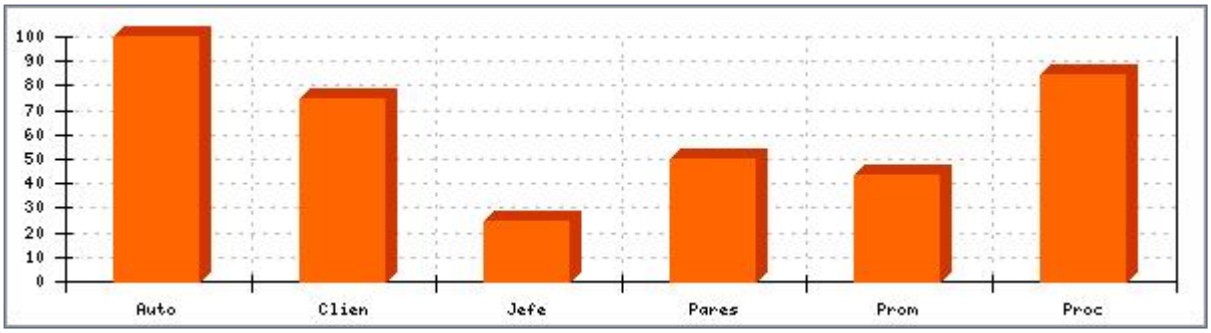
37.- Identifica y resuelve los puntos de conflicto dentro del equipo. (52.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	75.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	50.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	52.50
Promedio Proceso	81.88



38.- Logra resultados a través de construir relaciones positivas con los demás. (43.75)

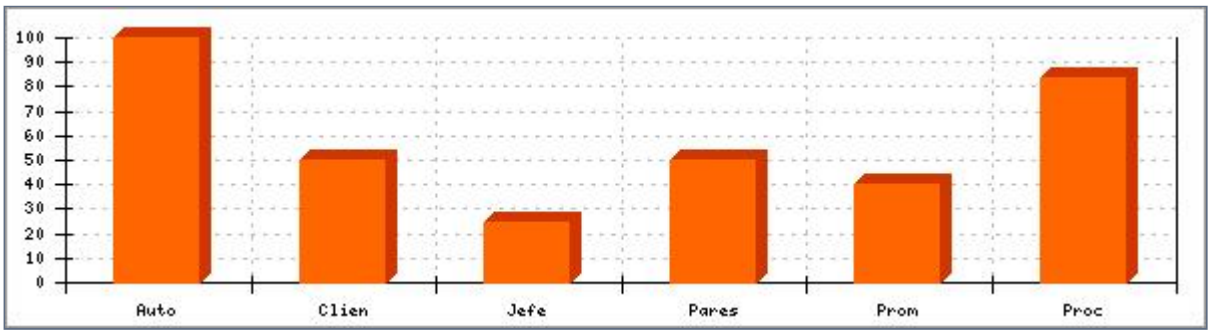
Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	25.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	43.75
Promedio Proceso	84.06



RELACIONES INTERPERSONALES

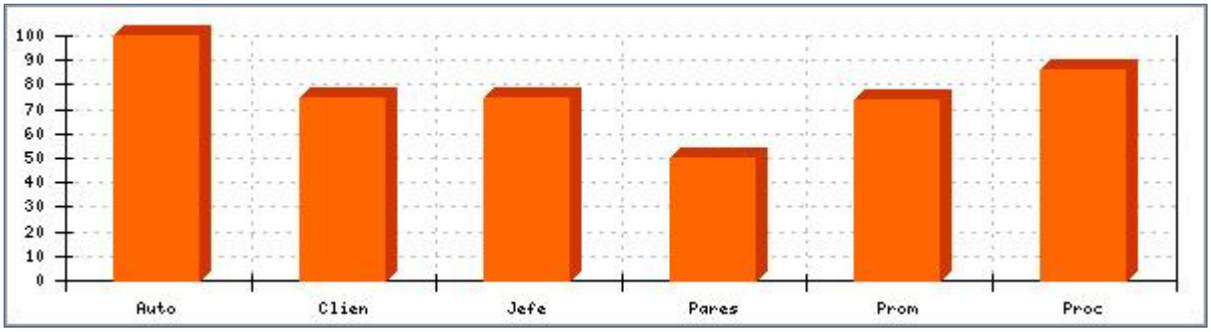
39.- Es sensible a las necesidades de los demás. Todos los niveles pueden fácilmente tener la oportunidad de comunicarse con él. (40.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	25.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	40.00
Promedio Proceso	83.75



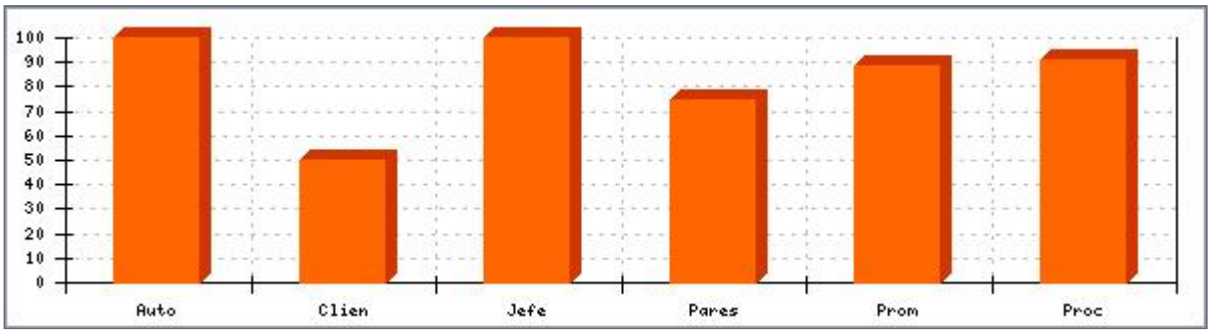
40.- Emplea su tiempo en conocer a su gente en forma personal y como individuos. (73.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	75.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	73.75
Promedio Proceso	85.78



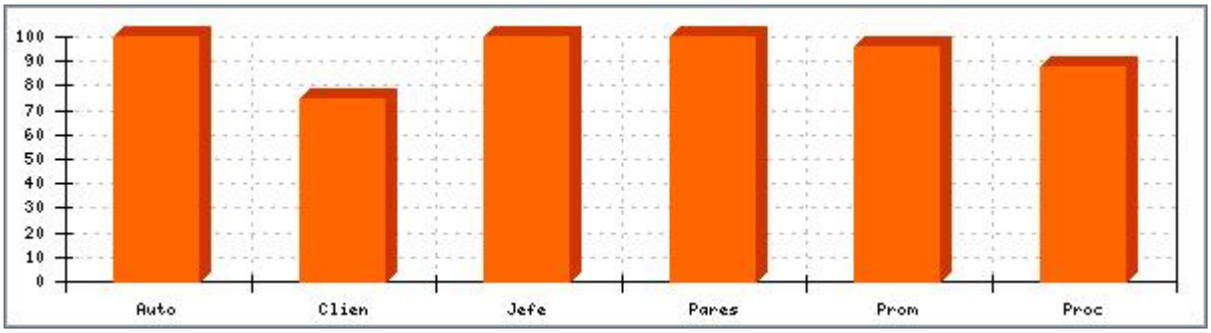
41.- Es cuidadoso, amable y respetuoso en su trato. (88.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	100.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	88.75
Promedio Proceso	91.25



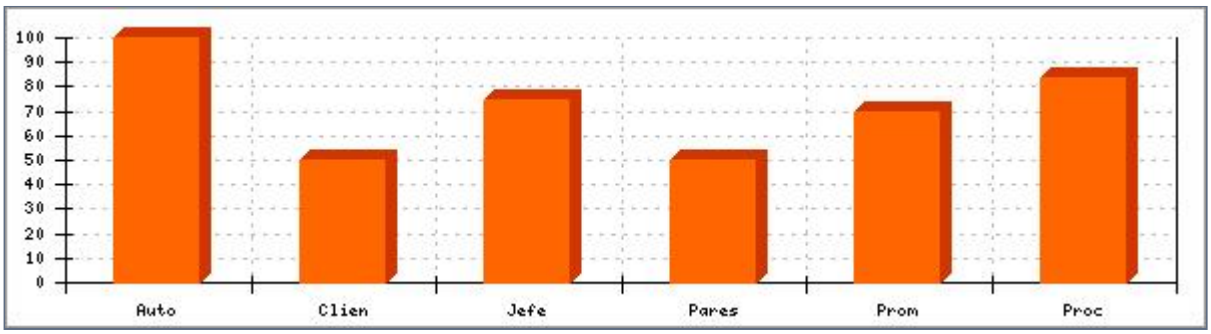
42.- Dice lo que realmente piensa acerca de las cosas importantes, aunque sabe que sus opiniones pueden no ser compartidas por todos. (96.25)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	100.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	96.25
Promedio Proceso	87.97



43.- Escucha y pregunta con genuino interés por los demás. (70.00)

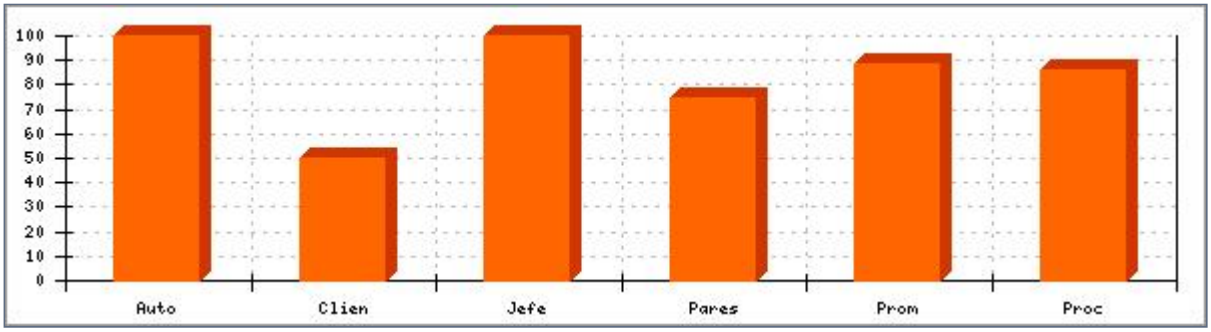
Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	70.00
Promedio Proceso	83.28



EFECTIVIDAD CON EL CLIENTE

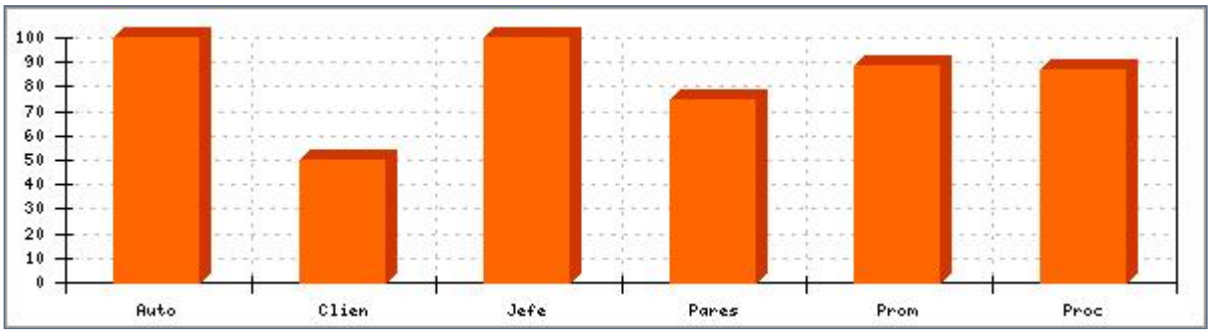
44.- Se anticipa a las expectativas y requerimientos de los clientes internos y externos. (88.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	100.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	88.75
Promedio Proceso	85.94



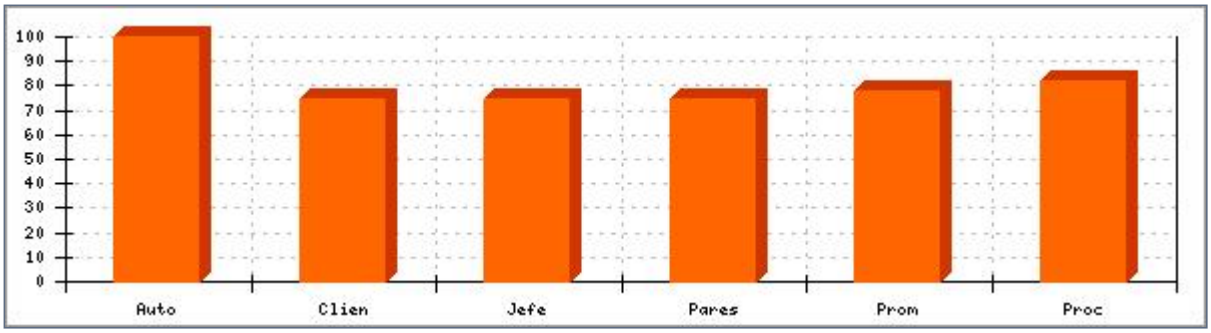
45.- Obtiene información de primera mano de los clientes y la usa para mejorar los productos y servicios. (88.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	100.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	88.75
Promedio Proceso	87.19



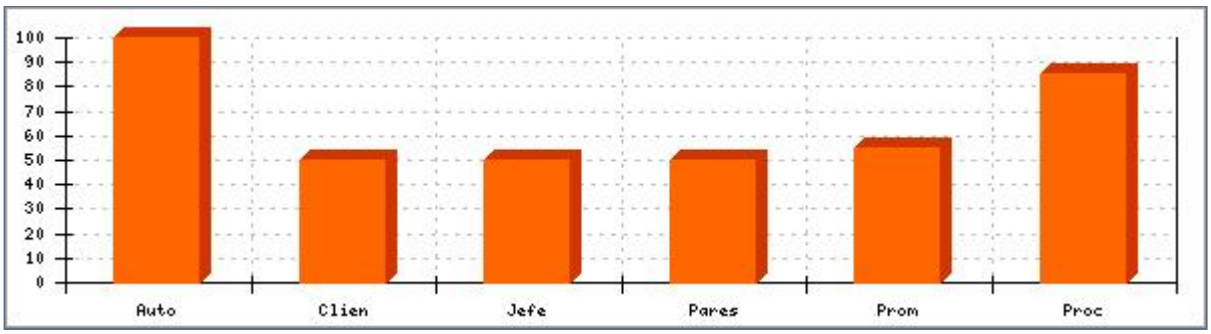
46.- Piensa y actúa teniendo siempre en su mente a los clientes. (77.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	75.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	77.50
Promedio Proceso	81.88



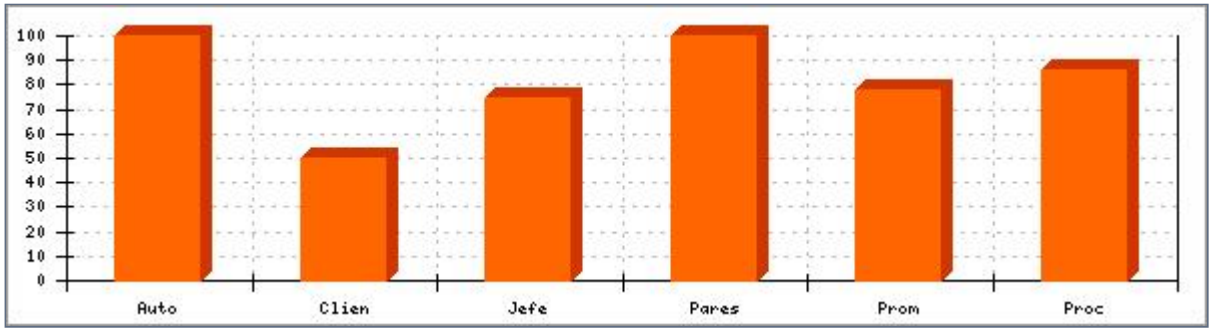
47.- Gana la confianza y el respeto de los clientes a través de mantener con ellos relaciones efectivas. (55.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	50.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	55.00
Promedio Proceso	85.31



48.- Responde prontamente los requerimientos de los clientes. (77.50)

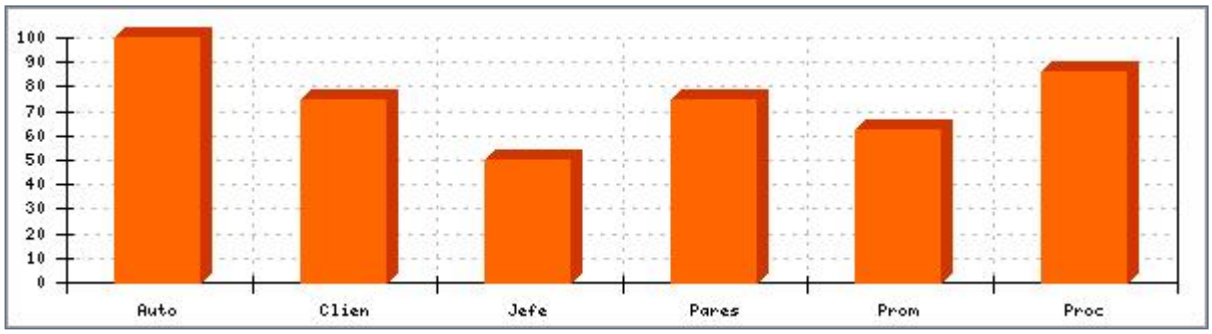
Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	77.50
Promedio Proceso	86.41



DESARROLLO PROFESIONAL PROPIO

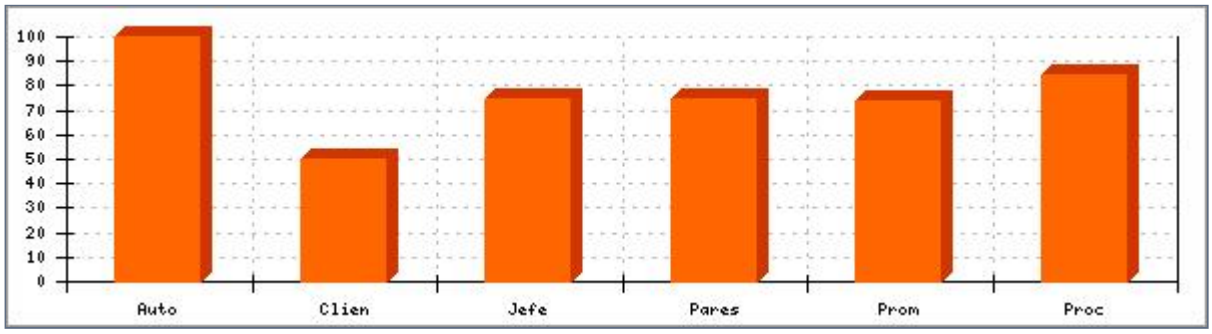
49.- Está al día en los conocimientos que se relacionan y son necesarios para el cumplimiento de sus actividades (62.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	50.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	62.50
Promedio Proceso	86.09



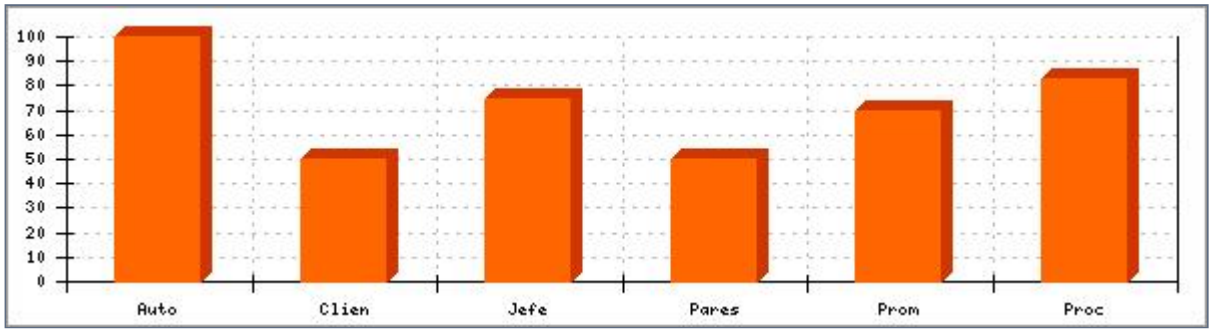
50.- Se preocupa y encuentra formas para mejorar sus conocimientos relacionados con otras áreas de la empresa. (73.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	73.75
Promedio Proceso	84.38



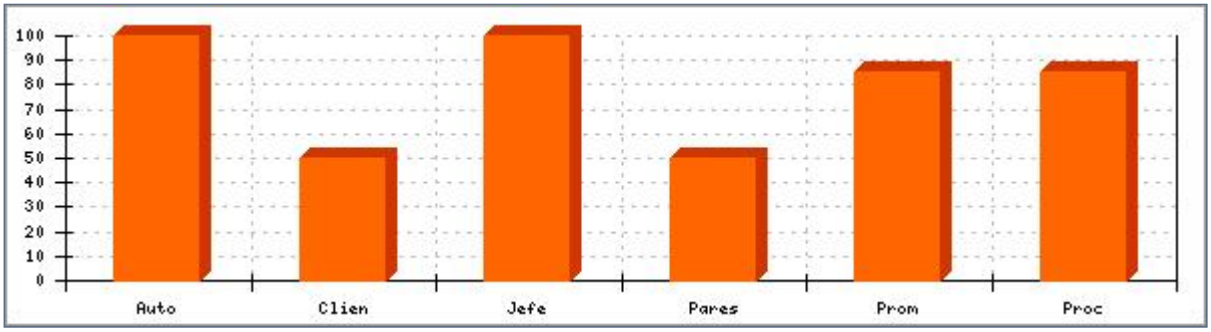
51.- Continuamente analiza y discute sus éxitos y fracasos con el propósito de generar aprendizajes y mejorar permanentemente (70.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	70.00
Promedio Proceso	82.66



52.- Aprende de los demás (85.00)

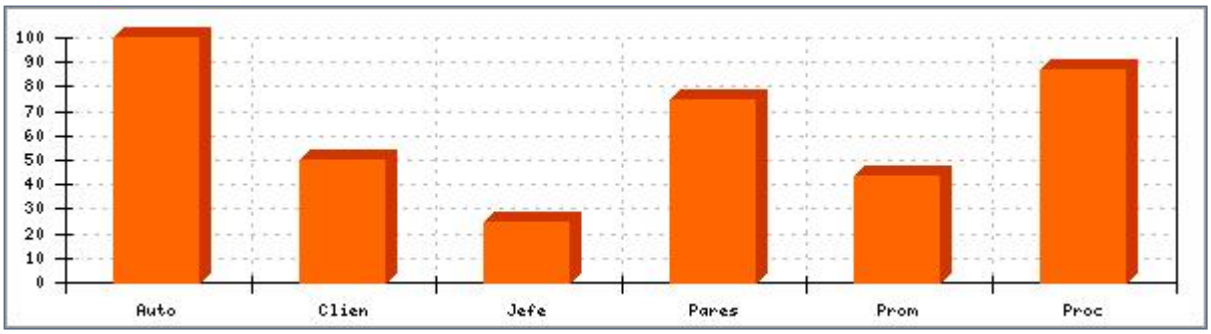
Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	100.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	85.00
Promedio Proceso	85.63



INTEGRIDAD

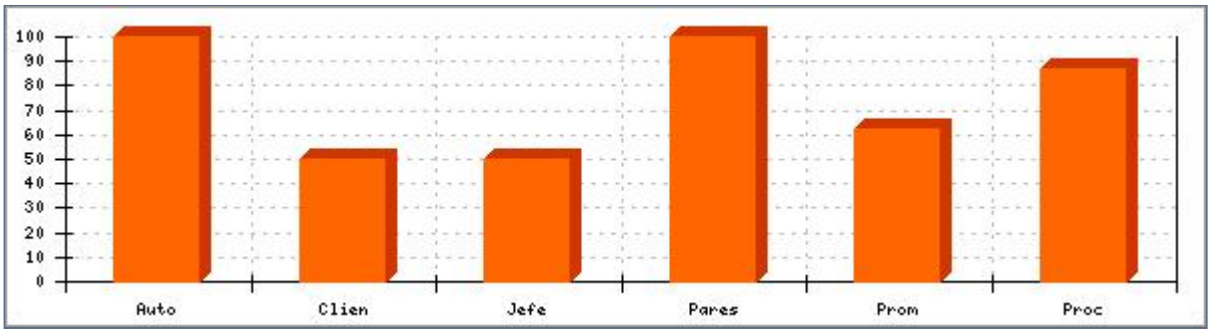
53.- Práctica los principios, valores y ética profesional; de acuerdo al código de ética de la Empresa. (43.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	25.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	43.75
Promedio Proceso	86.56



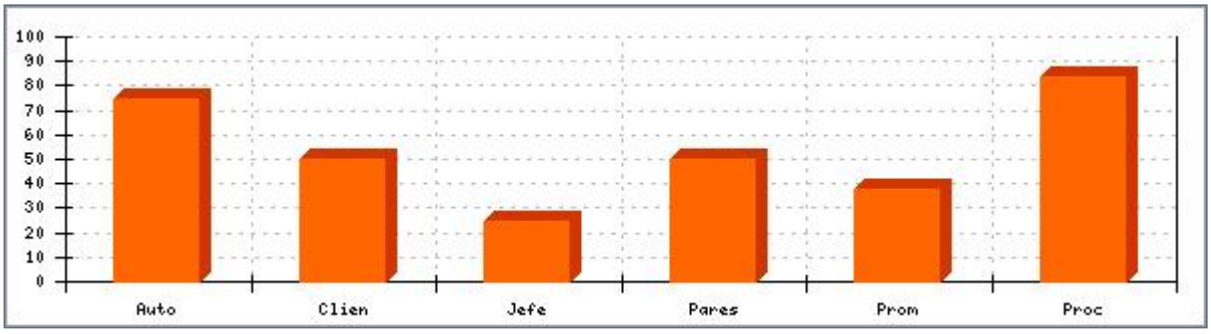
54.- Se compromete con la visión, misión y objetivos de la Empresa y actúa de acuerdo a ellos. (62.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	50.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	62.50
Promedio Proceso	87.19



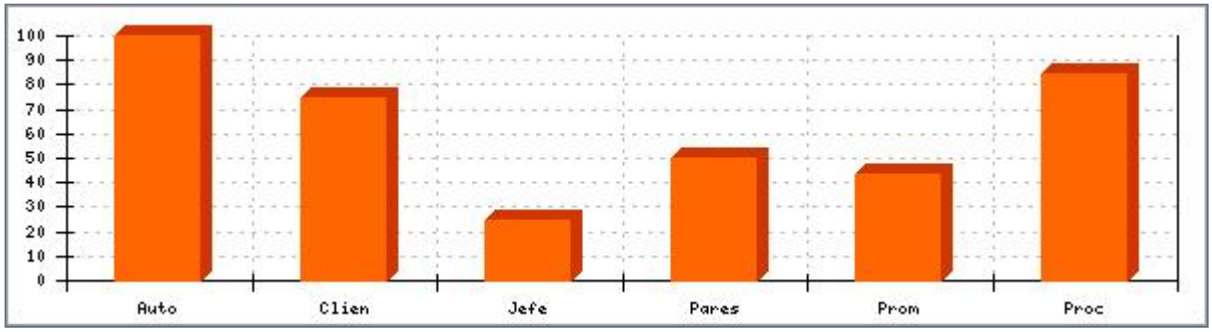
55.- Demuestra consistencia entre sus acciones, sus principios y valores. Se le considera un líder auténtico (37.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	75.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	25.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	37.50
Promedio Proceso	83.59



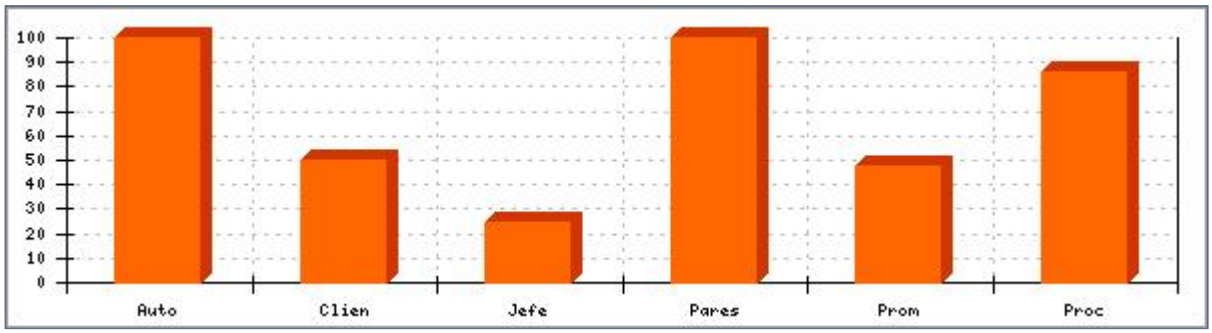
56.- Crea un ambiente que genera confianza y motiva a los demás para que hagan lo correcto (43.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	25.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	43.75
Promedio Proceso	84.22



57.- Identifica los retos y los enfrenta resuelta y confiadamente, con ética y profesionalismo (47.50)

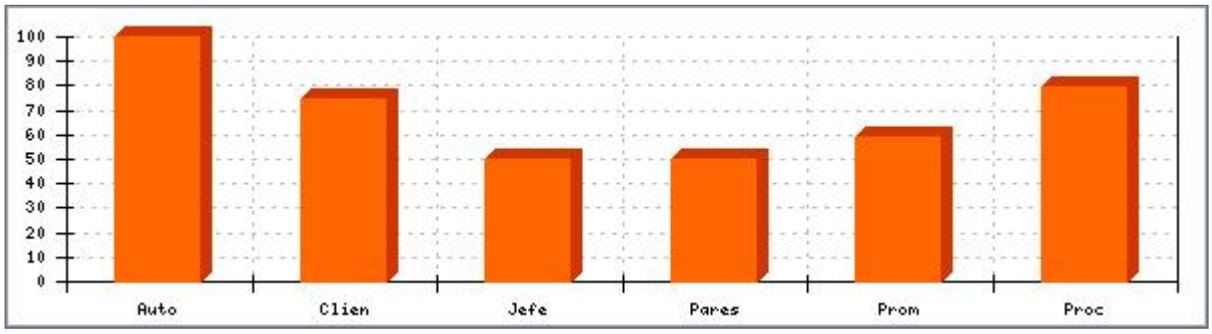
Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	25.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	47.50
Promedio Proceso	85.78



CONSTRUCCION DE EQUIPOS DE ALTO DESEMPEÑO

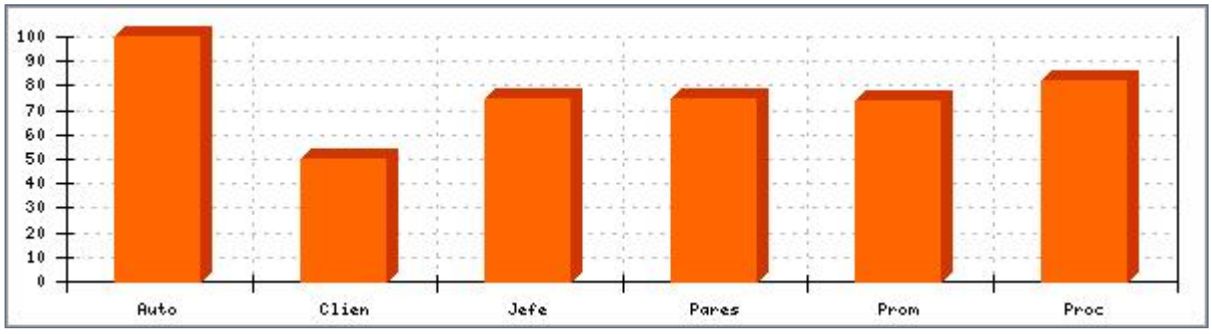
58.- Ensambla equipos con talentos, intereses y antecedentes diferentes, se apoya en la diversidad para crear sinergias. (58.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	50.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	58.75
Promedio Proceso	79.22



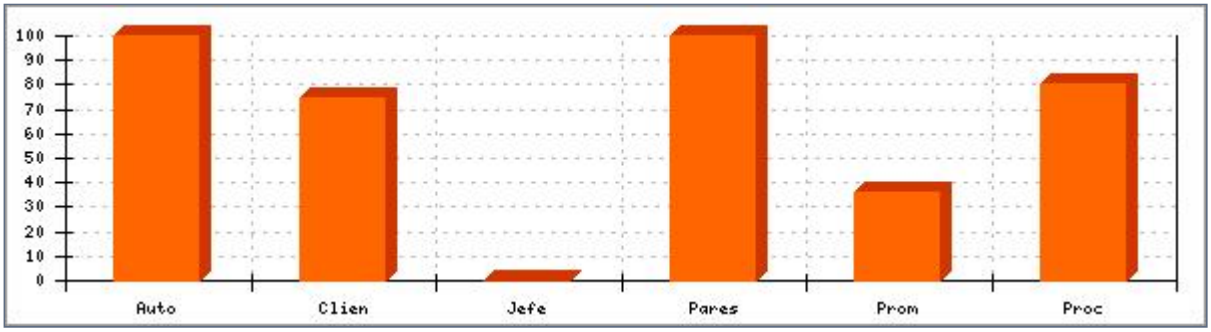
59.- Aclara lo que se espera de cada miembro del equipo. Alinea los objetivos del equipo con la visión, misión y objetivos de la empresa. (73.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	73.75
Promedio Proceso	82.03



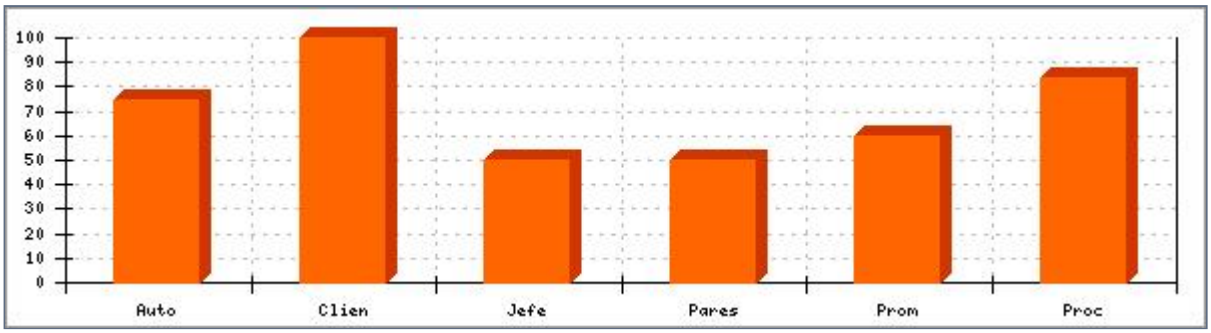
60.- Asume su propia responsabilidad y pide que así lo hagan los demás. Establece niveles altos para el desempeño y es claro en especificar los resultados esperados (36.25)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	0.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	36.25
Promedio Proceso	80.31



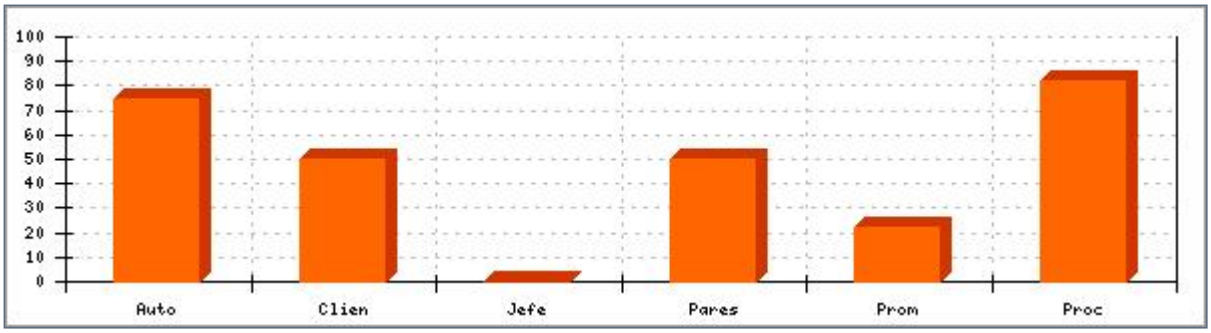
61.- Empodera a las personas mediante la cooperación y colaboración. Comparte con ellos las actividades y delega la toma de decisiones (60.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	75.00
Cliente Interno	100.00
Jefe	50.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	60.00
Promedio Proceso	83.28



62.- Maneja los conflictos de forma constructiva entendiendo los puntos de vista de los otros y estableciendo metas comunes (22.50)

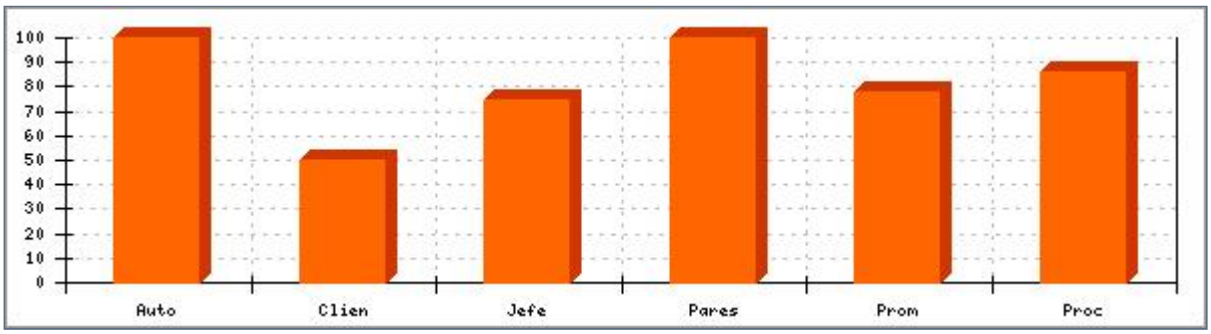
Relación	Valor
Autoevaluación	75.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	0.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	22.50
Promedio Proceso	81.56



ORGANIZACIÓN DEL TRABAJO

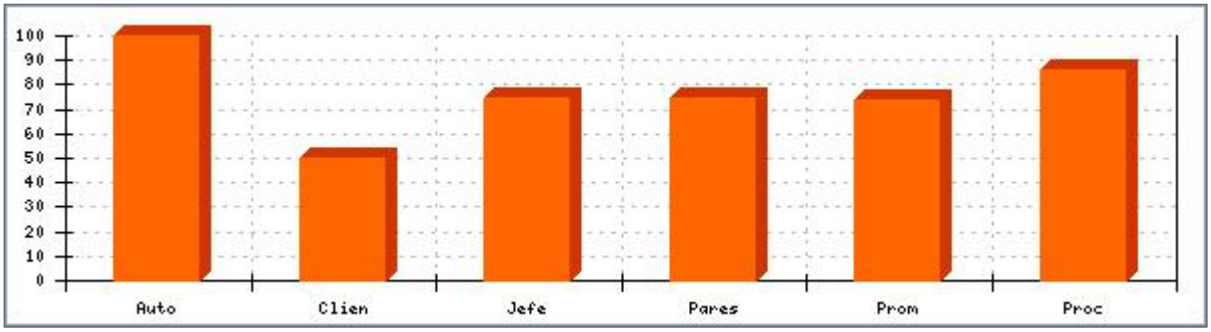
63.- Crea planes que priorizan y establecen los cursos de acción. (77.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	77.50
Promedio Proceso	85.94



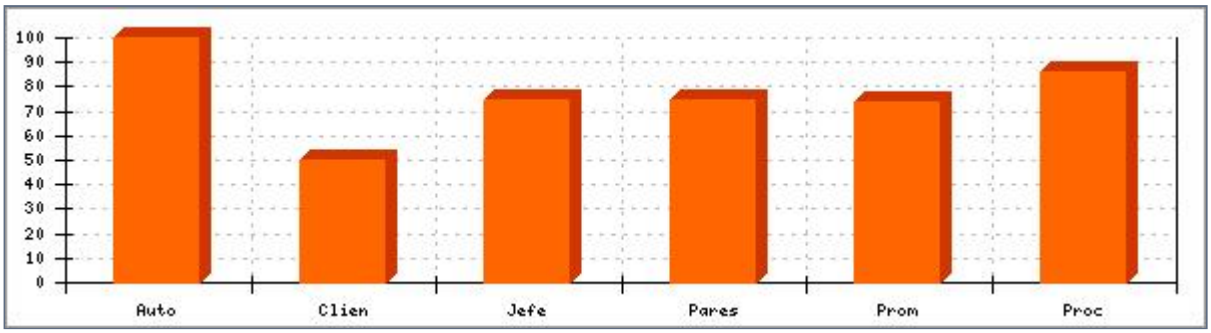
64.- Optimiza los recursos disponibles y los destina de manera efectiva (73.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	73.75
Promedio Proceso	85.94



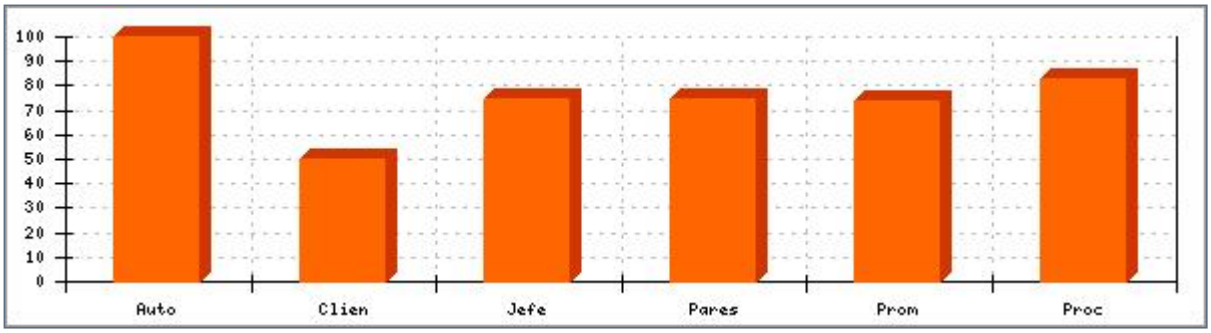
65.- Organiza de forma efectiva las prioridades, los sistemas y las estructuras organizacionales hacia la generación de resultados. (73.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	73.75
Promedio Proceso	85.78



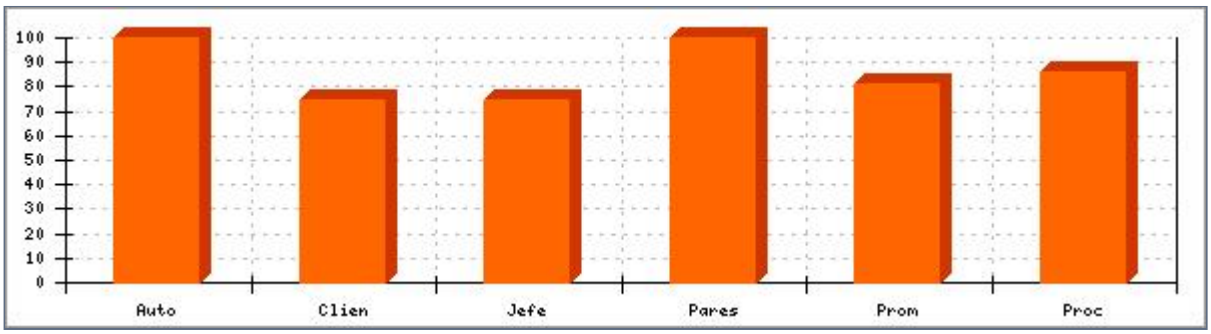
66.- Rastrea los cambios críticos que se necesitan en la Empresa del trabajo, hace los ajustes necesarios y monitorea su progreso (73.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	75.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	73.75
Promedio Proceso	82.50



67.- Elimina las barreras y los obstáculos organizacionales que están impidiendo el lograr resultados (81.25)

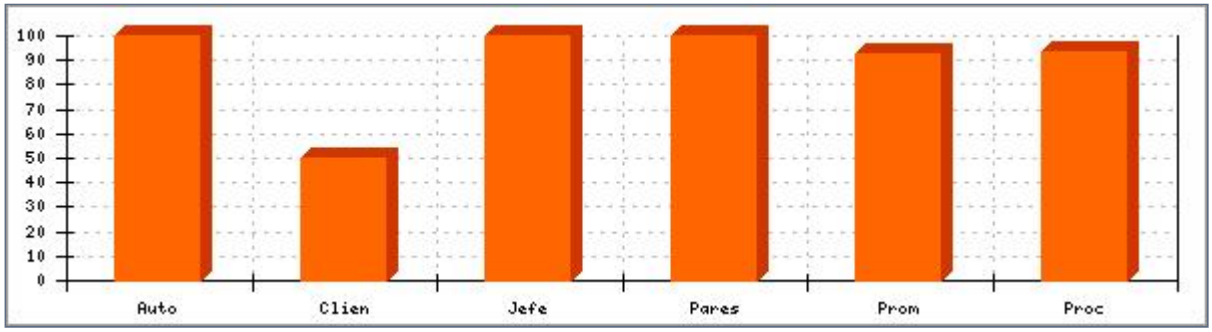
Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	75.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	81.25
Promedio Proceso	86.09



LIDERAZGO

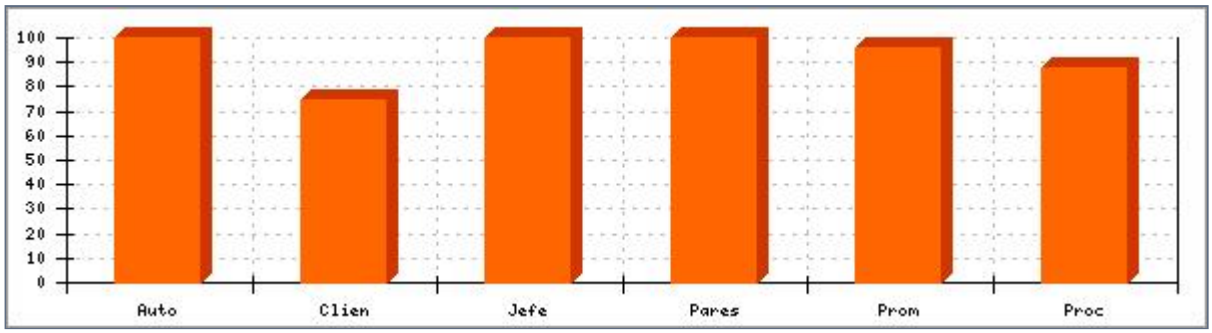
68.- Demuestra confianza en sí mismo y en sus habilidades, es seguro de sí mismo. (92.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	50.00
Jefe	100.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	92.50
Promedio Proceso	93.28



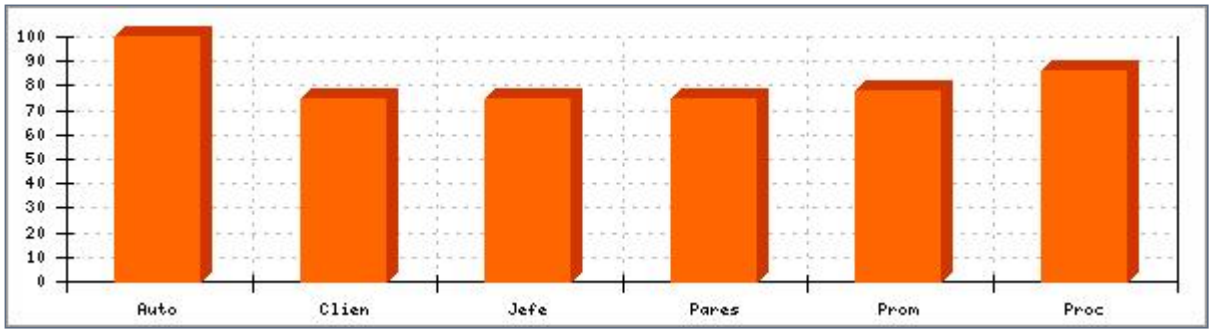
69.- Demuestra una fuerte orientación al éxito. (96.25)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	100.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	96.25
Promedio Proceso	87.97



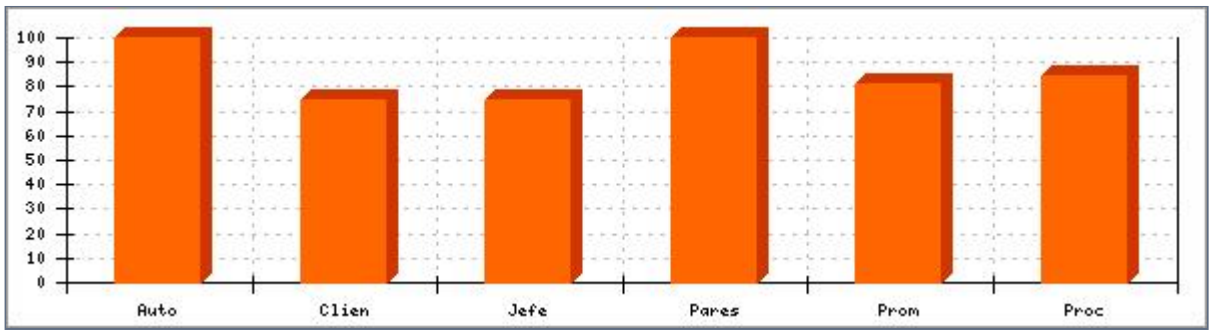
70.- Toma riesgos calculando, investigando y evaluando diferentes objetivos y toma sus decisiones basado en la información que dispone. (77.50)

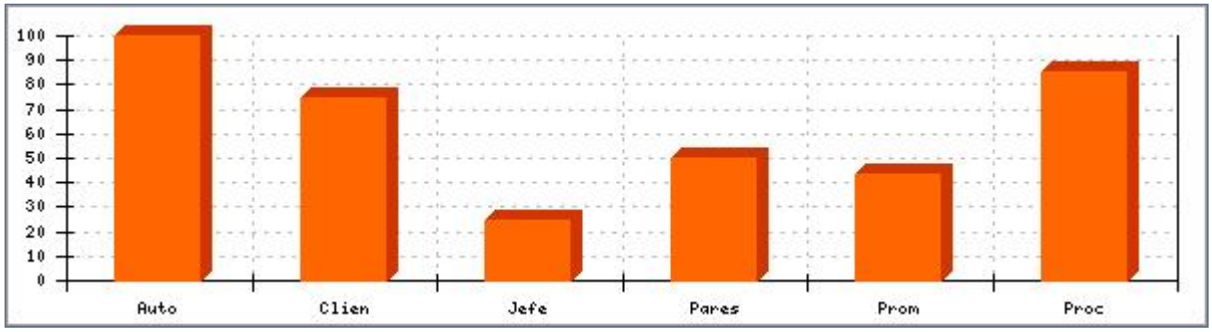
Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	75.00
Pares	75.00
Promedio Ponderado	77.50
Promedio Proceso	86.25



71.- Genera buenas ideas, explora nuevos caminos para solucionar problemas, es innovador en las soluciones. (81.25)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	75.00
Pares	100.00
Promedio Ponderado	81.25
Promedio Proceso	84.06



72.- Se adapta y trabaja efectivamente con diversidad de personas, ante una nueva información, ante indicadores cambiantes y en situaciones inesperadas. (43.75)

Relación	Valor
Autoevaluación	100.00
Cliente Interno	75.00
Jefe	25.00
Pares	50.00
Promedio Ponderado	43.75
Promedio Proceso	85.16