

Introducción



EV. DE DESEMPEÑO DIVEMOTOR - SUPERVISOR Y COORDINADOR - 2015

SUPERVISOR Y COORDINADOR - DIVEMOTOR

Una evaluación de desempeño es un proceso sistemático y periódico que estima y cuantifica el grado de eficiencia y eficacia en la realización de tu trabajo, mostrándote tus puntos fuertes y débiles, a fin de ayudarte a mejorar.

El objetivo principal es ayudarte a identificar los aspectos que necesitan ser mejorados para poder establecer planes de formación, reforzar técnicas de trabajo y gestionar tu desarrollo profesional.

La evaluación se basa en actividades que afectan el éxito de la organización, no en características que no tienen relación con tu rendimiento como la edad, el sexo, o la antigüedad en la organización. Por ello, contesta las preguntas de la manera más honesta y sincera para que los resultados sean provechosos tanto para ti como para la empresa.

Finalmente, los ejes de medición que se tomarán en cuenta para rendir la evaluación de desempeño son:

- COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO
- FOCO EN EL CLIENTE
- ORIENTACIÓN A RESULTADOS
- LIDERAZGO
- EFICIENCIA OPERATIVA
- CONTROL Y SUPERVISIÓN

Los resultados presentados en este reporte se basan en las respuestas de las evaluaciones que se le han realizado al usuario sus distintos evaluadores desde el 2016-03-15 03:23:06 hasta el 2016-03-23 08:16:56



Datos Personales



EV. DE DESEMPEÑO DIVEMOTOR - SUPERVISOR Y COORDINADOR - 2015 EVALUACIÓN

No. Identificación :	47259557
Nombres :	JORGE LUIS
Apellidos:	GALLO RENGIFO
Dirección :	JR. FELIPE OLIVA 592 SJM
Teléfono :	2768078
Celular :	976035768
Género :	MASCULINO
Estado Civil :	SOLTERO
Agencia :	GERENCIA SERVICIO AUTOMóVILES
Departamento :	GERENCIA DIVISIÓN POST VENTA
Cargo:	SUPERVISOR DE PLANCHADO Y PINTURA
Nivel Jerárquico:	SUPERVISOR DE PLANCHADO Y PINTURA
Jefe Inmediato :	DANIEL ERNESTO HURTADO DELLEPIANE
Área de Estudio :	ADM. DE EMPRESAS
Escolaridad :	UNIVERSITARIO
Fecha de Nacimiento :	1991-09-19

Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	1
Supervisor	100.00%	1	1

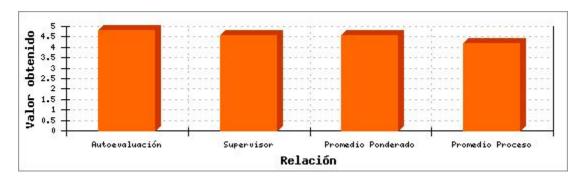


Resumen General

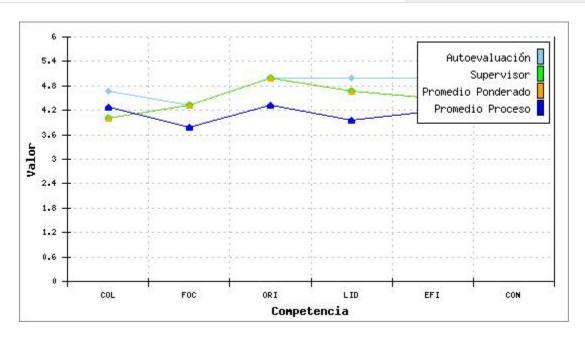


EV. DE DESEMPEÑO DIVEMOTOR - SUPERVISOR Y COORDINADOR - 2015 EVALUACIÓN

Relación	Valor Obtenido
Autoevaluación	4.83
Supervisor	4.58
Promedio Ponderado	4.58
Promedio Proceso	4.16



	Competencia	Valor Autoevaluación	Valor Supervisor	Valor Promedio Ponderado	Valor Promedio Proceso
1 C	COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO	4.67	4.00	4.00	4.29
2 F	FOCO EN EL CLIENTE	4.33	4.33	4.33	3.79
3 C	DRIENTACIÓN A RESULTADOS	5.00	5.00	5.00	4.34
4 L	IDERAZGO	5.00	4.67	4.67	3.95
5 E	EFICIENCIA OPERATIVA	5.00	4.50	4.50	4.19
6 C	CONTROL Y SUPERVISIÓN	5.00	5.00	5.00	3.99



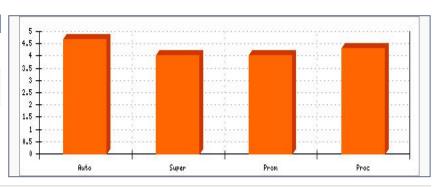
Análisis por Competencia



EV. DE DESEMPEÑO DIVEMOTOR - SUPERVISOR Y COORDINADOR - 2015 EVALUACIÓN

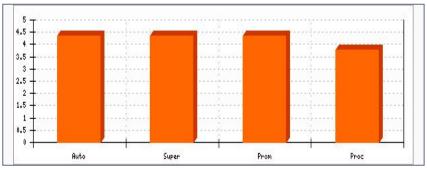
COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.67
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	4.29



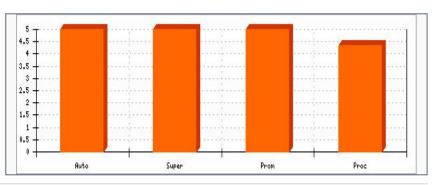
FOCO EN EL CLIENTE (4.33)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.33
Supervisor	4.33
Promedio Ponderado	4.33
Promedio Proceso	3.79



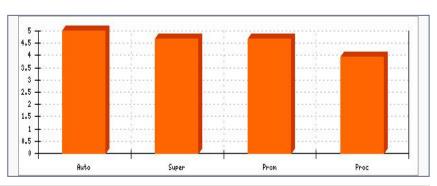
ORIENTACIÓN A RESULTADOS (5.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	5.00
Promedio Proceso	4.34



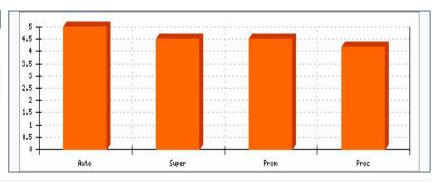
LIDERAZGO (4.67)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	4.67
Promedio Ponderado	4.67
Promedio Proceso	3.95



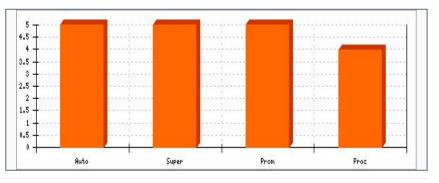
EFICIENCIA OPERATIVA (4.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	4.50
Promedio Ponderado	4.50
Promedio Proceso	4.19



CONTROL Y SUPERVISIÓN (5.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	5.00
Promedio Proceso	3.99





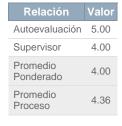
Análisis por Pregunta

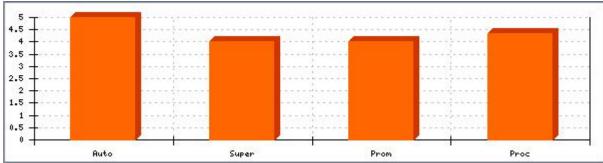


EV. DE DESEMPEÑO DIVEMOTOR - SUPERVISOR Y COORDINADOR - 2015 EVALUACIÓN

COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO

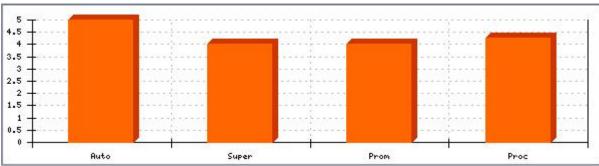
1.- Establece relaciones cordiales y positivas con las personas de su equipo. (4.00)





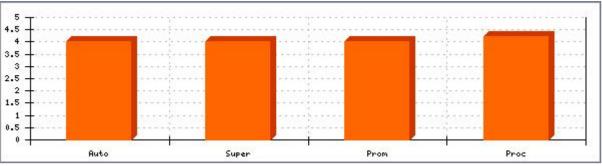
2.- Se muestra dispuesto a ayudar a los demás sin la necesidad de que se lo pidan expresamente. (4.00)





3.- Aporta ideas para generar un clima de integración entre los miembros del equipo. (4.00)

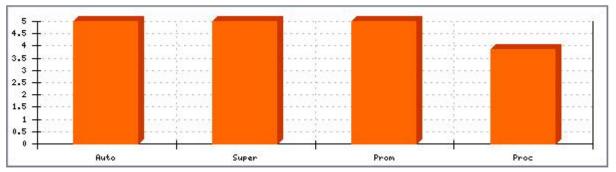




FOCO EN EL CLIENTE

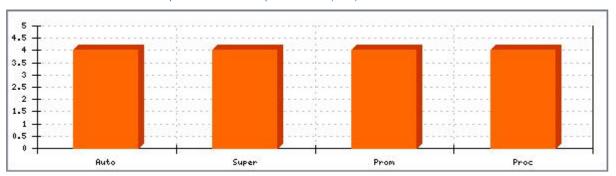
4.- Busca conocer más a fondo a su cliente, indagando sobre sus necesidades e interesés. (5.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	5.00
Promedio Proceso	3.84



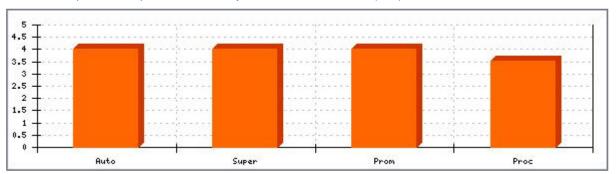
5.- Mantiene al cliente informado sobre el avance del cumplimiento de sus requerimientos. (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	4.00



6.- Solicita retroalimentación al cliente para definir oportunidades de mejora en el servicio brindado. (4.00)

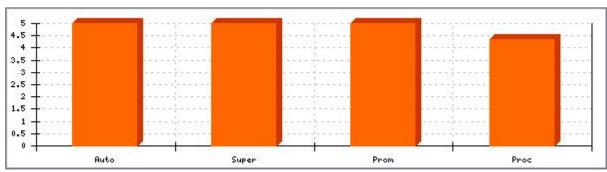
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.54



ORIENTACIÓN A RESULTADOS

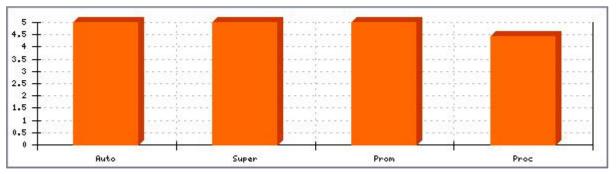
7.- Busca conseguir los objetivos para aumentar la productividad de la empresa superando los obstáculos que se le puedan presentar. (5.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	5.00
Promedio Proceso	4.36



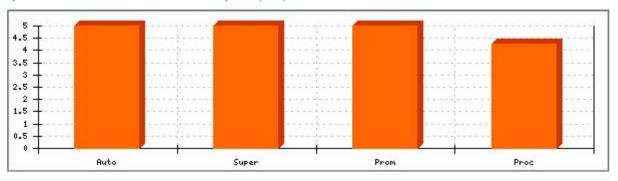
8.- Se preocupar por cumplir las tareas encomendadas en el tiempo exigido. (5.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	5.00
Promedio Proceso	4.41



9.- Se enfoca en su trabajo tratando de no distraerse con estímulos ajenos. (5.00)

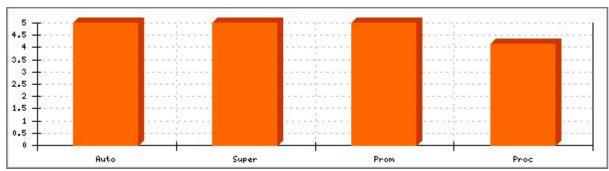
Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	5.00
Promedio Proceso	4.26



LIDERAZGO

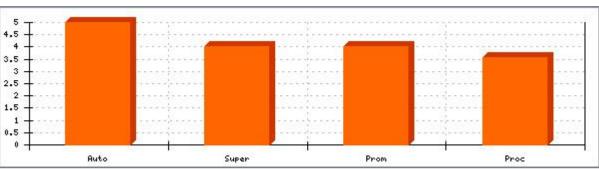
10.- Administra a su equipo considerando las habilidades y competencias de las personas, asignando responsabilidades y roles básicos. (5.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	5.00
Promedio Proceso	4.13

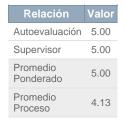


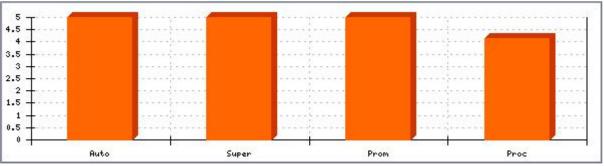
11.- Organiza al equipo con una agenda de trabajo diaria, semanal o mensual. (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.57



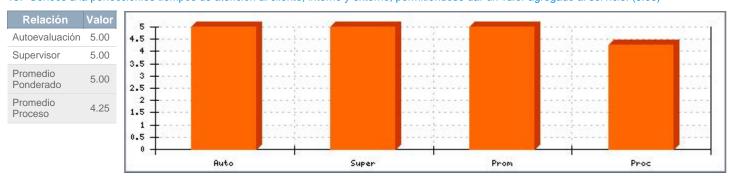
12.- Se muestra justo al momento de impartir disciplina de acuerdo a las normas establecidas. (5.00)



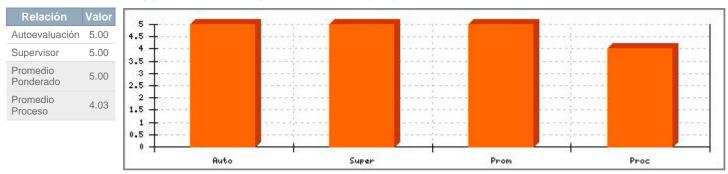


EFICIENCIA OPERATIVA

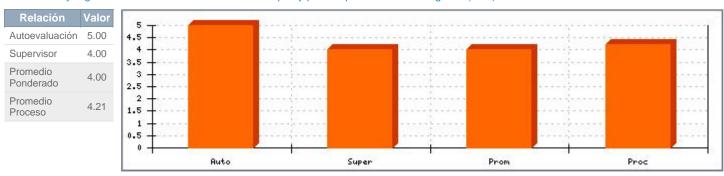
13.- Conoce a la perfecciónlos tiempos de atención al cliente, interno y externo, permitiéndose dar un valor agregado al servicio. (5.00)



14.- Es metódico, ordenado y práctico a la hora de ejecutar una actividad. (5.00)

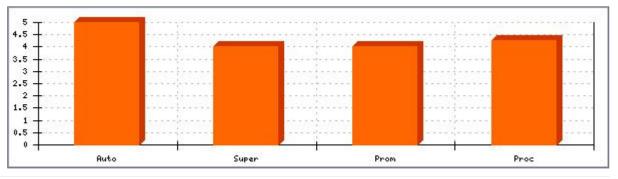


15.- Prioriza y organiza sus tareas de acuerdo a los tiempos y plazos que demanda el negocio. (4.00)



16.- Es consciente de la limitación del tiempo, por ello busca cumplir con premura todas las actividades por igual. (4.00)

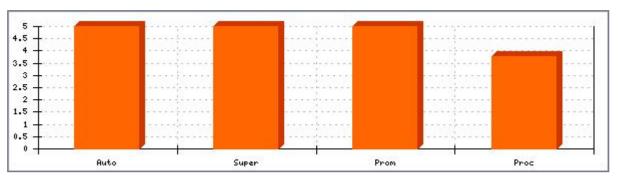
Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	4.26



CONTROL Y SUPERVISIÓN

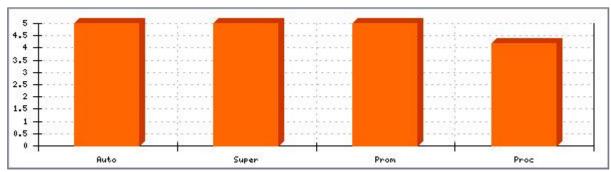
17.- Detecta con facilidad errores o problemas en la implementación de los lineamientos del área y eleva sus observaciones con sustentos objetivos. (5.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	5.00
Promedio Proceso	3.77



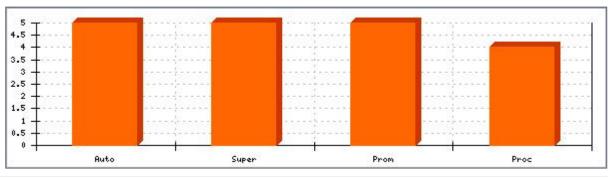
18.- Es imparcial, basa sus observaciones en lo dictado por las políticas y reglamentos internos. (5.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	5.00
Promedio Proceso	4.16



19.- Brinda apoyo para dar a conocer las políticas de la empresa en todas las áreas con las que se involucra. (5.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	5.00
Promedio Proceso	4.03





Análisis GAP



EV. DE DESEMPEÑO DIVEMOTOR - SUPERVISOR Y COORDINADOR - 2015 EVALUACIÓN

COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO

Crear entornos y desempeños de alto rendimiento a través de la generación de confianza y cooperación, promoviendo la comunicación y las relaciones interpersonales positivas. Implica el compromiso para aportar activamente en el cumplimiento de los objetivos buscando que el equipo mejore continuamente.

	Valor	Brecha
Autoevaluación	4.67	
Supervisor	4.00	-0.67

FOCO EN EL CLIENTE

Es la vocación y el deseo de desarrollar y consolidar una relación de confianza con los clientes internos y externos, basada en brindar un servicio de calidad y prontitud que refleje nuestro compromiso personal por superar sus expectativas. Considera además la capacidad para generar soluciones innovadoras que logren la plena satisfacción del cliente interno y externo

	Valor	Brecha
Autoevaluación	4.33	
Supervisor	4.33	0.00

ORIENTACIÓN A RESULTADOS

Llevar a cabo una tarea o responsabilidad, estableciendo sistemas, procedimientos y mecanismos de control, que permitan asegurar el uso adecuado de los recursos y la generación de ingresos mediante propuestas de valor que superen a la competencia.

	Valor	Brecha
Autoevaluación	5.00	
Supervisor	5.00	0.00

LIDERAZGO

Es orientar a equipos a lograr la calidad en los resultados considerando en todo momentos los perfiles de los integrantes, implica interesarse por el perfeccionamiento de sus competencias para impulsar el logro de los objetivos de cada uno de sus colaboradores y de la empresa. Todo ello, inspirando a través de la vivencia de la misión y visión de DIVEMOTOR.

	Valor	Brecha
Autoevaluación	5.00	
Supervisor	4.67	-0.33

EFICIENCIA OPERATIVA

Es la habilidad para encontrar ventaja en los parámetros de tiempo y recursos que se manejan en el negocio, identificando procesos que se puedan realizar en menor tiempo para ejecutar sus actividades y tareas, respetando los estándares de calidad en el servicio y que generan valor en la organización. Es mejorar el nivel de competitividad a través de la optimización de los procesos y el buen manejo de los recursos.

	Valor	Brecha
Autoevaluación	5.00	
Supervisor	4.50	-0.50

CONTROL Y SUPERVISIÓN

Es el monitoreo continuo de las actividades relacionado para lograr una adecuada implementación de las políticas, procesos y procedimientos de DIVEMOTOR. Implica una preocupación constante porque todas las áreas cumplan con los lineamientos de gestión estando siempre alertas a las irregularidades que podrían presentarse, basándose además en criterios técnicos que den sustento a las decisiones.

	Valor	Brecha
Autoevaluación	5.00	
Supervisor	5.00	0.00



Fortalezas y Áreas de Desarrollo



EV. DE DESEMPEÑO DIVEMOTOR - SUPERVISOR Y COORDINADOR - 2015 EVALUACIÓN

Fortalezas (Mayor o Igual a 60%)

(FOCO EN EL CLIENTE) Busca conocer más a fondo a su cliente, indagando sobre sus necesidades e interesés.	100.00%
(ORIENTACIÓN A RESULTADOS) Busca conseguir los objetivos para aumentar la productividad de la empresa superando los obstáculos que se le puedan presentar.	100.00%
(QRIENTACIÓN A RESULTADOS) Se preocupar por cumplir las tareas encomendadas en el tiempo exigido.	100.00%
(QRIENTACIÓN A RESULTADOS) Se enfoca en su trabajo tratando de no distraerse con estímulos ajenos.	100.00%
(LIDERAZGO) Administra a su equipo considerando las habilidades y competencias de las personas, asignando responsabilidades y roles básicos.	100.00%
(LIDERAZGO) Se muestra justo al momento de impartir disciplina de acuerdo a las normas establecidas.	100.00%
(EFICIENCIA OPERATIVA) Conoce a la perfecciónlos tiempos de atención al cliente, interno y externo, permitiéndose dar un valor agregado al servicio.	100.00%
(FICIENCIA OPERATIVA) Es metódico, ordenado y práctico a la hora de ejecutar una actividad.	100.00%
(CONTROL Y SUPERVISIÓN) Detecta con facilidad errores o problemas en la implementación de los lineamientos del área y eleva sobservaciones con sustentos objetivos.	100.00%
(CONTROL Y SUPERVISIÓN) Es imparcial, basa sus observaciones en lo dictado por las políticas y reglamentos internos.	100.00%
(CONTROL Y SUPERVISIÓN) Brinda apoyo para dar a conocer las políticas de la empresa en todas las áreas con las que se involucra.	100.00%
(COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO) Establece relaciones cordiales y positivas con las personas de su equipo.	75.00%
(COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO) Se muestra dispuesto a ayudar a los demás sin la necesidad de que se lo pidan expresamente.	75.00%
(COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO) Aporta ideas para generar un clima de integración entre los miembros del equipo.	75.00%
(FOCO EN EL CLIENTE) Mantiene al cliente informado sobre el avance del cumplimiento de sus requerimientos.	75.00%
(FOCO EN EL CLIENTE) Solicita retroalimentación al cliente para definir oportunidades de mejora en el servicio brindado.	75.00%
(LIDERAZGO) Organiza al equipo con una agenda de trabajo diaria, semanal o mensual.	75.00%
(FICIENCIA OPERATIVA) Prioriza y organiza sus tareas de acuerdo a los tiempos y plazos que demanda el negocio.	75.00%
(EFICIENCIA OPERATIVA) Es consciente de la limitación del tiempo, por ello busca cumplir con premura todas las actividades por igual.	75.00%
	(CRIENTACIÓN A RESULTADOS) Busca conseguir los objetivos para aumentar la productividad de la empresa superando los obstáculos que se le puedan presentar. (CRIENTACIÓN A RESULTADOS) Se preocupar por cumplir las tareas encomendadas en el tiempo exigido. (CRIENTACIÓN A RESULTADOS) Se enfoca en su trabajo tratando de no distraerse con estímulos ajenos. (LIDERAZGO) Administra a su equipo considerando las habilidades y competencias de las personas, asignando responsabilidades y roles básicos. (LIDERAZGO) Se muestra justo al momento de impartir disciplina de acuerdo a las normas establecidas. (EFICIENCIA OPERATIVA) Conoce a la perfecciónlos tiempos de atención al cliente, interno y externo, permitiéndose dar un valor atgregado al servicio. (EFICIENCIA OPERATIVA) Es metódico, ordenado y práctico a la hora de ejecutar una actividad. (CONTROL Y SUPERVISIÓN) Detecta con facilidad errores o problemas en la implementación de los lineamientos del área y eleva stis observaciones con sustentos objetivos. (CONTROL Y SUPERVISIÓN) Es imparcial, basa sus observaciones en lo dictado por las políticas y reglamentos internos. (CONTROL Y SUPERVISIÓN) Brinda apoyo para dar a conocer las políticas de la empresa en todas las áreas con las que se involucra. (COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO) Establece relaciones cordiales y positivas con las personas de su equipo. (COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO) Aporta ideas para generar un clima de integración entre los miembros del equipo. (COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO) Aporta ideas para generar un clima de integración entre los miembros del equipo. (FOCO EN EL CLIENTE) Mantiene al cliente informado sobre el avance del cumplimiento de sus requerimientos. (FOCO EN EL CLIENTE) Solicita retroalimentación al cliente para definir oportunidades de mejora en el servicio brindado. (LIDERAZGO) Organiza al equipo con una agenda de trabajo diaria, semanal o mensual. (FEICIENCIA OPERATIVA) Prioriza y organiza sus tareas de acuerdo a los tiempos y plazos que demanda el negocio.

Áreas de Desarrollo (Menor a 40%)

No existen Áreas de Desarrollo



Comentarios



EV. DE DESEMPEÑO DIVEMOTOR - SUPERVISOR Y COORDINADOR - 2015 EVALUACIÓN

AUTOEVALUACIÓN

Identifique 2 fortalezas del colaborador

PUNTUAL CON LOS TIEMPOS ASIGNADOS CON LOS TRABAJOS. COLABORAR CON EL PERSONAL DEL ÁREA O DE DIFERENTES ÁREAS CON LA FINALIDAD DE CUMPLIR LOS OBJETIVO

Identifique 2 oportunidades de mejora del colaborador

- CAPACITACION DE LIDERAZGO. - MEJORA DE COMUNICACION

SUPERVISOR

Identifique 2 fortalezas del colaborador

Siempre esta dispuesto para ayudar a sus compañeros

Identifique 2 oportunidades de mejora del colaborador

Reforzar con cursos en pintura y planchado.

EVALUADO	EVALUADOR