#### Introducción

#### **EVALUACION DE DESEMPEÑO 360 GRADOS JEFATURA**

**COMPORTAMIENTOS JEFATURAS TONI** 

La escala de valoración usada es:

Casi nunca = 1
Frecuentemente no = 2
A veces = 3
Frecuentemente si = 4
Casi siempre = 5

Los resultados presentados en este reporte se basan en las respuestas de las evaluaciones que se le han realizado al usuario sus distintos evaluadores desde el 2015-08-22 03:47:03 hasta el 2015-09-01 02:21:15

### **Datos Personales**

# EVALUACION DE DESEMPEÑO 360 GRADOS JEFATURA EVALUACIONES DESEMPEÑO

No. Identificación :	0918759762
Nombres :	ELVIRA YETZABEL
Apellidos :	PALMA GARCIA
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	0986335364
Género:	FEMENINO
Estado Civil :	CASADO
Agencia:	GUAYAQUIL
Departamento :	COMERCIAL
Cargo:	JEFE DE CUENTAS CLAVES
Nivel Jerárquico:	JEFATURA
Jefe Inmediato :	SANTIAGO JOSE HERRERA VARON
Area de Estudio :	MARKETING / COMERCIALIZACIÓN
Escolaridad :	UNIVERSITARIO
Fecha de Nacimiento :	2015-10-09

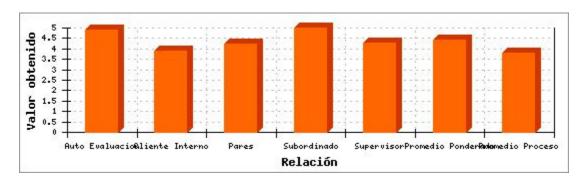
#### Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluacion	10.00%	1	1
Pares	20.00%	2	2
Subordinado	20.00%	1	1
Supervisor	30.00%	1	1
Cliente Interno	20.00%	1	1

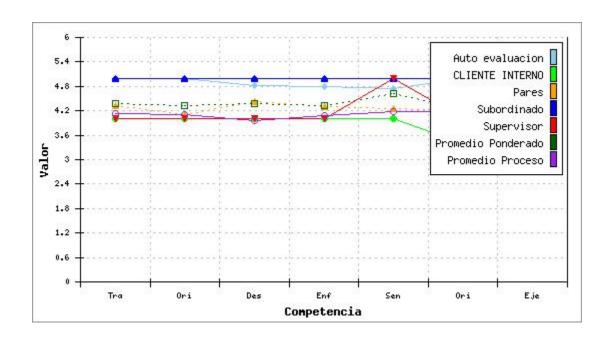
#### **Resumen General**

# EVALUACION DE DESEMPEÑO 360 GRADOS JEFATURA EVALUACIONES DESEMPEÑO

Relación	Valor Obtenido
Auto Evaluacion	4.91
Cliente Interno	3.91
Pares	4.24
Subordinado	5.00
Supervisor	4.29
Promedio Ponderado	4.41
Promedio Proceso	3.82



Comp	etencia	Valor Auto Evaluacion	Valor Cliente Interno	Valor Pares	Valor Subordinado	Valor Supervisor	Valor Promedio Ponderado	Valor Promedio Proceso
1 Trabajo en e	quipo	5.00	4.00	4.33	5.00	4.00	4.37	4.14
2 Orientación a interno y exte		5.00	4.00	4.10	5.00	4.00	4.32	4.10
3 Desarrollo de Humano	Capital	4.83	4.00	4.42	5.00	4.00	4.37	3.96
4 Enfoque a la	calidad	4.80	4.00	4.30	5.00	4.00	4.34	4.07
5 Sensibilidad ambiental	social y	4.75	4.00	4.25	5.00	5.00	4.63	4.19
6 Orientación a	resultados	5.00	3.40	4.20	5.00	4.00	4.22	4.18
7 Ejecución		5.00	4.00	4.10	5.00	5.00	4.62	4.14

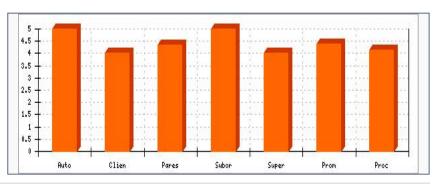


### **Análisis por Competencia**

# EVALUACION DE DESEMPEÑO 360 GRADOS JEFATURA EVALUACIONES DESEMPEÑO

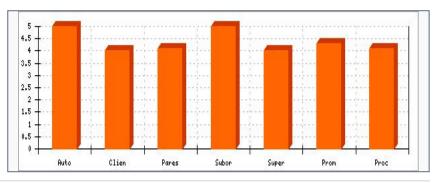
#### Trabajo en equipo (4.37)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.33
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.37
Promedio Proceso	4.14
Promedio Proceso	4.14



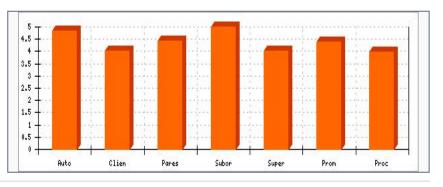
#### Orientación al cliente interno y externo (4.32)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.10
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.32
Promedio Proceso	4.10



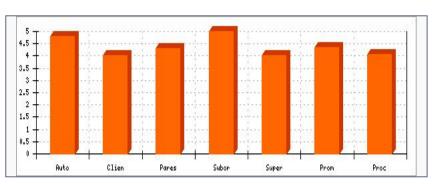
#### Desarrollo de Capital Humano (4.37)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.83
Cliente Interno	4.00
Pares	4.42
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.37
Promedio Proceso	3.96



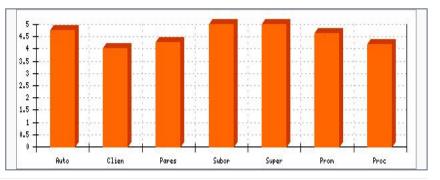
#### Enfoque a la calidad (4.34)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.80
Cliente Interno	4.00
Pares	4.30
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.34
Promedio Proceso	4.07



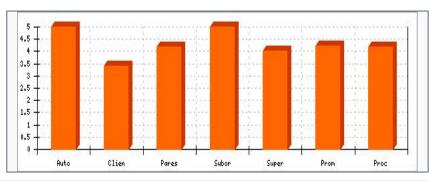
#### Sensibilidad social y ambiental (4.63)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.75
Cliente Interno	4.00
Pares	4.25
Subordinado	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	4.63
Promedio Proceso	4.19



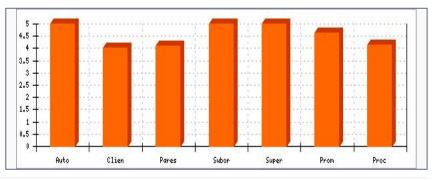
#### Orientación a resultados (4.22)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	3.40
Pares	4.20
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.22
Promedio Proceso	4.18



#### Ejecución (4.62)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.10
Subordinado	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	4.62
Promedio Proceso	4.14
1 Torricalo 1 Toocso	7.17



### **Análisis por Pregunta**

## EVALUACION DE DESEMPEÑO 360 GRADOS JEFATURA EVALUACIONES DESEMPEÑO

#### Trabajo en equipo

#### 1.- 1. Favorece la integración de todos al equipo, promoviendo la colaboración y ayuda mutua. (4.40)



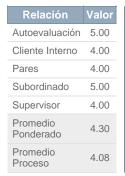
#### 2.- 2, Informa continuamente a sus colaboradores de aquellos aspectos de la empresa relevantes en su trabajo (4.40)

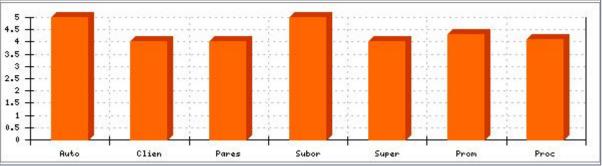


#### 3.- 3. Asume los objetivos de su equipo como propios y con su ejemplo genera compromiso para cumplirlos (4.30)



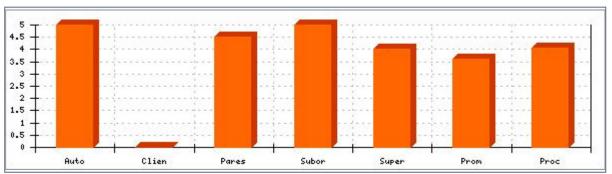
#### 4.- 4. Adopta una posición neutral ante distintas posturas de los integrantes, buscando la objetividad e imparcialidad (4.30)





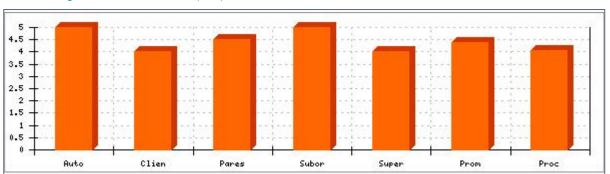
#### 5.- 5. Motiva a los integrantes del grupo a expresar sus ideas y hace que lleguen a un acuerdo (3.60)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	0.00
Pares	4.50
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	3.60
Promedio Proceso	4.05



#### 6.- 6. Reconoce continuamente los logros de los colaboradores (4.40)

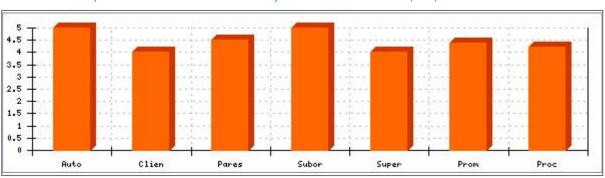
Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.50
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.40
Promedio Proceso	4.06



# Orientación al cliente interno y externo

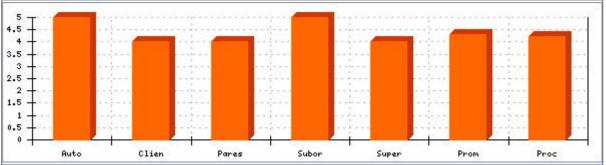
#### 7.- 1. Atiende personalmente a los clientes para mantener comunicación abierta y conocer sus necesidades (4.40)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.50
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.40
Promedio Proceso	4.23



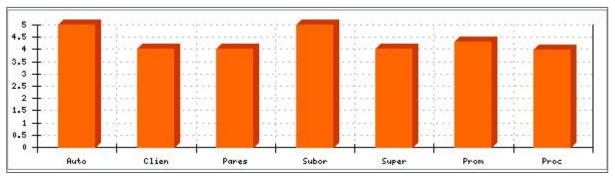
#### 8.- 2. Escucha las quejas e inquietudes de los clientes y busca solucionarlas (4.30)





# 9.- 3. Realiza acciones continuas para elevar el nivel de satisfacción del cliente derivado de las evaluaciones o retroalimentaciones recibidas. (4.30)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.00
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.30
Promedio Proceso	3.98



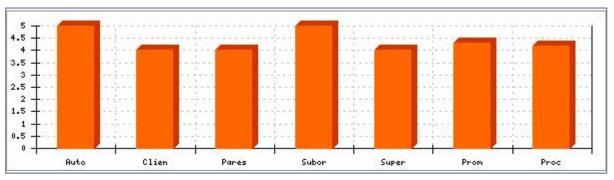
#### 10.- 4. Capacita continuamente a su equipo, dándoles herramientas para mejorar el servicio al cliente (4.30)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.00
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.30
Promedio Proceso	3.88



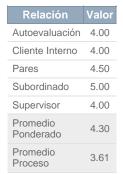
#### 11.- 5. Asume personalmente la responsabilidad de resolver los problemas del cliente (4.30)

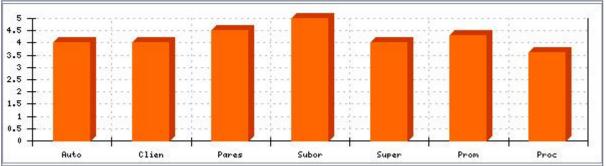
Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.00
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.30
Promedio Proceso	4.17



#### Desarrollo de Capital Humano

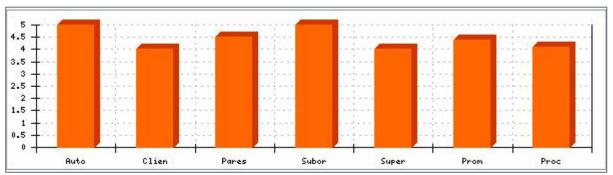
12.- 1. Implementa programas de capacitación y desarrollo para sus colaboradores, dando seguimiento continuo. (4.30)





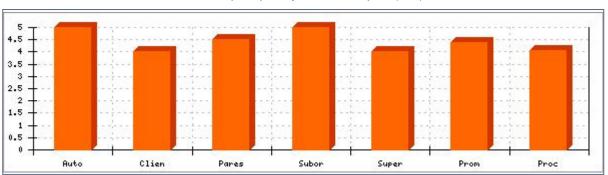
#### 13.- 2. Delega funciones de trabajo a los colaboradores, favoreciendo su desarrollo (4.40)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.50
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.40
Promedio Proceso	4.08



#### 14.- 3. Proporciona retroalimentación constructiva a sus colaboradores para que mejoren su desempeño (4.40)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.50
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.40
Promedio Proceso	4.04

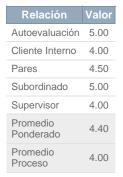


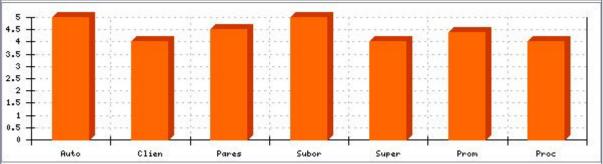
#### 15.- 3. Proporciona retroalimentación constructiva a sus colaboradores para que mejoren su desempeño (4.40)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.50
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.40
Promedio Proceso	4.05



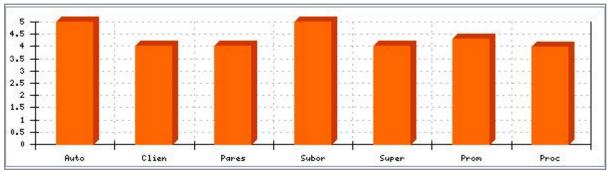
16.- 4. Conoce las fortalezas y debilidades de los colaboradores y promueve oportunidades de desarrollo (4.40)





#### 17.- 5. Proporciona el tiempo necesario para que su personal desarrolle sus competencias de acuerdo a los planes establecidos (4.30)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.00
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.30
Promedio Proceso	3.99



#### Enfoque a la calidad

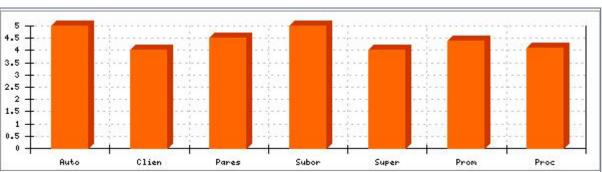
#### 18.- 1. Se mantiene continuamente actualizado referente a las metodologías o tecnologías de su especialidad. (4.20)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.00
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.20
Promedio Proceso	4.12



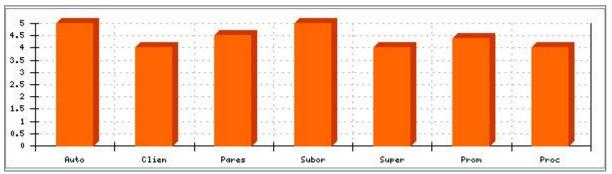
#### 19.- 2. Asegura junto con su equipo de trabajo la medición continua de los procesos (4.40)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.50
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.40
Promedio Proceso	4.09



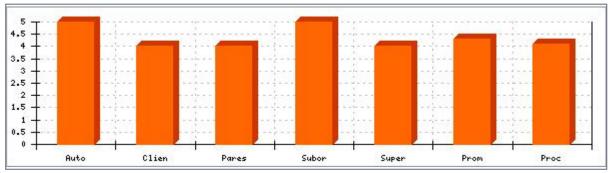
20.- 3. Crea alternativas diferentes y novedosas de solución a los problemas o retos de calidad en los procesos bajo su responsabilidad (4.40)

#### Autoevaluación 5.00 Cliente Interno 4.00 Pares 4.50 Subordinado 5.00 Supervisor 4.00 Promedio 4.40 Ponderado Promedio 4.02 Proceso



#### 21.- 4. Analiza con sus colaboradores los problemas de calidad y servicio que presenta su área, proponiendo soluciones factibles (4.30)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.00
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.30
Promedio Proceso	4.10



#### 22.- 5. Incentiva entre sus colaboradores la generación de sugerencias de mejora que generen ahorros u optimicen procesos. (4.40)

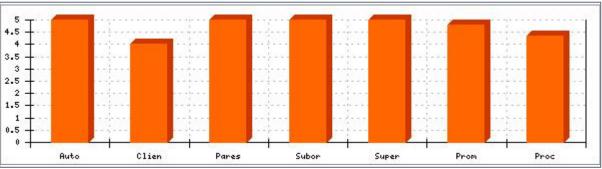
Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.50
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.40
Promedio Proceso	4.03



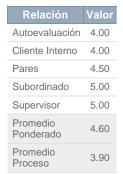
### Sensibilidad social y ambiental

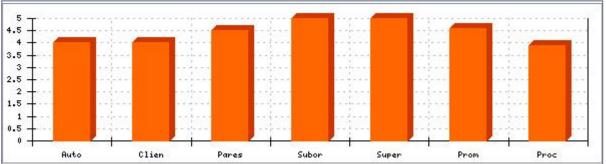
#### 23.- 1. Practica las políticas y valores de la organización, y fomenta su aplicación en su equipo de trabajo. (4.80)





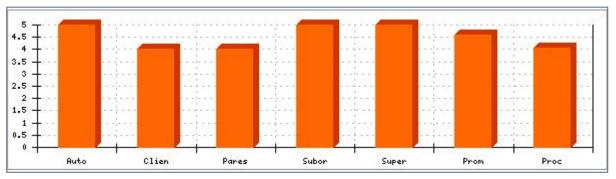
24.- 2. Concientiza a sus colaboradores para implementar programas que promuevan el respeto al medio ambiente y el entorno de la organización, siendo ejemplo de participación en los mismos (4.60)





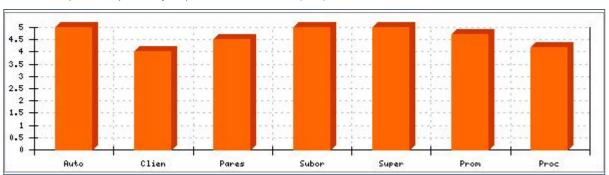
#### 25.- 3. Promueve con su ejemplo el equilibrio entre la actividad operativa y la calidad de vida personal y familiar de los colaboradores (4.60)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.00
Subordinado	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	4.60
Promedio Proceso	4.06



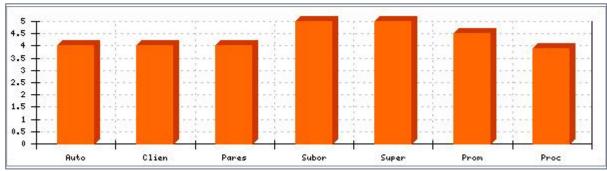
#### 26.- 4. Muestra congruencia entre lo que dice o promete y lo que hace en la realidad (4.70)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.50
Subordinado	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	4.70
Promedio Proceso	4.16

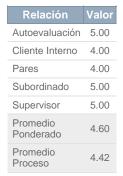


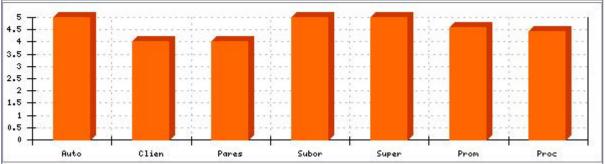
#### 27.- 5. Impulsa la participación de su equipo en los programas sociales de la empresa, siendo el modelo de involucramiento (4.50)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.00
Subordinado	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	4.50
Promedio Proceso	3.91



28.- 6. Interactúa adecuadamente con todo tipo de personas sin importarle, la edad, sexo, condición social o discapacidad (4.60)





#### 29.- 7. Muestra interés y preocupación por lo que les sucede a sus compañeros de trabajo en los problemas personales o laborales (4.50)

Relación	Valor	5 -	-				,			
Autoevaluación	5.00	4.5					· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·			
Cliente Interno	4.00	4 +	١ ا							-1-
Pares	3.50	3.5								
Subordinado	5.00	2.5	-							-
Supervisor	5.00	1.5						1,111,111	11111	
Promedio Ponderado	4.50	1 +		-4						
Promedio Proceso	4.20	0 +	Auto		Clien	Pares	Subor	Super Pr	om Pro	oc .

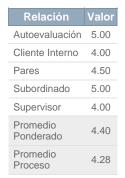
#### 30.- 8. Demuestra rectitud en la forma de proceder, en cuanto al manejo laboral y personal acorde con la filosofía de la empresa. (4.70)



### Orientación a resultados

### 31.- 1. Establece objetivos y planes de trabajo focalizando las prioridades y los comparte con sus colaboradores, asegurando su involucramiento (4.10)

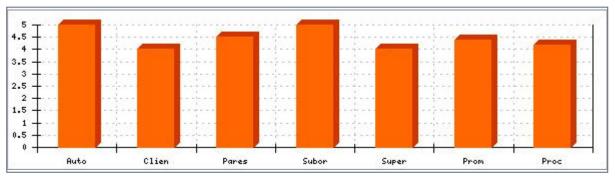






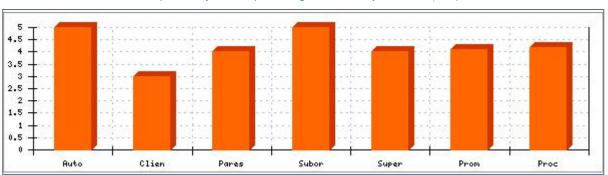
#### 33.- 3.Distribuye adecuadamente los recursos para lograr los objetivos planteados (4.40)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.50
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.40
Promedio Proceso	4.18



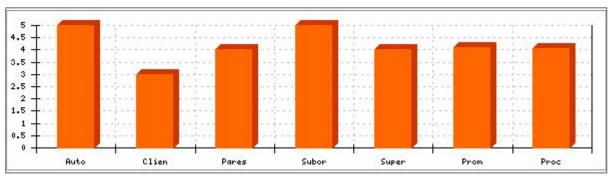
#### 34.- 4. Asegura que todos los colaboradores actúen con prontitud y eficacia para el logro en su trabajo cotidiano (4.10)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	3.00
Pares	4.00
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.10
Promedio Proceso	4.17



#### 35.- 5. Involucra a los integrantes de su equipo de trabajo para la toma de decisiones. (4.10)

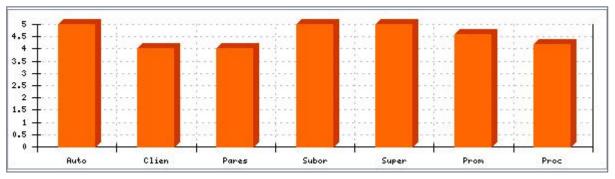
Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	3.00
Pares	4.00
Subordinado	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.10
Promedio Proceso	4.07



#### **Ejecución**

36.- 1. Se mantiene cerca de los colaboradores, apoyándolos continuamente en sus labores (4.60)

#### Autoevaluación 5.00 Cliente Interno 4.00 Pares 4.00 Subordinado 5.00 Supervisor 5.00 Promedio 4.60 Ponderado Promedio 4.17 Proceso



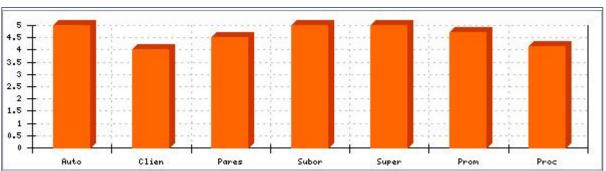
#### 37.-2. Reconoce continuamente con datos y hechos a los colaboradores al lograr sus resultados. (4.60)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.00
Subordinado	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	4.60
Promedio Proceso	4.06



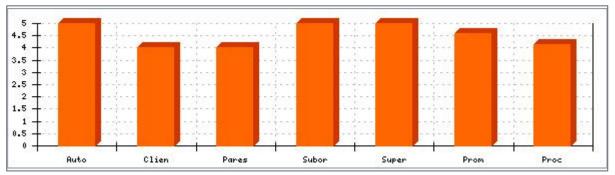
#### 38.- 3. Mantiene su nivel de desempeño óptimo y el de sus colaboradores en períodos abrumadores de trabajo sin perder la calma (4.70)





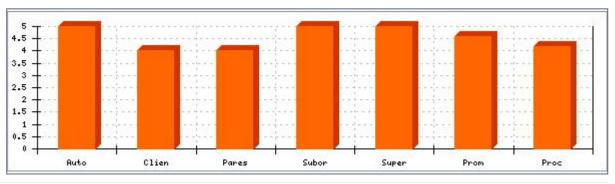
#### 39.- 4. Logra manejar adecuadamente las situaciones interpersonales de conflicto con compañeros y subordinados (4.60)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.00
Subordinado	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	4.60
Promedio Proceso	4.13



40.- 5. Identifica junto con su equipo de trabajo los obstáculos que generan problemas al ejecutar las actividades, resolviendo en conjunto dichos problemas. (4.60)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Cliente Interno	4.00
Pares	4.00
Subordinado	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	4.60
Promedio Proceso	4.19



### **Análisis GAP**

# EVALUACION DE DESEMPEÑO 360 GRADOS JEFATURA EVALUACIONES DESEMPEÑO

#### Trabajo en equipo

	Valor	Brecha
Autoevaluación	5.00	
Cliente Interno	4.00	-1.00
Pares	4.33	-0.67
Subordinado	5.00	0.00
Supervisor	4.00	-1.00

#### Orientación al cliente interno y externo

	Valor	Brecha
Autoevaluación	5.00	
Cliente Interno	4.00	-1.00
Pares	4.10	-0.90
Subordinado	5.00	0.00
Supervisor	4.00	-1.00

#### Desarrollo de Capital Humano

	Valor	Brecha
Autoevaluación	4.83	
Cliente Interno	4.00	-0.83
Pares	4.42	-0.41
Subordinado	5.00	0.17
Supervisor	4.00	-0.83

#### Enfoque a la calidad

	Valor	Brecha
Autoevaluación	4.80	
Cliente Interno	4.00	-0.80
Pares	4.30	-0.50
Subordinado	5.00	0.20
Supervisor	4.00	-0.80

#### Sensibilidad social y ambiental

	Valor	Brecha
Autoevaluación	4.75	
Cliente Interno	4.00	-0.75
Pares	4.25	-0.50
Subordinado	5.00	0.25
Supervisor	5.00	0.25

#### Orientación a resultados

	Valor	Brecha
Autoevaluación	5.00	
Cliente Interno	3.40	-1.60
Pares	4.20	-0.80
Subordinado	5.00	0.00
Supervisor	4.00	-1.00

### Ejecución

	Valor	Brecha
Autoevaluación	5.00	
Cliente Interno	4.00	-1.00
Pares	4.10	-0.90
Subordinado	5.00	0.00
Supervisor	5.00	0.00

### Fortalezas y Areas de Desarrollo

#### **EVALUACION DE DESEMPEÑO 360 GRADOS JEFATURA EVALUACIONES DESEMPEÑO**

#### Fortalezas (Mayor o Igual a 60%)

<ul> <li>1. Practica las políticas y valores de la organización, y fomenta su aplicación en su equipo de trabajo.</li> <li>4. Muestra congruencia entre lo que dice o promete y lo que hace en la realidad</li> <li>8. Demuestra rectitud en la forma de proceder, en cuanto al manejo laboral y personal acorde con la filosofía de la empresa.</li> <li>3. Mantiene su nivel de desempeño óptimo y el de sus colaboradores en períodos abrumadores de trabajo sin perder la calma</li> </ul>	95.00% 92.50% 92.50%
8. Demuestra rectitud en la forma de proceder, en cuanto al manejo laboral y personal acorde con la filosofía de la empresa.	
	02 500/
2. Mantione qui nivel de decempaña éntime y el de que celeberadores en períodes abrumadores de trabaja sin perder la celma	92.50 /6
<sub>•</sub> S. Mantierie su niver de desempeno optimo y el de sus colaboradores en períodos abrumadores de trabajo sin perder la calma	92.50%
<ol> <li>Concientiza a sus colaboradores para implementar programas que promuevan el respeto al medio ambiente y el entorno de la •organización, siendo ejemplo de participación en los mismos</li> </ol>	90.00%
•3. Promueve con su ejemplo el equilibrio entre la actividad operativa y la calidad de vida personal y familiar de los colaboradores	90.00%
•6. Interactúa adecuadamente con todo tipo de personas sin importarle, la edad, sexo, condición social o discapacidad	90.00%
•1. Se mantiene cerca de los colaboradores, apoyándolos continuamente en sus labores	90.00%
•2. Reconoce continuamente con datos y hechos a los colaboradores al lograr sus resultados.	90.00%
•4. Logra manejar adecuadamente las situaciones interpersonales de conflicto con compañeros y subordinados	90.00%
<ol> <li>Identifica junto con su equipo de trabajo los obstáculos que generan problemas al ejecutar las actividades, resolviendo en •conjunto dichos problemas.</li> </ol>	90.00%
•5. Impulsa la participación de su equipo en los programas sociales de la empresa, siendo el modelo de involucramiento	87.50%
•7. Muestra interés y preocupación por lo que les sucede a sus compañeros de trabajo en los problemas personales o laborales	87.50%
•1. Favorece la integración de todos al equipo, promoviendo la colaboración y ayuda mutua.	85.00%
•2, Informa continuamente a sus colaboradores de aquellos aspectos de la empresa relevantes en su trabajo	85.00%
₀6. Reconoce continuamente los logros de los colaboradores	85.00%
•1. Atiende personalmente a los clientes para mantener comunicación abierta y conocer sus necesidades	85.00%
•2. Delega funciones de trabajo a los colaboradores, favoreciendo su desarrollo	85.00%
•3. Proporciona retroalimentación constructiva a sus colaboradores para que mejoren su desempeño	85.00%
•3. Proporciona retroalimentación constructiva a sus colaboradores para que mejoren su desempeño	85.00%
•4. Conoce las fortalezas y debilidades de los colaboradores y promueve oportunidades de desarrollo	85.00%
•2. Asegura junto con su equipo de trabajo la medición continua de los procesos	85.00%
•3. Crea alternativas diferentes y novedosas de solución a los problemas o retos de calidad en los procesos bajo su responsabilidad	85.00%
•5. Incentiva entre sus colaboradores la generación de sugerencias de mejora que generen ahorros u optimicen procesos.	85.00%
•2. Genera compromiso de su equipo de trabajo para el cumplimiento de las metas establecidas.	85.00%
•3.Distribuye adecuadamente los recursos para lograr los objetivos planteados	85.00%
•3. Asume los objetivos de su equipo como propios y con su ejemplo genera compromiso para cumplirlos	82.50%
•4. Adopta una posición neutral ante distintas posturas de los integrantes, buscando la objetividad e imparcialidad	82.50%
•2. Escucha las quejas e inquietudes de los clientes y busca solucionarlas	82.50%
<ol> <li>Realiza acciones continuas para elevar el nivel de satisfacción del cliente derivado de las evaluaciones o retroalimentaciones</li> <li>recibidas.</li> </ol>	82.50%
•4. Capacita continuamente a su equipo, dándoles herramientas para mejorar el servicio al cliente	82.50%
•5. Asume personalmente la responsabilidad de resolver los problemas del cliente	82.50%

•1. Implementa programas de capacitación y desarrollo para sus colaboradores, dando seguimiento continuo.	82.50%
•5. Proporciona el tiempo necesario para que su personal desarrolle sus competencias de acuerdo a los planes establecidos	82.50%
•4. Analiza con sus colaboradores los problemas de calidad y servicio que presenta su área, proponiendo soluciones factibles	82.50%
•1. Se mantiene continuamente actualizado referente a las metodologías o tecnologías de su especialidad.	80.00%
1. Establece objetivos y planes de trabajo focalizando las prioridades y los comparte con sus colaboradores, asegurando su •involucramiento	77.50%
•4. Asegura que todos los colaboradores actúen con prontitud y eficacia para el logro en su trabajo cotidiano	77.50%
•5. Involucra a los integrantes de su equipo de trabajo para la toma de decisiones.	77.50%
•5. Motiva a los integrantes del grupo a expresar sus ideas y hace que lleguen a un acuerdo	65.00%

#### Areas de Desarrollo (Menor a 40%)

No existen Areas de Desarrollo

### **Comentarios**

# EVALUACION DE DESEMPEÑO 360 GRADOS JEFATURA EVALUACIONES DESEMPEÑO

No existen preguntas de respuesta abierta				
	EVALUADO		EVALUADOR	

