

EVALUACION DE DESEMPEÑO ALTUM 2022
EVALUACION DE COMPETENCIAS

No. Identificación :	0925324105
Nombres :	KELLY CAROLINA
Apellidos :	BASTIDAS MIÑAN
Dirección :	BELLAVISTA MZ 55 S 2
Teléfono :	2891413
Celular :	
Género :	FEMENINO
Estado Civil :	SOLTERO
Agencia :	GUAYAQUIL
Departamento :	GESTIÓN & CALIDAD
Cargo :	DIRECTOR DE GESTION Y CALIDAD
Nivel Jerárquico :	MANDOS ALTA DIRECCION
Jefe Inmediato :	JOSE ANTONIO COKA AGUIRRE
Área de Estudio :	COMERCIO INT./EXT.
Escolaridad :	UNIVERSITARIO
Fecha de Nacimiento :	1986-12-20

Peso de las Evaluaciones:

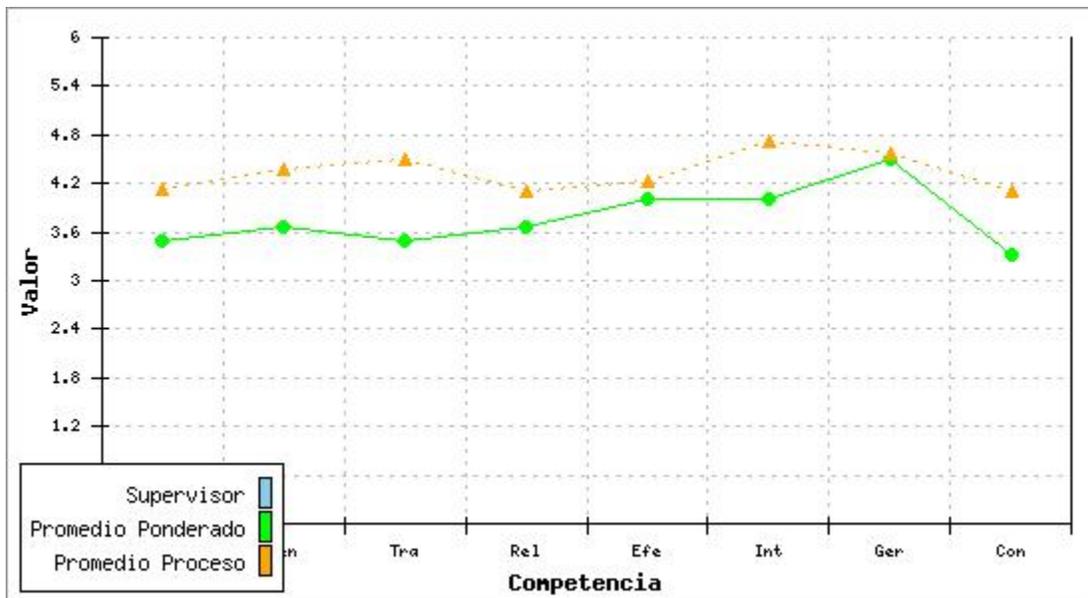
Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Supervisor	100.00%	1	1

EVALUACION DE DESEMPEÑO ALTUM 2022 EVALUACION DE COMPETENCIAS

Relación	Valor Obtenido
Supervisor	3.77
Promedio Ponderado	3.77
Promedio Proceso	4.34



Competencia	Valor Supervisor	Valor Promedio Ponderado	Valor Promedio Proceso
1 Innovación y creatividad	3.50	3.50	4.14
2 Generación de resultados	3.67	3.67	4.38
3 Trabajo en equipo	3.50	3.50	4.50
4 Relaciones interpersonales	3.67	3.67	4.10
5 Efectividad con el cliente	4.00	4.00	4.24
6 Integridad	4.00	4.00	4.71
7 Gerencia del cambio	4.50	4.50	4.57
8 Construcción de equipos de alto desempeño	3.33	3.33	4.10



Fortalezas (Mayor o Igual a 60%)

● (Relaciones interpersonales) Es cuidadoso y respetuoso en su trato.	100.00%
● (Gerencia del cambio) Reacciona positivamente al cambio y se enfrenta de manera efectiva con los impactos que el cambio produce.	100.00%
● (Innovación y creatividad) Reta al Status Quo, continuamente busca mejorar la forma como se hacen las cosas.	75.00%
● (Generación de resultados) Establece claramente el desempeño esperado.	75.00%
● (Generación de resultados) Confronta los problemas de desempeño y toma acciones correctivas directa y rápidamente.	75.00%
● (Trabajo en equipo) Se compromete personalmente para lograr el cumplimiento de los objetivos del equipo.	75.00%
● (Efectividad con el cliente) Se anticipa a las expectativas y requerimientos de los clientes internos y externos.	75.00%
● (Efectividad con el cliente) Gana la confianza y el respeto de los clientes a través de mantener con ellos relaciones efectivas.	75.00%
● (Efectividad con el cliente) Hace seguimiento con los clientes para asegurar que los productos y servicios satisfacen sus necesidades	75.00%
● (Integridad) Demuestra consistencia entre sus acciones, sus principios y valores. Se le considera un líder auténtico.	75.00%
● (Integridad) Crea un ambiente que genera confianza y motiva a los demás para que hagan lo correcto.	75.00%
● (Gerencia del cambio) Cuestiona el Status Quo y busca el mejoramiento de las operaciones del negocio.	75.00%
● (Construcción de equipos de alto desempeño) Empodera a las personas mediante la cooperación y colaboración. Comparte con ellos las actividades y delega la toma de decisiones.	75.00%

Áreas de Desarrollo (Menor a 40%)

No existen Áreas de Desarrollo

