

EVALUACION DE DESEMPEÑO COMERCIAL 2021
EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS

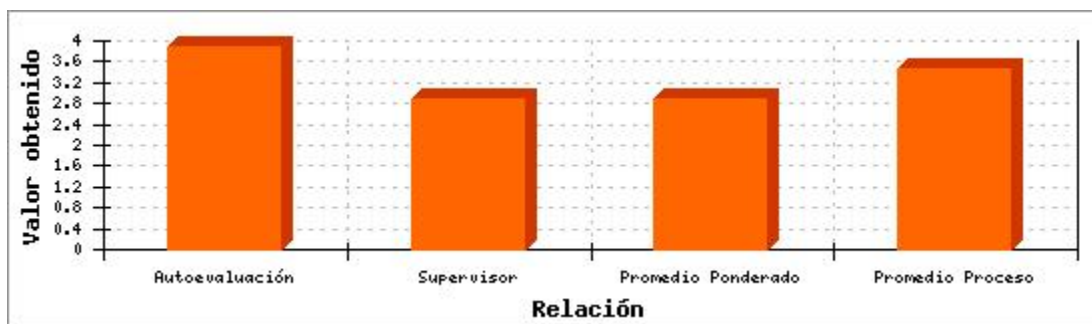
No. Identificación :	1708855992
Nombres :	ROBERTO RODRIGO
Apellidos :	PINO VINUEZA
Dirección :	PRINCESA PACCHA OE 297 Y GRAL EPICLACHIMA
Teléfono :	2611245
Celular :	0994680293
Género :	MASCULINO
Estado Civil :	CASADO
Agencia :	QUITO
Departamento :	VENTAS GENFAR
Cargo :	ASESOR COMERCIAL
Nivel Jerárquico :	ASESOR COMERCIAL
Jefe Inmediato :	MIGUEL ESTEBAN ROMERO MORA
Área de Estudio :	PUBLICIDAD
Escolaridad :	UNIVERSITARIO
Fecha de Nacimiento :	1965-08-27

Peso de las Evaluaciones:

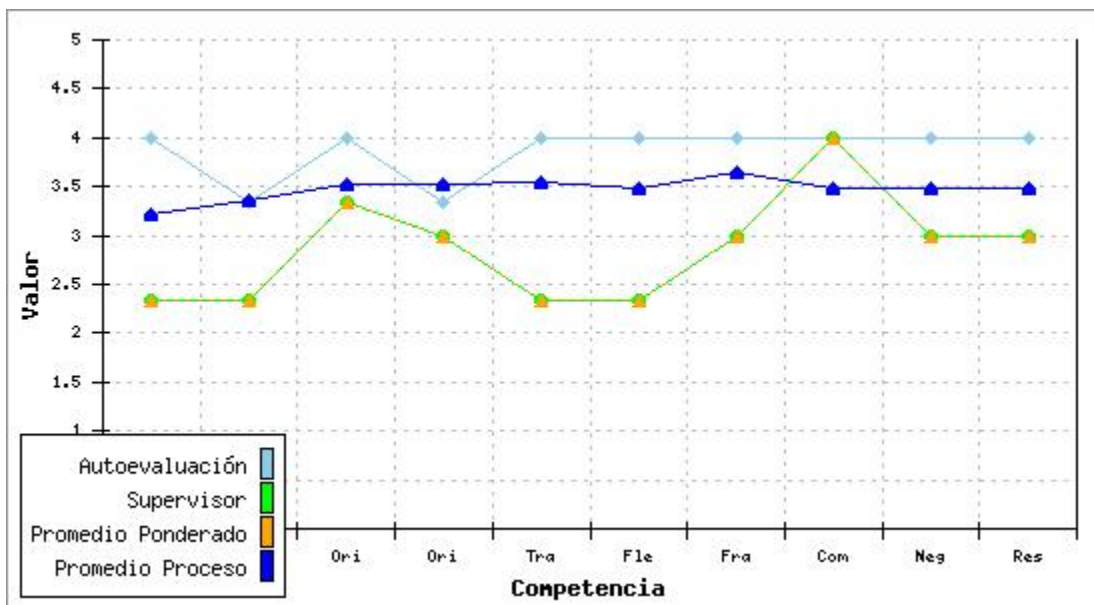
Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	1
Supervisor	100.00%	1	1

EVALUACION DE DESEMPEÑO COMERCIAL 2021 EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS

Relación	Valor Obtenido
Autoevaluación	3.87
Supervisor	2.87
Promedio Ponderado	2.87
Promedio Proceso	3.47



	Competencia	Valor Autoevaluación	Valor Supervisor	Valor Promedio Ponderado	Valor Promedio Proceso
1	Creatividad	4.00	2.33	2.33	3.22
2	Proactividad	3.33	2.33	2.33	3.36
3	Orientación al Servicio	4.00	3.33	3.33	3.52
4	Orientación a Resultados	3.33	3.00	3.00	3.52
5	Trabajo en Equipo	4.00	2.33	2.33	3.55
6	Flexibilidad	4.00	2.33	2.33	3.49
7	Franqueza – confiabilidad- integridad	4.00	3.00	3.00	3.65
8	Comunicación	4.00	4.00	4.00	3.49
9	Negociación	4.00	3.00	3.00	3.49
10	Resolución de problemas comerciales	4.00	3.00	3.00	3.49



Fortalezas (Mayor o Igual a 60%)

● (Orientación al Servicio) Comprende las necesidades del cliente interno y/o externo	100.00%
● (Orientación al Servicio) Trabaja para satisfacer los requerimientos del cliente interno y/o externo.	100.00%
● (Orientación a Resultados) Es persistente para lograr los resultados esperados, a pesar de los obstáculos que se presenten.	100.00%
● (Comunicación) Comunica sus ideas en forma clara, eficiente y fluida, adecuando su lenguaje a las necesidades de sus clientes internos y externos	100.00%
● (Comunicación) Sabe escuchar a los demás	100.00%
● (Orientación a Resultados) Cumple con sus funciones en los tiempos previstos.	66.67%
● (Trabajo en Equipo) Colabora activamente en el equipo de trabajo.	66.67%
● (Flexibilidad) Tiene apertura para comprender la opinión de los demás.	66.67%
● (Franqueza – confiabilidad- integridad) Mantiene y promueve las normas sociales y éticas, así como organizacionales, en la realización de sus actividades laborales	66.67%
● (Franqueza – confiabilidad- integridad) Muestra coherencia entre lo que dice y lo que hace	66.67%
● (Negociación) Se concentra en los intereses de ambas partes y no en las posiciones personales	66.67%
● (Negociación) Logra persuadir a la contraparte y "vender" sus ideas en beneficio de los intereses comunes de la organización	66.67%
● (Resolución de problemas comerciales) Afronta y enfrenta las situaciones de conflicto y las maneja como oportunidades de mejora	66.67%
● (Resolución de problemas comerciales) Busca dar una solución óptima y oportuna a los clientes	66.67%
● (Creatividad) En actividades grupales aporta con ideas para el bien del departamento	66.67%
● (Proactividad) Sugiere cambios y/o mejoras a los procesos de trabajo.	66.67%

Áreas de Desarrollo (Menor a 40%)

● (Orientación al Servicio) Brinda respuesta inmediata ante requerimientos o problemas del cliente interno y/o externo	33.33%
● (Orientación a Resultados) Busca diversas maneras de cumplir con los resultados.	33.33%
● (Trabajo en Equipo) Alienta y fomenta el trabajo en equipo de su área	33.33%
● (Trabajo en Equipo) Favorece la comunicación entre compañeros y lo hace de manera cordial.	33.33%
● (Flexibilidad) Se adapta con facilidad a los cambios.	33.33%
● (Flexibilidad) Muestra buena actitud ante cambios repentinos.	33.33%
● (Creatividad) Busca soluciones en su trabajo sin que se lo indiquen.	33.33%
● (Creatividad) Toma la iniciativa de emprender acciones que le den más efectividad a su cargo.	33.33%
● (Proactividad) Antes de ejecutar una tarea laboral busca ayuda e información para un mejor resultado.	33.33%
● (Proactividad) Realiza las actividades asignadas sin necesidad de supervisión.	33.33%



Comentarios

EVALUACION DE DESEMPEÑO COMERCIAL 2021 EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS



AUTOEVALUACIÓN

Comentarios

N/A

SUPERVISOR

Comentarios

El AC genfar debe ser multitarea y es prioritario que le des impulso a los objetivos complementarios como colocación de productos nuevos y los 15 SKUs.

EVALUADO

EVALUADOR

