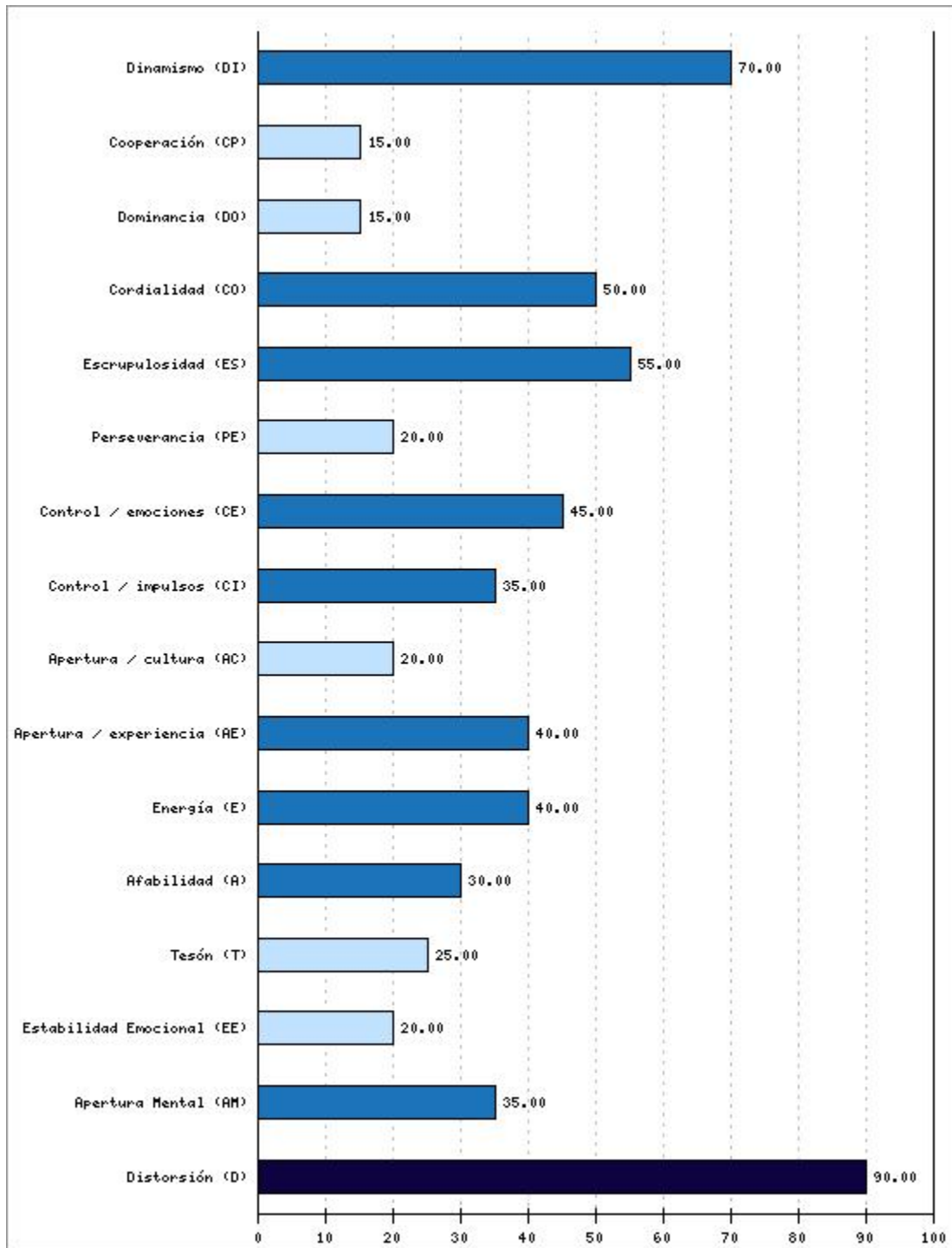


|    | Sigla | Factor                 | Valor<br>Obtenido | Promedio<br>Proceso |
|----|-------|------------------------|-------------------|---------------------|
| 1  | DI    | Dinamismo              | 70.00             | 72.00               |
| 2  | CP    | Cooperación            | 15.00             | 39.00               |
| 3  | DO    | Dominancia             | 15.00             | 48.00               |
| 4  | CO    | Cordialidad            | 50.00             | 57.60               |
| 5  | ES    | Escrupulosidad         | 55.00             | 57.00               |
| 6  | PE    | Perseverancia          | 20.00             | 47.00               |
| 7  | CE    | Control / emociones    | 45.00             | 70.00               |
| 8  | CI    | Control / impulsos     | 35.00             | 63.00               |
| 9  | AC    | Apertura / cultura     | 20.00             | 37.00               |
| 10 | AE    | Apertura / experiencia | 40.00             | 57.00               |
| 11 | E     | Energía                | 40.00             | 61.60               |
| 12 | A     | Afabilidad             | 30.00             | 48.00               |
| 13 | T     | Tesón                  | 25.00             | 51.20               |
| 14 | EE    | Estabilidad Emocional  | 20.00             | 57.00               |
| 15 | AM    | Apertura Mental        | 35.00             | 54.00               |
| 16 | D     | Distorsión             | 90.00             | 57.00               |



### Fecha de Evaluación

Fecha Inicio : 27 de Junio del 2016

Hora Evaluación : 05:34:24

Tiempo Utilizado : 17 minuto(s) 43 segundo(s)

**COORDINADOR DE VENTAS CORPORATIVAS**  
**ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO**  
**BFQ - BIG FIVE QUESTIONNAIRE**

**DINAMISMO**

**Nivel Promedio:** Es posible que para esta persona el expresarse verbalmente no sea un reto, sin embargo, tampoco su fuerte. Por otra parte, se podría decir que es alguien a quien le gusta demostrar entusiasmo en ciertas tareas, y podrían mostrarse proactivos al momento de encontrarse en una situación que les despierte interés o intriga.

**COOPERACIÓN**

**Nivel Bajo:** Dificultad para ponerse en los zapatos de otro, e intentar comprender sus problemas. Puede ser alguien que demuestre poco interés frente a los conflictos o dificultades de otras personas. No le gusta “perder el tiempo” ayudando a los demás, por lo que es posible que tiendan a ser personas auto-centristas y/o poco cooperantes con otros. Personas a quienes por lo general les gusta encerrarse en su propia realidad, dejando en segundo plano lo que otras personas puedan pensar o sentir.

**DOMINANCIA**

**Nivel Bajo:** Posible dificultad al momento de expresar sus ideas frente a otros. Personas que podrían ser dóciles, calladas, calmadas. No les molesta seguir órdenes. Podrían ser personas que no estén acostumbradas a tomar la iniciativa, por lo cual sería prácticamente necesario que tengan a su lado alguien que le de instrucciones acerca de qué hacer.

**CORDIALIDAD**

**Nivel Promedio:** Usualmente son personas a las que les gusta mantener relaciones interpersonales buenas/saludables, sin embargo no se involucran del todo en ellas. Tienden a tener ciertos límites en cuanto a cómo se relacionan con otros y que tipos de comportamiento les agrada o disgusta. Son capaces de expresarse si algo no es de su agrado, pero intentarán hacerlo de una manera prudente, sin dejar la cordialidad con el otro de lado.

**ESCRUPULOSIDAD**

**Nivel Promedio:** Quienes se encuentran en este rango, disfrutan al mantener el orden dentro de sus actividades, sin embargo no le dan mucha importancia a los detalles. Les gustan las cosas bien hechas, sin llegar a ser perfeccionistas y son personas fiables. Pueden llegar a tener comportamientos que vayan en contra de sus principios personales en situaciones determinadas (Por ejemplo en aquellas situaciones en las cuales exista una ganancia personal de por medio).

**PERSEVERANCIA**

**Nivel Bajo:** Con bajo grado de tenacidad y/o perseverancia para llevar a cabo sus actividades. Usualmente personas que no se sienten lo suficientemente motivadas o empujadas para alcanzar sus metas. Características predominantes como la dejadez o la inconstancia. No suelen alcanzar sus objetivos por si solos, por lo que sería posible que necesiten de alguien que los esté motivando constantemente.

**CONTROL / EMOCIONES**

**Nivel Promedio:** Usualmente tienen el control sobre sus emociones. Sin embargo en ciertas circunstancias, puede existir la posibilidad de que dicho control disminuya leve o significativamente, dependiendo de la situación.

## CONTROL / IMPULSOS

**Nivel Promedio:** Posiblemente sabe cómo manejarse en situaciones de tensión o peligro. Sin embargo, son personas que tienen un control limitado sobre cómo comportarse en circunstancias específicas, ya sea en una situación incómoda dentro de una relación interpersonal, o dentro de una situación de peligro inminente.

## APERTURA /CULTURA

**Nivel Bajo:** Interés bajo frente a obtener nuevos conocimientos. Personas que por lo general no disfrutan de la lectura o de la investigación. Pueden ser personas a las que les cuesta más trabajo o les toma más tiempo realizar una tarea en especial, por su falta de interés sobre la misma. Usualmente no son personas proactivas o dinámicas.

## APERTURA/EXPERIENCIA

**Nivel Promedio:** Posiblemente son personas a las que no les molesta vivir nuevas experiencias, sin embargo su apertura a esto no es total. Es probable que existan ciertos parámetros auto impuestos en cuanto al experimentar cosas nuevas, lo cual puede limitar a la en cuanto a adquirir nuevos conocimientos

## ENERGÍA

**Nivel Promedio:** Es probable que las personas que se encuentren en la media, demuestren entusiasmo y se muestren enérgicas frente a actividades que despierten en ellas un interés específico. De lo contrario es posible que se muestren poco participativos, y se dejen llevar por otras personas que parecerían tener más interés sobre el tema a tratar.

## AFABILIDAD

**Nivel Promedio:** Alguien entre ambos polos sería una persona que podría ser cooperativa y cordial, dependiendo de la situación o de otros factores. Es posible que quienes se encuentran en este rango no sean tan abiertos en cuanto a su cordialidad, sin embargo dada la oportunidad podrían demostrar que el ser amigable es una cualidad que les pertenece.

## TESON

**Nivel Bajo:** La persona que logra puntuación baja tiende a describirse como poco reflexiva, poco escrupulosa, poco ordenada, poco diligente y poco perseverante.

Persona despreocupada frente a las diferentes situaciones de la vida. No tiende a estresarse fácilmente y puede ser alguien desorganizado con su tiempo y/o actividades del día a día. Es alguien que prefiere actuar de manera espontánea en vez de tener todo planificado con anterioridad. No le molestan los cambios repentinos y se toma la vida con más calma.

## ESTABILIDAD EMOCIONAL

**Nivel Bajo:** Tendencia a experimentar emociones negativas fácilmente tales como ira, ansiedad, depresión o vulnerabilidad. Es una persona con una baja tolerancia ante el estrés o estímulos adversos. Reaccionan de manera emocional ante situaciones tensionales. Es posible que interpreten situaciones ordinarias como amenazantes, y frustraciones menores como dificultades u obstáculos imposibles de resolver o sobrepasar. Es importante considerar sus demás escalas sociales. Podrían llegar a ser personas malhumoradas ya que su estado emocional negativo tiende a permanecer en el tiempo, sin embargo sus escalas de Afabilidad y Energía pueden mostrar a personas funcionales que mostrarán un perfil reactivo ante una situación que se les escapa de las manos. Éstas características pueden disminuir la capacidad de la persona de razonar de manera efectiva o tomar decisiones bajo presión.

## APERTURA MENTAL

**Nivel Promedio:** La persona que se encuentre entre ambos polos, podría ser alguien que se interese por la investigación, siempre y cuando el campo sea de su interés. Puede ser alguien que aporte mucho con conocimientos sobre temas que sean de su agrado o sobre temas con los cuales se pueda relacionar. De lo contrario, es probable que no muestre interés por lo que se debe investigar, o incluso su esfuerzo puede ausentarse por completo en cuanto a intentar completar la tarea asignada.

**Nota Importante.** La Escala de distorsión identifica a un sujeto que muy probablemente ofrece un perfil falseado en sentido positivo, en un intento de dar una imagen de sí mismo desproporcionadamente favorable. Esta puntuación pueden presentarla también personas que se consideran realmente carentes de atributos no deseables (por ejemplo, personas con una visión místico-religiosa del mundo, o personas que de una u otra forma acentúan los aspectos positivos de la existencia, a menudo muy jóvenes e ingenuas). Puede identificar, por último, al sujeto que utiliza constantemente la negación como mecanismo de defensa. En estos casos la persona, más que falsear sus respuestas, miente inconscientemente sobre sí misma.

