



Introducción



EJECUTIVO DE VENTAS CORPORATIVAS RAVEN - TEST QUE MIDE FACTOR (G)

El Test de Raven consiste en encontrar la pieza faltante en una serie de figuras que se irán mostrando. Se debe analizar la serie que se le presenta y siguiendo la secuencia horizontal y vertical, escoger uno de las seis piezas sugeridas, la que encaje perfectamente en ambos sentidos, tanto en el horizontal como en el vertical.

Para deducir la pieza que falta se utilizan habilidades perceptuales, de observación y razonamiento analógico.

Mide el Coeficiente Intelectual.

Los resultados presentados en este reporte se basan en las respuestas del candidato que ha respondido a la evaluación desde el **2016-09-09 10:07:05** hasta el **2016-09-09 10:25:59**



Datos Personales

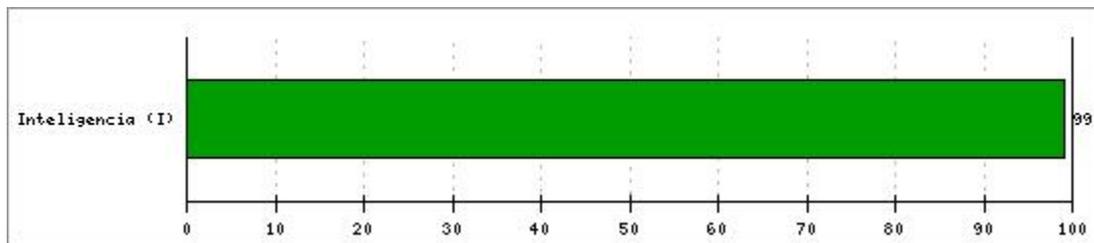


EJECUTIVO DE VENTAS CORPORATIVAS ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

No. Identificación :	40475516
Nombres :	JUAN CARLOS
Apellidos :	GUILLEN HIGGINSON
Dirección :	AV JOSÉ PARDO 121 DPTO 501 MIRAFLORES
Teléfono :	
Celular :	937175831
Género :	MASCULINO
Estado Civil :	SOLTERO
Area de Estudio :	ADM. DE EMPRESAS
Escolaridad :	TERCEARIO
Fecha de Nacimiento :	1980-01-25

EJECUTIVO DE VENTAS CORPORATIVAS
ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

	Sigla	Factor	Valor Obtenido	Promedio Proceso
1	I	Inteligencia	99.00	71.40



Fecha de Evaluación

Fecha Inicio : 09 de Septiembre del 2016

Hora Evaluación : 10:07:05

Tiempo Utilizado : 18 minuto(s) 54 segundo(s)



Interpretación

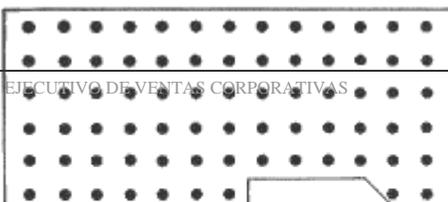
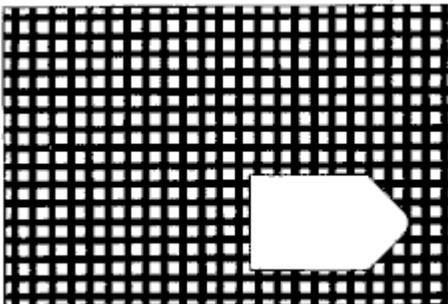
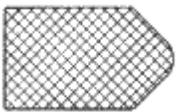
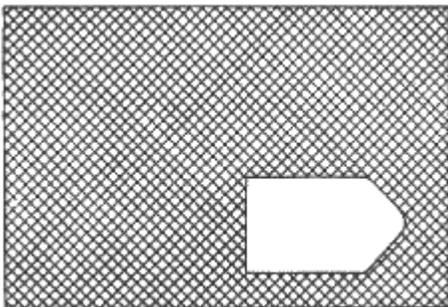
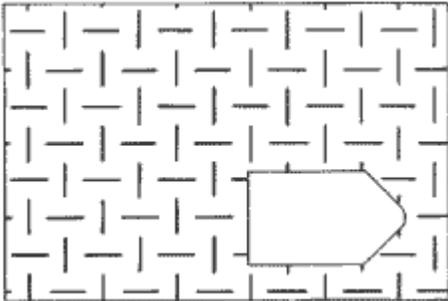


EJECUTIVO DE VENTAS CORPORATIVAS ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO RAVEN - TEST QUE MIDE FACTOR (G)

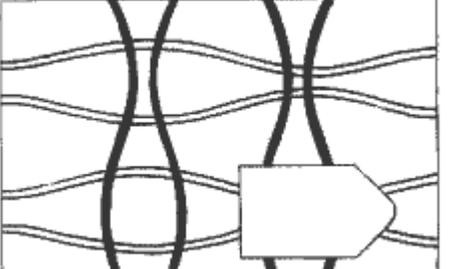
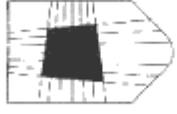
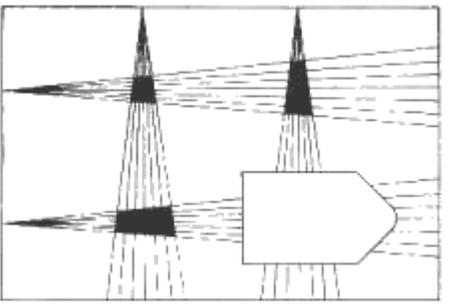
El test de Raven consiste en encontrar la pieza faltante en una serie de figuras que se irán mostrando. Para deducir la pieza que falta se utilizan habilidades perceptuales, de observación y razonamiento analógico. Mide el coeficiente intelectual.

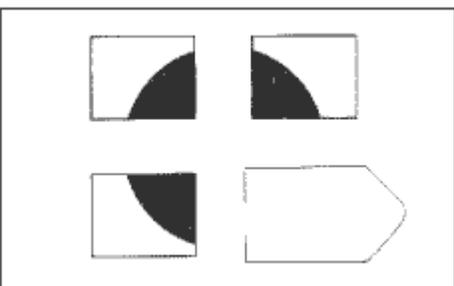
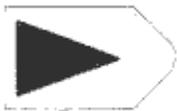
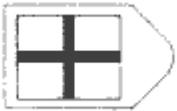
Explicado lo anterior que le permite entender de mejor manera el puntaje obtenido por el evaluado, Según la escala de valoración, el candidato posee un gran potencial en razonamiento no verbal. Es recomendado para cualquier área por su nivel superior de inteligencia general, con énfasis en el razonamiento analógico, la observación y la percepción.

EJECUTIVO DE VENTAS CORPORATIVAS
ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO



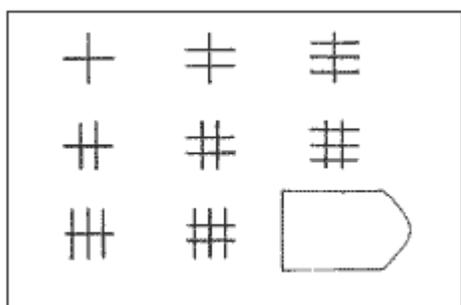
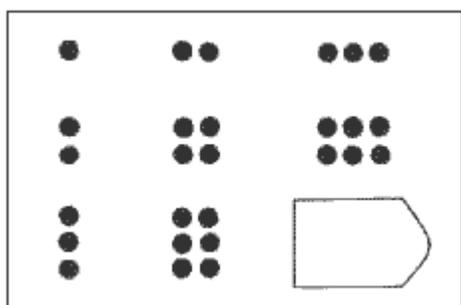
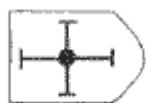
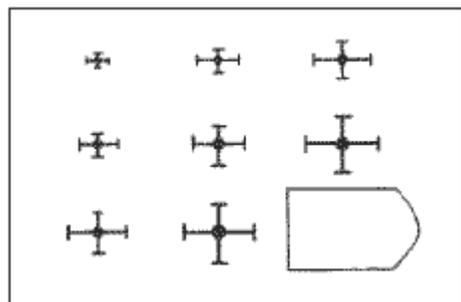
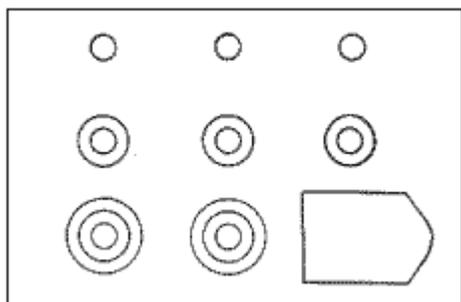
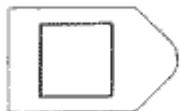






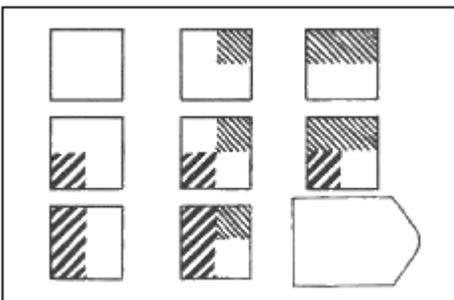
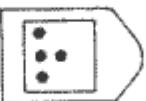
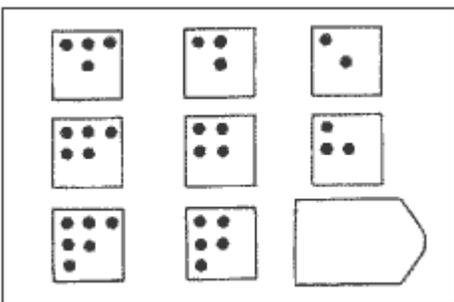
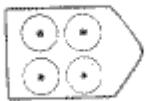
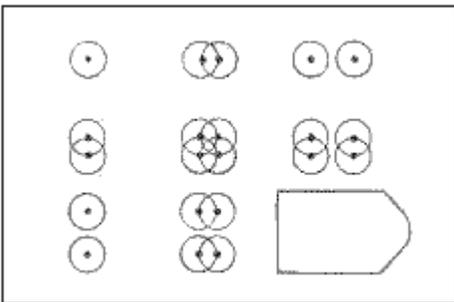
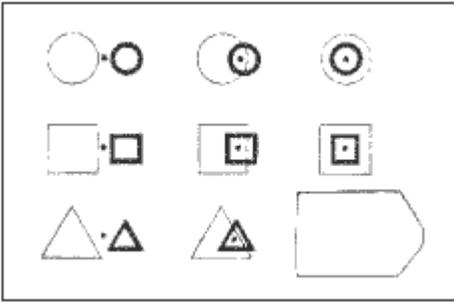


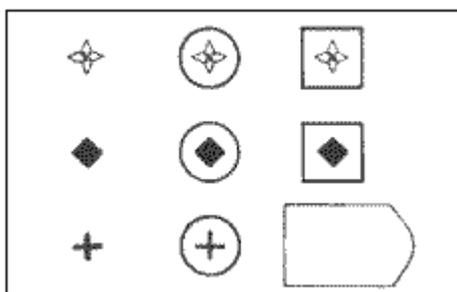
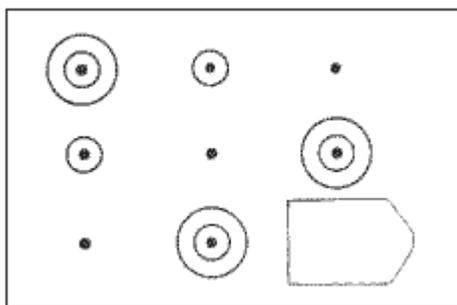
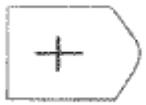
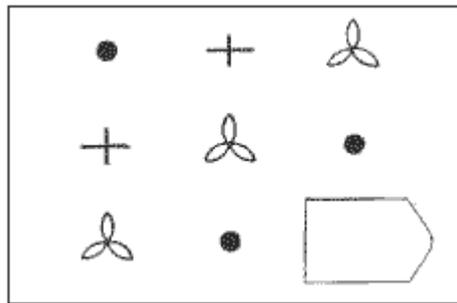
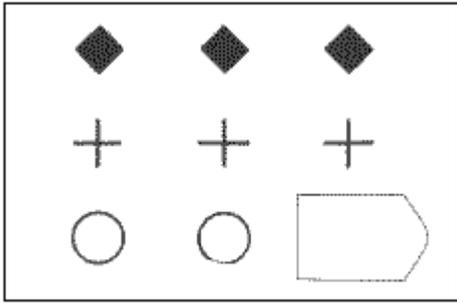


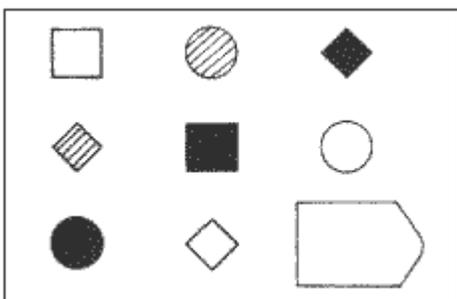
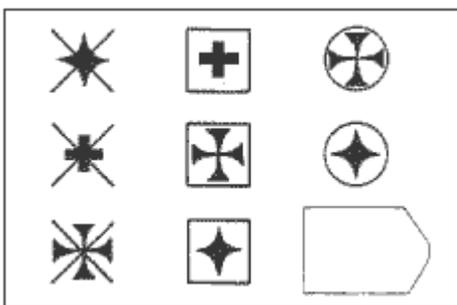
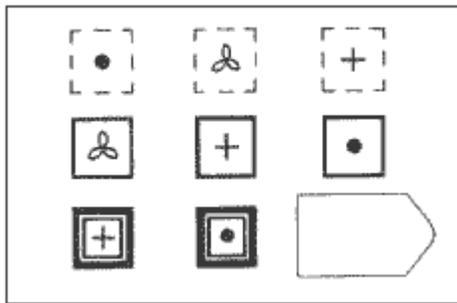


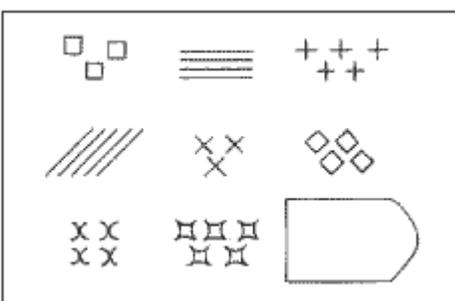
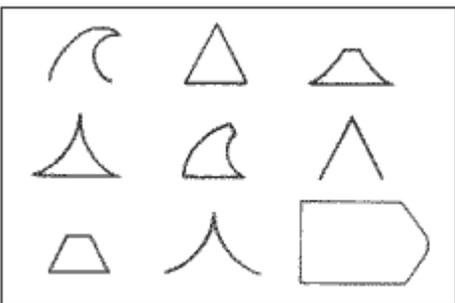
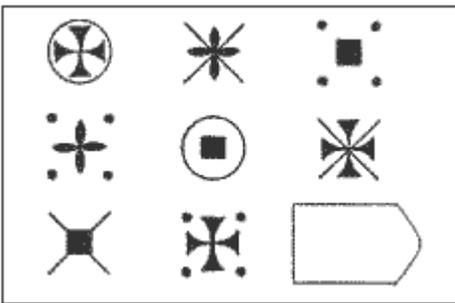
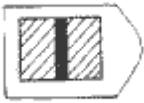
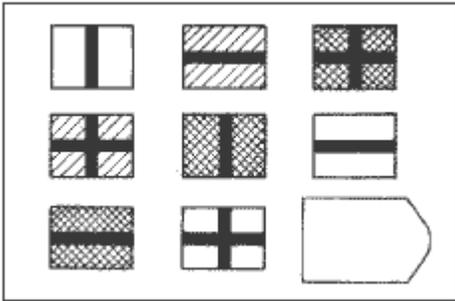


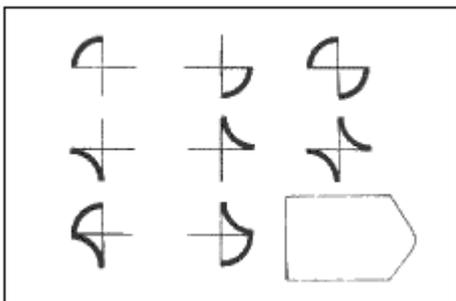
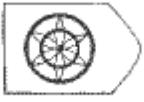
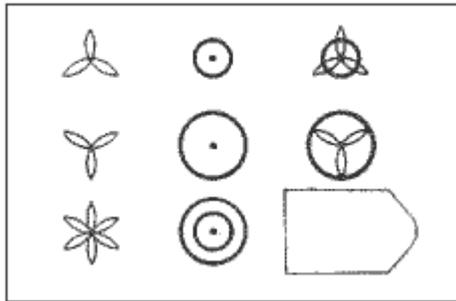
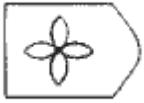
sin contestar

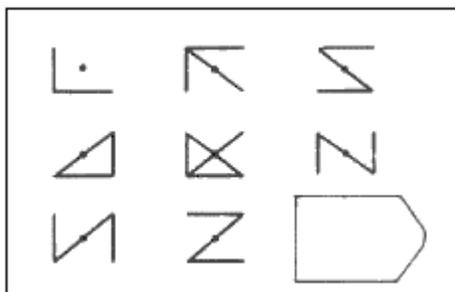
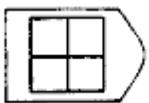
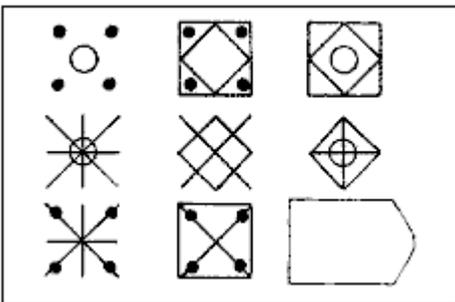
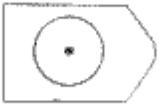
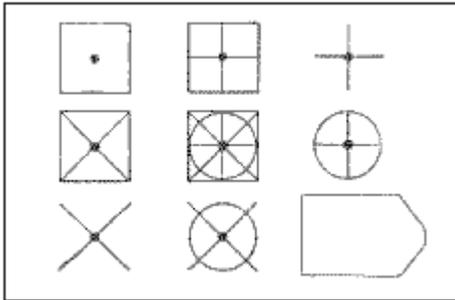
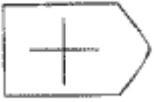
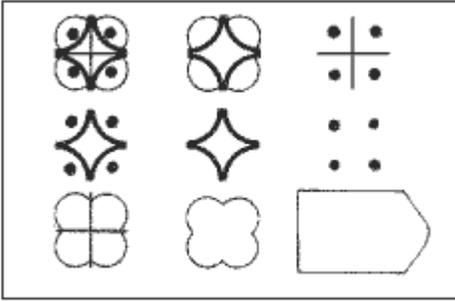
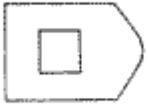












sin contestar

