



Introducción



EJECUTIVO DE VENTAS CORPORATIVAS RAVEN - TEST QUE MIDE FACTOR (G)

El Test de Raven consiste en encontrar la pieza faltante en una serie de figuras que se irán mostrando. Se debe analizar la serie que se le presenta y siguiendo la secuencia horizontal y vertical, escoger uno de las seis piezas sugeridas, la que encaje perfectamente en ambos sentidos, tanto en el horizontal como en el vertical.

Para deducir la pieza que falta se utilizan habilidades perceptuales, de observación y razonamiento analógico.

Mide el Coeficiente Intelectual.

Los resultados presentados en este reporte se basan en las respuestas del candidato que ha respondido a la evaluación desde el **2016-07-23 03:44:27** hasta el **2016-07-23 04:13:14**



Datos Personales

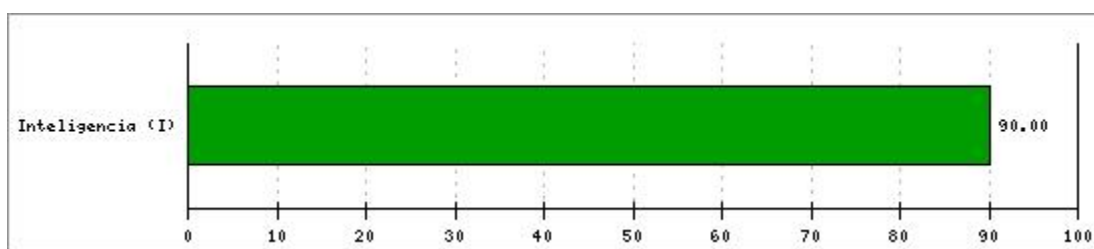


EJECUTIVO DE VENTAS CORPORATIVAS ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

No. Identificación :	80479372
Nombres :	EDUARDO RAFAEL
Apellidos :	LA ROSA QUICHE
Dirección :	JR. CONTISUYO 223-229 URB. ZARATE SAN JUAN DE LURIGANCHO
Teléfono :	3290133
Celular :	988643251
Género :	MASCULINO
Estado Civil :	CASADO
Area de Estudio :	ADM. DE EMPRESAS
Escolaridad :	ESTUDIANTE DIPLOMA TECNICO
Fecha de Nacimiento :	1978-07-20

EJECUTIVO DE VENTAS CORPORATIVAS ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

	Sigla	Factor	Valor Obtenido	Promedio Proceso
1	I	Inteligencia	90.00	70.38



Fecha de Evaluación

Fecha Inicio : 23 de Julio del 2016

Hora Evaluación : 03:44:27

Tiempo Utilizado : 28 minuto(s) 47 segundo(s)



Interpretación



EJECUTIVO DE VENTAS CORPORATIVAS ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO RAVEN - TEST QUE MIDE FACTOR (G)

Este candidato posee un alto potencial en razonamiento no verbal. Es recomendado para cualquier área por su nivel alto de inteligencia general. Este test mide las aptitudes de observación, análisis y razonamiento lógico; aspectos en los que el evaluado tiene un alto potencial.

