

## Introducción



## FACILITADOR CUSCO TPC COMPETENCIAS

El TPC Test Por Competencias es una herramienta de Recursos Humanos diseñada para evaluar los comportamientos laborales definitorios del éxito en el trabajo, el TPC es ideal para Selección de Personal, Desarrollo Organizacional y Consultoría de RH en general. La tecnología de <a href="https://www.evaluar.com">www.evaluar.com</a> permite que la experiencia de utilizar el TPC sea un proceso versátil, sencillo y efectivo. Al ser un instrumento que mide competencias genéricas y/o universales permite una sencilla adaptación a diversos modelos de competencias en distintas actividades empresariales, pudiendo aplicarse en Selección de Personal, Desarrollo Organizacional y Consultoría de RH en general.

Competencias de Acción y Logro: Orientación al logro, Iniciativa, Orden y Calidad, Búsqueda de Información.

De Servicio: Sensibilidad Interpersonal, Orientación al Cliente.

De Influencia: Persuasión e impacto personal, Conciencia de la Organización, Construcción de Relaciones.

Cognitivas: Aprendizaje activo, Pensamiento Analítico.

De Dominio Personal: Confianza en sí mismo(a), Autocontrol, Flexibilidad, Persistencia, Compromiso Organizacional, Trabajo en equipo.

Consta de un cuestionario; 85 ítems de elección forzada. Sin tiempo de aplicación, 30 minutos aproximadamente. Para cargos Auxiliares, Asistenciales, Mandos medios, Supervisiones, Jefaturas y Gerencias de línea (no recomendable para cargos operativos). Se invita a rendir los tests a través de correo electrónico y a través de dirección web (URL). El reporte posee una amplia variedad de información generada en línea, opción de mostrar un gráfico de barras y/o de radar más interpretaciones narrativas por cada competencia evaluada.

Los resultados presentados en este reporte se basan en las respuestas del candidato que ha respondido a la evaluación desde el 2016-02-09 11:47:47 hasta el 2016-02-09 12:25:54



## **Datos Personales**



## FACILITADOR CUSCO ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

No. Identificación :	42379182
Nombres :	JESÚS
Apellidos :	CARRIÓN HUACHO
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	984162950
Género:	MASCULINO
Estado Civil :	CASADO
Área de Estudio :	EDUCACION
Escolaridad :	UNIVERSITARIO
Fecha de Nacimiento :	1984-05-04



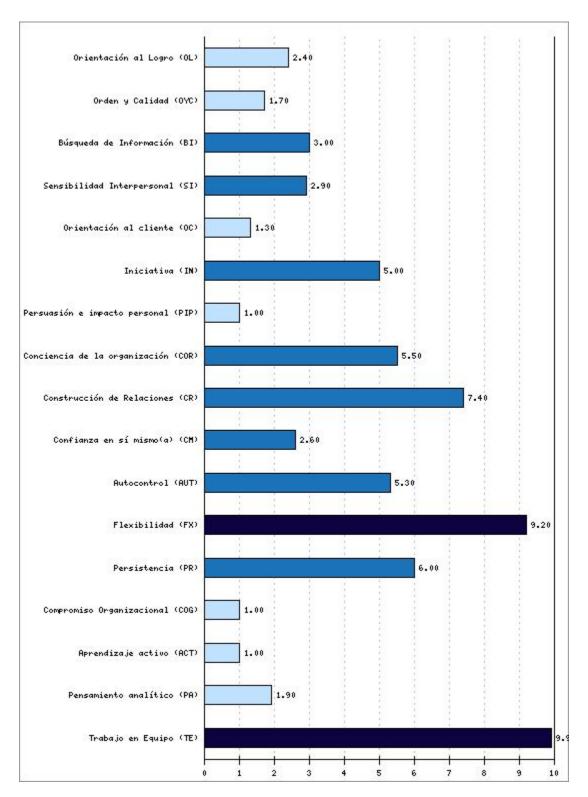
## **Resumen General**



## FACILITADOR CUSCO ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

	Sigla	Factor	Valor Obtenido	Promedio Proceso
1	OL	Orientación al Logro	2.40	4.68
2	OYC	Orden y Calidad	1.70	3.62
3	BI	Búsqueda de Información	3.00	5.75
4	SI	Sensibilidad Interpersonal	2.90	5.95
5	OC	Orientación al cliente	1.30	2.81
6	IN	Iniciativa	5.00	6.35
7	PIP	Persuasión e impacto personal	1.00	4.99
8	COR	Conciencia de la organización	5.50	3.00
9	CR	Construcción de Relaciones	7.40	6.10
10	CM	Confianza en sí mismo(a)	2.60	5.38
11	AUT	Autocontrol	5.30	4.18
12	FX	Flexibilidad	9.20	6.34
13	PR	Persistencia	6.00	4.22
14	COG	Compromiso Organizacional	1.00	2.77
15	ACT	Aprendizaje activo	1.00	4.30
16	PA	Pensamiento analítico	1.90	4.29
17	TE	Trabajo en Equipo	9.90	5.85





## Fecha de Evaluación

Fecha Inicio: 09 de Febrero del 2016

Hora Evaluación: 11:47:47

**Tiempo Utilizado**: 38 minuto(s) 07 segundo(s)

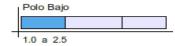


## Interpretación



# FACILITADOR CUSCO ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO TPC COMPETENCIAS

## ORIENTACIÓN AL LOGRO



#### Descripción

El(la) evaluado(a) prefiere un trabajo que le brinde estabilidad a largo plazo con objetivos medibles y no objetivos que impliquen mucho reto. Prefiere un crecimiento profesional con un trabajo seguro sin metas muy competitivas.

Por lo general son personas que no se esfuerzan por concluir las tareas que comienzan. Puede ser porque no se concentran en el tema por completo o porque son personas con un alto grado de creatividad, por lo que cualquier distracción puede lograr capturar su atención, dejando lo que estaba realizando inconcluso. El sujeto puede pensar que su esfuerzo no tiene mucha influencia en los resultados finales. Esta incertidumbre puede ocasionarle que dude de sí mismo y que subestime su potencial para mejorar las cosas.

## Preguntas clave

- ¿La persona piensa en encontrar y superar metas?
- ¿Toma riesgos calculados para obtener ganancias mensurables (medidas)?

## **ORDEN Y CALIDAD**



#### Descripción

Le cuesta cambiar las cosas para mantenerlas con una mejor organización, se le complica mucho "a la hora" de organizar su escritorio, archivar documentos, crear carpetas, en general organizar sus cosas. Es *probable* que sus ideas las exprese sin estructura u orden.

Sujeto flexible, con tolerancia por el desorden, de baja capacidad de emprendimiento. Persona relajada y paciente, carente de estrés. Tal vez sea un poco retraído o callado. No demuestra entusiasmo fácilmente, posiblemente las relaciones interpersonales no le resultan tan atractivas, y sea alguien a quien no le gusta esforzarse más allá de lo estrictamente necesario.

#### **Preguntas Clave:**

- ¿Cómo planea usted para cumplir con un día común de trabajo?
- Proporcióneme un ejemplo en cuya planeación usted estuvo involucrado. ¿Qué pasos tomó usted? ¿Qué obstáculos tuvo? ¿Cuál fue el resultado?

## **BÚSQUEDA DE INFORMACIÓN**



## Descripción

El(la) evaluado(a) tiene habilidades en nivel promedio para búsqueda de información, considerando que esta competencia muestra la capacidad de una persona de buscar la información que de respuestas a sus preguntas ocasionales y permanentes, y esto se ve reflejado también cuando se les asigna un proyecto en el trabajo o como parte de sus responsabilidades y funciones dentro de la organización.

#### **Preguntas Claves:**

- Describa una situación en la que haya tenido que recurrir a otras fuentes y buscar alternativas para poder resolver una situación determinada. ¿Qué hizo?
- Cuénteme de algún caso en el que no tenía conocimiento ni información para responder ante algún requerimiento ¿Qué hizo? Y
   ¿Cómo respondió ante el requerimiento solicitado?

## SENSIBILIDAD INTERPERSONAL



#### Descripción

Esta persona está en el nivel promedio para tener una comunicación interpersonal comprensiva y efectiva. Muestra atención a la conversación del otro y si está en un nivel cercano al alto es muy probable que desarrolle el interés por los demás

## ORIENTACIÓN AL CLIENTE



## Descripción:

Considera que el éxito de un buen servicio no está en la atención personal, podría ser una persona con habilidades no desarrolladas en atención al cliente como empatía, amabilidad y cortesía, se muestra un tanto "frío(a)", muestra no ser destacado en actividades que impliquen atender a clientes sean externos o internos.

#### **Preguntas Claves:**

- ¿Qué es lo que usted hace para que un cliente le guste tratar con usted y que le tenga confianza? De ejemplos
- Describa una situación en la que usted tuvo que tratar con un cliente que argumentó que su producto o servicio estaba caro.

## INICIATIVA



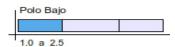
## Descripción

Las habilidades de esta persona para reaccionar proactivamente ante sucesos nuevos se encuentran en el nivel promedio. es decir que su actitud permanente de ser el primero en accionar frente a una situación. Es la predisposición a comportarse de manera proactiva en el presente y no solo enfocarse en lo que hay que hacer a futuro. Implica marcar el camino a seguir a través de acciones, no solo de palabras. Existen diferentes niveles que van desde concretar decisiones establecidas en el pasado hasta la búsqueda de nuevas oportunidades o soluciones alternativas

#### Preguntas clave

- ¿Tiene esta persona iniciativa?
- ¿Piensa por encima del presente para actuar en necesidades y oportunidades futuras sin necesidad que le digan que lo tiene que hacer?

## PERSUASIÓN E IMPACTO PERSONAL



#### Descripción

No se muestra hábil en la persuasión, por el contrario, es probable que prefiera seguir las ideas de otros, no se muestra con la firmeza de persuadir con sus ideas, deseos y aspiraciones a otros.

## CONCIENCIA DE LA ORGANIZACIÓN



#### Descripción

Muestra destrezas a nivel promedio para tener conciencia o conocimiento de la organización para la que trabaja. considerando que esta competencia es la capacidad para comprender e interpretar las relaciones de poder en la empresa donde se trabaja o en otras organizaciones, clientes, proveedores, etc.

Ello implica una capacidad de identificar tanto a las personas que toman las decisiones como a aquellas que pueden influir sobre las anteriores; asimismo, significa ser capaz de prever la forma en que los nuevos acontecimientos o situaciones afectarán a las personas y grupos de la organización. usualmente en candidatos de edad joven puede ser normal que esta competencia esté en desarrollo.

## **CONSTRUCCIÓN DE RELACIONES**



## Descripción

El(la) evaluado(a) muestra características a nivel promedio para interrelacionarse con personas, es decir, que ésta persona es competente para actuar, establecer y mantener relaciones cordiales, recíprocas y cálidas o redes de contactos con distintas personas; además, la persona evaluada tiene una habilidad en desarrollo para relacionarse.

## **Preguntas Clave:**

- ¿Qué es lo que usted hace para que un cliente le guste tratar con usted y que le tenga confianza? De ejemplos
- Describa una situación en la que usted tuvo que reunirse con un grupo de personas que no conocía. ¿Cómo actuó? ¿Qué hizo?

#### CONFIANZA EN SÍ MISMO(A)



## Descripción

Posee características personales de seguridad en sí mismo a nivel promedio. considerando que esta competencia es el convencimiento de que uno es capaz de realizar con éxito una tarea o elegir el enfoque adecuado para resolver un problema. Esto incluye abordar nuevos y crecientes retos con una actitud de confianza en las propias posibilidades, decisiones o puntos de vista. La persona evaluada posee una capacidad promedio para esta competencia.

## Preguntas clave

- ¿Qué le hace pensar que usted tendrá éxito trabajando con nosotros?
- ¿Cuáles considera usted que son sus puntos débiles? Y ¿Cuáles los fuertes?

#### **AUTOCONTROL**



#### Descripción

Las habilidades para controlar sus emociones y dominar sus impulsos están en el nivel promedio. entendiendo que esta competencia analiza la capacidad de dominarse a sí mismo. Es decir, es la habilidad de controlar sus propias emociones, evitando así reacciones negativas frente a situaciones conflictivas o cuando se trabaja en condiciones de estrés. Las situaciones mencionadas anteriormente pueden ser causadas por provocaciones, oposición u hostilidad de terceros.

#### **Preguntas Claves:**

- Describa una situación en la que su punto de vista era diferente al de otros ¿Cómo reaccionó?
- Cuénteme de algún caso en el que se vio enfrentando a un problema en el que hubiera dos o más alternativas de solución ¿Qué hizo? Y ¿Por qué?

## FLEXIBILIDAD Y ADAPTACIÓN AL CAMBIO



#### Descripción

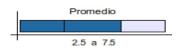
Es alguien que ante situaciones estrictas puede ser flexible, se adapta a los cambios y a las variaciones del entorno. Si está revisando una norma que afecta a un grupo no la acepta hasta que ha pensado en todos los involucrados.

Personas a las que les interesa sucesos novedosos o poco conocidos. Les gusta ver las cosas desde diferentes puntos de vista y son sumamente abiertos hacia valores, estilos o modos de vida y culturas. Se adaptan con facilidad a cualquier ambiente sin problemas, y si algo cambia incorporarán los nuevos eventos a su comportamiento natural.

#### **Preguntas Clave:**

- Cuénteme de una experiencia donde usted no haya conseguido persuadir a los otros sobre su opinión.
- ¿Cómo ha reaccionado usted cuando un [cliente] le ha rechazado varias veces y se rehúsa a comprarle?
- ¿Cuál suele ser su reacción ante un evento imprevisto?

## **PERSISTENCIA**



#### Descripción

El(la) evaluado(a) se muestra con habilidades en el nivel promedio para persistir y perseverar ante una situación o hecho, considerando que es la predisposición a mantenerse firme y constante en la prosecución de acciones y emprendimientos de manera estable o continua hasta lograr el objetivo. Es la capacidad de mantenerse enfocado en una tarea o actividad de manera estable y continua para alcanzar sus metas. Si la persona evaluada se muestra más hacia el lado superior del rango intermedio esta competencia puede ser desarrollada.

## Preguntas clave

- Platíqueme de una situación en la que usted tuvo que actuar rápidamente y haya conseguido llegar al objetivo planeado.
- Cuénteme de sus objetivos a corto plazo en relación con su profesión.

#### COMPROMISO ORGANIZACIONAL



#### Descripción

Esta persona está más orientada a los beneficios propios e individuales, no quiere decir que no sea una persona comprometida, pero tiende más a los beneficios para sí mismo(a). Se concentra en hacer bien su trabajo. Si la empresa debe tomar una decisión él(ella) la apoya sólo si es para su beneficio.

#### **Preguntas Claves:**

- ¿Qué buscaría para permanecer en su sitio de trabajo?
- ¿En qué trabajo fue en el que menos tiempo permaneció? ¿Y por qué?

## APRENDIZAJE ACTIVO



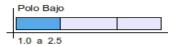
#### Descripción

El aprendizaje de esta persona puede ser reactivo, indica que le resultan complicados los conocimientos muy técnicos, sus habilidades de aprendizaje activo está en desarrollo, es decir, no se apoya en lecturas, "ayuda memorias" y otros procedimientos.

#### **Preguntas Claves:**

- Describa usted alguna situación en la que un cliente le solicitó algo que no estaba dentro de sus posibilidades concederlo ¿Qué es lo que usted hizo?
- Cuénteme que acciones o pasos ha tomado usted después de haber establecido una meta u objetivo y fijado una estrategia para lograr su cometido. Deme un ejemplo.

## PENSAMIENTO ANALÍTICO



#### Descripción

La destreza de pensamiento analítico de este(a) evaluado(a) no está desarrollada, se le dificulta encontrar soluciones lógicas y encontrar el orden secuencial de las cosas, predominan los impulsos y emociones ante lo intelectual.

Dificultad para utilizar el pensamiento analítico como una herramienta frente a un conflicto. Usualmente son personas que se guían más por sus emociones del momento que por el uso de la razón o el análisis de una situación específica. Por lo general, son personas a las cuales no les gusta realizar investigaciones o estudios en ninguna situación. Es posible que sean personas bastante emotivas, y el controlar sus comportamientos sea un reto, ya que al regirse por sus emociones y sentimientos (más que por una lógica o análisis de la situación) pueden tener comportamientos poco adecuados o apropiados.

#### **Preguntas Clave:**

- Cuénteme sobre algún problema difícil que haya enfrentado ¿Cómo clasifico los asuntos importantes? ¿Por qué lo hizo de esa manera?
- Dígame ¿Cómo su enfoque para resolver problemas ha diferido del de otras personas con las que ha trabajado?

## TRABAJO EN EQUIPO



## Descripción

Sus actividades tanto personales como laborales las prefiere realizar en grupo, le gusta socializar con más gente y encontrar soluciones en equipo, encuentra más efectivo el trabajo discutiendo con más gente antes que trabajar solo(a), es cooperativo(a), está convencido(a) que las metas grupales son posibles.

Facilidad al momento de trabajar en equipo. Son personas abiertas a escuchar las idea de los otros, y capaces de respetar diferentes puntos de vista. Pueden trabajar tanto con sus pares como con sus subordinados en equipo, logrando un mejor ambiente.

## Preguntas clave

- Describa una situación en la que su punto de vista era diferente al de otros ¿Cómo reaccionó?
- Describa una situación en la que usted tuvo que reunirse con un grupo de personas que no conocía. ¿Cómo actuó? ¿Qué hizo?



## **Análisis por Pregunta**



## FACILITADOR CUSCO ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

#### El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Busco formas más creativas de hacer las cosas

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Llego al fondo de los asuntos

#### El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Busco oportunidades

#### Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Uso relaciones interpersonales para mejor desempeño en mi trabajo

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Me interesa aprender más para mejorar mi trabajo

## Del mismo bloque de preguntasotro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Mis actividades las realizo en equipo (humano)

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Tengo facilidad para relacionarme con otros

## Del mismo bloque de preguntasotro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Obtengo información precisa de un asunto

#### El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Soy cortés al hablar con la gente

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Entiendo la estructura de la empresa

#### El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Tomo decisiones pensando en el sentir de todos

#### Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Practico los principios dispuestos en mi trabajo

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Prefiero trabajar en grupo

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Soy minucioso en lo que hago

Comprendo las implicaciones y consecuencias de los cambios

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Promuevo los objetivos de la empresa en la que trabajo

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Construyo relaciones interpersonales duraderas

#### Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Sé corregir las consecuencias de mis errores

#### El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Soy decidido(a)

#### Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Encuentro soluciones con facilidad

#### El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Actúo con tranquilidad

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Soy atento(a) con los demás

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Asumo retos moderados

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Trabajo eficazmente con variedad de personas

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Si alguien tiene mucho trabajo le ofrezco mi ayuda

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Tengo fuerza de voluntad para volver a empezar

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Antepongo intereses organizacionales sobre los personales

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Soy juicioso(a) y maduro(a)

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Incentivo la participación de todos en un grupo

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Evalúo las consecuencias de una situación futura

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Visualizo varias soluciones a un mismo problema

#### Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Al tomar decisiones tengo en cuenta las prioridades de la organización

## El comportamiento que**más** se aproxima a mi modo de ser es:

Me gusta ayudar o servir a los demás

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Tengo capacidad de escucha

#### El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Tengo la habilidad de controlarme

#### Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Soy perseverante

#### El comportamiento que**más** se aproxima a mi modo de ser es:

Motivo el diálogo con la gente

#### Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Ayudo a mis compañeros de trabajo

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Soy tolerante con los deseos de los demás

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Tengo capacidad de persistencia

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Tengo amistades útiles en mi trabajo

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Tengo seguridad en mí mismo(a)

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Deseo ayudar a la gente

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Demuestro entusiasmo por aprender

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Me reconocen como amable

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Utilizo tácticas para persuadir

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Soy consciente de las normas que rigen mi trabajo

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Me gusta un trabajo bien realizado

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Promuevo la constancia para conseguir objetivos

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Actúo coherentemente con los objetivos de la empresa

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Archivo y documento mis cosas

#### Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Tengo "tacto" al hablar con las personas

#### El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Espero resultados con paciencia

#### Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Promuevo la calma a otros

#### El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Me adapto a los cambios en mi trabajo

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Actúo según normas establecidas

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Conozco mis virtudes y defectos

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

En situaciones de presión mantengo la calma

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Soy comedido(a)

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Contacto a fuentes claves para obtener información

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Desarrollo mis destrezas personales

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Estoy abierto(a) al cambio

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Analizo los detalles sin perder de vista el todo

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Soy comunicativo(a)

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Mis objetivos son claros y alcanzables

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

## El comportamiento que**más** se aproxima a mi modo de ser es:

Tomo la iniciativa

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Me gusta la vida activa entre personas

#### El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Soy organizado(a) y prolijo

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Sé como tratar a la gente

#### El comportamiento que**más** se aproxima a mi modo de ser es:

Interpreto el lenguaje corporal

#### Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Respondo positivamente a las variaciones del entorno

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Sigo un orden en el trabajo

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Me gusta tomar parte activa en las tareas sociales

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Tengo energía para ser constante

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Los cambios son oportunidades para aprender y crecer

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Me presento a la gente como soy

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Busco superar un estándar de excelencia

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Motivo las metas grupales

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Soy determinante en mis decisiones

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

En discusiones evito tomarme las cosas personalmente

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Evalúo todos los lados de una situación

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Sé los objetivos que sigue la empresa

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Fomento espíritu de equipo en los demás

#### Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Busco la brevedad eliminando la burocracia

#### El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Me motiva la idea de aprender más

#### Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Logro acuerdos mutuamente aceptables

#### El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Tengo apertura para comprender la posición de los demás

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Actúo con tenacidad y constancia

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Me comunico con claridad

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Soy servicial

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Escucho atentamente a otros

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Me esfuerzo por aprender nuevas cosas

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Me oriento a satisfacer a la gente

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Pienso, luego actúo

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Habitualmente saludo y me despido de la gente

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Descubro nuevos datos y documentos

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Actúo con aplomo y seguridad

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

## El comportamiento que**más** se aproxima a mi modo de ser es:

Soy continuo en mis objetivos

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Busco activamente información para realizar mi trabajo

#### El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Evito reacciones exageradas de mal genio

#### Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Experimento nuevas cosas

#### El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

La suma de fuerzas es mejor que el trabajo individual

#### Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Cumplo con mis compromisos

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Respeto los puntos de vista de otros

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Identifico lo que necesito antes de ejecutar una tarea

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Conozco los factores que influyen en mi trabajo

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Agradezco a la gente y digo porqué

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Aporto con todo lo necesario cuando trabajo en equipo

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Soy puntual

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Sé controlarme aun en momentos de tensión

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Soy ordenado(a)

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Tengo vocación por servir bien al cliente

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Soy excelente buscando información

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Alcanzo mis objetivos planteados

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Conozco mi trabajo perfectamente

#### Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Tengo confianza en mi mismo(a)

#### El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Soy curioso(a)

#### Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Mis emociones están bajo control

#### El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Apoyo decisiones de la empresa

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

La perseverancia me hace lograr cosas

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Me esfuerzo por mi crecimiento profesional

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Uso varias vías de comunicación interpersonal

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Puedo identificar mis limitaciones

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Mantengo mi estado de ánimo a pesar de tener problemas

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Soy comprometido con mi trabajo

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Aprendo activamente consultando, preguntando, etc.

## El comportamiento que más se aproxima a mi modo de ser es:

Me esfuerzo por lograr las metas de mi equipo de trabajo

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Aseguro que mi trabajo sea de calidad

## El comportamiento quemás se aproxima a mi modo de ser es:

Escucho las opiniones de todos en un grupo

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

## El comportamiento que**más** se aproxima a mi modo de ser es:

Me oriento a competir

## Del mismo bloque de preguntas otro comportamiento que también se aproxima a mi modo de ser es:

Promuevo la formación de equipos de trabajo

#### Elija el nivel en el que Ud. se encuentra:

Establezco prioridades en el trabajo basados en análisis de costo beneficio

#### Indique con qué frecuencia realiza el comportamiento elegido en el ítem anterior.

Ocasionalmente

## Elija el nivel en el que Ud. se encuentra:

Soy proactivo(a) ante proyectos importantes

#### Indique con qué frecuencia realiza el comportamiento elegido en el ítem anterior.

La mayoría de veces

## Elija el nivel en el que Ud. se encuentra:

Por lo general muestro preocupación por el orden y la calidad

## Indique con qué frecuencia realiza el comportamiento elegido en el ítem anterior.

Frecuentemente

## Elija el nivel en el que Ud. se encuentra:

Formulo preguntas para averiguar algo

## Indique con qué frecuencia realiza el comportamiento elegido en el ítem anterior.

La mayoría de veces

## Elija el nivel en el que Ud. se encuentra:

Me comunico bien y presto atención a otros

## Indique con qué frecuencia realiza el comportamiento elegido en el ítem anterior.

Frecuentemente

## Elija el nivel en el que Ud. se encuentra:

Respondo adecuamente a requerimientos de otros

## Indique con qué frecuencia realiza el comportamiento elegido en el ítem anterior.

La mayoría de veces

## Elija el nivel en el que Ud. se encuentra:

Calculo el impacto que causo con mis acciones y mis palabras

## Indique con qué frecuencia realiza el comportamiento elegido en el ítem anterior.

Ocasionalmente

## Elija el nivel en el que Ud. se encuentra:

Comprendo y atiendo las políticas de una empresa

Indique con qué frecuencia realiza el comportamiento elegido en el ítem anterior.

La mayoría de veces

## Elija el nivel en el que Ud. se encuentra:

Establezco redes de contactos (personas) para solucionar temas específicos

Indique con qué frecuencia realiza el comportamiento elegido en el ítem anterior.

Frecuentemente

## Elija el nivel en el que Ud. se encuentra:

Actúo con seguridad en varias situaciones

Indique con qué frecuencia realiza el comportamiento elegido en el ítem anterior.

Frecuentemente

#### Elija el nivel en el que Ud. se encuentra:

Respondo con calma ante situaciones de tensión o estrés

Indique con qué frecuencia realiza el comportamiento elegido en el ítem anterior.

La mayoría de veces

## Elija el nivel en el que Ud. se encuentra:

Adapto estrategias acorde a los cambios del entorno

Indique con qué frecuencia realiza el comportamiento elegido en el ítem anterior.

La mayoría de veces

## Elija el nivel en el que Ud. se encuentra:

Tengo la paciencia y persistencia necesaria para lograr objetivos

Indique con qué frecuencia realiza el comportamiento elegido en el ítem anterior.

Frecuentemente

## Elija el nivel en el que Ud. se encuentra:

Respeto la organización y su integridad

Indique con qué frecuencia realiza el comportamiento elegido en el ítem anterior.

Frecuentemente

## Elija el nivel en el que Ud. se encuentra:

Participo en actividades de aprendizaje y aprendo de los errores

Indique con qué frecuencia realiza el comportamiento elegido en el ítem anterior.

La mayoría de veces

## Elija el nivel en el que Ud. se encuentra:

Desgloso un problema en sus partes componentes

Indique con qué frecuencia realiza el comportamiento elegido en el ítem anterior.

La mayoría de veces

Indique con qué frecuencia realiza el comportamiento elegido en el ítem anterior.

La mayoría de veces

## Elija el nivel en el que Ud. se encuentra:

Fomento espíritu de equipo y compromiso grupal