

### COORDINADOR DE ALMACENES IPV - INVENTARIO DE PERSONALIDAD DE VENTAS

El IPV es el Inventario de Personalidad para Vendedores. Es una prueba enfocada para vendedores la cual estudia la psicología de la venta. Esta definición subraya que el éxito de la operación de venta depende de las características de la personalidad del vendedor.

Evalúa diversos rasgos de la personalidad que son de interés para cubrir puestos de trabajo relacionados con la venta o la función comercial.

Evalúa diferentes factores:

1. Disposición Ventas
2. Receptividad
3. Agresividad Comercial
4. Comprensión
5. Adaptabilidad
6. Control de sí mismo
7. Tolerancia a la frustración
8. Combatividad
9. Dominancia
10. Seguridad
11. Actividad
12. Sociabilidad

Aplica a potenciales candidatos para un puesto relacionado con Ventas. La importancia dada a cada rasgo dependerá del análisis del puesto, de la estructura de la empresa, del equipo de ventas donde vaya a incorporarse el examinado, así como del producto y de la configuración del mercado donde vaya a trabajar.

Permite por una parte evaluar la disposición general para la venta y, por otra, construir un perfil individual basado en las dimensiones de la personalidad, que con un peso más o menos grande según las situaciones particulares, jueguen un papel en las profesiones comerciales.

---

Los resultados presentados en este reporte se basan en las respuestas del candidato que ha respondido a la evaluación desde el **2015-11-22 03:14:45** hasta el **2015-11-22 04:18:34**



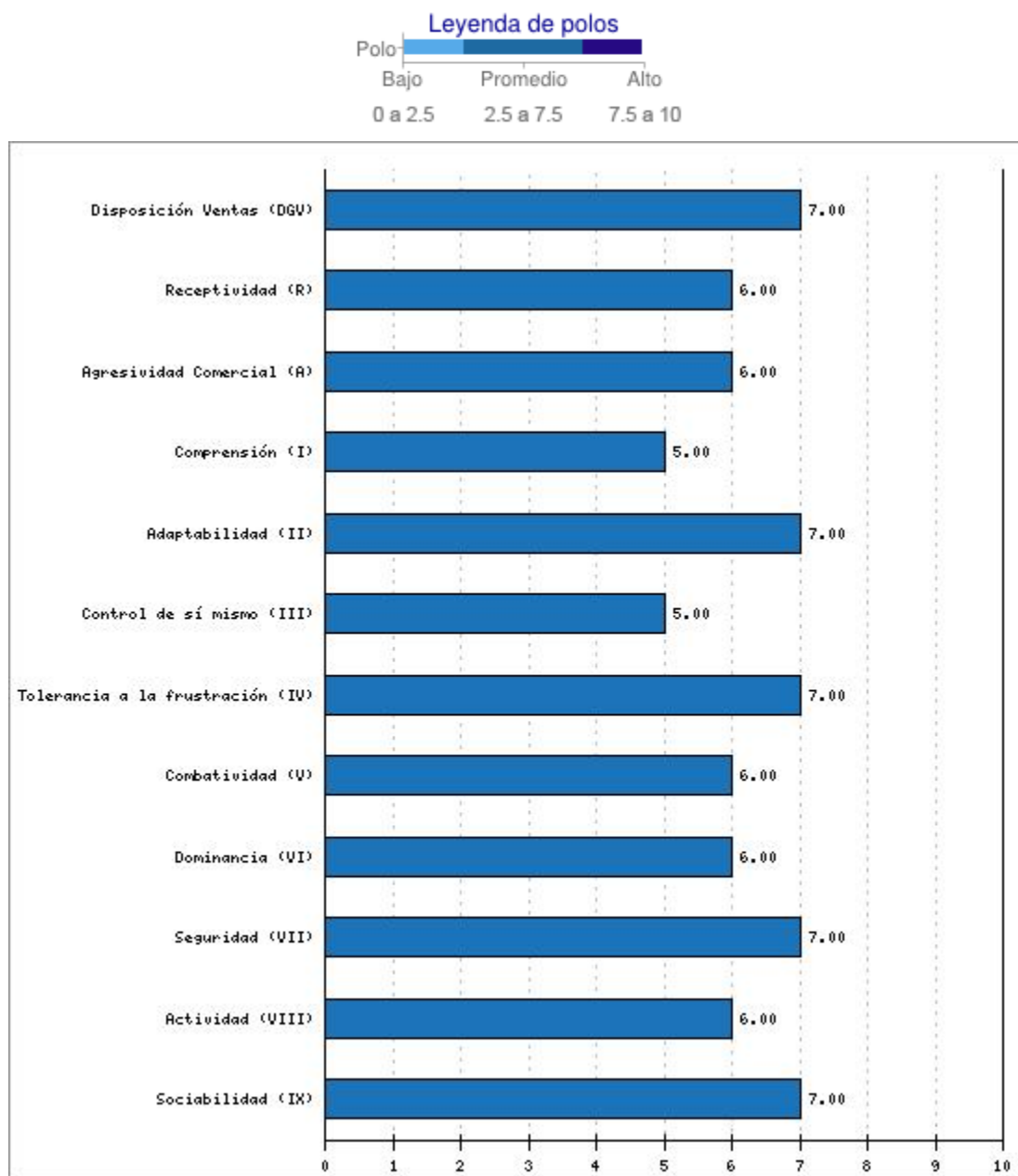
## Datos Personales

### COORDINADOR DE ALMACENES ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO



|                       |                  |
|-----------------------|------------------|
| No. Identificación :  | 0921668174       |
| Nombres :             | EDISON ROBERTO   |
| Apellidos :           | CONTRERAS CANO   |
| Dirección :           |                  |
| Teléfono :            |                  |
| Celular :             |                  |
| Género :              | MASCULINO        |
| Estado Civil :        | CASADO           |
| Area de Estudio :     | ADM. DE EMPRESAS |
| Escolaridad :         | UNIVERSITARIO    |
| Fecha de Nacimiento : | 0000-00-00       |

|    | Sigla | Factor                      | Valor<br>Obtenido | Promedio<br>Proceso |
|----|-------|-----------------------------|-------------------|---------------------|
| 1  | DGV   | Disposición Ventas          | 7.00              | 5.00                |
| 2  | R     | Receptividad                | 6.00              | 5.00                |
| 3  | A     | Agresividad Comercial       | 6.00              | 6.00                |
| 4  | I     | Comprensión                 | 5.00              | 3.33                |
| 5  | II    | Adaptabilidad               | 7.00              | 6.00                |
| 6  | III   | Control de sí mismo         | 5.00              | 6.33                |
| 7  | IV    | Tolerancia a la frustración | 7.00              | 5.33                |
| 8  | V     | Combatividad                | 6.00              | 7.33                |
| 9  | VI    | Dominancia                  | 6.00              | 4.00                |
| 10 | VII   | Seguridad                   | 7.00              | 6.33                |
| 11 | VIII  | Actividad                   | 6.00              | 6.00                |
| 12 | IX    | Sociabilidad                | 7.00              | 7.33                |



### Fecha de Evaluación

Fecha Inicio : 22 de Noviembre del 2015

Hora Evaluación : 03:14:45

Tiempo Utilizado : 01 hora(s) 03 minuto(s) 49 segundo(s)

### COORDINADOR DE ALMACENES ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO IPV - INVENTARIO DE PERSONALIDAD DE VENTAS

#### DISPOSICIÓN A LAS VENTAS

##### Nivel Alto.

Se trata de un sujeto con facilidad para establecer, en la venta, buenas relaciones con los demás, con un matiz de combatividad (para elevar las ventas o persuadir al cliente), pero moderada por un control suficiente de sí mismo.

#### RECEPTIVIDAD

##### Nivel promedio

El candidato tiene un puntaje **por desarrollar en el tema de receptividad**, es decir, que sus habilidades para ser empático están por desarrollar, considerando que empático significa: ponerse en lugar de los demás, escuchar, comprender, etc. La receptividad también tiene relación con las posibilidades de adaptación rápida y fácil a situaciones y personas diferentes, lo cual implica capacidad de control de sí y resistencia a la frustración. Se corresponde con el tipo "receptivo" de venta, esa acción sedentaria o de representación en un mercado ya implantado y con la que se mantiene la actividad comercial.

#### AGRESIVIDAD COMERCIAL

##### Nivel Promedio.

El candidato tiene un puntaje que indica que se encuentra **por desarrollar** su agresividad comercial considerando que este factor supone la capacidad para soportar situaciones conflictivas o para provocarlas con el deseo de ganar; implica también actitud dominante, por poder o ascendencia, en sujetos seguros que no rechazan los riesgos por algo útil, activos y dinámicos. Se corresponde con un segundo tipo "agresivo" de venta, de apertura de mercados, acción competitiva ante otros clientes o productos.

#### COMPRENSIÓN

##### Nivel Medio.

El candidato muestra una habilidad de comprensión **por desarrollar** en lo relacionado a ser un sujeto empático y objetivo en sus relaciones humanas, intuitivo y capaz de integrar en su contexto un suceso cualquiera, posiblemente en algunas situaciones no se muestre exitoso en este factor.

#### ADAPTABILIDAD

##### Nivel Alto.

Sujeto de fácil y rápida adaptación a situaciones y personas diferentes, flexible en sus actividades (intelectuales o de relación). Acepta de buen modo los cambios e incluso influye en otras personas del equipo para que se adapten.

#### CONTROL DE SÍ MISMO

##### Nivel Promedio.

El candidato ha obtenido un puntaje en el cual se muestra que **ocasionalmente** tiene dificultades para controlarse o ser dueño de sí mismo y capaz de una buena administración de su potencial intelectual, psicológico o físico. Por lo tanto en ocasiones podría tener dificultad para mantenerse totalmente dueño de sus actos.

## TOLERANCIA A LA FRUSTRACIÓN

### Nivel Alto

Indica un sujeto que soporta adecuadamente las acciones frustrantes, capaz de comprender los fracasos (aunque sean provisionales) y que no personaliza demasiado las situaciones en que se ve implicado.

## COMBATIVIDAD

### Nivel Promedio

El candidato (a) obtuvo un puntaje que nos indica que la persona tiene una **habilidad por desarrollar** en relación a la combatividad, considerando que esto describe a un sujeto capaz de entrar en conflicto y soportar los desacuerdos. Se refiere a esa persona obstinada, testaruda y polémica, que ejemplifica lo que se llama "agresividad comercial". Por lo tanto es posible que no se desempeñe efectivamente por su puntaje promedio en este factor.

## DOMINANCIA

### Nivel Promedio

El candidato (a) tiene un puntaje promedio o **por desarrollar** en dominancia, siendo que la dominancia señala al sujeto con voluntad de dominio o con ausencia; esa cualidad propia de personas de elevada jerarquía, en este caso el candidato no muestra un desarrollo máximo en este factor.

## SEGURIDAD

### Nivel Alto.

El evaluado se muestra seguro de sí mismo, le gustan las situaciones nuevas o inesperadas y es capaz de enfrentarse, si es necesario, a los riesgos.

## ACTIVIDAD

### Nivel Promedio.

El candidato (a) tiene un puntaje promedio en el factor Actividad, por lo tanto no siempre se muestra como una persona activa y dinámica en el sentido físico. Su inclinación hacia lo deportivo es comparable a la media poblacional. Trabajaría en actividades que le impliquen movimiento o actividad, solo si fuera necesario.

## SOCIABILIDAD

### Nivel Alto.

Extrovertido, capaz de crear nuevos contactos y convivir con los demás, prefiere estar en compañía que en soledad, da bastante importancia a las relaciones humanas.

T... debe salir de viaje con una persona de la que no conoce nada. ¿Sobre cuál de los siguientes aspectos de esa persona es preferible informar a T. para que el viaje resulte mejor?

Los puntos que tengan en común

Entre los siguientes tipos de vendedores de prendas confeccionadas, ¿cuál es el que tiene más probabilidades de éxito?

El que, tratando de conocer el estilo de su cliente, se interesa por su modo de vida

B... tiene un proyecto importante para la promoción de un nuevo producto y va a exponer su idea ante el Comité de Dirección. ¿Cuál de las siguientes cualidades le será más útil para persuadir a su auditorio?

Competencia técnica y un conocimiento perfecto del tema.

Se envía a G..., contra su voluntad, a un país extranjero, por el cual no se siente atraído en principio, para una estancia de varias semanas. ¿Cuál será su actitud?

Tratar de aprender la lengua para comprender mejor a este país y vivir más a gusto en él

Según su opinión, las personas que dicen siempre "su" verdad a los demás, aunque ésta sea desagradable, lo hacen, en general, porque:

Piensen que esto simplifica las relaciones

Un buen amigo de C... había comenzado bastante brillantemente su carrera profesional, pero los resultados no han sido los que cabría esperar y terminó teniendo numerosos fracasos. ¿Qué piensa C... acerca de esto?

Que no ha utilizado bien los medios para salir adelante

B... encuentra, en casa de unos amigos, a una persona que aparenta una edad muy inferior a la que realmente tiene. ¿Qué opinará B...?

"Probablemente ha encontrado en la vida lo que le convenía"

Para distraerse, S... decide aprender judo. Después de unos meses de entrenamiento se da cuenta de que progresa muy lentamente. ¿Cuál será su reacción?

Continuará sus esfuerzos con la esperanza de que seguramente serán un día coronados por el éxito

P... se acuesta una noche muy fatigado, pero no puede dormirse porque sus vecinos del piso superior han organizado una fiesta muy ruidosa. ¿Qué hará?

Tomar un somnífero y tratar de dormir cueste lo que cueste

G..., que carece de teléfono, llega a una oficina de telégrafos para enviar un telegrama a la hora de cerrar. El encargado le dice que es demasiado tarde, que va a cerrar. ¿Qué hará G...?:

Convencer al encargado de que su telegrama es muy urgente y que debe salir inmediatamente

X..., hace un viaje de turismo por un país en que es costumbre discutir los precios ¿Cuál será su actitud?:

Hará numerosas compras, incluso un poco inútiles porque le encanta discutir los precios

Sin tener en cuenta la formación y competencia necesarias, ¿cuál de las siguientes áreas directivas le gustaría asumir?:

Administración

Intentar escribir una obra maestra

Si usted se encontrara en una situación de examen en la que pudiera elegir entre dos temas, ¿cuál escogería?

Un tema que le permita, con un mínimo de conocimientos, pero con mucha lógica e imaginación, obtener una calificación muy buena pero, quizá, también muy mala

Entre las siguientes actividades de descanso físico en la naturaleza, ¿cuál prefiere usted?:

Un baño de sol en una playa de arena fina, en un hermoso día de verano con el aire en calma

¿Qué es, a su juicio, lo que atrae a más gente en los viajes o estancias en el extranjero?:

El contacto con una población de costumbres muy diferentes

P...camina rápidamente por la calle y parece que tiene prisa. Un joven que realiza una encuesta le detiene para hacerle algunas preguntas extrañas, pero divertidas. ¿Qué hará P...?:

Excusarse de no tener tiempo para responder, sintiendo de verdad no poder hacerlo

L...trabaja en una empresa en que recibe muy pocas informaciones a nivel oficial. ¿Qué opina usted de ello?:

Que, de hecho, es muy fácil estar informado; bastará conocer a algunas personas bien situadas

Son las once de la noche. Hay numerosos vehículos aparcados en la calle, algunos de ellos sobre las aceras. P... ve desde su ventana a uno que trata de abrir la puerta de un coche; parece que no tiene llave y utiliza un destornillador. ¿Qué pensará P...?

"Probablemente es un ratero que trata de robar un coche.¿Y si yo llamase a la policía?"

Cuando un niño ha cometido una gran tontería, ¿cuál es, a su modo de ver, la mejor reacción?

Apelar al amor propio del niño

B...tiene varios hijos y ha decidido intervenir en la educación sexual de cada uno de ellos. ¿Qué procedimientos le parece a usted que adoptará probablemente?:

Adoptar un modo de proceder distinto para cada hijo

¿Cuál es para un niño la manera más "astuta" de presentar unas calificaciones escolares poco brillantes?:

Presentarlas el momento en que pueda aportar, además, alguna compensación

El hijo de G... ha entrado en el despacho de su padre a pesar de que éste se lo tiene prohibido, y ha derramado un frasco de tinta sobre papeles importantes. G..., furioso le da una buena cachetada. ¿Qué pensará G... algún tiempo después?

Que tal vez se ha excedido un poco

Una persona con la que D... se relaciona muy frecuentemente acaba de jugarle una mala pasada. ¿Cuál será la reacción de D...?

No muestra ninguna, pero se da cuenta de que le será muy difícil ocultar durante mucho tiempo su resentimiento

N... asiste a una comida. Se da cuenta de que, a causa de una opinión que se le ha escapado, acaba de provocar una situación tensa en el grupo. ¿Qué le parece a usted que será para él lo más desagradable?:

El disgusto de haber hablado sin pensar

P... está jugando a las cartas con sus amigos; a pesar de sus esfuerzos, pierde varias veces seguidas. ¿Cuál es, según usted, su reacción más probable?:

"Después de todo, esta tarde he aprendido bastante. Seguramente ganaré la próxima vez"

R... está sentado en un cine al lado de personas que no se callan y hacen frecuentes comentarios. ¿Qué hará R...?:

Concentrarse más en la película para evitar la molestia

T... trabaja en una gran empresa. Ha efectuado algunos cambios en la organización del trabajo y es muy criticado por gran parte de sus colegas. ¿Cuál será la reacción de T...?:

Pensar que, en cualquier caso, nunca se consigue la unanimidad

¿Qué piensa usted cuando ve a un niño enfrentarse a los adultos?

Posee una fuerte personalidad

M... debe contratar a un colaborador que se encargará de la dirección de un servicio. Teniendo en cuenta el hecho de que tendrá responsabilidades jerárquicas, ¿a cuál de las cualidades siguientes dará M... más importancia?:

Ser convincente

Entre los siguientes estilos de conducir un automóvil en carretera, ¿Cuál es, a su parecer, el más frecuentemente adoptado por los automovilistas?:

Estimando que es tan peligroso circular demasiado despacio como demasiado de prisa, adelantan a los vehículos que les obligan a ir lentamente

¿Qué es lo que más valora cuando usted va a un restaurante?:

Una buena cocina

Una señora va de compras a un almacén que se encuentra bastante lejos de su casa. A la puerta de el almacén se da cuenta de que ha olvidado su monedero y su talonario de cheques. Sin tener en cuenta el tiempo de que dispone, ¿qué piensa usted que hará?:

Volver a su casa a buscar lo que ha olvidado

M... está soltero. Ha tenido un año de trabajo muy fuerte y debe tomar una decisión sobre sus vacaciones. ¿Qué elegirá?:

Visitar una region del país que no conoce

¿Cuál es, a su modo de ver la mejor manera de descansar durante el fin de semana para un hombre que trabaja todos los demás días?:

Reunirse con los amigos

Si usted dispusiera de un año de libertad y de los medios necesarios para hacer lo que quisiera, ¿cuál elegiría entre las actividades siguientes?

Visitar el mayor número posible de países

Un empleado administrativo, incorporado recientemente a la empresa, pide a X..., uno de sus compañeros, que le preste una pequeña suma de dinero hasta el mes siguiente. ¿Qué hará X...?:

No le dará el dinero, considerando que su compañero tiene, probablemente, buenos amigos dispuestos a ayudarle

B... se ha puesto, sin quererlo, fuera de la legalidad y debe escoger un abogado para que le defienda. ¿Sobre cuál de los criterios siguientes basará su elección?:

Su perspicacia psicológica

E... ha sido nombrado recientemente para un puesto que implica responsabilidades jerárquicas importantes. ¿Qué actitud tomará probablemente frente a sus subordinados?:

Modificar su forma de mandar según las personas y las circunstancias

R... tiene que hablar sobre informática a empleados que no tienen ningún conocimiento en este campo. ¿Cuál de las siguientes alternativas le planteará menos problemas?:

Utilizar el vocabulario comprensible para todo el mundo

L... asiste a un partido de fútbol entre dos equipos muy conocidos. El partido es muy disputado y los dos equipos rinden al máximo. Entre los espectadores el entusiasmo es tremendo:

L... discute con sus vecinos sobre las jugadas de los futbolistas

B... atraviesa la calle por un paso de peatones con el semáforo en rojo. Un coche llega a gran velocidad y se detiene repentinamente a pocos centímetros de B... ¿Cuál va a ser la reacción inmediata de éste?:

Dará airadamente su opinión al conductor sobre su manera de conducir

A su modo de ver, ¿cuál es, entre los siguientes aspectos, el más desatendido actualmente en la educación de su hijo?:

El gusto por el trabajo bien hecho

T... acaba de fracasar en un examen. Uno de sus amigos le dice que algunos de los fracasos son útiles en la vida. ¿Qué responderá él?:

"Puede que tengas razón"

L... se encuentra en una reunión amistosa. Sabe muy bien que la mayor parte de las personas presentes tienen opiniones, muy diferentes a las suyas. ¿Qué piensa usted que hará?:

Evitar toda discusión

¿Qué cualidad le parece más útil en la realciones sociales?:

La tolerancia

M... acaba de modificar totalmente su apartamento. Invita a sus amigos a la inauguración. Entre los cumplidos que le hagan, ¿Cuál será para él el más agradable?:

Una felicitación sobre su buen gusto

S... llega en el momento de una discusión entre dos personas a las que conoce poco. El tema del que hablan, muy específico, le es totalmente desconocido y apenas le interesa. ¿Cuál será su reacción?:

Interviene para informarse, aún a riesgo de parecer ignorante

R... llega con retraso a una reunión de copropietarios. ¿Qué es lo que probablemente le molestará más?:

La perspectiva de parecer descortés

Se ha pedido a F... un informe lo más objetivo posible sobre su modo de ser. ¿Quién decidirá él que lo haga?:

Un grupo de amigos

X... quiere construir una casa. ¿Cuál de las siguientes soluciones elegirá?:

Llamar a un arquitecto

T... es un hombre de negocios generalmente muy ocupado. Una cita anulada a última hora le permite tener una mañana libre totalmente imprevista. ¿Cómo cree usted que la utilizará?:

Constituye para él una ocasión muy poco habitual de poder "perder su tiempo" y la aprovechará

D... va a ir a un país del que no conoce nada. Para preparar su viaje, ¿qué cree usted que hará?:

Leer libros y guías sobre ese país

Se oye frecuentemente decir que si una persona cae de repente sobre la acera a las seis de la tarde, un momento en que las calles están abarrotadas, ningún peatón se detiene para ofrecer su ayuda a la persona en dificultades. ¿A qué cree usted que se debe esta conducta?:

A una total indeferencia por lo puede ocurrir a los demás

Una señora va a consultar a un médico sobre una infección que le parece bastante banal. El médico la interroga ampliamente antes de examinarla. Ella contesta, por supuesto, a las preguntas, pero, en el fondo, ¿qué pensará?:

"El debe intentar conocer en que circunstancias he adquirido esta enfermedad"

C... tiene que contratar empleados de oficina, dispone de poco tiempo. ¿Qué método empleará?:

Hacerles una prueba práctica en el trabajo

El mejor delegado de personal es aquel que:

Está bien integrado con el personal

La señora D... trata inútilmente de hacer que coma su hijo de cinco años; éste se resiste violentamente. ¿Qué hará ella?:

Hacerle un pequeño chantaje del tipo: "Demuestra a mamá que eres bueno y la quieres"

Se habla frecuentemente del respeto a las "reglas del juego". En general, se trata:

De una disposición profunda, estable y claramente definida

C..., que es aficionado al bricolage, decide tapizar él mismo un sillón valioso. Cuando llega a la mitad de su trabajo se da cuenta de que corre el peligro de fracasar en su intento. ¿Cuál será su decisión?:

Confiar el sillón a un especialista que realizará un trabajo impecable

C... va a ir con su mujer al campo durante los días de Pascua. Previendo la afluencia, ha reservado billetes de ferrocarril. Salen de su casa a la hora justa, pero un embotellamiento en los alrededores de la estación les hace perder el tren. ¿Cómo cree usted que reaccionará?:

"¡Qué le vamos a hacer! Voy a devolver los billetes y nos quedaremos en casa"

A su juicio, la mayoría de los fracasos son debidos a:

Incapacidad

F... ha encargado un frigorífico. En su ausencia, lo dejan en casa del conserje. El embalaje está estropeado, por lo cual el frigorífico ha sufrido algunos daños. F... decide hacer una gestión ante los servicios de distribución. ¿De qué forma se comportará?:

Irá personalmente a reclamar

Con ocasión de un viaje organizado, B... se encuentra con personas que no conoce. Al cabo de unos días se da cuenta de que la mayoría de las personas le tienen poca simpatía, ¿Cómo cree usted que reaccionará?:

Le tiene sin cuidado, porque para él lo importante es que el viaje esté bien organizado y que el guía sea eficaz

R... hace un viaje con algunos amigos. Una tarde el grupo se separa después de haberse puesto de acuerdo en la hora para la salida. A lo largo de esta tarde, R... descubre un monumento que le interesa mucho visitar, pero, si lo hace, le será imposible llegar a la cita. ¿Qué hará?:

Trata de encontrar a sus amigos para persuadirles de que hagan la visita con él, aún a riesgo de desorganizar la última parte del viaje

¿Cuál de estas profesiones le parece a usted la más envidiable?:

Asesor científico de alto nivel

A causa de un accidente que ha causado la muerte de los padres de un niño pequeño, J... tiene que encargarse del niño con carácter definitivo. ¿Cuál será la actitud más probable que tendrá a este respecto?:

Busca otras alternativas para el niño

Un amigo propone a T... llevarle en su velero a hacer un pequeño crucero. T... nunca ha practicado la vela. ¿Qué creé usted que decidirá?

Arreglárselas para hacer antes algunas horas de vela en una escuela

T...va hacia el trabajo por su camino habitual. Una furgoneta de reparto le bloquea durante un buen rato en una calle estrecha. A juicio de usted, ¿Qué será lo más desagradable para T... ?:

La perspectiva de llegar con retraso a su despacho

G... trabaja en una empresa para la que debe efectuar frecuentes desplazamientos. Acostumbra a hacer dos horas de atletismo todas las semanas en una sesión de entrenamiento colectivo. A juicio de usted, ¿cuál es su actitud en el curso de esta sesión?:

Se entrega a fondo y frecuentemente termina agotado, porque no concibe el deporte de otra manera

Según su criterio, ¿cuál es la ventaja de tener un perro en un apartamento de la ciudad?

Favorece la ocasión de caminar un poco cada día paseando al perro

En el transcurso de una reunión en que S... se ha encontrado con amigos, les propone terminar la velada en su casa. Al enterarse, se une a ellos una persona que se mantenía alejada del grupo y a la que él estima poco. ¿Cuál será la reacción de S...?:

Piensa que, después de todo, tendrá ocasión de conocer mejor a esta persona

El director de un centro de delincuentes debe contratar a un nuevo educador. ¿A cuál de estas cualidades dará más importancia?:

Tener buenos conocimientos pedagógicos

Según su opinión, ¿qué es más importante en una persona que da una fiesta?:

Cuidar de que a nadie le falte nada

R... ha de exponer un proyecto a un colega que no conoce. Para que R... pueda hacerse comprender por su interlocutor, es preferible que:

Sepa cuál es su formación académica

Si tuviera que hacer algún reproche a la profesión médica, ¿cuál escogería?:

Utiliza a menudo un vocabulario incomprensible

N... tiene que escoger un plan de formación para las personas de su departamento. Desearía una formación interesante para todos, pero, a la vez, eficaz y rentable. ¿Qué elegirá?:

Un plan organizado en función de las necesidades del departamento y en el que todas las fases estén definidas de ante mano

M... acaba de estar enfermo del hígado. Sin embargo un amigo le llama para invitarle a comer, precisando que le ha preparado su plato favorito. Supuesto que este plato está contraindicado para él en este momento, ¿cuál será la reacción de M...:

Aceptar la invitación pensando que por una vez no hará caso de su régimen

M... no está satisfecho con la Seguridad Social. Lo que más le desagrada es:

La falta de atención a aspectos que él cree fundamentales

Y... ha decidido consagrar una parte de su tiempo libre a ayudar a las personas de la tercera edad. Existen varias posibilidades. ¿Cuál elegirá en último lugar cuando no hay otras alternativas?:

Acompañar a las personas ancianas durante el paseo

Entre los siguientes argumentos publicitarios, ¿cuál tiene más posibilidades de influir en el público?:

La muestra

En el transcurso de un viaje en tren, D... se encuentra en un compartimento abarrotado. Su vecino fuma y el humo le molesta mucho. Ya le ha rogado que dejara de fumar, sin resultado. ¿Qué hará?:

Abrir la ventana

El director del departamento de una empresa de productos alimenticios desea lanzar al mercado un nuevo postre. Dispone de un presupuesto que puede repartir en los tres conceptos que se citan a continuación. ¿En cuál de ellos empleará más dinero?:

En estudios de mercado para conocer los gustos de los futuros compradores

B... toma parte en una discusión muy animada en el transcurso de la cual sus opiniones son muy atacadas. Entre las actitudes siguientes, ¿cuál será la que adopte?:

Divertirse simplemente en el juego de la discusión

Cuando usted va a un restaurante. ¿qué tipo de plato prefiere?:

Un plato exótico que usted desconoce en absoluto

Después de un naufragio, C... llega sólo a una isla desierta. El clima es muy agradable y la vegetación le permitirá encontrar el alimento necesario. ¿Qué es, a su modo de ver, lo que probablemente le planteará menos problemas?:

El carácter nuevo e insólito de la situación

J... dirige una importante firma automovilista. Puede escoger entre varias políticas comerciales. ¿Cuál elegirá?:

Orientar sus esfuerzos para sacar de vez en cuando modelos especiales

