

### VENDEDOR

#### BFP5 - TEST BASADO EN CONSTRUCTOS DE CATTELL

El BFP-5 es una herramienta de Recursos Humanos para evaluar 16 factores de personalidad más 5 dimensiones globales, el test presenta un lenguaje adaptado al medio para lograr un alto índice lecto-comprensivo por parte de los evaluados así mismo su baremación ha sido construída con población Latinoamericana. Aplicable para Selección de Personal y Consultoría de RH en general.

Escalas:

1. Calidez
2. Intelecto
3. Estabilidad
4. Asertividad
5. Gregarismo
6. Obediencia
7. Construcción de relaciones
8. Sensibilidad
9. Confianza
10. Imaginación
11. Apertura
12. Autoestima
13. Complejidad
14. Sociabilidad
15. Perfeccionismo
16. Calma

Tiene un Formato 1 Cuestionario; 160 ítems de escala tipo likert. Sin tiempo de aplicación, 35 minutos aproximadamente. Para Cargos Auxiliares, Asistenciales, Mandos medios, Supervisión, Jefaturas y Gerencias de línea (no recomendable para cargos operativos). Se invita a rendir los tests a través de correo electrónico y a través de dirección web (URL). El reporte posee una amplia variedad de información generada en línea, la opción de mostrar un gráfico de barras y/o de radar más interpretaciones narrativas por cada escala evaluada.

---

Los resultados presentados en este reporte se basan en las respuestas del candidato que ha respondido a la evaluación desde el **2015-07-13 11:28:24** hasta el **2015-07-14 12:20:37**



## Datos Personales

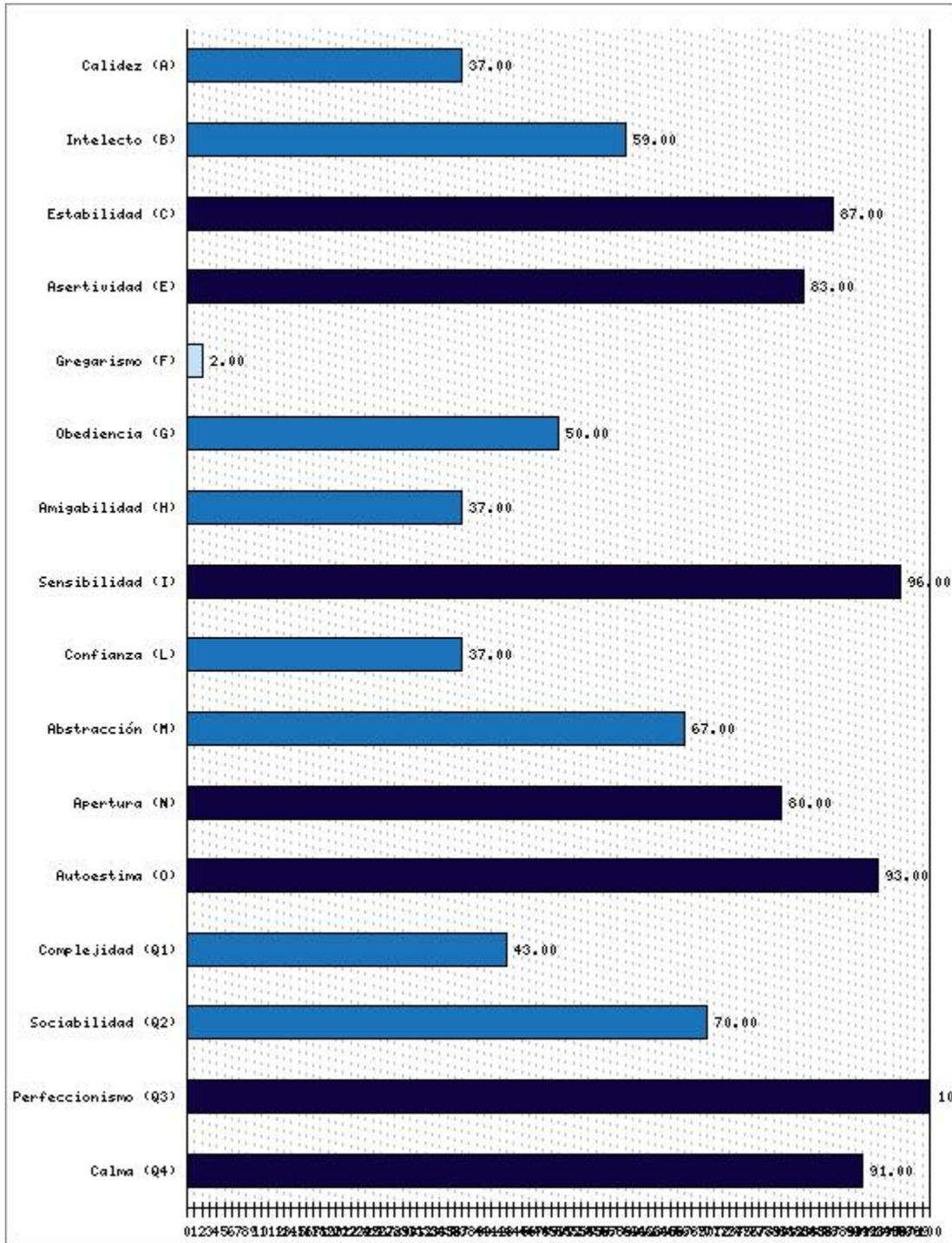


### VENDEDOR ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

No. Identificación :	1719612382
Nombres :	JOSE OSWALDO
Apellidos :	URGILES MORALES
Dirección :	COOP. STA MARTHA
Teléfono :	3706042
Celular :	0939368367
Género :	MASCULINO
Estado Civil :	CASADO
Area de Estudio :	GENERAL
Escolaridad :	SECUNDARIO
Fecha de Nacimiento :	1985-07-21

### VENDEDOR ANÁLISIS DE ADECUACIÓN AL PUESTO

	Sigla	Factor	Valor Obtenido	Promedio Proceso
1	A	Calidez	37.00	40.23
2	B	Intelecto	59.00	28.58
3	C	Estabilidad	87.00	32.81
4	E	Asertividad	83.00	41.72
5	F	Gregarismo	2.00	39.72
6	G	Obediencia	50.00	49.70
7	H	Amigabilidad	37.00	38.32
8	I	Sensibilidad	96.00	44.17
9	L	Confianza	37.00	27.57
10	M	Abstracción	67.00	57.44
11	N	Apertura	80.00	40.28
12	O	Autoestima	93.00	34.92
13	Q1	Complejidad	43.00	33.06
14	Q2	Sociabilidad	70.00	49.87
15	Q3	Perfeccionismo	100.00	38.58
16	Q4	Calma	91.00	44.51



**Fecha de Evaluación**

Fecha Inicio : 13 de Julio del 2015

Hora Evaluación : 11:28:24

Tiempo Utilizado : 24 hora(s) 52 minuto(s) 13 segundo(s)



#### Calidez

##### Nivel promedio

Persona afable y reservada. Tendencia que va desde ser una persona social e interpersonalmente reservada hasta estar cálidamente implicada con las demás; ambos polos son normales. Atento con los demás sin embargo maneja distancia hasta conocer a las personas con las que se rodea. Suele inicialmente comportarse como una persona fría, se adapta fácilmente a trabajar con la gente, sin embargo su preferencia es el trabajar sola. Puede mostrar cordialidad y mantener buenas relaciones, sin comprometerse demasiado en relaciones profundas.

#### Intelecto

##### Nivel Promedio.

Persona con capacidad de discernir cómo se relacionan entre sí las partes o aspectos de un asunto y de ver la cuestión en su totalidad, no solo los hechos aislados. Puede aplicar soluciones a problemas que ya conoce, basándose en su experiencia o en la experiencia de otros. Cuenta con la capacidad de razonar y pensar dentro de los rangos normales.

#### Estabilidad

##### Nivel Alto.

Persona: emocionalmente estable, adaptada y madura. Pasa por la vida controlando, con equilibrio y de un modo adaptativo, los sucesos y emociones. Reconoce que en raras ocasiones se encuentra con un problema que no pueda afrontar, que normalmente se va a dormir satisfecho del desarrollo del día y que se recobra fácilmente de los contratiempos. Se presenta a sí mismo como capaz de hacer frente a la vida, es socialmente deseable.

#### Asertividad

##### Nivel alto

El evaluado muestra un NIVEL ALTO en cuanto al factor asertividad, éste es, que tiene gran capacidad para proteger los deseos, derechos o terreno propio, para subyugar los deseos de los demás a los propios. No elimina la posibilidad de que el sujeto sea más asertivo que agresivo. Suelen mostrarse esforzados en manifestar sus deseos y opiniones (incluso aunque no se las hayan pedido) y en conseguir lo que quieren. Se sienten libres para criticar a los demás e intentar controlar la conducta de éstos. Manifiesta que se siente confortable impartiendo instrucciones a la gente, que puede llegar a ser dura e incisiva cuando ser educada no da resultados, y que lo expresa claramente si considera erróneo el razonamiento de otra persona. En ocasiones, puede llegar a alienar a aquellos que no desean ser subyugados.

#### Gregarismo

##### Nivel Bajo.

Persona: seria, reprimida y cuidadosa. Tiende a tomar la vida más seriamente; es más callada o apagada, cuidadosa y menos dada a la diversión; tiende a inhibir su espontaneidad, a veces hasta el punto de parecer reprimida o circunspecta. Aunque se la vea como madura, tal vez no se la perciba como divertida. Suele afirmar que prefiere estar ocupada en una tarea tranquila a la que tenga afición que estar en una reunión animada, que no le divierte mucho el rápido y vivaz humor de algunas series de televisión, y que cree más en ser claramente seria en la vida cotidiana que seguir el dicho "Diviértete y sé feliz".

## Obediencia

### **Nivel Promedio**

Persona dispuesta a seguir las normas, pero muy firme de sus creencias y criterios, cuando considera que algo no es correcto demuestra su inconformidad claramente ante las reglas. Cumple las reglas, siempre y cuando esté de acuerdo con las mismas.

## Amigabilidad

### **Nivel Promedio.**

Se considera a sí misma como una persona atrevida y “aventurera” entre los grupos sociales, y no muestra casi temor en las situaciones sociales. Suele iniciar los contactos sociales y no es tímida cuando se encuentra en un ambiente nuevo. Dice que le resulta fácil comenzar una conversación con extraños, que encaja pronto cuando se une a un nuevo grupo y que no le cuesta hablar delante de un grupo numeroso de personas.

## Sensibilidad

### **Nivel Alto.**

Persona: sensible, esteta y sentimental. Tiende a basar sus juicios en gustos personales y valores estéticos. Se apoya en la empatía y en la sensibilidad a la hora de hacer sus consideraciones. Suele ser más refinada en sus intereses y gustos, y más sentimental. Aprecia más la belleza de un poema que una excelente estrategia deportiva, en la calle se detendría más ante un artista pintando que ante un edificio en construcción, y prefiere las buenas novelas u obras de teatro. Se apoya tanto en los aspectos subjetivos de las situaciones que puede pasar por alto los aspectos más funcionales.

## Confianza

### **Nivel Promedio**

Persona confiada pero se limita en ciertas situaciones. Tiende a esperar un buen trato por parte de las demás personas, sin embargo sabe reconocer cuando la gente intenta aprovechar más allá de lo debido. Confía en las buenas intenciones de los demás, sin llegar a extremos. Es decir, reconoce los límites en otros y en él/ella mismo/a. Puede llegar a confiar en alguien transcurrido un período de tiempo, en el cual la otra persona gana su confianza. Ocasionalmente, puede llegar a tener una visión errónea del trato de ciertas personas, sin saber cómo reaccionar frente al mismo. También podría tener comportamientos en ocasiones ambivalentes, sin saber si cerrarse o abrirse ante alguien.

## Abstracción

### **Nivel Promedio**

Punto medio ... imaginativo e idealista, sin dejar de ser realista. Puede ser una persona que es capaz de adentrarse en su propia mente a veces, pero sabe cuál es la realidad y aquellas cosas que pueden ser puestas en práctica. No solo piensa en cosas meramente fantasiosas, es probable que tienda a visualizar aquellas cosas que desea realizar a futuro. Suele mantener el control de su atención, sin embargo a veces puede perderlo por estar pensando e imaginando otras cosas. Pone atención a la realidad que lo rodea, sin dejar de lado su imaginación, deseos, pensamientos. Tiene una buena noción del tiempo, pero puede perderla al estar ensimismado en algún tema que sea de su interés. Puede encontrar un balance entre sus ideas y lo que es útil a nivel práctico. Es socialmente aceptado y capaz de proponer ideas innovadoras/originales. Es posible que en ciertas circunstancias la persona no sepa que elección tomar, ya que puede llegar a tener pensamientos ambivalentes al ser fantasioso y racional a la vez.

## Apertura

### **Nivel Alto.**

Es una persona abierta, genuina, llana y natural. Habla con facilidad sobre sí misma. Suele hablar con facilidad de sus sentimientos y que no es de las personas que dan respuestas escuetas a cuestiones personales. Socialmente deseable. Suele ser natural en situaciones en las que sería mejor no serlo.

## **Autoestima**

### **Nivel Alto**

Persona: segura, despreocupada y satisfecha. Suele mostrarse segura, nada predispuesta a la aprensión ni dominada por un sentimiento de inadecuación. Se presenta como confiada y autosatisfecha. Afirma que se preocupa menos que la mayoría, que no le perturba si no es aceptada por los demás ni se encuentra pensando constantemente en lo que debería haber dicho pero no dijo. Con deseabilidad social.

## **Complejidad**

### **Nivel Medio**

Persona: abierta a experimentar cosas nuevas, sin dejar de lado lo tradicional o lo familiar. Prefiere los modos tradicionales de ver las cosas; sin embargo, si observa que lo existente no le satisface, se inclina por el cambio. Es capaz de trabajar de manera tradicional, pero cuando no es suficiente, le gusta implementar métodos innovadores y originales. Le atrae intentar nuevos modos de hacer las cosas, si lo tradicional no esta dando los resultados esperados. Es alguien abierto al cambio, aunque en un principio podría parecer de mente cerrada. Es capaz de relacionarse personas diferentes a ella en cualquier sentido.

## **Sociabilidad**

### **Nivel Promedio.**

Persona: autosuficiente pero capaz de integrarse a un grupo con facilidad. Le gusta ser autosuficiente, y ser capaz de hacer planes sola si lo desea. No busca desesperadamente contacto social con alguien, sin embargo no le es difícil trabajar dentro de un grupo con más personas. Puede interactuar con otros dentro de un equipo y aceptar el punto de vista de otras personas, manteniendo su propia posición frente a una situación. Socialmente favorable tener la capacidad de trabajar en grupo sin dificultad, y a la vez ser autosuficiente e independiente.

## **Perfeccionismo**

### **Nivel Alto.**

Persona perfeccionista, organizada y disciplinada. Quiere hacer bien las cosas; suele ser organizada, tener las cosas en los lugares adecuados y hacer planes. Le gusta y se encuentra comfortable en situaciones ordenadas y predecibles, y le pueden resultar duras aquellas otras que no puede predecir. Busca conservar sus pertenencias en perfectas condiciones, es una persona emprendedora, le gusta hacer planes con antelación y busca siempre hacer sus trabajo de la mejor manera posible, esforzándose al máximo. Corre el riesgo de llegar a ser inflexible.

## **Calma**

### **Nivel Alto.**

Persona: relajada, plácida y paciente. Suele sentirse relajada y tranquila; es paciente y no se frustra con rapidez. No se siente molesta si la gente le interrumpe cuando está intentando hacer algo, le resulta fácil ser paciente con la gente, y no se pone intranquila ni nerviosa cuando tiene que hacer cola por algún motivo. Ese bajo nivel de energía puede llevarle a no estar motivada; es decir, se siente comfortable y no se mueve hacia el cambio.

