

Datos Personales



PRODUCCION - EVALUACION DE HABILIDADES

EVALUACION DE DESEMPEÑO

No. Identificación :	6859936
Nombres :	JHOSELIN ALONDRA
Apellidos :	TORDOYA JUSTINIANO
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	
Género :	
Estado Civil :	
Agencia:	SANTA CRUZ
Departamento :	PRODUCCIóN PRODUCCIÓN
Cargo:	ASISTENTE DE PRODUCCIÓN SALUD
Nivel Jerárquico:	OPERACIÓN
Jefe Inmediato :	MARIBEL RIBERA SUSTACHI
Área de Estudio :	GENERAL
Escolaridad :	GENERAL
Fecha de Nacimiento :	0000-00-00

Peso de las Evaluaciones:

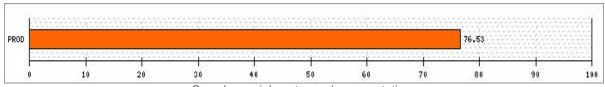
Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Supervisor	40.00%	1	1
Autoevaluación	30.00%	1	1
Pares	30.00%	1	1



Resumen General



PRODUCCION - EVALUACION DE HABILIDADES EVALUACION DE DESEMPEÑO



Cumple parcialmente con las expectativas

	Competencia	Peso (%)	Autoe	Pares	Super	Prom
1	Orden - Empresarial	5.00%	4.50	4.00	4.50	4.35
2	Disciplina -Empresarial	5.00%	4.00	3.00	4.00	3.70
3	Empoderamiento - Empresarial	5.00%	3.00	3.00	4.50	3.60
4	Orientación a resultados -Empresarial	5.00%	3.50	3.00	4.50	3.75
5	Actitud positiva -Empresarial	5.00%	4.00	3.00	4.00	3.70
6	Talento -Empresarial	5.00%	5.00	3.00	4.00	4.00
7	Honestidad y transparencia -Empresarial	5.00%	5.00	4.00	4.00	4.30
8	Bienestar -Empresarial	5.00%	3.00	3.00	4.00	3.40
9	Servicio al cliente - Producción	5.00%	4.50	3.00	4.50	4.05
10	Manejo de recursos - Producción	5.00%	3.00	3.00	5.00	3.80
11	Trabajo bajo presión - Producción	5.00%	4.00	3.00	4.00	3.70
12	Enfoque en el detalle - Producción	5.00%	4.00	3.00	3.00	3.30
13	Iniciativa - Producción	5.00%	3.00	4.00	4.00	3.70
14	Conocimiento - Producción	5.00%	3.00	3.00	4.00	3.40
15	Relaciones interpersonales - Producción	5.00%	4.00	4.00	5.00	4.40
16	Fidelización al cliente - Producción	5.00%	5.00	3.00	4.00	4.00
17	Crecimiento y desarrollo de cartera - Producción	5.00%	4.00	3.00	4.00	3.70
18	Orden - Producción	5.00%	4.00	3.00	4.00	3.70
19	Negociación - Producción	5.00%	4.00	3.00	4.00	3.70
20	Ejecución - Producción	5.00%	4.00	3.00	4.00	3.70
					Promedio :	3.80

Promedio en Porcentaje :

75.95%

	Objetivo	Peso (%)	Auto	Supe	Prom
1	Soporte en gestión y reportes a todas las cuentas de salud de la regional para la consecusión de la prima asignada al ramo en la regional. Cumple parcialmente con las expectativas	100%	0.00	0.00	77.10
			Р	romedio :	77.10
		Prom	edio en Po	rcentaje :	77.10%



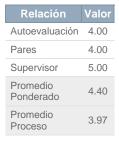
Análisis por Pregunta

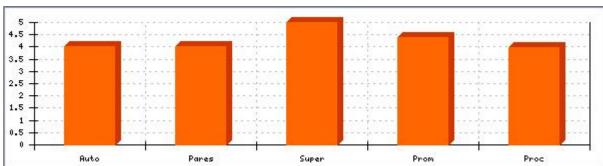


PRODUCCION - EVALUACION DE HABILIDADES EVALUACION DE DESEMPEÑO

Orden - Empresarial

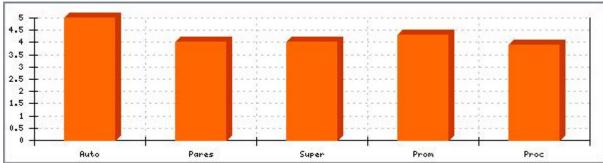
1.- Cumple rutinas de acuerdo a sus funciones de forma integral y sistematica (4.40)





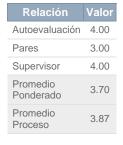
2.- Administra sus tiempos, cumpliendo con los tiempos determinados para sus entregas y tareas (4.30)

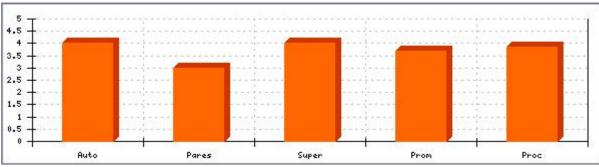




Disciplina - Empresarial

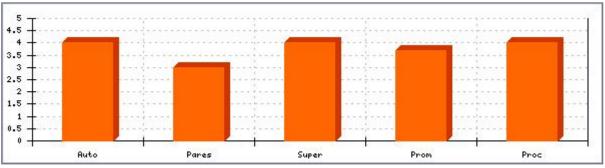
3.- Ejecuta sus tareas y normas empresariales de forma eficiente y correcta (3.70)





4.- Cumple sus compromisos y clasifica sus funciones por nivel de importancia y urgencia (3.70)

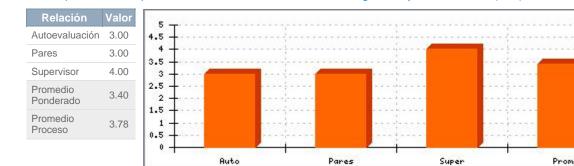




Proc

Empoderamiento - Empresarial

5.- Cumple con los compromisos: toma acciones ante desvíos se asegura de ejecutar con éxito. (3.40)

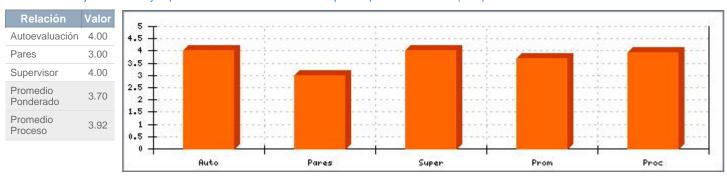


6.- Gestiona de forma autonoma sus decisiones y tareas, midiendo sus logros en base a sus objetivos del puesto. (3.80)



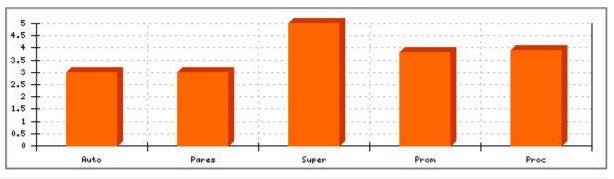
Orientación a resultados - Empresarial

7.- Busca su mejora continua y si presenta un error lo asume con rapidez aprendiendo de el. (3.70)



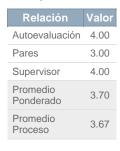
8.- Gestiona su ateción y objetivos con agilidad, flexibilidad, rapidez y construyendo relaciones. (3.80)

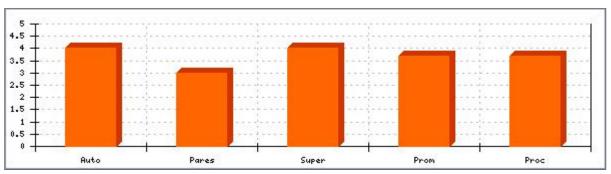
Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	3.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	3.80
Promedio Proceso	3.89



Actitud positiva - Empresarial

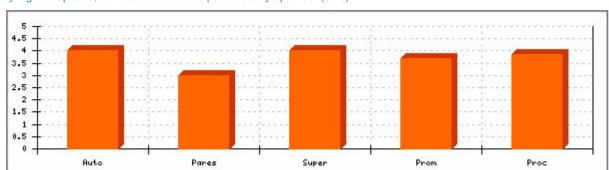
9.- Propone soluciones, evita quejas, es energico y es un agente de cambio para sus procesos y la empresa. (3.70)





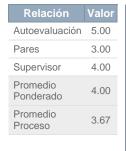
10.- Acepta los cambios y logra adaptarse, demuestra curiosidad para crecer y aprender (3.70)

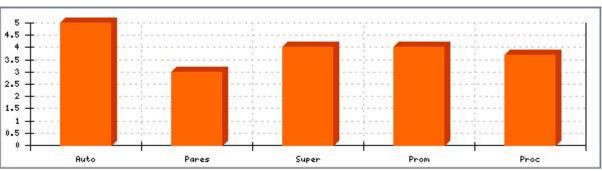
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	3.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	3.70
Promedio Proceso	3.84



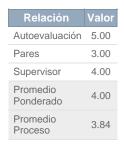
Talento - Empresarial

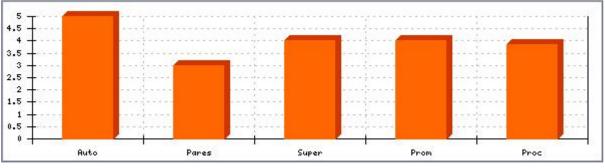
11.- Es proactivo y genera valor agregado para sus clientes externos e internos (4.00)





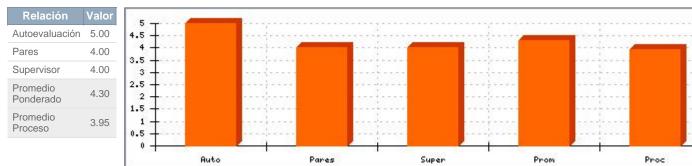
12.- Es colaborativo, comparte informacón y conocimientos integrando sus objetivos a los de su equipo de trabajo, creando sinergias. (4.00)





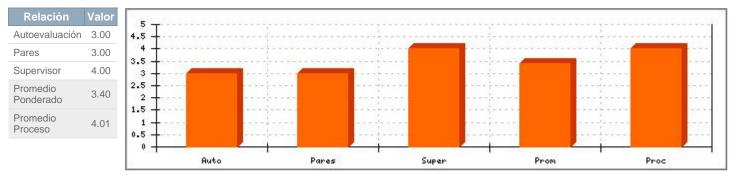
Honestidad y transparencia - Empresarial

13.- Es genuino, conoce el comportamiento ético de la empresa, gestiona sus emociones, se impacta positivamente con todas las personas que trabaja, creando realciones de valor (4.30)



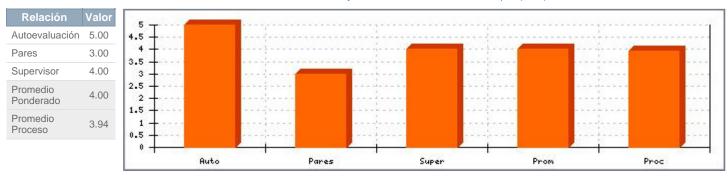
Bienestar - Empresarial

14.- Conoce y cumple con todas las normas de bioseguridad y salud laboral, promueve hábitos saludables y se preocupa por la sociedad/ medio ambiente (3.40)

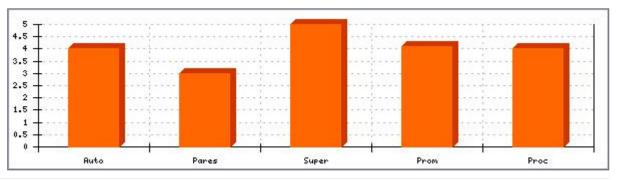


Servicio al cliente - Producción

15.- Tiene un buen trato con el cliente, satisfaciendo sus necesidades y solventando sus dudas a tiempo. (4.00)



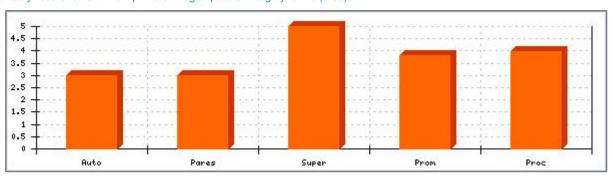
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	3.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	4.10
Promedio Proceso	4.02



Manejo de recursos - Producción

17.- Utiliza las herramientas y recursos de forma óptima e integral para su cargo y rutina (3.80)

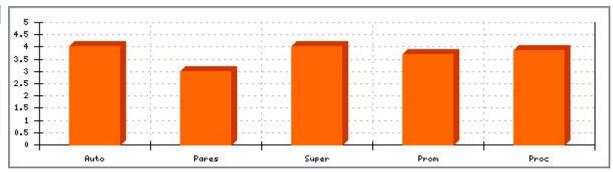
Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	3.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	3.80
Promedio Proceso	3.96



Trabajo bajo presión -Producción

18.- Puede manejar lo solicitado, lidia con el estrés, tiene buen control emocional. Es capaz de efectuar su trabajo aún en situaciones complicadas y exigentes, si afectar la calidad del mismo (3.70)

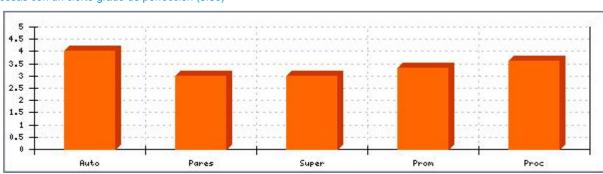
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	3.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	3.70
Promedio Proceso	3.84



Enfoque en el detalle - Producción

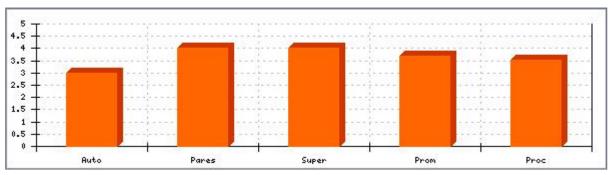
19.- Trata de hacer las cosas con un cierto grado de perfeccion (3.30)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	3.00
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	3.30
Promedio Proceso	3.59



20.- Aporta con nuevas ideas y soluciones, plantea sugerencias y se anticipa a hechos (3.70)

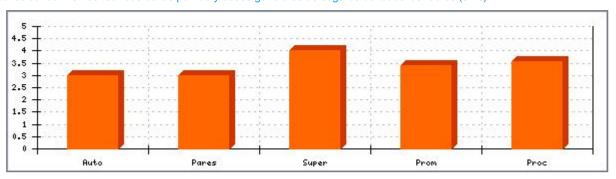
Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	3.70
Promedio Proceso	3.54



Conocimiento - Producción

21.- Comprende y aplica los conocimientos tecnicos de las polizas y bases generales de seguros de todos los rubros (3.40)

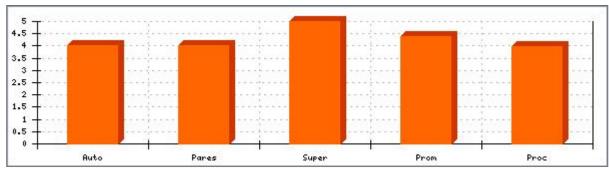
Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	3.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	3.40
Promedio Proceso	3.56



Relaciones interpersonales - Producción

22.- Construye relaciones positivas con las compañias, proveedores y compañeros de trabajo (4.40)

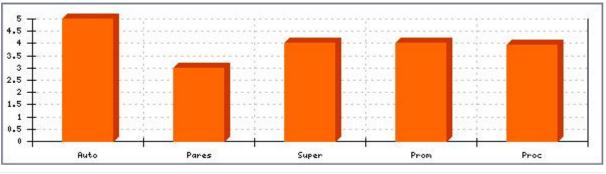
Valor
4.00
4.00
5.00
4.40
3.97



Fidelización al cliente - Producción

23.- Brinda soluciones y mantiene una relación positiva con la mayoria de sus clientes, manteniendo y renovando la cartera asignada (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Pares	3.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.95



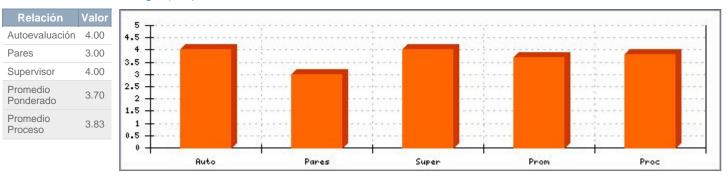
Crecimiento y desarrollo de cartera - Producción

24.- Tiene una visión de crecimiento, gestionando una prospección de nuevos clientes y nuevas oportunidades de negocio como tambien el desarrollo, actualización de productos de su cartera actual (3.70)



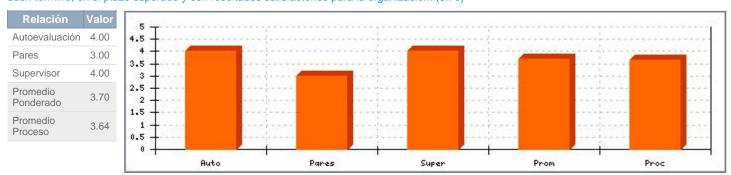
Orden - Producción

25.- Es ordenado, administra de forma correcta los documentos y archivos hasta finalizar el proceso de atención, haciendo un seguimientos al cliente en todo el servicio integral (3.70)



Negociación - Producción

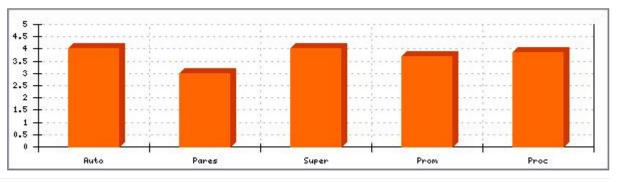
26.- Tiene habilidad para llegar a acuerdos satisfactorios bajo la técnica de ganar - ganar, es efectivo en la negociación, efectúa los acuerdos a buen término, en el plazo esperado y con resultados satisfactorios para la organización. (3.70)



Ejecución - Producción

27.- Conoce el y aplica las normativas de la UIF y APS además de su manual de funciones y todos los documentos normativos de Conseso. (3.70)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	3.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	3.70
Promedio Proceso	3.84





Fortalezas y Áreas de Desarrollo



PRODUCCION - EVALUACION DE HABILIDADES EVALUACION DE DESEMPEÑO

Fortalezas (Mayor o Igual a 60%)

₀(Orden - Empresarial) Cumple rutinas de acuerdo a sus funciones de forma integral y sistematica	85.00%
•(Relaciones interpersonales - Producción) Construye relaciones positivas con las compañías, proveedores y compañeros de trabajo	85.00%
•(Orden - Empresarial) Administra sus tiempos, cumpliendo con los tiempos determinados para sus entregas y tareas	82.50%
(Honestidad y transparencia -Empresarial) Es genuino, conoce el comportamiento ético de la empresa, gestiona sus emociones, se •impacta positivamente con todas las personas que trabaja, creando realciones de valor	82.50%
(Servicio al cliente - Producción) Conoce a cabalidad su rol, con quien debe relacionarse y como ejecutar la parte operativa de sus •funciones	77.50%
(Fidelización al cliente - Producción) Brinda soluciones y mantiene una relación positiva con la mayoria de sus clientes, •manteniendo y renovando la cartera asignada	75.00%
•(Talento -Empresarial) Es proactivo y genera valor agregado para sus clientes externos e internos	75.00%
(Talento -Empresarial) Es colaborativo, comparte informacón y conocimientos integrando sus objetivos a los de su equipo de •trabajo, creando sinergias.	75.00%
(Servicio al cliente - Producción) Tiene un buen trato con el cliente, satisfaciendo sus necesidades y solventando sus dudas a •tiempo.	75.00%
(Empoderamiento - Empresarial) Gestiona de forma autonoma sus decisiones y tareas, midiendo sus logros en base a sus *objetivos del puesto.	70.00%
•(Orientación a resultados -Empresarial) Gestiona su ateción y objetivos con agilidad, flexibilidad, rapidez y construyendo relaciones.	70.00%
₀(Manejo de recursos - Producción) Utiliza las herramientas y recursos de forma óptima e integral para su cargo y rutina	70.00%
(Crecimiento y desarrollo de cartera - Producción) Tiene una visión de crecimiento, gestionando una prospección de nuevos •clientes y nuevas oportunidades de negocio como tambien el desarrollo, actualización de productos de su cartera actual	67.50%
(Orden - Producción) Es ordenado, administra de forma correcta los documentos y archivos hasta finalizar el proceso de atención, •haciendo un seguimientos al cliente en todo el servicio integral	67.50%
(Negociación - Producción) Tiene habilidad para llegar a acuerdos satisfactorios bajo la técnica de ganar - ganar, es efectivo en la *negociación, efectúa los acuerdos a buen término, en el plazo esperado y con resultados satisfactorios para la organización.	67.50%
(Ejecución - Producción) Conoce el y aplica las normativas de la UIF y APS además de su manual de funciones y todos los •documentos normativos de Conseso.	67.50%
₀(Disciplina -Empresarial) Ejecuta sus tareas y normas empresariales de forma eficiente y correcta	67.50%
₀(Disciplina -Empresarial) Cumple sus compromisos y clasifica sus funciones por nivel de importancia y urgencia	67.50%
●(Orientación a resultados -Empresarial) Busca su mejora continua y si presenta un error lo asume con rapidez aprendiendo de el.	67.50%
(Actitud positiva -Empresarial) Propone soluciones, evita quejas, es energico y es un agente de cambio para sus procesos y la •empresa.	67.50%
•(Actitud positiva -Empresarial) Acepta los cambios y logra adaptarse, demuestra curiosidad para crecer y aprender	67.50%
(Trabajo bajo presión - Producción) Puede manejar lo solicitado, lidia con el estrés, tiene buen control emocional. Es capaz de •efectuar su trabajo aún en situaciones complicadas y exigentes, si afectar la calidad del mismo	67.50%
•(Iniciativa - Producción) Aporta con nuevas ideas y soluciones, plantea sugerencias y se anticipa a hechos	67.50%
●(Empoderamiento - Empresarial) Cumple con los compromisos: toma acciones ante desvíos se asegura de ejecutar con éxito.	60.00%
(Bienestar -Empresarial) Conoce y cumple con todas las normas de bioseguridad y salud laboral, promueve hábitos saludables y •se preocupa por la sociedad/ medio ambiente	60.00%
(Conocimiento - Producción) Comprende y aplica los conocimientos tecnicos de las polizas y bases generales de seguros de todos •los rubros	60.00%

Áreas de Desarrollo (Menor a 40%)

No existen Áreas de Desarrollo

