

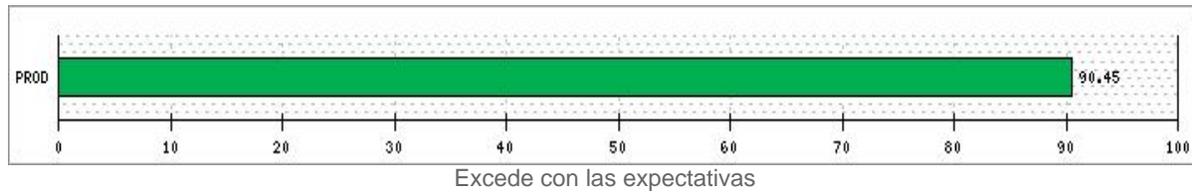
### PRODUCCION - EVALUACION DE HABILIDADES EVALUACION DE DESEMPEÑO

No. Identificación :	9789812
Nombres :	DANIEL ENRIQUE
Apellidos :	CHAVEZ CHAVEZ
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	75541062
Género :	MASCULINO
Estado Civil :	SOLTERO
Agencia :	SANTA CRUZ
Departamento :	PRODUCCIÓN
Cargo :	EJECUTIVO DE CONTROL DE PRODUCCIÓN Y ADM CARTERA
Nivel Jerárquico :	GESTIÓN
Jefe Inmediato :	AURELIO FRANCO ROCA
Área de Estudio :	ING. COMERCIAL
Escolaridad :	ESTUDIANTE UNIVERSITARIO
Fecha de Nacimiento :	1995-11-17

#### Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	30.00%	1	1
Pares	30.00%	2	2
Supervisor	40.00%	1	1

### PRODUCCION - EVALUACION DE HABILIDADES EVALUACION DE DESEMPEÑO



	Competencia	Peso (%)	Autoe	Pares	Super	Prom
1	Orden - Empresarial --	5.00%	3.50	4.50	4.00	4.00
2	Disciplina -Empresarial --	5.00%	3.50	4.25	4.00	3.93
3	Empoderamiento - Empresarial --	5.00%	4.00	4.00	4.00	4.00
4	Orientación a resultados -Empresarial --	5.00%	3.50	3.75	4.00	3.78
5	Actitud positiva -Empresarial --	5.00%	4.00	4.50	4.00	4.15
6	Talento -Empresarial --	5.00%	3.50	4.25	4.00	3.93
7	Honestidad y transparencia -Empresarial --	5.00%	4.00	5.00	4.00	4.30
8	Bienestar -Empresarial --	5.00%	4.00	4.50	4.00	4.15
9	Servicio al cliente - Producción --	5.00%	4.00	4.25	4.00	4.08
10	Manejo de recursos - Producción --	5.00%	4.00	4.50	4.00	4.15
11	Trabajo bajo presión - Producción --	5.00%	4.00	4.50	4.00	4.15
12	Enfoque en el detalle - Producción --	5.00%	4.00	4.50	4.00	4.15
13	Iniciativa - Producción --	5.00%	4.00	4.00	4.00	4.00
14	Conocimiento - Producción --	5.00%	3.00	3.50	4.00	3.55
15	Relaciones interpersonales - Producción --	5.00%	4.00	4.00	4.00	4.00
16	Fidelización al cliente - Producción --	5.00%	4.00	4.50	4.00	4.15
17	Crecimiento y desarrollo de cartera - Producción --	5.00%	4.00	4.00	4.00	4.00
18	Orden - Producción --	5.00%	4.00	4.50	4.00	4.15
19	Negociación - Producción --	5.00%	4.00	4.00	4.00	4.00
20	Ejecución - Producción --	5.00%	4.00	5.00	4.00	4.30
					<b>Promedio :</b>	<b>4.05</b>

Promedio en Porcentaje :

80.90%

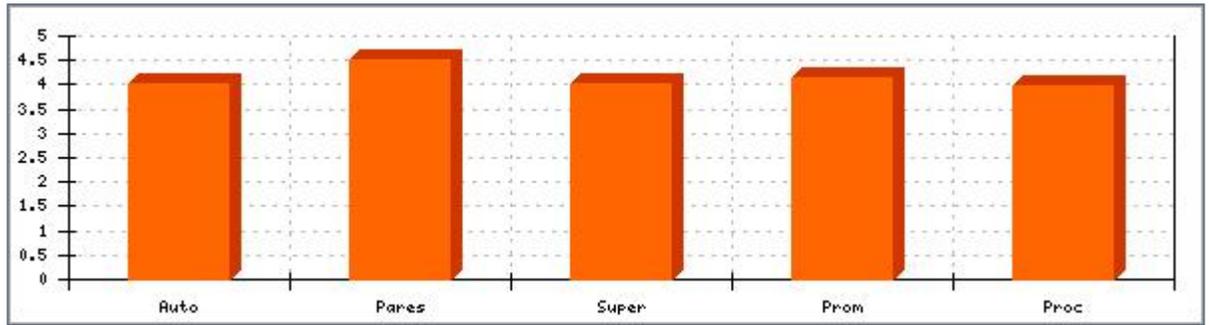
	Objetivo	Peso (%)	Auto	Supe	Prom
1	Producción - Mantenimiento y crecimiento de cartera Excede con las expectativas	100%	0.00	100.00	100.00
				Promedio :	100.00
				Promedio en Porcentaje :	100.00%

## PRODUCCION - EVALUACION DE HABILIDADES EVALUACION DE DESEMPEÑO

### Orden - Empresarial

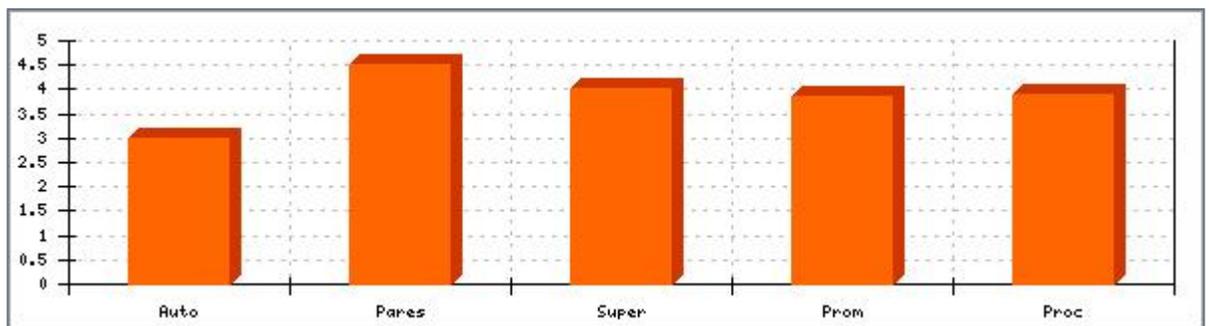
1.- Cumple rutinas de acuerdo a sus funciones de forma integral y sistemática (4.15)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.50
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.15
Promedio Proceso	3.97



2.- Administra sus tiempos, cumpliendo con los tiempos determinados para sus entregas y tareas (3.85)

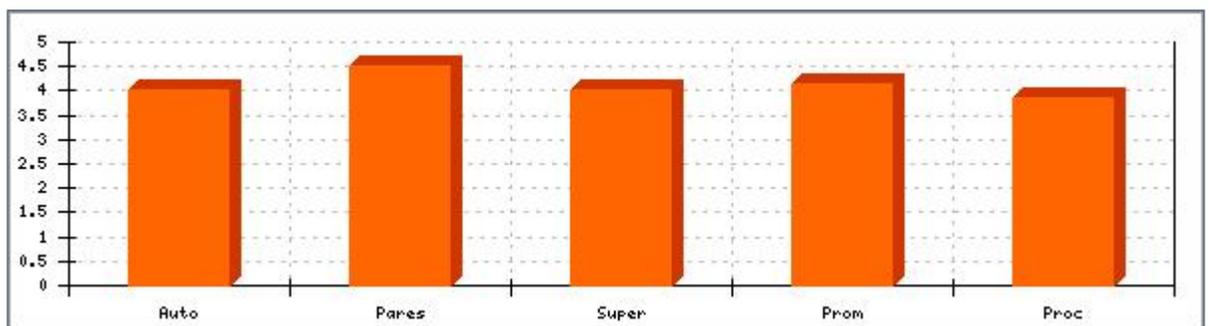
Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	4.50
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	3.85
Promedio Proceso	3.90



### Disciplina - Empresarial

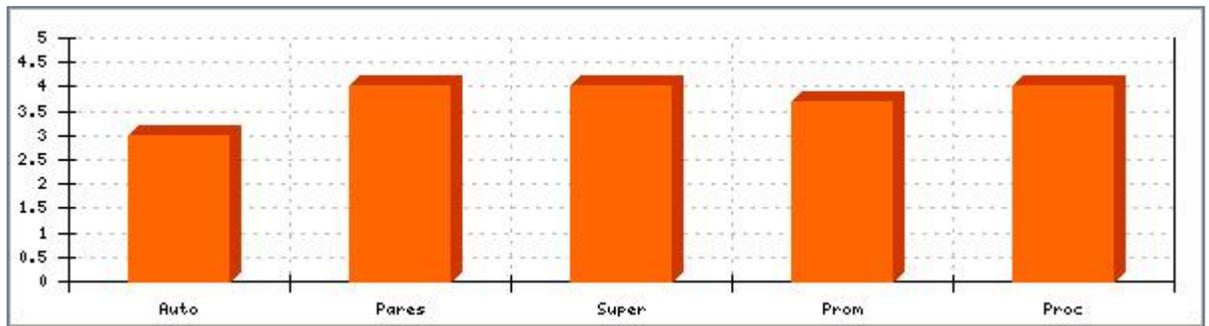
3.- Ejecuta sus tareas y normas empresariales de forma eficiente y correcta (4.15)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.50
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.15
Promedio Proceso	3.87



4.- Cumple sus compromisos y clasifica sus funciones por nivel de importancia y urgencia (3.70)

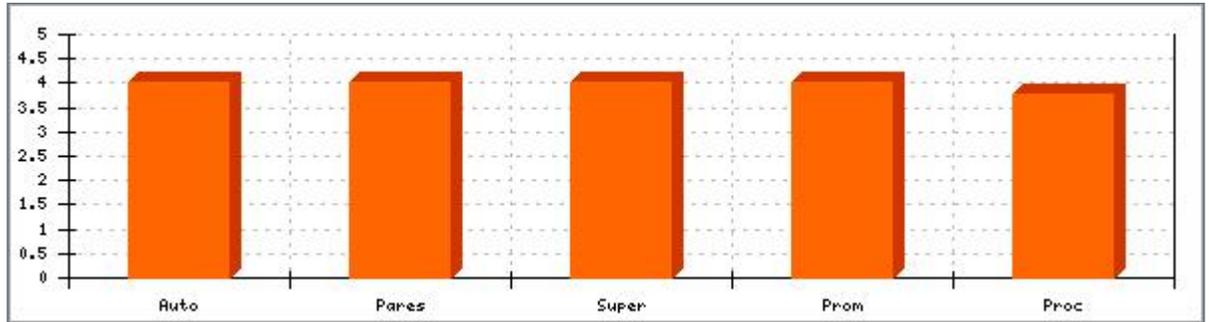
Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	3.70
Promedio Proceso	4.00



### Empoderamiento - Empresarial

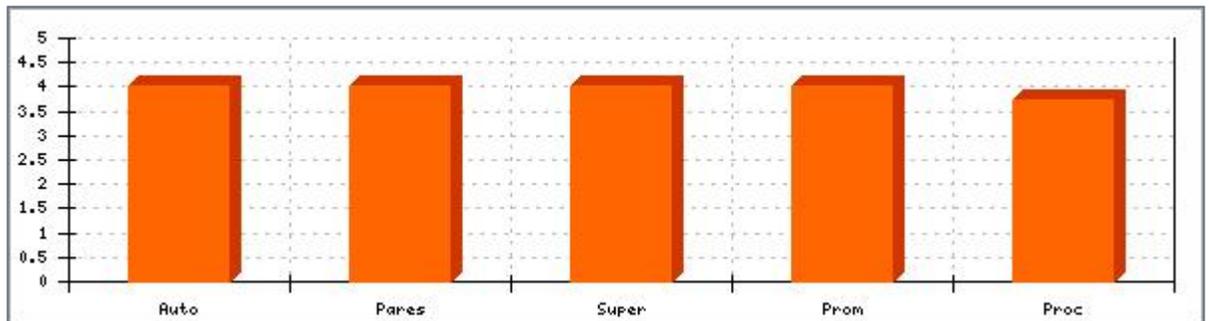
5.- Cumple con los compromisos: toma acciones ante desvíos se asegura de ejecutar con éxito. (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.78



6.- Gestiona de forma autonoma sus decisiones y tareas, midiendo sus logros en base a sus objetivos del puesto. (4.00)

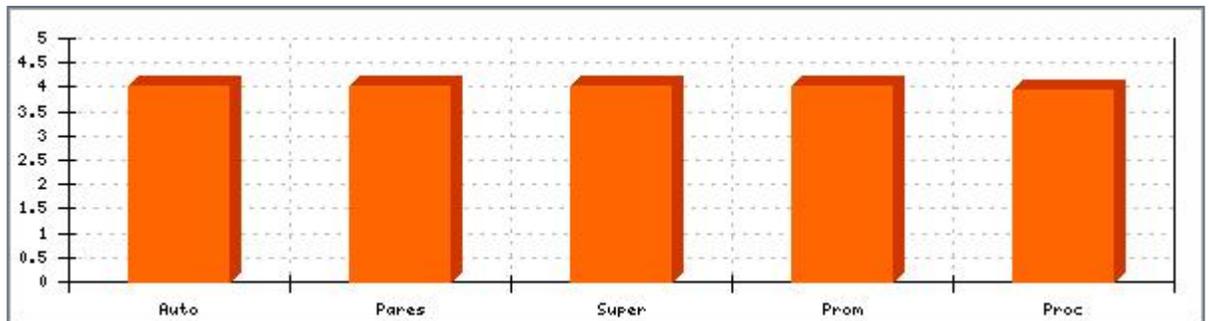
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.73



### Orientación a resultados - Empresarial

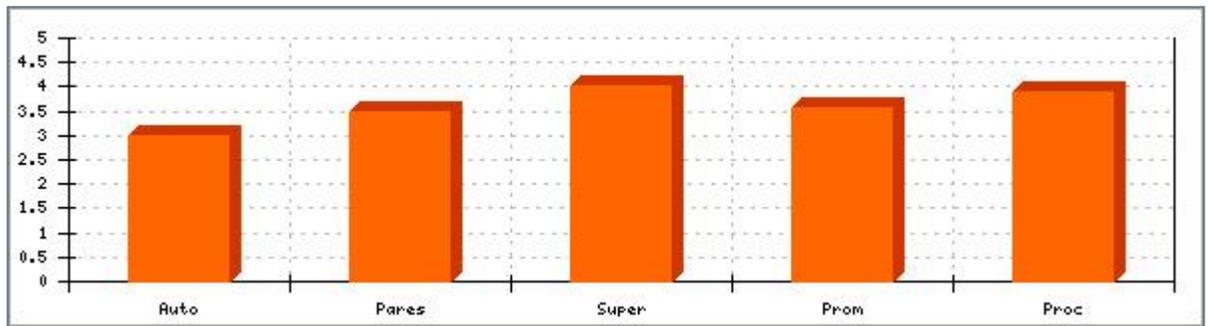
7.- Busca su mejora continua y si presenta un error lo asume con rapidez aprendiendo de el. (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.92



8.- Gestiona su atención y objetivos con agilidad, flexibilidad, rapidez y construyendo relaciones. (3.55)

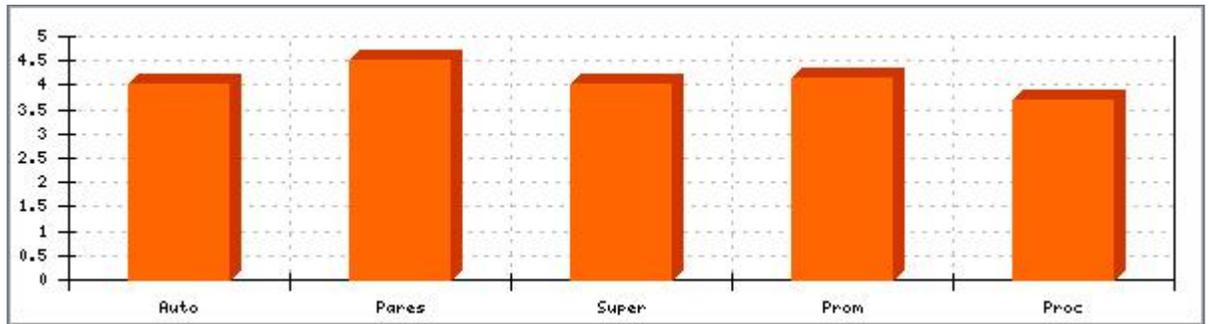
Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	3.50
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	3.55
Promedio Proceso	3.89



### Actitud positiva - Empresarial

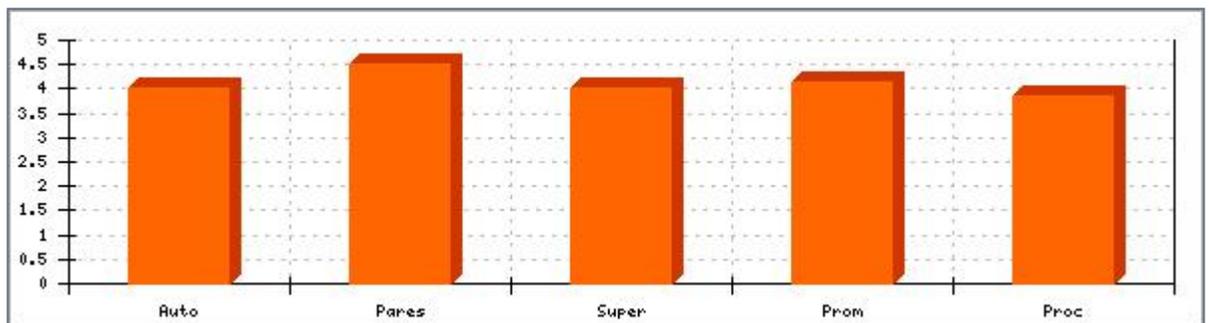
9.- Propone soluciones, evita quejas, es energético y es un agente de cambio para sus procesos y la empresa. (4.15)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.50
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.15
Promedio Proceso	3.67



10.- Acepta los cambios y logra adaptarse, demuestra curiosidad para crecer y aprender (4.15)

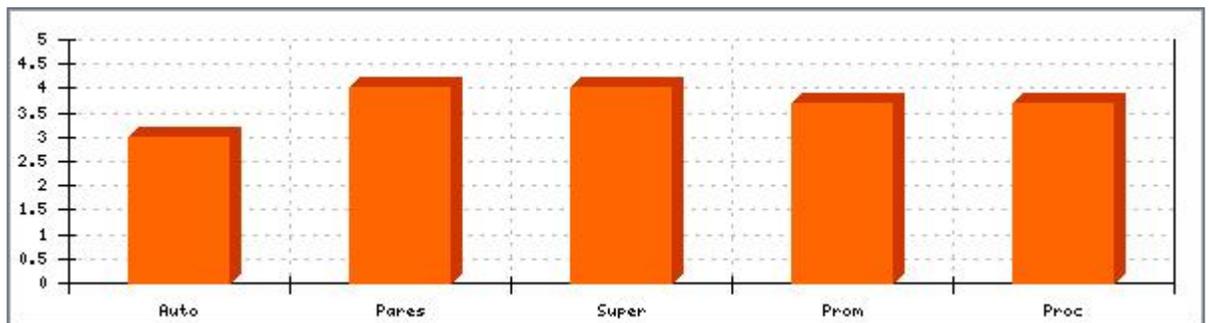
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.50
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.15
Promedio Proceso	3.84



### Talento -Empresarial

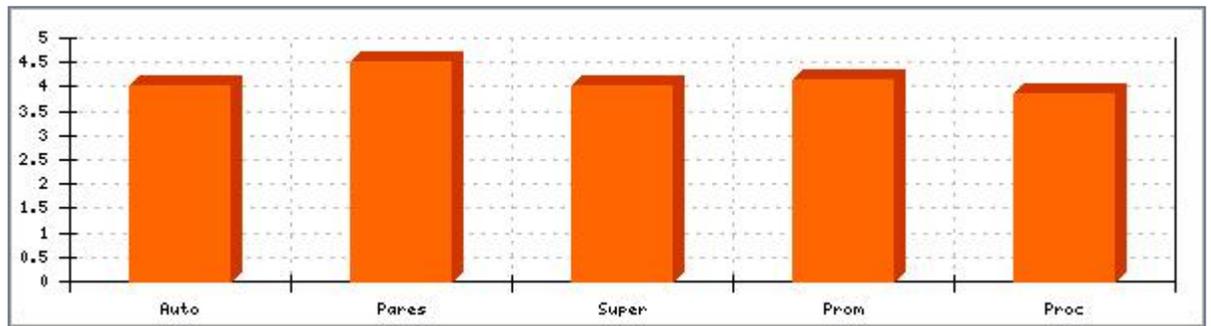
11.- Es proactivo y genera valor agregado para sus clientes externos e internos (3.70)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	3.70
Promedio Proceso	3.67



12.- Es colaborativo, comparte información y conocimientos integrando sus objetivos a los de su equipo de trabajo, creando sinergias. (4.15)

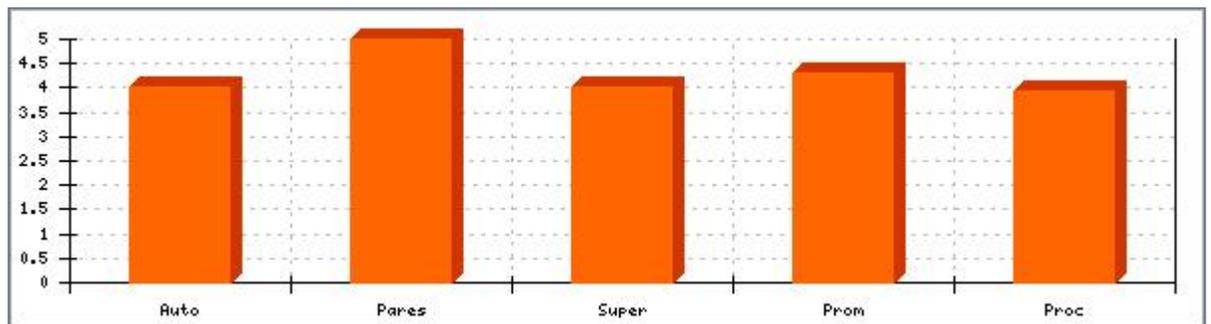
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.50
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.15
Promedio Proceso	3.84



### Honestidad y transparencia - Empresarial

13.- Es genuino, conoce el comportamiento ético de la empresa, gestiona sus emociones, se impacta positivamente con todas las personas que trabaja, creando reacciones de valor (4.30)

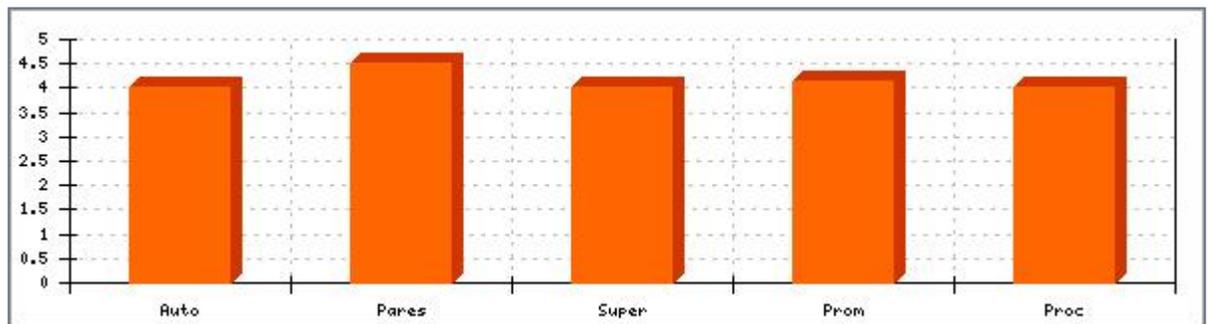
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.30
Promedio Proceso	3.95



### Bienestar - Empresarial

14.- Conoce y cumple con todas las normas de bioseguridad y salud laboral, promueve hábitos saludables y se preocupa por la sociedad/ medio ambiente (4.15)

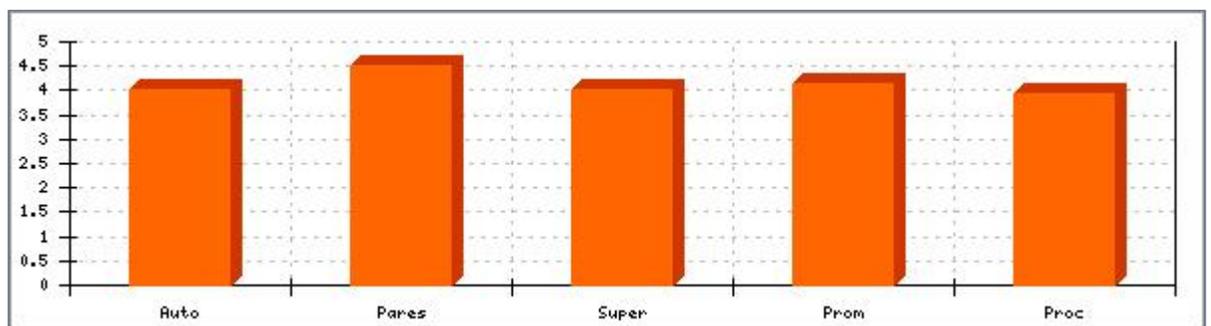
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.50
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.15
Promedio Proceso	4.01



### Servicio al cliente - Producción

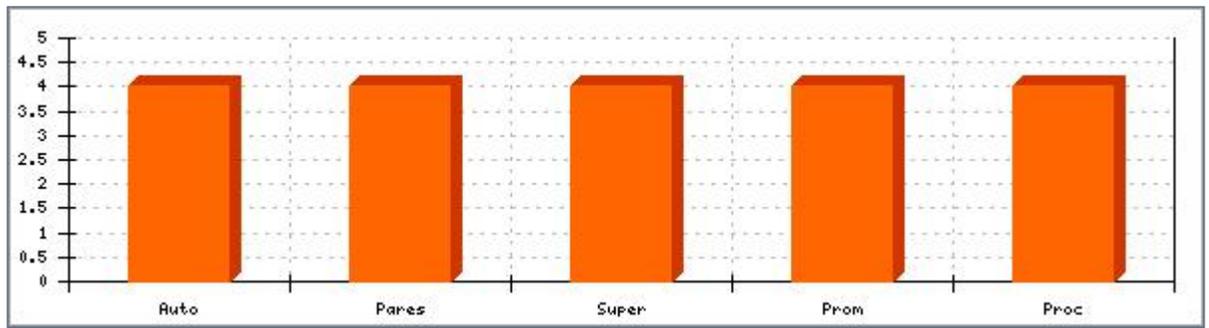
15.- Tiene un buen trato con el cliente, satisfaciendo sus necesidades y solventando sus dudas a tiempo. (4.15)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.50
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.15
Promedio Proceso	3.94



16.- Conoce a cabalidad su rol, con quien debe relacionarse y como ejecutar la parte operativa de sus funciones (4.00)

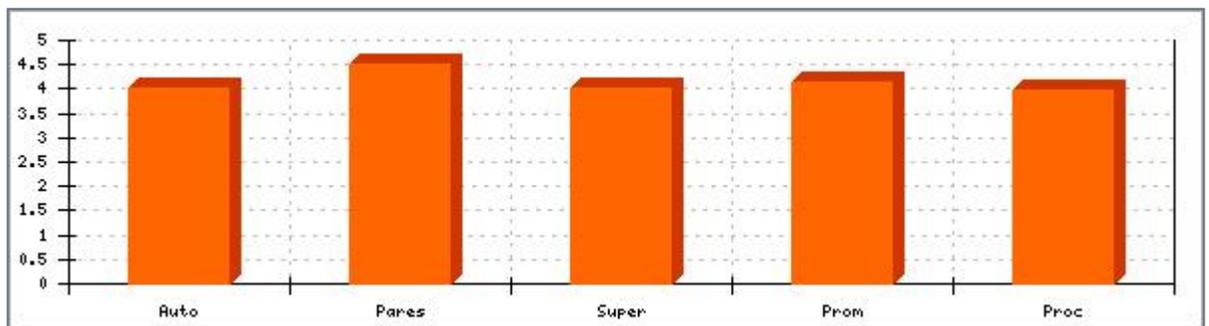
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	4.02



### Manejo de recursos - Producción

17.- Utiliza las herramientas y recursos de forma óptima e integral para su cargo y rutina (4.15)

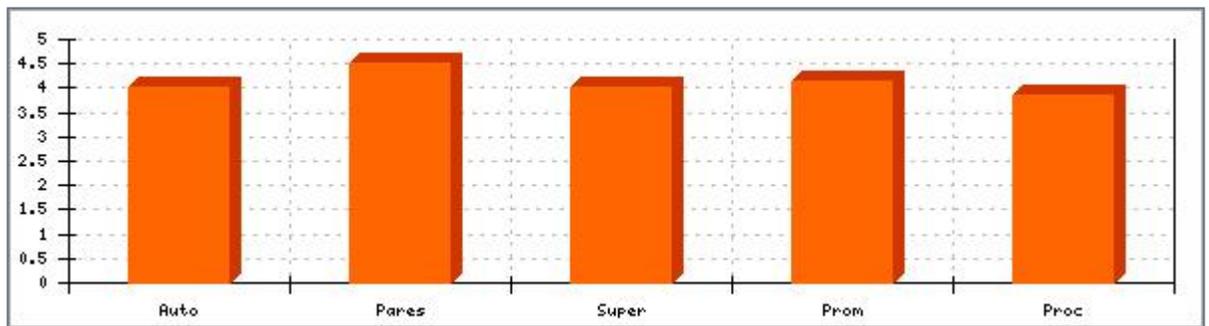
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.50
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.15
Promedio Proceso	3.96



### Trabajo bajo presión - Producción

18.- Puede manejar lo solicitado, lidia con el estrés, tiene buen control emocional. Es capaz de efectuar su trabajo aún en situaciones complicadas y exigentes, si afectar la calidad del mismo (4.15)

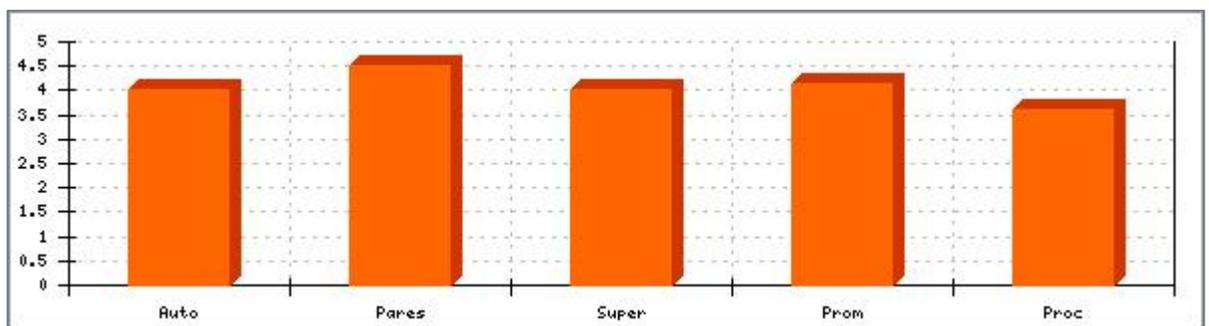
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.50
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.15
Promedio Proceso	3.84



### Enfoque en el detalle - Producción

19.- Trata de hacer las cosas con un cierto grado de perfeccion (4.15)

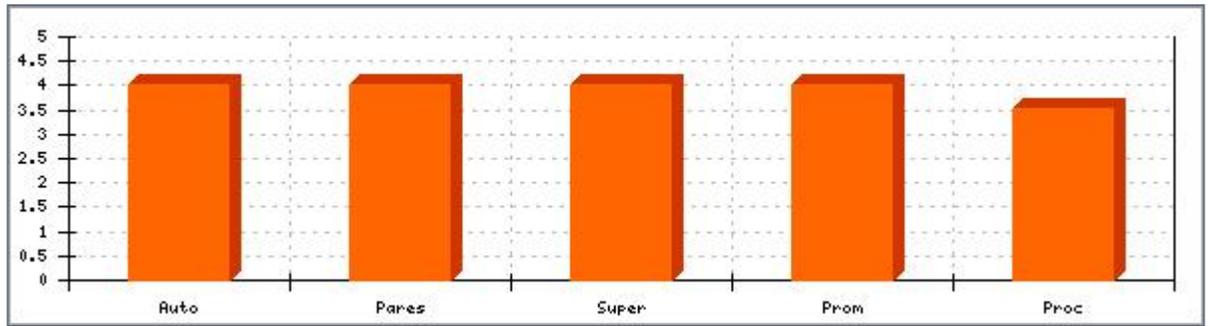
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.50
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.15
Promedio Proceso	3.59



### Iniciativa - Producción

20.- Aporta con nuevas ideas y soluciones, plantea sugerencias y se anticipa a hechos (4.00)

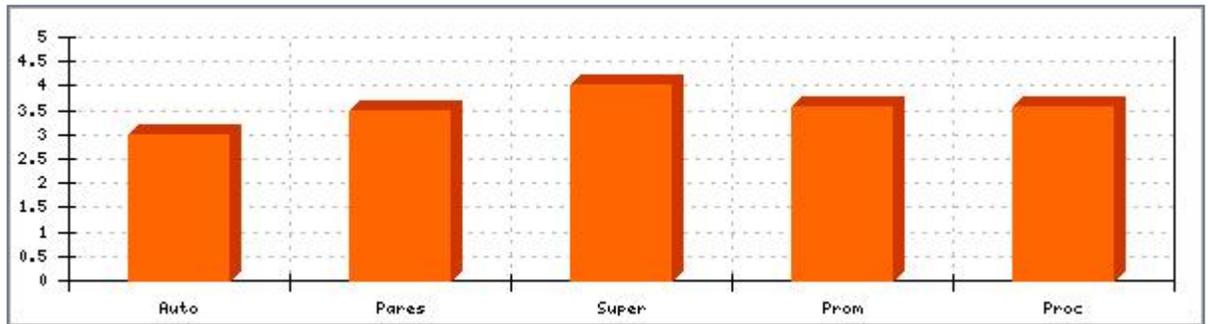
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.54



### Conocimiento - Producción

21.- Comprende y aplica los conocimientos técnicos de las pólizas y bases generales de seguros de todos los rubros (3.55)

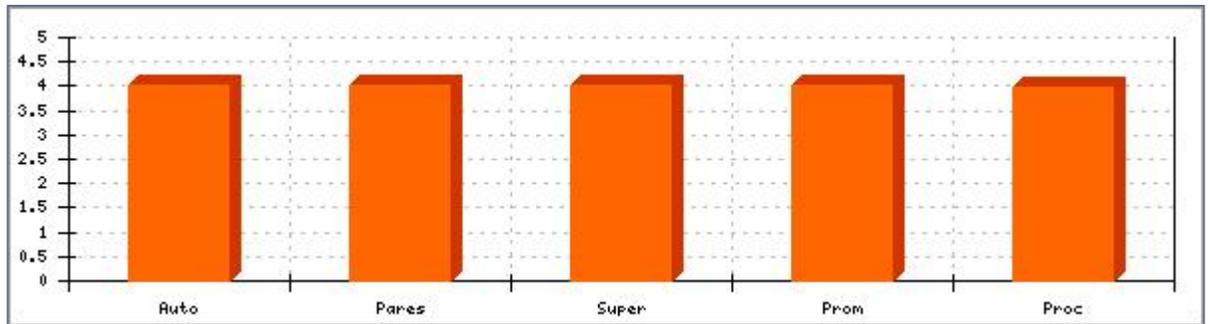
Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	3.50
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	3.55
Promedio Proceso	3.56



### Relaciones interpersonales - Producción

22.- Construye relaciones positivas con las compañías, proveedores y compañeros de trabajo (4.00)

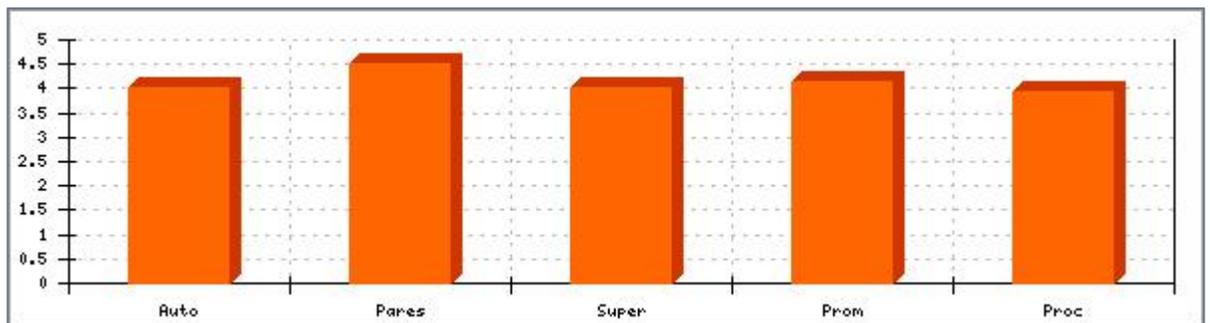
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.97



### Fidelización al cliente - Producción

23.- Brinda soluciones y mantiene una relación positiva con la mayoría de sus clientes, manteniendo y renovando la cartera asignada (4.15)

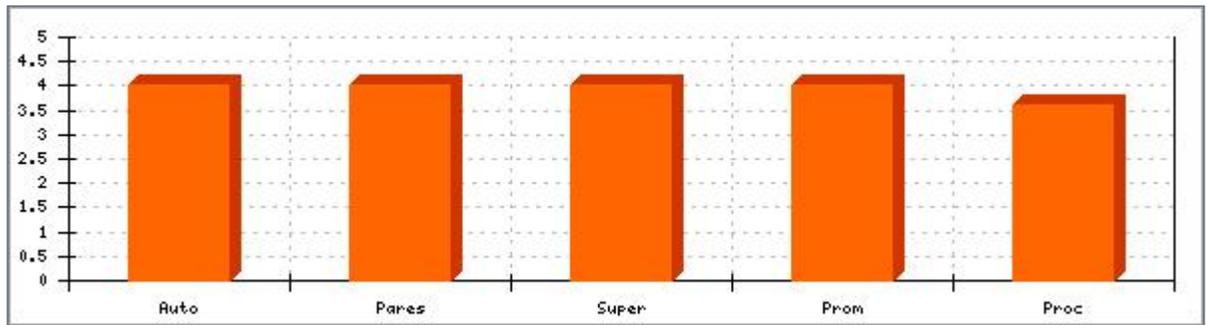
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.50
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.15
Promedio Proceso	3.95



**Crecimiento y desarrollo de cartera - Producción**

24.- Tiene una visión de crecimiento, gestionando una prospección de nuevos clientes y nuevas oportunidades de negocio como tambien el desarrollo, actualización de productos de su cartera actual (4.00)

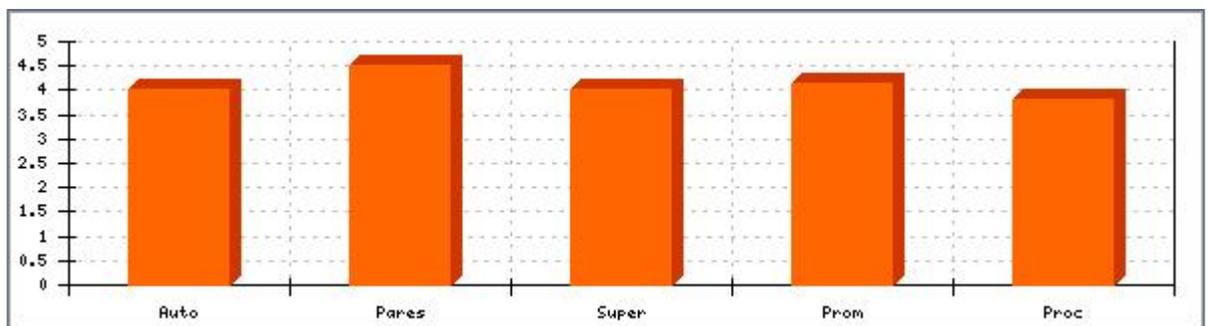
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.61



**Orden - Producción**

25.- Es ordenado, administra de forma correcta los documentos y archivos hasta finalizar el proceso de atención, haciendo un seguimientos al cliente en todo el servicio integral (4.15)

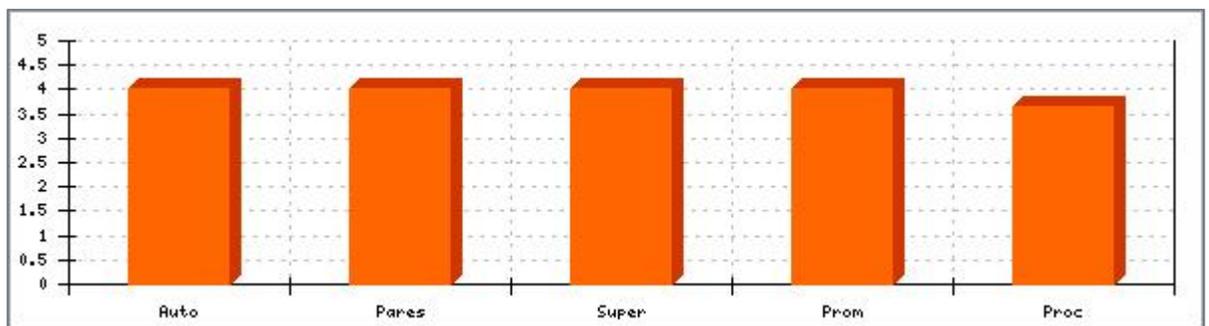
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.50
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.15
Promedio Proceso	3.83



**Negociación - Producción**

26.- Tiene habilidad para llegar a acuerdos satisfactorios bajo la técnica de ganar - ganar, es efectivo en la negociación, efectúa los acuerdos a buen término, en el plazo esperado y con resultados satisfactorios para la organización. (4.00)

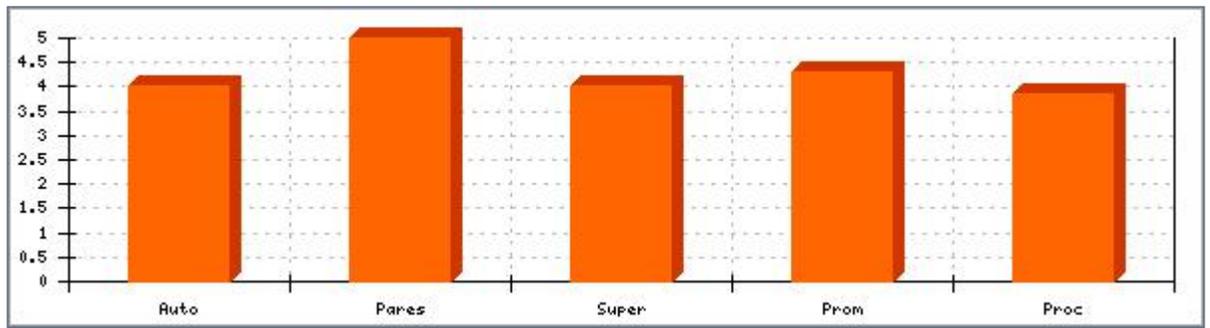
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.64



**Ejecución - Producción**

27.- Conoce el y aplica las normativas de la UIF y APS además de su manual de funciones y todos los documentos normativos de Conseso. (4.30)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.30
Promedio Proceso	3.84



### PRODUCCION - EVALUACION DE HABILIDADES EVALUACION DE DESEMPEÑO

#### Fortalezas (Mayor o Igual a 60%)

•(Ejecución - Producción) Conoce el y aplica las normativas de la UIF y APS además de su manual de funciones y todos los documentos normativos de Conceso.	82.50%
•(Honestidad y transparencia -Empresarial) Es genuino, conoce el comportamiento ético de la empresa, gestiona sus emociones, se impacta positivamente con todas las personas que trabaja, creando realciones de valor	82.50%
•(Fidelización al cliente - Producción) Brinda soluciones y mantiene una relación positiva con la mayoría de sus clientes, manteniendo y renovando la cartera asignada	78.75%
•(Orden - Producción) Es ordenado, administra de forma correcta los documentos y archivos hasta finalizar el proceso de atención, haciendo un seguimientos al cliente en todo el servicio integral	78.75%
•(Orden - Empresarial) Cumple rutinas de acuerdo a sus funciones de forma integral y sistemática	78.75%
•(Disciplina -Empresarial) Ejecuta sus tareas y normas empresariales de forma eficiente y correcta	78.75%
•(Actitud positiva -Empresarial) Propone soluciones, evita quejas, es energico y es un agente de cambio para sus procesos y la empresa.	78.75%
•(Actitud positiva -Empresarial) Acepta los cambios y logra adaptarse, demuestra curiosidad para crecer y aprender	78.75%
•(Talento -Empresarial) Es colaborativo, comparte información y conocimientos integrando sus objetivos a los de su equipo de trabajo, creando sinergias.	78.75%
•(Bienestar -Empresarial) Conoce y cumple con todas las normas de bioseguridad y salud laboral, promueve hábitos saludables y se preocupa por la sociedad/ medio ambiente	78.75%
•(Servicio al cliente - Producción) Tiene un buen trato con el cliente, satisfaciendo sus necesidades y solventando sus dudas a tiempo.	78.75%
•(Manejo de recursos - Producción) Utiliza las herramientas y recursos de forma óptima e integral para su cargo y rutina	78.75%
•(Trabajo bajo presión - Producción) Puede manejar lo solicitado, lidia con el estrés, tiene buen control emocional. Es capaz de efectuar su trabajo aún en situaciones complicadas y exigentes, si afectar la calidad del mismo	78.75%
•(Enfoque en el detalle - Producción) Trata de hacer las cosas con un cierto grado de perfeccion	78.75%
•(Crecimiento y desarrollo de cartera - Producción) Tiene una visión de crecimiento, gestionando una prospección de nuevos clientes y nuevas oportunidades de negocio como también el desarrollo, actualización de productos de su cartera actual	75.00%
•(Negociación - Producción) Tiene habilidad para llegar a acuerdos satisfactorios bajo la técnica de ganar - ganar, es efectivo en la negociación, efectúa los acuerdos a buen término, en el plazo esperado y con resultados satisfactorios para la organización.	75.00%
•(Empoderamiento - Empresarial) Cumple con los compromisos: toma acciones ante desvíos se asegura de ejecutar con éxito.	75.00%
•(Empoderamiento - Empresarial) Gestiona de forma autónoma sus decisiones y tareas, midiendo sus logros en base a sus objetivos del puesto.	75.00%
•(Orientación a resultados -Empresarial) Busca su mejora continua y si presenta un error lo asume con rapidez aprendiendo de el.	75.00%
•(Servicio al cliente - Producción) Conoce a cabalidad su rol, con quien debe relacionarse y como ejecutar la parte operativa de sus funciones	75.00%
•(Iniciativa - Producción) Aporta con nuevas ideas y soluciones, plantea sugerencias y se anticipa a hechos	75.00%
•(Relaciones interpersonales - Producción) Construye relaciones positivas con las compañías, proveedores y compañeros de trabajo	75.00%
•(Orden - Empresarial) Administra sus tiempos, cumpliendo con los tiempos determinados para sus entregas y tareas	71.25%
•(Disciplina -Empresarial) Cumple sus compromisos y clasifica sus funciones por nivel de importancia y urgencia	67.50%
•(Talento -Empresarial) Es proactivo y genera valor agregado para sus clientes externos e internos	67.50%
•(Orientación a resultados -Empresarial) Gestiona su atención y objetivos con agilidad, flexibilidad, rapidez y construyendo relaciones.	63.75%
•(Conocimiento - Producción) Comprende y aplica los conocimientos técnicos de las pólizas y bases generales de seguros de todos los rubros	63.75%

#### Áreas de Desarrollo (Menor a 40%)

No existen Áreas de Desarrollo

