

Datos Personales



SINIESTROS - EVALUACION DE HABILIDADES EVALUACION DE DESEMPEÑO

No. Identificación :	4722737
Nombres :	ELVIS CHRISTIAN
Apellidos :	HAUZATENG QUISBERT
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	
Género:	MASCULINO
Estado Civil :	
Agencia :	POTOSI
Departamento :	SINIESTROS

EJECUTIVO DE SINIESTROS

JUAN CARLOS CABEZAS MONTERO

OPERACIÓN

GENERAL

GENERAL

1979-12-17

Cargo:

Nivel Jerárquico:

Jefe Inmediato:

Área de Estudio:

Fecha de Nacimiento :

Escolaridad:

Peso de las Evaluaciones:

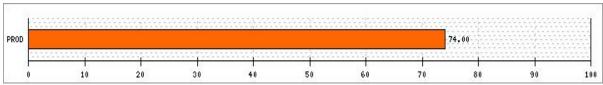
Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	30.00%	1	1
Pares	30.00%	1	1
Supervisor	40.00%	1	1



Resumen General



SINIESTROS - EVALUACION DE HABILIDADES EVALUACION DE DESEMPEÑO



Cumple parcialmente con las expectativas

	Competencia	Peso (%)	Autoe	Pares	Super	Prom
1	Orden - Empresarial	5.26%	4.00	5.00	4.00	4.30
2	Disciplina -Empresarial	5.26%	4.00	5.00	4.00	4.30
3	Empoderamiento - Empresarial	5.26%	3.50	4.50	3.00	3.60
4	Orientación a resultados -Empresarial	5.26%	4.00	5.00	3.50	4.10
5	Actitud positiva -Empresarial	5.26%	4.00	5.00	3.50	4.10
6	Talento -Empresarial	5.26%	4.00	5.00	4.00	4.30
7	Honestidad y transparencia -Empresarial	5.26%	4.00	4.00	3.00	3.60
8	Bienestar -Empresarial	5.26%	5.00	5.00	4.00	4.60
9	Servicio al cliente - Siniestros	5.26%	4.67	4.33	4.00	4.30
10	Manejo de recursos - Siniestros	5.26%	5.00	5.00	4.00	4.60
11	Orden - Siniestros	5.26%	5.00	4.00	4.00	4.30
12	Trabajo bajo presión - Siniestros	5.26%	4.00	4.00	4.00	4.00
13	Enfoque en el detalle - Siniestros	5.26%	5.00	4.00	3.00	3.90
14	Iniciativa - Siniestros	5.26%	5.00	4.00	3.00	3.90
15	Conocimiento - Siniestros	5.26%	5.00	4.00	4.00	4.30
16	Relaciones interpersonales - Siniestros	5.26%	5.00	5.00	4.00	4.60
17	Fidelización al cliente - Siniestros	5.26%	5.00	5.00	4.00	4.60
18	Negociación - Siniestros	5.26%	4.00	4.00	3.00	3.60
19	Ejecución - Siniestros	5.26%	4.00	5.00	3.00	3.90
					Promedio:	4.15
				Promedic	en Porcentaje :	83.00%

	Objetivo	Peso (%)	Auto	Supe	Prom	
1	Cerrar todos los casos de siniestros de cualquier ramo que se abran y que son asigandos a cada funcionario. Cumple parcialmente con las expectativas	100%	0.00	65.00	65.00	
			ı	Promedio :	65.00	
	Promedio en Porcentaje :					



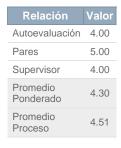
Análisis por Pregunta

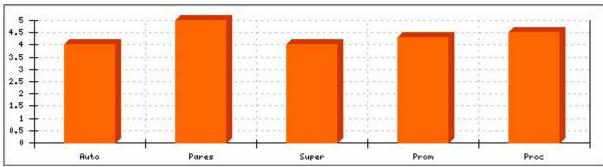


SINIESTROS - EVALUACION DE HABILIDADES EVALUACION DE DESEMPEÑO

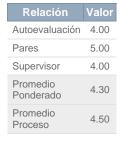
Orden - Empresarial

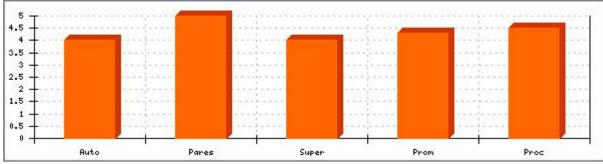
1.- Cumple rutinas de acuerdo a sus funciones de forma integral y sistematica (4.30)





2.- Administra sus tiempos, cumpliendo con los tiempos determinados para sus entregas y tareas (4.30)

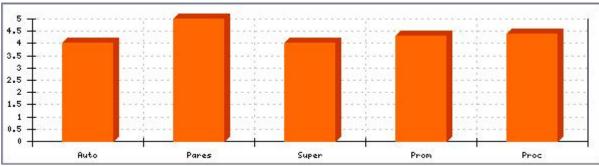




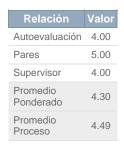
Disciplina - Empresarial

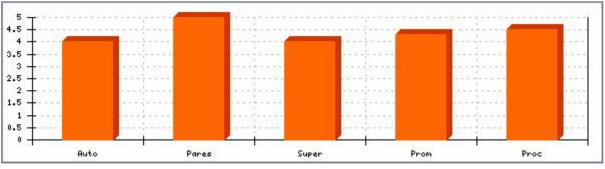
3.- Ejecuta sus tareas y normas empresariales de forma eficiente y correcta (4.30)





4.- Cumple sus compromisos y clasifica sus funciones por nivel de importancia y urgencia (4.30)



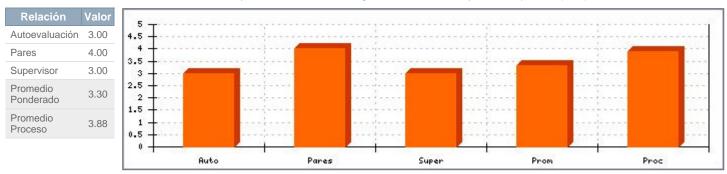


Empoderamiento - Empresarial

5.- Cumple con los compromisos: toma acciones ante desvíos se asegura de ejecutar con éxito. (3.90)

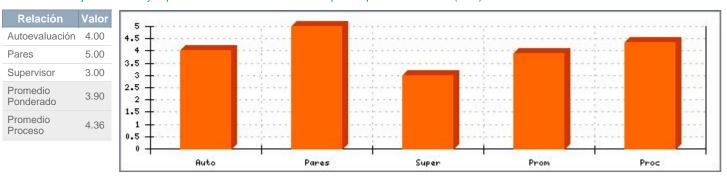


6.- Gestiona de forma autonoma sus decisiones y tareas, midiendo sus logros en base a sus objetivos del puesto. (3.30)



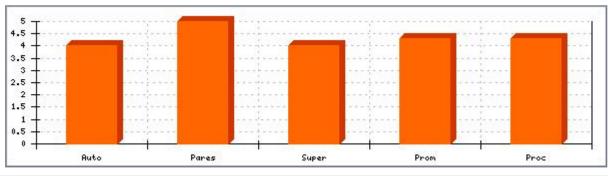
Orientación a resultados - Empresarial

7.- Busca su mejora continua y si presenta un error lo asume con rapidez aprendiendo de el. (3.90)



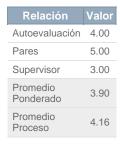
8.- Gestiona su ateción y objetivos con agilidad, flexibilidad, rapidez y construyendo relaciones. (4.30)

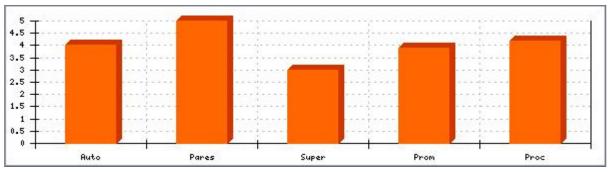
Valor
4.00
5.00
4.00
4.30
4.32



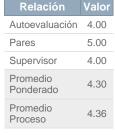
Actitud positiva - Empresarial

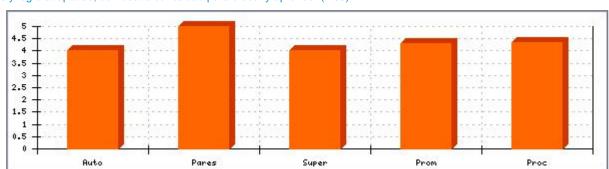
9.- Propone soluciones, evita quejas, es energico y es un agente de cambio para sus procesos y la empresa. (3.90)





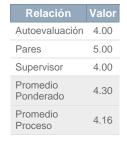
10.- Acepta los cambios y logra adaptarse, demuestra curiosidad para crecer y aprender (4.30)

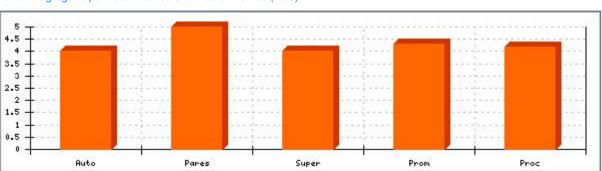




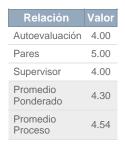
Talento -Empresarial

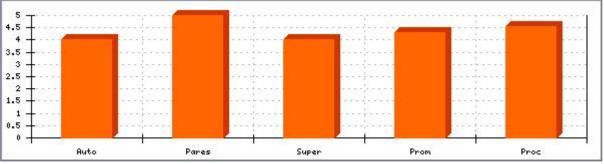
11.- Es proactivo y genera valor agregado para sus clientes externos e internos (4.30)





12.- Es colaborativo, comparte informacón y conocimientos integrando sus objetivos a los de su equipo de trabajo, creando sinergias. (4.30)





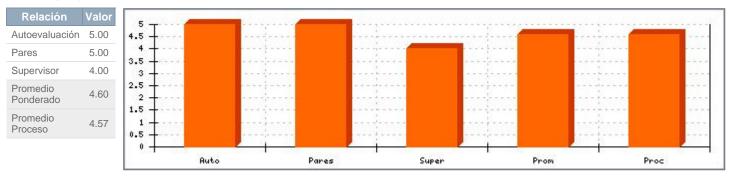
Honestidad y transparencia - Empresarial

13.- Es genuino, conoce el comportamiento ético de la empresa, gestiona sus emociones, se impacta positivamente con todas las personas que trabaja, creando realciones de valor (3.60)



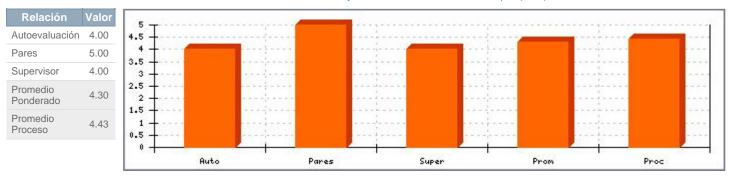
Bienestar -Empresarial

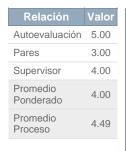
14.- Conoce y cumple con todas las normas de bioseguridad y salud laboral, promueve hábitos saludables y se preocupa por la sociedad/ medio ambiente (4.60)

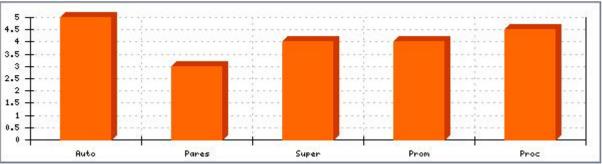


Servicio al cliente -Siniestros

15.- Tiene un buen trato con el cliente, satisfaciendo sus necesidades y solventando sus dudas a tiempo. (4.30)





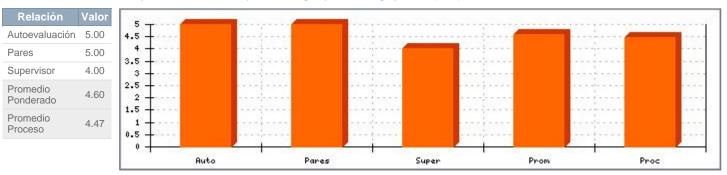


17.- Tiene una buena gestion de trato y atención con los clientes, aun en situaciones de siniestros complicados (4.60)

Autoevaluación	5.00	4.5 T	 	 	
Pares	5.00	4 +	 	 	
Supervisor	4.00	3.5	 	 	
Promedio Ponderado	4.60	2.5	 	 	
Promedio Proceso	4.41	1		 	

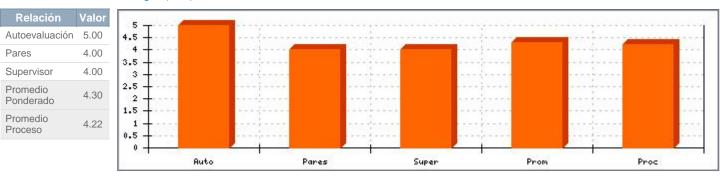
Manejo de recursos - Siniestros

18.- Utiliza las herramientas y recursos de forma optima e integral para su cargo y rutina (4.60)



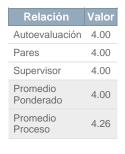
Orden - Siniestros

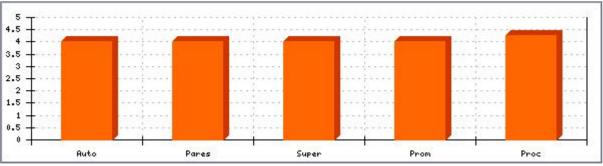
19.- Es ordenado, administra de forma correcta los documentos y archivos hasta finalizar el proceso de atención, haciendo un seguimientos al cliente en todo el servicio integral (4.30)



Trabajo bajo presión - Siniestros

20.- Puede manejar lo solicitado, lidia con el estrés, tiene buen control emocional. Es capaz de efectuar su trabajo aún en situaciones complicadas y exigentes, si afectar la calidad del mismo (4.00)

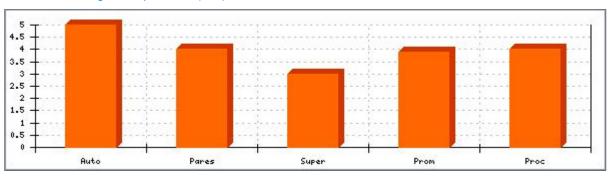




Enfoque en el detalle - Siniestros

21.- Trata de hacer las cosas con un cierto grado de perfeccion (3.90)

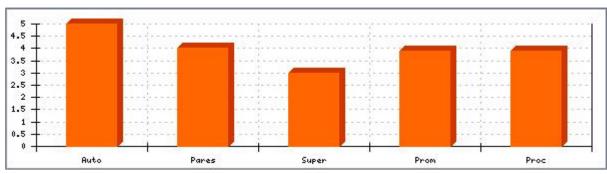
Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Pares	4.00
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	3.90
Promedio Proceso	4.02



Iniciativa - Siniestros

22.- Aporta con nuevas ideas y soluciones, plantea sugerencias y se anticipa a hechos (3.90)

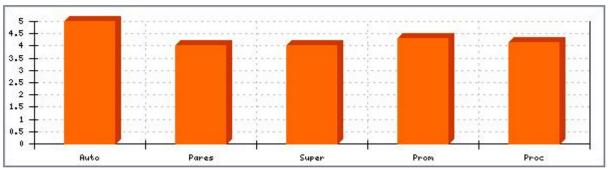
Valor
5.00
4.00
3.00
3.90
3.91



Conocimiento - Siniestros

23.- Comprende y aplica los conocimientos tecnicos en cuantos a polizas y bases generales de seguros de todos los rubros (4.30)

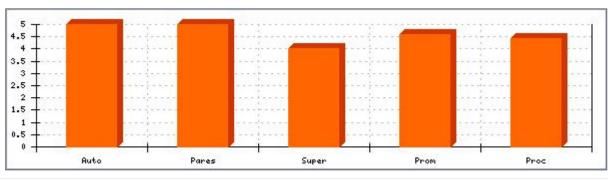
Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Pares	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.30
Promedio Proceso	4.12



Relaciones interpersonales - Siniestros

24.- Construye relaciones positivas con las compañias como proveedores del negocios (4.60)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Pares	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.60
Promedio Proceso	4.44



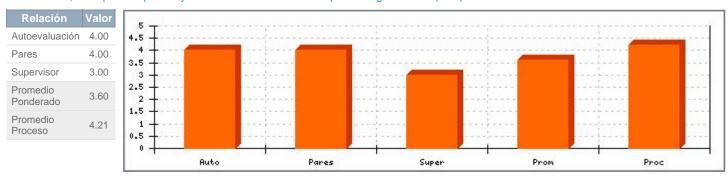
Fidelización al cliente - Siniestros

25.- Brinda soluciones y mantiene una relación positiva con la mayoria de sus clientes, manteniendo y fidelizando el caso del siniestro (4.60)



Negociación - Siniestros

26.- Tiene habilidad para llegar a acuerdos satisfactorios bajo la técnica de ganar - ganar, es efectivo en la negociación, efectúa los acuerdos a buen término, en el plazo esperado y con resultados satisfactorios para la organización. (3.60)



Ejecución -Siniestros

27.- Conoce el y aplica las normativas de la UIF y APS además de su manual de funciones y todos los documentos normativos de Conseso. (3.90)

utoevaluación 4	4.00	4.5		 	 	
	5.00	4 +			 	
upervisor	3.00	3.5			 	1.1.1
romedio onderado	3.90	2.5		 	 	
romedio roceso	4.07	1.5 +			 	
	4.07	0.5	Auto			



Fortalezas y Áreas de Desarrollo



SINIESTROS - EVALUACION DE HABILIDADES EVALUACION DE DESEMPEÑO

Fortalezas (Mayor o Igual a 60%)

(Bienestar -Empresarial) Conoce y cumple con todas las normas de bioseguridad y salud laboral, promueve hábitos saludables y *se preocupa por la sociedad/ medio ambiente	90.00%
(Servicio al cliente - Siniestros) Tiene una buena gestion de trato y atención con los clientes, aun en situaciones de siniestros •complicados	90.00%
₀(Manejo de recursos - Siniestros) Utiliza las herramientas y recursos de forma optima e integral para su cargo y rutina	90.00%
•(Relaciones interpersonales - Siniestros) Construye relaciones positivas con las compañias como proveedores del negocios	90.00%
(Fidelización al cliente - Siniestros) Brinda soluciones y mantiene una relación positiva con la mayoria de sus clientes, manteniendo *y fidelizando el caso del siniestro	90.00%
•(Orden - Empresarial) Cumple rutinas de acuerdo a sus funciones de forma integral y sistematica	82.50%
•(Orden - Empresarial) Administra sus tiempos, cumpliendo con los tiempos determinados para sus entregas y tareas	82.50%
•(Disciplina -Empresarial) Ejecuta sus tareas y normas empresariales de forma eficiente y correcta	82.50%
•(Disciplina -Empresarial) Cumple sus compromisos y clasifica sus funciones por nivel de importancia y urgencia	82.50%
●(Orientación a resultados -Empresarial) Gestiona su ateción y objetivos con agilidad, flexibilidad, rapidez y construyendo relaciones.	82.50%
•(Actitud positiva -Empresarial) Acepta los cambios y logra adaptarse, demuestra curiosidad para crecer y aprender	82.50%
●(Talento -Empresarial) Es proactivo y genera valor agregado para sus clientes externos e internos	82.50%
(Talento -Empresarial) Es colaborativo, comparte informacón y conocimientos integrando sus objetivos a los de su equipo de •trabajo, creando sinergias.	82.50%
•(Servicio al cliente - Siniestros) Tiene un buen trato con el cliente, satisfaciendo sus necesidades y solventando sus dudas a tiempo.	82.50%
(Orden - Siniestros) Es ordenado, administra de forma correcta los documentos y archivos hasta finalizar el proceso de atención, •haciendo un seguimientos al cliente en todo el servicio integral	82.50%
(Conocimiento - Siniestros) Comprende y aplica los conocimientos tecnicos en cuantos a polizas y bases generales de seguros de *todos los rubros	82.50%
(Servicio al cliente - Siniestros) Conoce a cabalidad su rol, con quien debe relacionarse y como ejecutar la parte operativa de sus •funciones	75.00%
(Trabajo bajo presión - Siniestros) Puede manejar lo solicitado, lidia con el estrés, tiene buen control emocional. Es capaz de •efectuar su trabajo aún en situaciones complicadas y exigentes, si afectar la calidad del mismo	75.00%
•(Empoderamiento - Empresarial) Cumple con los compromisos: toma acciones ante desvíos se asegura de ejecutar con éxito.	72.50%
₀(Orientación a resultados -Empresarial) Busca su mejora continua y si presenta un error lo asume con rapidez aprendiendo de el.	72.50%
(Actitud positiva -Empresarial) Propone soluciones, evita quejas, es energico y es un agente de cambio para sus procesos y la •empresa.	72.50%
•(Enfoque en el detalle - Siniestros) Trata de hacer las cosas con un cierto grado de perfeccion	72.50%
•(Iniciativa - Siniestros) Aporta con nuevas ideas y soluciones, plantea sugerencias y se anticipa a hechos	72.50%
(Ejecución - Siniestros) Conoce el y aplica las normativas de la UIF y APS además de su manual de funciones y todos los •documentos normativos de Conseso.	72.50%
(Honestidad y transparencia -Empresarial) Es genuino, conoce el comportamiento ético de la empresa, gestiona sus emociones, se •impacta positivamente con todas las personas que trabaja, creando realciones de valor	65.00%
(Negociación - Siniestros) Tiene habilidad para llegar a acuerdos satisfactorios bajo la técnica de ganar - ganar, es efectivo en la •negociación, efectúa los acuerdos a buen término, en el plazo esperado y con resultados satisfactorios para la organización.	65.00%

Áreas de Desarrollo (Menor a 40%)

No existen Áreas de Desarrollo

