

Datos Personales





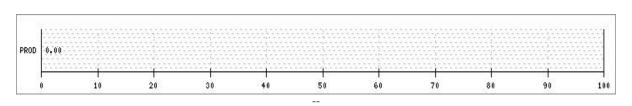
Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	1
Supervisor	100.00%	1	0



Resumen General

PROCESO DE EVD EVALUACION DE DESEMPEÑO



	Competencia	Peso (%)	Autoe	Super	Prom
1	Orientación al cliente	20.00%	2.00	0.00	0.00
2	Orientación a resultados	20.00%	2.00	0.00	0.00
3	Trabajo en equipo	20.00%	2.00	0.00	0.00
4	Enfoque en personas	20.00%	2.00	0.00	0.00
5	Visión Estratégica	20.00%	2.00	0.00	0.00
				Promedio :	0.00

Promedio en Porcentaje : 0.00%

	Objetivo	Peso (%)	Auto	Supe	Prom
1	Actualizar y Archivar (fisico y virtual) 5 procedimientos de evaluacion de auxiliares del laboratorio textil durante el segundo semestre del 2019	20%	50.00	0.00	0.00
2	Actualizar, estandarizar y archivar (física y virtual) 6 curvas de teñido de colorante disperso durante el segundo semestre del 2019	20%	100.00	0.00	0.00
3	Actualizar,ingresar y ordenar los datos de calibración en los software colorimetricos de HELIOS Y DCI de las gamas de colorantes Dispersos en el periodo 2019	20%	100.00	0.00	0.00
4	Incrementar en un 25% los insert card de cada colorante de la gama Avitera ,Novacron EC, Lanaset(PA) Y Terasil TC, en el periodo del 2019	20%	50.00	0.00	0.00
5	Realizar 10 catálogos con evaluaciones de productos Helpa usados para blanqueo óptico durante el periodo 2019	20%	100.00	0.00	0.00
			Pr	omedio :	0.00
		Pron	centaje :	0.00%	



Análisis por Pregunta

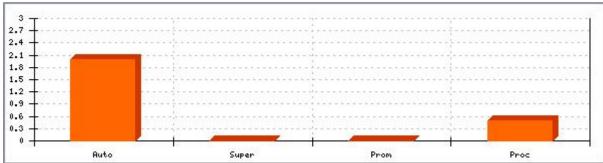
PROCESO DE EVD EVALUACION DE DESEMPEÑO



Orientación al cliente

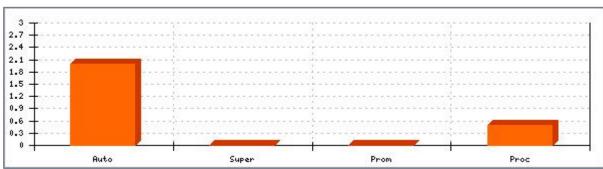
1.- Entiende las necesidades y requerimientos de los clientes (internos y externos.) (0.00)





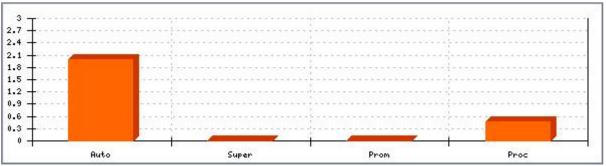
2.- Ofrece y entrega productos/servicios acordes con las necesidades de los clientes internos/externos. (0.00)





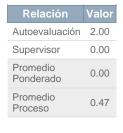
3.- Se anticipa a las necesidades y requerimientos de los clientes (internos y externos.) (0.00)

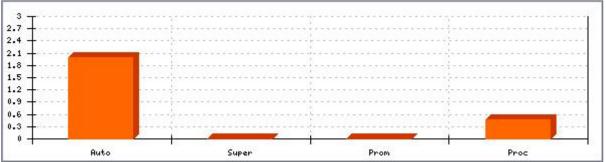




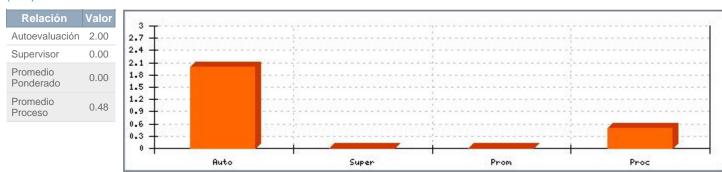
Orientación a resultados

4.- Define metas retadoras que exigen del equipo y de sí mismo, acciones adicionales, demostrando que puede responder a la alta presión de obtener los resultados planteados. (0.00)

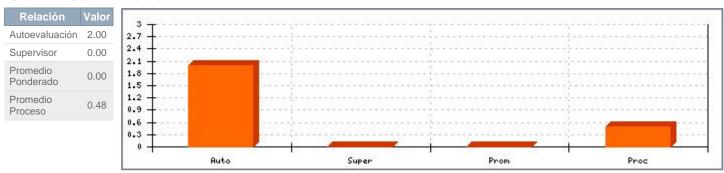




5.- Invierte energía y recursos para la mejora del desempeño organizacional. Propone alternativas a fin de alcanzar las metas de la compañía. (0.00)

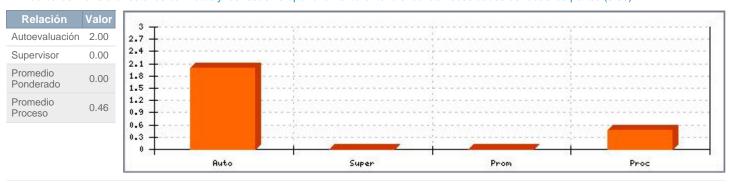


6.- Se siente cómodo ante la presión que puede generar la obtención de resultados y no pierde el control ante lo inesperado, transmitiendo a su equipo calma y optimismo (0.00)

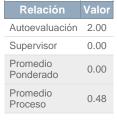


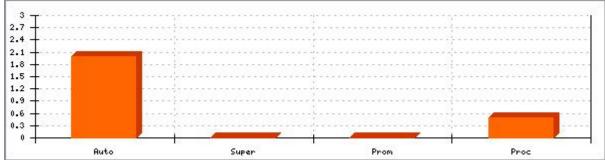
Trabajo en equipo

7.- Aborda de manera directa los conflictos y los resuelve oportunamente entendiendo las necesidades de todas las partes (0.00)



8.- Define el éxito en términos de "todo el equipo" y promueve que todos se sienta parte de los planes y programas establecidos. (0.00)



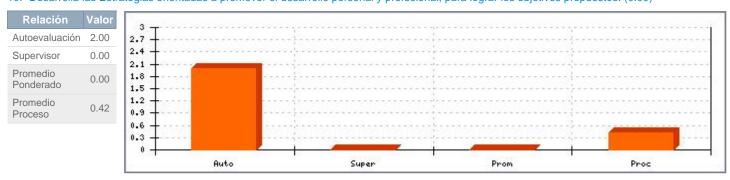


9.- Propicia un ambiente laboral en la organización basado en colaboración y apoyo. (0.00)

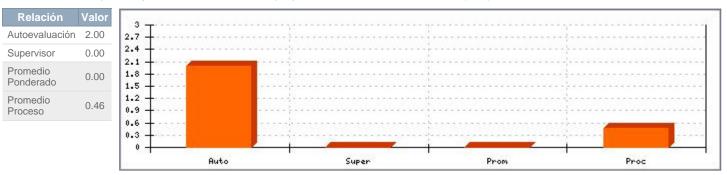
Relación	Valor	3				
Autoevaluación	2.00	2.7				
Supervisor	0.00	2.4		·	}	
Promedio Ponderado	0.00	1.8		; ; ;; ;;		
Promedio Proceso	0.48	0.9	12.0		, 	
		0.6 +	ann a	·}·	}	13
		0 +	Auto	Super	Prom	Proc

Enfoque en personas

10.- Desarrolla las Estrategias orientadas a promover el desarrollo personal y profesional, para lograr los objetivos propuestos. (0.00)

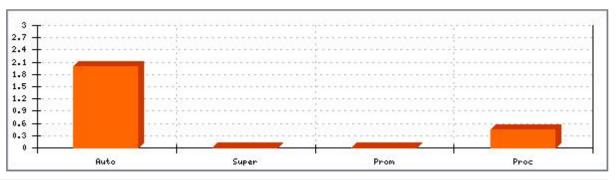


11.- Es cuidadoso ante problemas interpersonales, respetando en todo momento las diferentes posturas de los involucrados. Basa sus opiniones en hechos, no en supuestos y busca en todo momento que prevalezcan las buenas relaciones (0.00)



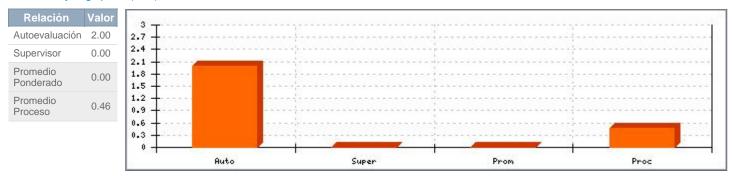
12.- Provee feedback honesto y completo, ayudando a los miembros del equipo a descubrir y hacer crecer sus fortalezas (0.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	2.00
Supervisor	0.00
Promedio Ponderado	0.00
Promedio Proceso	0.44

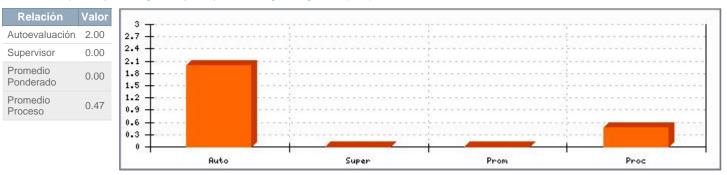


Visión Estratégica

13.- Conoce cuál es la visión de negocio y fija sus prioridades en función a ella, no solo pensando en los objetivos a corto plazo, sino también en el mediano y largo plazo (0.00)



14.- Sabe como su rol, aporta en la implementación de la estrategia y fija prioridades en función a esto. Anticipa consecuencias y tendencias futuras. Crea planes y estrategias muy competitivias según su gestión (0.00)



15.- Se interesa y busca aprender sobre la gestión de otros ya que comprende que esto puede generar sinergías que aporten a un mejor resultado organizacional. (0.00)

Relación	Valor	3					
Autoevaluación	2.00	2.7					
Supervisor	0.00	2.4					
Promedio Ponderado	0.00	1.8					
Promedio Proceso	0.49	0.9					
		0.6					
		2001	Auto	Super	Prom	Pro	c



Fortalezas y Áreas de Desarrollo

PROCESO DE EVD EVALUACION DE DESEMPEÑO

Fortalezas (Mayor o Igual a 60%)

No existen Fortalezas

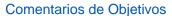
Áreas de Desarrollo (Menor a 40%)

No existen Áreas de Desarrollo



Comentarios

PROCESO DE EVD **EVALUACION DE DESEMPEÑO**



Actualizar y Archivar (fisico y virtual) 5 procedimientos de evaluacion de auxiliares del laboratorio textil durante el segundo semestre del 2019

Autoevaluación: Requiero mas tiempo para una mayor investigación

Supervisor:

Actualizar, estandarizar y archivar (física y virtual) 6 curvas de teñido de colorante disperso durante el segundo semestre del 2019

Autoevaluación: se actualizaron 6 curvas de teñido con colorante disperso y se archivaron en el Sharepoint

Supervisor:

Actualizar,ingresar y ordenar los datos de calibración en los software colorimetricos de HELIOS Y DCI de las gamas de colorantes Dispersos en el periodo 2019

Autoevaluación: Se actualizo, ingreso y ordeno los datos de calibración de Helios y DCI de la gama de colorantes Dispersos.

Supervisor:

Incrementar en un 25% los insert card de cada colorante de la gama Avitera ,Novacron EC, Lanaset(PA) Y Terasil TC, en el periodo del 2019

Autoevaluación: falto completar los insert card de la gama de Terasil TC Y Novacron EC

Supervisor:

Realizar 10 catálogos con evaluaciones de productos Helpa usados para blanqueo óptico durante el periodo 2019

Autoevaluación: se evaluaron productos Helpa usados para blanqueo químico y óptico en simultaneo, usando a la vez varios ópticos. y se

presentaron en catalogo

Supervisor:

Comentarios de Competencias

AUTOEVALUACIÓN

Comentario

Realice visita a clientes externos como Surcolor, Precotex, Creditex y Nettalco atendiendo la necesidad del cliente interno (vendedor)

Comentario

el vendedor y el cliente requieren tener su trabajo en un tiempo especifico lo cual se ha cumplido.

Comentario

realizo los trabajos de los clientes buscando alternativas adicionales a lo que piden

Comentario

La visita técnica a clientes han tenido los resultados esperados

Comentario

Participe en la brigada de QSI

Comentario

Hubo trabajos de urgencia que realice como las visitas técnicas a clientes.

Comentario

participo de las reuniones y acuerdos tomados

PROCESO DE EVD

Comentario siempre creo que los logros son en equipo LUCY IRIS PALACIOS ALCANTARA

Comentario

