



Datos Personales

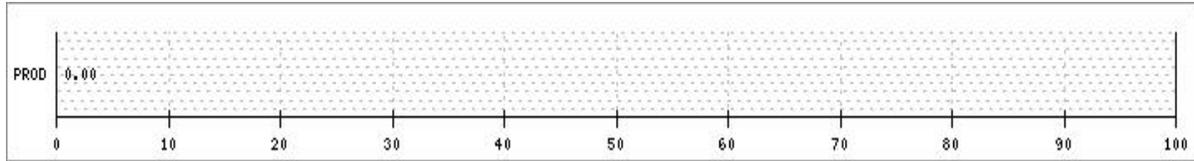
PROCESO DE EVD EVALUACION DE DESEMPEÑO



No. Identificación :	40233639
Nombres :	DANTE ABRAHAM
Apellidos :	CANALES GARCIA
Dirección :	AV PROGRESO 2310 CASTILLA- PIURA
Teléfono :	
Celular :	943657828
Género :	MASCULINO
Estado Civil :	CASADO
Agencia :	OFICINA NORTE
Departamento :	AGRO VETERINARIA
Cargo :	GESTOR TECNICO COMERCIAL
Nivel Jerárquico :	GESTOR TECNICO COMERCIAL
Jefe Inmediato :	FRANCISCO FIGUEROA IZQUIERDO
Área de Estudio :	ING. AGRÓNOMO
Escolaridad :	INGENIERO SUPERIOR
Fecha de Nacimiento :	1979-02-11

Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	1
Supervisor	100.00%	1	0



	Competencia	Peso (%)	Autoe	Super	Prom
1	Orientación al cliente --	20.00%	2.00	0.00	0.00
2	Orientación a resultados --	20.00%	2.00	0.00	0.00
3	Trabajo en equipo --	20.00%	2.00	0.00	0.00
4	Enfoque en personas --	20.00%	2.00	0.00	0.00
5	Visión Estratégica --	20.00%	2.00	0.00	0.00
				Promedio :	0.00
				Promedio en Porcentaje :	0.00%

	Objetivo	Peso (%)	Auto	Supe	Prom
1	CUMPLIMIENTO CAPACITACIONES-CHARLAS --	5%	100.00	0.00	0.00
2	CUMPLIMIENTO PRESUPUESTO DE VENTA --	70%	90.00	0.00	0.00
3	DESARROLLO DE ASERTIVIDAD --	10%	100.00	0.00	0.00
4	MARGEN BRUTO DEBE SER IGUAL O MAYOR A 56% --	10%	90.00	0.00	0.00
5	MOROSIDAD BAJA --	5%	90.00	0.00	0.00
				Promedio :	0.00
				Promedio en Porcentaje :	0.00%



Comentarios de Objetivos

1 CUMPLIMIENTO CAPACITACIONES-CHARLAS

Autoevaluación : Se esta dictando capacitaciones a agricultores en los diferentes valles de la zona de Piura

Supervisor :

2 CUMPLIMIENTO PRESUPUESTO DE VENTA

Autoevaluación : Para lograr la meta , se tiene que tener productos claves para las diferentes etapas fenologicas de los cultivos de la zona, contar con stock disponible (Forcast) y ser competitivos en costo/beneficio.

Supervisor :

3 DESARROLLO DE ASERTIVIDAD

Autoevaluación : El jefe de Zona cumple a cabalidad sus funciones , organiza, delega, ayuda y da el soporte necesario a los gestores a su cargo.

Supervisor :

4 MARGEN BRUTO DEBE SER IGUAL O MAYOR A 56%

Autoevaluación : Esta claro que la rentabilidad de la compañía esta en el MFN , donde tenemos productos diferenciados en el mercado el objetivo es tratar de comercializar producto y marcas como Stimplex, Enzyprom, Ergostin etc en los diferentes nichos de mercado dela zona garantizando el margen bruto.

Supervisor :

5 MOROSIDAD BAJA

Autoevaluación : La morosidad en la zona de Piura es baja, se complica siempre que hay cualquier evento natural como sequía o un fenómeno El Niño donde la economía es afectada y la agricultura que es el entorno que gira nuestro negocio se ve muy afectada reflejándose en las cuentas deudoras de los clientes.

Supervisor :

Comentarios de Competencias

AUTOEVALUACIÓN

Comentario

El curso de Esan sobre ventas y trato de clientes nos brindo nuevas herramientas y tecnicas que ayudan a cerrar de buena forma el proceso de venta.

Comentario

En el mercado Serfi es conocido por tener productos de mucha calidad y diferenciado como por ejemplo la marca Phyton, al fusuinarse con Qsi se suma productos como stimplex dando mas peso a la marca Serfi, en conclusión somos sinónimo de calidad.

Comentario

se hace Forcast para atender oportunamente a los clientes y evitar desabastecimiento de productos, demoras en despachos etc.

Comentario

brindamos capacitaciones a nuestros clientes, investigamos y estamos bien informados de los productos de la competencia para demostrarle al cliente cual es el valor adicional que le brindamos como asesoria y el costo beneficio al adquirir nuestros productos.

Comentario

organizamos el simposio de Uva, visitas a nuestros proveedores de Agroindustria con nuestros asesores, visitas de las representadas etc.

Comentario

si,planificamos salidas a campo, cotizaciones que si bien no salen al instante dan resultados a futuro, manteniendo el balance en la zona.

