

### EVALUACION DE DESEMPEÑO CIERRE 2019. EVALUACION DE PRODUCTIVIDAD

Una evaluación de desempeño es un proceso sistemático y periódico que estima y cuantifica el grado de eficiencia y eficacia en realización con trabajo, mostrándote tus puntos fuertes y débiles, a fin de ayudarte a mejorar. El objetivo principal es ayudarte a identificar los aspectos que necesitan ser mejorados para poder establecer planes de formación, reforzar técnicas de trabajo y gestionar tu desarrollo profesional. La evaluación se basa en actividades que afectan el éxito de la organización, no en características que no tienen relación con tu rendimiento como la edad, el sexo, o la antigüedad en la organización. Por ello, contesta las preguntas de la manera más honesta y sincera para que los resultados sean provechosos tanto para ti como para la empresa.

---

Los resultados presentados en este reporte se basan en las respuestas del candidato que ha respondido a la evaluación desde el **2020-03-24 10:30:49** hasta el **2020-03-24 15:40:23**



## Datos Personales



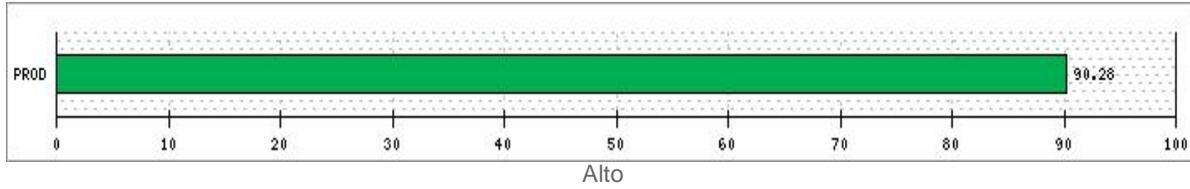
### EVALUACION DE DESEMPEÑO CIERRE 2019. EVALUACION DE DESEMPEÑO

No. Identificación :	1710430164
Nombres :	DIEGO MARCELO
Apellidos :	SIGUENZA HINOSTROZA
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	
Género :	--
Estado Civil :	--
Agencia :	GERENCIA DE VENTAS (UNV)
Departamento :	OPERACIONES UNV
Cargo :	JEFE DE NEGOCIACION FARMA
Nivel Jerárquico :	N3
Jefe Inmediato :	LUIS FERNANDO GUZMAN ROMAN
Área de Estudio :	XXXX
Escolaridad :	XXXX
Fecha de Nacimiento :	0000-00-00

#### Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	1
Supervisor	100.00%	1	1

### EVALUACION DE DESEMPEÑO CIERRE 2019. EVALUACION DE DESEMPEÑO



	Objetivo	Peso (%)	Auto	Supe	Prom
1	DÍAS INVENTARIO Alto	20%	81.00	100.00	100.00
2	MARGEN LINEAS A CARGO UNV 2020 Medio	30%	68.00	71.60	71.60
3	VENTAS FARMA EN CONSUMO Alto	20%	0.00	100.00	100.00
4	VENTAS LINEAS A CARGO UNV 2019 Alto	30%	96.00	96.00	96.00
				<b>Promedio :</b>	<b>90.28</b>
				<b>Promedio en Porcentaje :</b>	<b>90.28%</b>

**EVALUACION DE DESEMPEÑO CIERRE 2019.**  
EVALUACION DE DESEMPEÑO**Comentarios de Objetivos****1 DÍAS INVENTARIO**

**Autoevaluación :** OBJETIVO ROT INV DÍAS CIERRE CUMP 30 DÍAS 0.81 24.35 81% Se alcanzó el objetivo en cuanto a inventarios.

**Supervisor :** Alcanza 24,3 días de los 30 que estaban definidos como objetivo

**2 MARGEN LINEAS A CARGO UNV 2020**

**Autoevaluación :** \$1,539,365 \$1,048,180 68%, principal afectación fue Gana + y prontos pagos, adicional de los descuentos otorgados por jefe de canal farma para cumplir objetivos y con aval de la gerencia. Para llegar a la cifra de ventas hubo que sacrificar margen.

**Supervisor :** Alcanza el 71.6% del margen objetivo, esto debido a mayores descuentos para lograr el numero presupuestado, plan gana mas, prono pago.

**3 VENTAS FARMA EN CONSUMO**

**Autoevaluación :** OBJETIVO VENTA % CUMP \$614,332 838,824 137% Ventas alcanzadas en el canal consumo de la líneas a cargo, desarrollo principalmente de Sanofi, canal moderno y tradicional

**Supervisor :** Alcanza el 137% de la venta minima (838 vta real vs 614 vta obj) Mil USD Alcanza el 133% de la venta maxima (838 vta real vs 632 vta obj) Mil USD Fuente SIBI BI

**4 VENTAS LINEAS A CARGO UNV 2019**

**Autoevaluación :** mínima: \$20,318,734 19,537,898 96%, año bastante duro con muchos cambios en el equipo comercial lo que complicó por el período y la curva de aprendizaje.

**Supervisor :** Se alcanza el 96% de la venta minima (19.488 vta real vs 20.318 vta objt ) Mio USD Se alcanza el 93% de la venta maxima (19.488 vta real vs 20.928 vta obj) Mio USD Fuente Marco Vinicio Moreno BI

**Comentarios de Competencias**



## Feedback

 QUIMICA SUIZA

### EVALUACION DE DESEMPEÑO CIERRE 2019. EVALUACION DE DESEMPEÑO

Fecha: --

Comentarios del Evaluado:

---

Fecha: --

Comentarios del Jefe:

---

EVALUADO

---

EVALUADOR

