

### EVALUACION DE DESEMPEÑO CIERRE 2019. EVALUACION DE PRODUCTIVIDAD

Una evaluación de desempeño es un proceso sistemático y periódico que estima y cuantifica el grado de eficiencia y eficacia en realización con trabajo, mostrándote tus puntos fuertes y débiles, a fin de ayudarte a mejorar. El objetivo principal es ayudarte a identificar los aspectos que necesitan ser mejorados para poder establecer planes de formación, reforzar técnicas de trabajo y gestionar tu desarrollo profesional. La evaluación se basa en actividades que afectan el éxito de la organización, no en características que no tienen relación con tu rendimiento como la edad, el sexo, o la antigüedad en la organización. Por ello, contesta las preguntas de la manera más honesta y sincera para que los resultados sean provechosos tanto para ti como para la empresa.

---

Los resultados presentados en este reporte se basan en las respuestas del candidato que ha respondido a la evaluación desde el **2020-03-24 17:26:48** hasta el **2020-04-05 18:09:44**



## Datos Personales



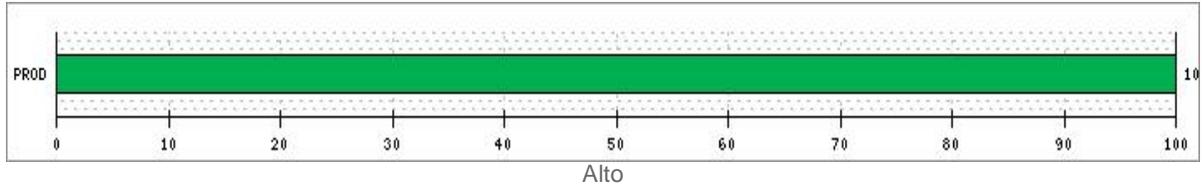
### EVALUACION DE DESEMPEÑO CIERRE 2019. EVALUACION DE DESEMPEÑO

No. Identificación :	1711899011
Nombres :	VERONICA PAULINA
Apellidos :	RACINES ORBE
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	
Género :	--
Estado Civil :	--
Agencia :	VANTTIVE
Departamento :	DIRECCION COMERCIAL
Cargo :	GERENTE COMERCIAL VT
Nivel Jerárquico :	N2
Jefe Inmediato :	GONZALO SEBASTIAN MANTILLA CALISTO
Área de Estudio :	XXXX
Escolaridad :	XXXX
Fecha de Nacimiento :	0000-00-00

#### Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	1
Supervisor	100.00%	1	1

### EVALUACION DE DESEMPEÑO CIERRE 2019. EVALUACION DE DESEMPEÑO



	Objetivo	Peso (%)	Auto	Supe	Prom
1	Cumplimiento de días de cartera al 31 de diciembre del 2019. Alto	25%	100.00	100.00	100.00
2	Cumplimiento de ventas al 31 de diciembre del 2019 de \$ 12.007.485. Alto	25%	100.00	100.00	100.00
3	Cumplimiento días de inventario al cierre del año 2019 Alto	20%	100.00	100.00	100.00
4	Incremento de ventas del canal asegurador en un 12% vs el año anterior. De \$ 1477.026 a \$ 1655.863 al cierre de diciembre del 2019 Alto	15%	100.00	100.00	100.00
5	Presentación de proyecto de factibilidad de Centro de Infusión en la ciudad de Quito Alto	15%	100.00	100.00	100.00
				<b>Promedio :</b>	<b>100.00</b>
				<b>Promedio en Porcentaje :</b>	<b>100.00%</b>

#### Comentarios de Objetivos

##### 1 Cumplimiento de días de cartera al 31 de diciembre del 2019.

**Autoevaluación :** Al cierre se cerró con una cartera de 61 días.

**Supervisor :** Se debe perseverar en recobrar cartera antigua con el estado.

##### 2 Cumplimiento de ventas al 31 de diciembre del 2019 de \$ 12.007.485.

**Autoevaluación :** La venta al 31 de diciembre de 2019 fue de \$ 12,073,857

**Supervisor :** La venta debe empezar a migrar hacia aplicacione sobre distribucion y asi asegurar valor agregado a largo plazo.

##### 3 Cumplimiento días de inventario al cierre del año 2019

**Autoevaluación :** Días de inventario al cierre 39.

**Supervisor :** OK

##### 4 Incremento de ventas del canal asegurador en un 12% vs el año anterior. De \$ 1477.026 a \$ 1655.863 al cierre de diciembre del 2019

**Autoevaluación :** Al cierre del 2019 l venta del canal asegurador fue de \$ 2.086.741

**Supervisor :** OK

##### 5 Presentación de proyecto de factibilidad de Centro de Infusión en la ciudad de Quito

**Autoevaluación :** Proyecto de factibilidad presentado en el mes de diciembre. El proyecto debe ejecutarse en este año 2020..

**Supervisor :** Proyecto presentado, debe ejecutarse antes de H1 2020.

#### Comentarios de Competencias



## Feedback

 QUIMICA SUIZA

### EVALUACION DE DESEMPEÑO CIERRE 2019. EVALUACION DE DESEMPEÑO

Fecha: --

Comentarios del Evaluado:

---

Fecha: --

Comentarios del Jefe:

---

EVALUADO

---

EVALUADOR

