## Introducción

## **EVALUACION DESEMPEÑO 2019 RLA**

**EVALUACION DE PRODUCTIVIDAD** 

Los resultados presentados en este reporte se basan en las respuestas del candidato que ha respondido a la evaluación desde el 2019-06-28 09:34:38 hasta el 2019-07-08 07:24:16

## **Datos Personales**

# EVALUACION DESEMPEÑO 2019 RLA EVALUACION DE DESEMPEÑO

No. Identificación :	44518782
Nombres :	VICTORIA HAYDEE
Apellidos :	ALVAREZ ALIAGA
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	
Género :	
Estado Civil :	
Agencia:	AREQUIPA
Departamento :	GERENCIA AREQUIPA
Cargo:	ASESOR DE VENTAS VEHÍCULOS
Nivel Jerárquico:	VENDEDOR
Jefe Inmediato :	RICHARD ALBERTO LAOS CANSECO
Área de Estudio :	XXXX
Escolaridad :	XXXX
Fecha de Nacimiento :	0000-00-00

#### Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	1
Supervisor	100.00%	1	1

## **Resumen General**

## **EVALUACION DESEMPEÑO 2019 RLA**

**EVALUACION DE DESEMPEÑO** 



	Competencia	Peso (%)	Autoe	Super	Prom
1	Orientación hacia el cliente (Cliente Primero) Escala desempeño	20.00%	5.00	3.75	3.75
2	Orientado a la acción Escala desempeño	20.00%	4.25	3.75	3.75
3	Integridad y Confianza (Autodisciplina) Escala desempeño	20.00%	4.75	4.25	4.25
4	Habilidad para relacionarse con los demás Escala desempeño	20.00%	4.75	3.75	3.75
5	Autodesarrollo (Kaizen) Escala desempeño	20.00%	5.00	3.75	3.75
				Promedio :	3.85
	Promedio en Porcentaje :			io en Porcentaje :	96.25%

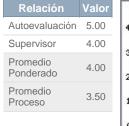
Objetivo	Peso (%)	Auto	Prom
		0.00	
	Promedio en Porcentaje : 0.00%		

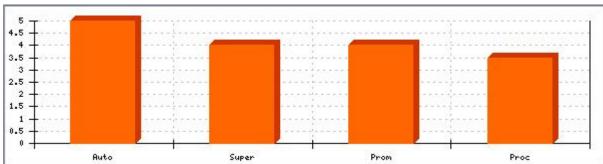
## **Análisis por Pregunta**

# EVALUACION DESEMPEÑO 2019 RLA EVALUACION DE DESEMPEÑO

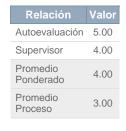
# Orientación hacia el cliente (Cliente Primero)

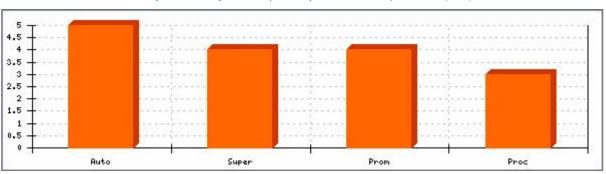
1.- Cumple las expectativas y satisface las necesidades del cliente interno y externo. (4.00)



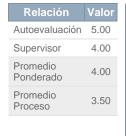


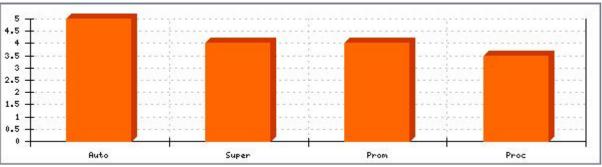
2.- Obtiene información de los mismos clientes internos y/o externos y la utiliza para mejorar el servicio que brinda. (4.00)



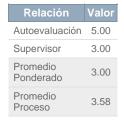


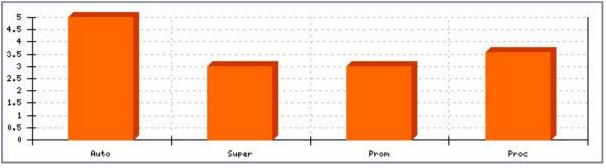
3.- Habla y toma decisiones pensando en el cliente interno y/o externo. (4.00)





4.- Establece y mantiene excelentes relaciones con los clientes internos y/o externos y logra que ellos le brinden su confianza y respeto. (3.00)

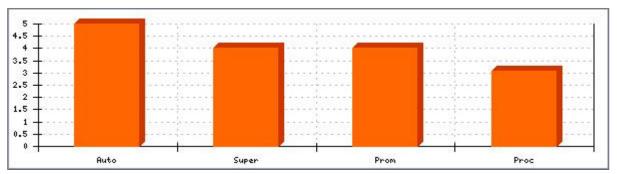




# Orientado a la acción

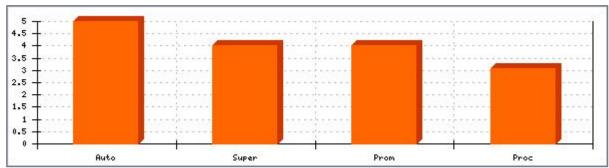
#### 5.- Trabaja intensamente para lograr sus objetivos de área. (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.08



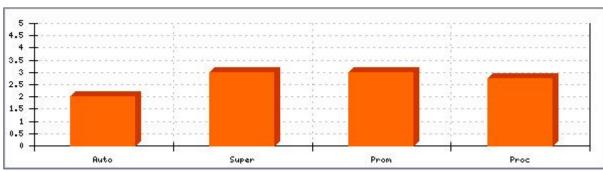
#### 6.- Toma acción con respecto a los objetivos del área y enfrenta los desafíos con mucha energía. (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.08



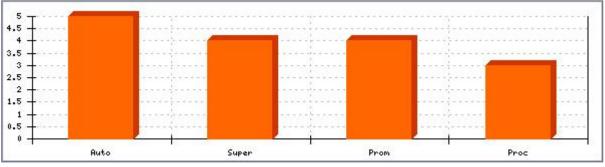
### 7.- No teme actuar con poca planificación, cuidando los objetivos del área. (3.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	2.00
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	3.00
Promedio Proceso	2.75



8.- Aprovecha las oportunidades que se presentan mejor que otros integrantes del área. (4.00)

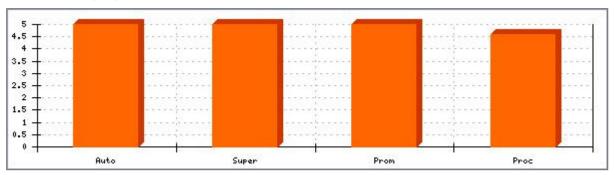




#### Integridad y Confianza (Autodisciplina)

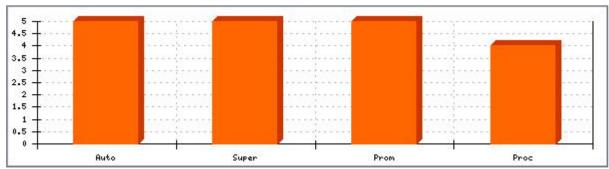
#### 9.- Se confía completamente en él o ella. (5.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	5.00
Promedio Proceso	4.58



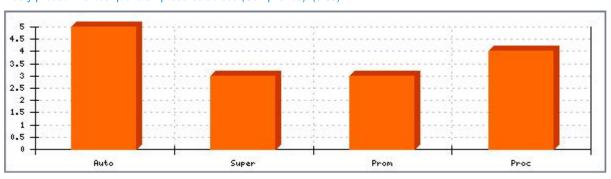
#### 10.- Puede presentar una verdad directa, sin adornos de forma apropiada y constructiva para los demás. (5.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	5.00
Promedio Ponderado	5.00
Promedio Proceso	4.00

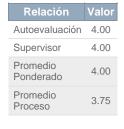


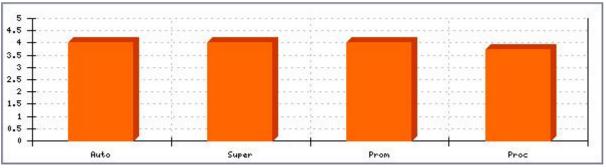
#### 11.- Cumple con las normas y procedimientos que la empresa establece (Compliance). (3.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	3.00
Promedio Proceso	4.00



12.- Reconoce sus errores y no finge para obtener beneficios personales de la empresa. (4.00)

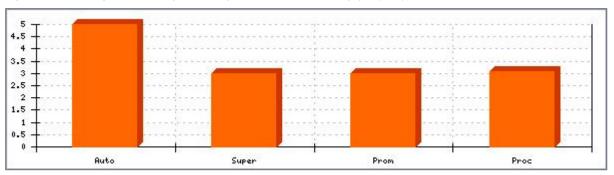




# Habilidad para relacionarse con los demás

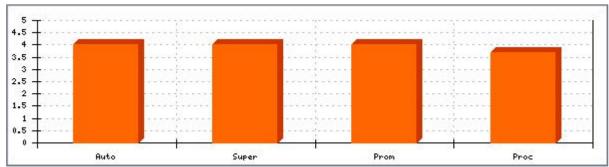
#### 13.- Encuentra fácilmente puntos en común y resuelve los problemas para el bien de todo el equipo. (3.00)

5.00
3.00
3.00
3.08



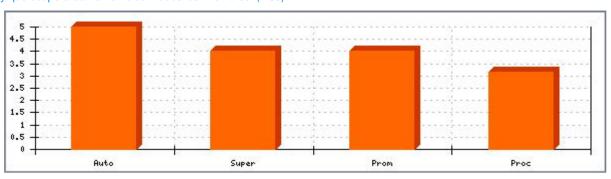
#### 14.- Busca sus propios intereses; sin embargo es leal con todos los demás integrantes del equipo. (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.67

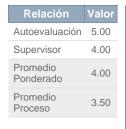


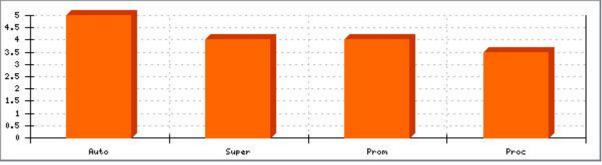
#### 15.- Trabaja en equipo y que coopera activamente con todos los miembros. (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.17



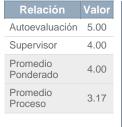
16.- Promueve la colaboración entre los miembros del área y otras áreas. (4.00)

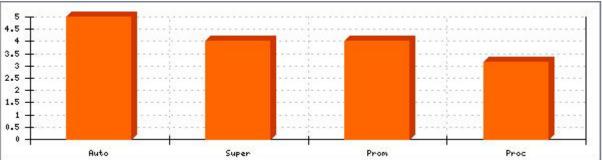




# Autodesarrollo (Kaizen)

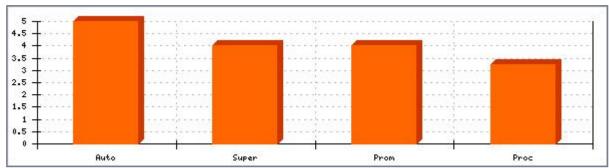
#### 17.- Está dedicada(o) activamente a superarse a nivel profesional y personal. (4.00)





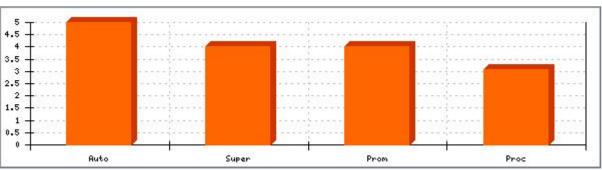
#### 18.- Práctica la mejora continua (Kaizen) en las funciones que su puesto requiere con resultados que reflejan un trabajo eficiente. (4.00)





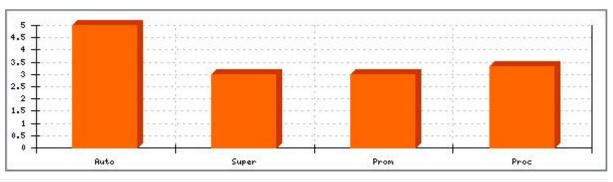
### 19.- Trabaja para mejorar sus capacidades y competencias. (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.08



20.- Identifica y reconoce sus debilidades o limitaciones y se esfuerza por superarlas. (3.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	5.00
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	3.00
Promedio Proceso	3.33



## Fortalezas y Áreas de Desarrollo

# EVALUACION DESEMPEÑO 2019 RLA EVALUACION DE DESEMPEÑO

#### Fortalezas (Mayor o Igual a 60%)

(Integridad y Confianza (Autodisciplina)) Se confía completamente en él o ella.	100.00%
(Integridad y Confianza (Autodisciplina)) Puede presentar una verdad directa, sin adornos de forma apropiada y constructiva para los demás.	100.00%
(Qrientación hacia el cliente (Cliente Primero)) Cumple las expectativas y satisface las necesidades del cliente interno y externo.	75.00%
(Orientación hacia el cliente (Cliente Primero)) Obtiene información de los mismos clientes internos y/o externos y la utiliza para rflejorar el servicio que brinda.	75.00%
(Orientación hacia el cliente (Cliente Primero)) Habla y toma decisiones pensando en el cliente interno y/o externo.	75.00%
(Orientado a la acción) Trabaja intensamente para lograr sus objetivos de área.	75.00%
(Orientado a la acción) Toma acción con respecto a los objetivos del área y enfrenta los desafíos con mucha energía.	75.00%
(Orientado a la acción) Aprovecha las oportunidades que se presentan mejor que otros integrantes del área.	75.00%
(Integridad y Confianza (Autodisciplina)) Reconoce sus errores y no finge para obtener beneficios personales de la empresa.	75.00%
(Habilidad para relacionarse con los demás) Busca sus propios intereses; sin embargo es leal con todos los demás integrantes del equipo.	75.00%
(Habilidad para relacionarse con los demás) Trabaja en equipo y que coopera activamente con todos los miembros.	75.00%
(Habilidad para relacionarse con los demás) Promueve la colaboración entre los miembros del área y otras áreas.	75.00%
(Autodesarrollo (Kaizen)) Está dedicada(o) activamente a superarse a nivel profesional y personal.	75.00%
(Autodesarrollo (Kaizen)) Práctica la mejora continua (Kaizen) en las funciones que su puesto requiere con resultados que reflejan un trabajo eficiente.	75.00%
( <b>_utodesarrollo</b> (Kaizen)) Trabaja para mejorar sus capacidades y competencias.	75.00%

#### Áreas de Desarrollo (Menor a 40%)

No existen Áreas de Desarrollo

#### **Comentarios**

# EVALUACION DESEMPEÑO 2019 RLA EVALUACION DE DESEMPEÑO

#### Comentarios de Objetivos

#### Comentarios de Competencias

#### **AUTOEVALUACIÓN**

Si eres Evaluador: Agrega los comentarios que consideres oportunos sobre la persona a quien estas evaluando en relación a las competencias descritas.

Si eres Evaluado: Agrega los comentarios que consideres oportunos sobre ti mismo.

me considero una persona proactiva, siempre con ganas de seguir aprendiendo y dar lo mejor de mi para lograr un bien común en equipo

#### **SUPERVISOR**

Si eres Evaluador: Agrega los comentarios que consideres oportunos sobre la persona a quien estas evaluando en relación a las competencias descritas.

Si eres Evaluado: Agrega los comentarios que consideres oportunos sobre ti mismo.

Vicky, la evolución que has tenido tanto en lo personal como laboral son sorprendentes, es importante escuchar y tomar decisiones asertivas, nunca estamos solos. Recuerda que después de escalar una montaña muy alta, descubrimos que hay muchas otras montañas por escalar, empecemos a escalar la primera montaña, tu primer objetivo!

## **Feedback**

# EVALUACION DESEMPEÑO 2019 RLA EVALUACION DE DESEMPEÑO

Fecha:	
Comentarios del Evaluado:	
Fecha:	
Comentarios del Jefe:	
EVALUADO	EVALUADOR

