

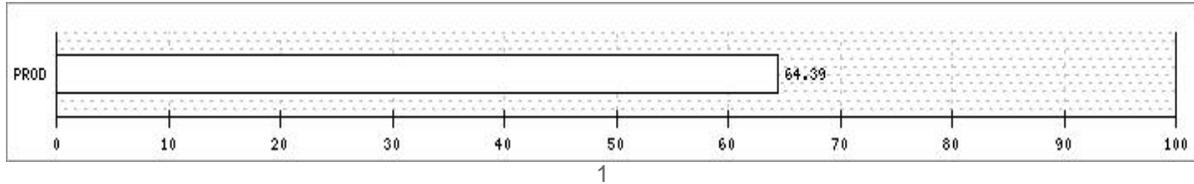
EVALUACION DE DESEMPEÑO QSI ECUADOR
 EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

No. Identificación :	0914049440
Nombres :	SAMUEL ISAAC
Apellidos :	COELLO PANCHANA
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	
Género :	--
Estado Civil :	--
Agencia :	OFICINA GUAYAQUIL
Departamento :	QUIMICOS
Cargo :	GERENTE DE DEPARTAMENTO
Nivel Jerárquico :	GERENTE
Jefe Inmediato :	HUGO FRANCISCO LOPEZ DONOSO
Área de Estudio :	XXXX
Escolaridad :	XXXX
Fecha de Nacimiento :	0000-00-00

Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	1
Supervisor	100.00%	1	1

EVALUACION DE DESEMPEÑO QSI ECUADOR EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS



	Competencia	Peso (%)	Autoe	Super	Prom
1	Orientación al cliente 2	20.00%	2.00	2.33	2.33
2	Orientación a resultados 2	20.00%	2.00	2.67	2.67
3	Trabajo en equipo 2	20.00%	2.00	2.33	2.33
4	Enfoque en personas 2	20.00%	2.00	2.33	2.33
5	Visión Estratégica 2	20.00%	2.00	2.00	2.00
Promedio :					2.33
Promedio en Porcentaje :					77.78%

	Objetivo	Peso (%)	Auto	Supe	Prom
1	DESARROLLO DE NEGOCIO DE TINTAS --	10%	0.00	0.00	0.00
2	EXPORTACION A QS PERU - COLAGENO - PLAN DE NUEVOS DESARROLLOS 2	5%	100.00	100.00	100.00
3	IMPLEMENTACION DE VENTAS DE PRODUCTOS PARA MARCAS BLANCAS EN UPA - ELABORACION DE PLAN Y EJECUCION --	10%	0.00	0.00	0.00
4	IMPLEMENTACION NUEVO PORTAFOLIO DE INSUMOS PARA QALI- VISITA A FERIAS IFT - FISA --	5%	50.00	0.00	0.00
5	RESULTADO CLIMA LABORAL 2	10%	100.00	100.00	100.00
6	RESULTADOS FINANCIEROS (VENTAS QSI, EBITDA QSI, VENTAS QUIMICOS EBITDA, QUIMICOS) 2	40%	90.00	90.00	90.00
Promedio :					51.00
Promedio en Porcentaje :					51.00%

EVALUACION DE DESEMPEÑO QSI ECUADOR
EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

Comentarios de Objetivos

1 DESARROLLO DE NEGOCIO DE TINTAS

Autoevaluación : No se cumple objetivo de medición./Ventas \$44,209,98

Supervisor :

2 EXPORTACION A QS PERU - COLAGENO - PLAN DE NUEVOS DESARROLLOS

Autoevaluación : Se cumple ,Ventas \$150.000

Supervisor : Ventas de 147.500 dol

3 IMPLEMENTACION DE VENTAS DE PRODUCTOS PARA MARCAS BLANCAS EN UPA -ELABORACION DE PLAN Y EJECUCION

Autoevaluación : No se cumple. Se realizó proceso de búsqueda de colaborador , se concluyó con terna final pero no se contrató por decisión de GG de no aumentar HC hasta definir la posición de la persona /No se cumple objetivo.

Supervisor :

4 IMPLEMENTACION NUEVO PORTAFOLIO DE INSUMOS PARA QALI- VISITA A FERIAS IFT - FISA

Autoevaluación : Se cumplió visita Feria IFT en Chicago y se incorporó al portafolio Agrozzi (pasta de tomate), Daepyeong (Estevia) \$ 6531,88 vtas de pasta de tomate/no se cumple en ventas.

Supervisor : Samuel asistió a la Fera IFT, se incorporo el proveedor Agrozzi con pasta de tomate y se concretaron ventas por usd 6.531.

5 RESULTADO CLIMA LABORAL

Autoevaluación : Se cumple, resultado clima = 80%.

Supervisor :

6 RESULTADOS FINANCIEROS (VENTAS QSI, EBITDA QSI, VENTAS QUIMICOS EBITDA, QUIMICOS)

Autoevaluación : Meta 2018 Resultados(diciembre) Cumplimiento ventas QSI 32,296,976.00 31,374,128.15 97% Ebitda QSI 1,878,909.00 1,853,047.87 99% Ventas Químicos 11,147,553.00 10,147,312.93 91% Ebitda Químicos 823,151.00 616,894.03 75% 90%

Supervisor :

Comentarios de Competencias

