

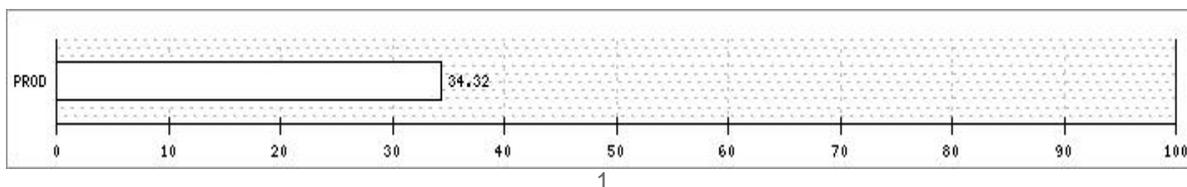
**EVALUACION DE DESEMPEÑO QSI ECUADOR**  
 EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

No. Identificación :	1707033955
Nombres :	HUGO FRANCISCO
Apellidos :	LOPEZ DONOSO
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	
Género :	--
Estado Civil :	--
Agencia :	OFICINA QUITO
Departamento :	INDUSTRIAL
Cargo :	GERENTE GENERAL
Nivel Jerárquico :	GERENTE
Jefe Inmediato :	CARL GUSTAV ROTH RISLER
Área de Estudio :	XXXX
Escolaridad :	XXXX
Fecha de Nacimiento :	0000-00-00

**Peso de las Evaluaciones:**

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	1
Supervisor	100.00%	1	0

### EVALUACION DE DESEMPEÑO QSI ECUADOR EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS



	Competencia	Peso (%)	Autoe	Super	Prom
1	Orientación al cliente --	20.00%	3.00	0.00	0.00
2	Orientación a resultados --	20.00%	3.00	0.00	0.00
3	Trabajo en equipo --	20.00%	2.67	0.00	0.00
4	Enfoque en personas --	20.00%	2.67	0.00	0.00
5	Visión Estratégica --	20.00%	3.00	0.00	0.00
				<b>Promedio :</b>	<b>0.00</b>
				<b>Promedio en Porcentaje :</b>	<b>0.00%</b>

	Objetivo	Peso (%)	Auto	Supe	Prom
1	Desarrollo y venta de sales minerales como producto nuevo --	10%	0.00	0.00	0.00
2	Ebitda Departamento Construcción 2	20%	100.00	100.00	100.00
3	Implementación de Estructura Back Office en QSI-EC a partir del 1/07/18 2	20%	100.00	100.00	100.00
4	Mantener o incrementar el objetivo de clima laboral 2.017 2	10%	100.00	100.00	100.00
5	Venta de Tinta Flexograficas 2	20%	93.24	93.20	93.20
				<b>Promedio :</b>	<b>68.64</b>
				<b>Promedio en Porcentaje :</b>	<b>68.64%</b>

### EVALUACION DE DESEMPEÑO QSI ECUADOR EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

#### Comentarios de Objetivos

##### 1 Desarrollo y venta de sales minerales como producto nuevo

**Autoevaluación :** El proyecto arrancó, hicimos maquila con Montana, entregamos muestras y la venta fue mala. La razón es que el empaque en el que se presentaron los productos no era el adecuado y el cliente no lo aprobó. El gerente de veterinaria no tomó acción inmediata.

**Supervisor :** No se logro el objetivo

##### 2 Ebitda Departamento Construcción

**Autoevaluación :** El resultado del ebitda es 167 dólares a favor, es decir el evita fue positivo.

**Supervisor :** Se cumplio con el objetivo

##### 3 Implementación de Estructura Back Office en QSI-EC a partir del 1/07/18

**Autoevaluación :** La estructura se implementó satisfactoriamente. Al cierre del 2.018 QSI-EC tuvo todos sus departamentos operativos y operativamente funcionando al 100%.

**Supervisor :** Se cumplio con el objetivo

##### 4 Mantener o incrementar el objetivo de clima laboral 2.017

**Autoevaluación :** El cumplimiento de la meta 2.017 se mantuvo en el 74%

**Supervisor :** Se cumplio con el objetivo

##### 5 Venta de Tinta Flexograficas

**Autoevaluación :** El resultado de ventas fue de usd 47.315. Tuvimos ordenes de compra de celoplast usd 4.697 y Supralive de usd 1|3.258 que el cliente solicitó despachar en enero. La venta en enero a celoplast fue de usd 12.926. El total de o/c que se despacharon en enero fue de usd 17.953 que sumados a los usd 47.317 dan usd 65.241 que equivalen al 93,24%

**Supervisor :** Se cumplio con el objetivo en un 93.2%

#### Comentarios de Competencias

