

Datos Personales



EVALUACION DESEMPEÑO OBJETIVOS Y COMPETENCIAS NIVEL IV EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

No. Identificación :	44181956
Nombres :	JAKELIN
Apellidos :	GONZALES
Dirección :	
Teléfono:	
Celular :	
Género :	
Estado Civil :	
Agencia:	LIMA
Departamento :	COMERCIAL
Cargo:	EJECUTIVA COMERCIAL
Nivel Jerárquico:	EJECUTIVO
Jefe Inmediato :	MARIELA CHIARA
Área de Estudio :	XXXX
Escolaridad :	XXXX
Fecha de Nacimiento :	0000-00-00

Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	1
Pares	20.00%	4	4
Supervisor	80.00%	1	1

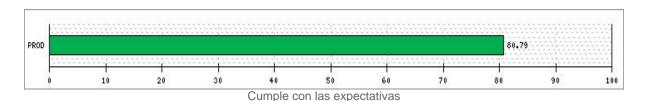


Desempeño Bajo

Resumen General



EVALUACION DESEMPEÑO OBJETIVOS Y COMPETENCIAS NIVEL IV EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS



Peso Competencia **Pares** Super **Prom** Comunicación 3.00 2.25 2.44 14.00% 3.19 Desempeño Bajo Integridad 14.00% 3.00 3.19 2.75 2.84 Cumple parcialmente con las expectativas Orientación a resultados Cumple parcialmente con las expectativas 3.00 3.00 2.80 14.00% 2.75 Trabajo en equipo 4 3.00 2.75 2.80 14.00% 3.25 Cumple parcialmente con las expectativas Orientación al cliente interno / externo 5 14.00% 2.60 3.10 2.80 2.86 Cumple parcialmente con las expectativas Manejo de situaciones difíciles 6 15.00% 3.00 3.06 2.00 2.21 Desempeño Bajo Eficiencia

15.00%

3.00

3.06

Promedio en Porcentaje : 61.58%

Promedio:

2.25

2.41

2.62

	Objetivo	Peso (%)	Auto	Supe	Prom
1	Cumplimiento del presupuesto Cumple con las expectativas	100%	80.00	100.00	100.00
				Promedio :	100.00
			Prome	dio en Porcentaje :	100.00%



Análisis por Pregunta

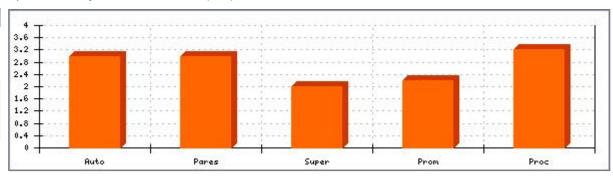


EVALUACION DESEMPEÑO OBJETIVOS Y COMPETENCIAS NIVEL IV EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

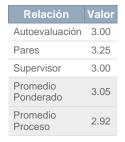
Comunicación

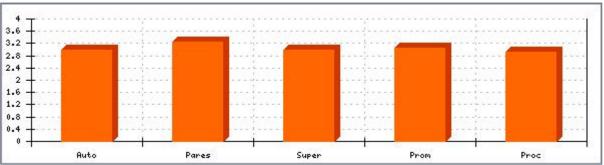
1.- Demuestra capacidad para escuchar y entender a los demás (2.20)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	3.00
Supervisor	2.00
Promedio Ponderado	2.20
Promedio Proceso	3.22



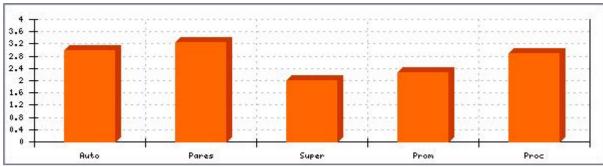
2.- Aporta con información relevante a los miembros de su equipo y en general con los integrantes de la organización (3.05)





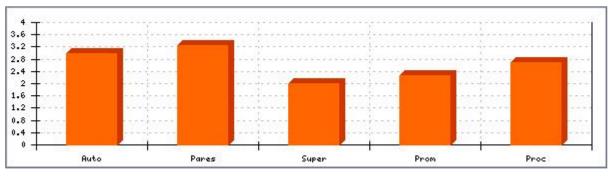
3.- Tiene influencia postiva entre sus compañeros en beneficio del cumplimiento de los objetivos del área (2.25)





4.- Promueve las comunicaciones abiertas y la expresión de puntos de vista diferentes. (2.25)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	3.25
Supervisor	2.00
Promedio Ponderado	2.25
Promedio Proceso	2.68

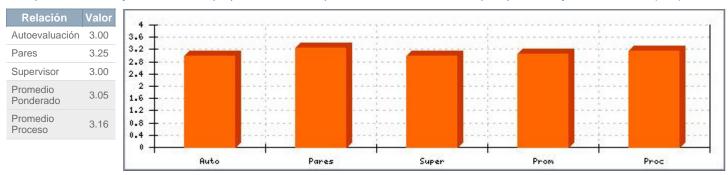


Integridad

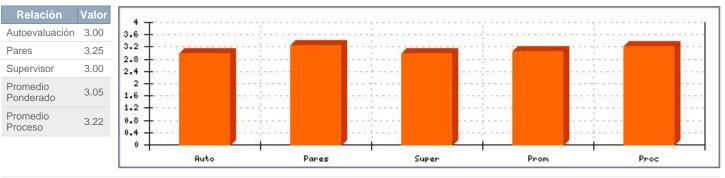
5.- Se comporta de acuerdo con los valores morales y buenas prácticas profesionales. (2.25)

utoevaluación	3.00	3.6	 	 	
ares	3.25	3.2	 	 	
upervisor	2.00	2.8	 	 	
romedio onderado	2.25	2	 	 	
romedio roceso	3.16	0.8	 	 	

6.- Expresa claramente y abiertamente lo que piensa, de manera positiva, siendo fiel a sus ideas, principios éticos y valores morales. (3.05)

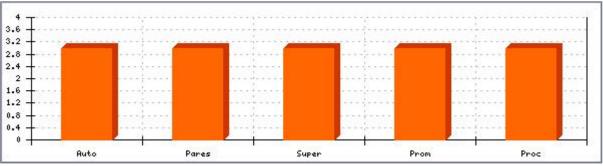


7.- Se rige a las politicas y normas dadas por la organización. (3.05)



8.- Actúa con seguridad y coherencia entre sus acciones y resultados. (3.00)



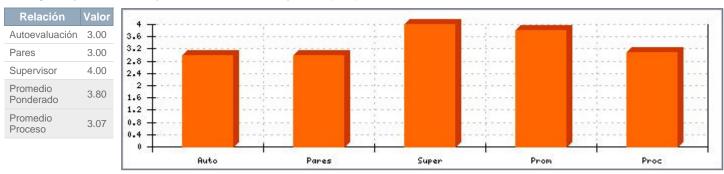


Orientación a resultados

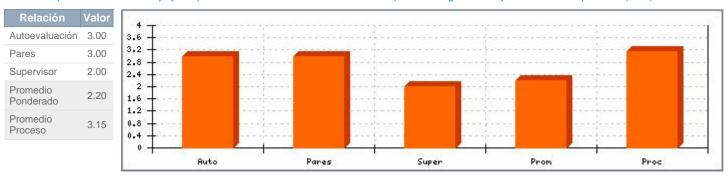
9.- Orienta su trabajo al logro de los resultados esperados, cumpliendo con los estándares de calidad establecidos. (2.95)



10.- Organiza y realiza su trabajo de un modo sistemático y eficaz. (3.80)

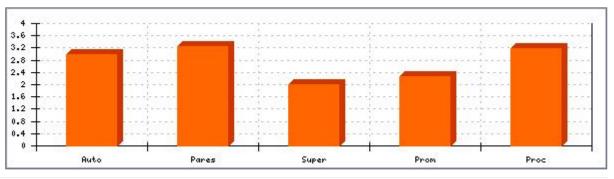


11.- Es responsable de su trabajo y acepta la necesidad de realizar un esfuerzo para conseguir los mejores resultados posibles (2.20)



12.- Trabaja constantemente para superar los objetivos. (2.25)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	3.25
Supervisor	2.00
Promedio Ponderado	2.25
Promedio Proceso	3.17

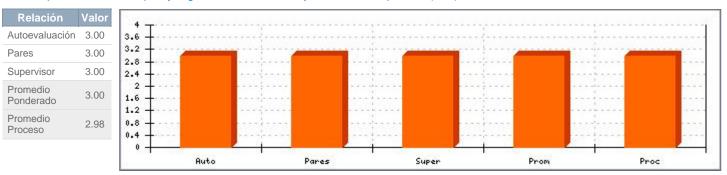


Trabajo en equipo

13.- Es capaz de cooperar con su equipo para el cumplimiento de los objetivos (3.00)

utoevaluación	3.00	3.6	 	 	
ares	3.00	3.2	 	 	7
upervisor	3.00	2.8	 	 	
romedio onderado	3.00	1.6	 	 	
romedio roceso	3.27	0.8	 	 	

14.- Comparte información, opina y sugiere alternativas de mejora con sus compañeros (3.00)

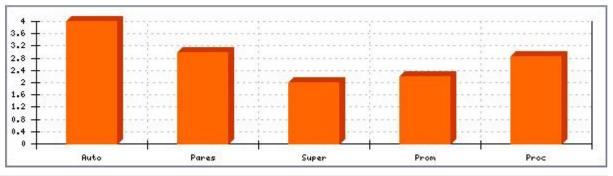


15.- Contribuye activamente con el logro de los objetivos del equipo. (3.00)



16.- Expresa satisfacción personal por los éxitos de los demás, no importando el área a la que pertenezcan. (2.20)

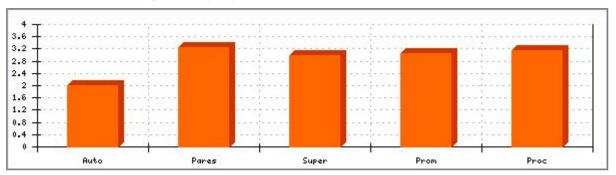
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Pares	3.00
Supervisor	2.00
Promedio Ponderado	2.20
Promedio Proceso	2.84



Orientación al cliente interno / externo

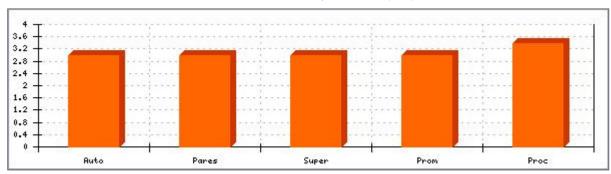
17.- Entiende las necesidades de los clientes internos y externos (3.05)

Relación	Valor
Autoevaluación	2.00
Pares	3.25
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	3.05
Promedio Proceso	3.16



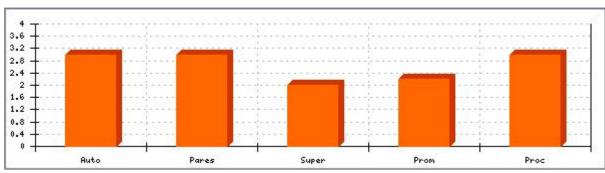
18.- Demuestra tener vocación de servicio ante las necesidades de sus clientes internos y/o externos. (3.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	3.00
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	3.00
Promedio Proceso	3.37

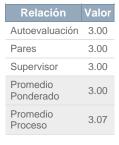


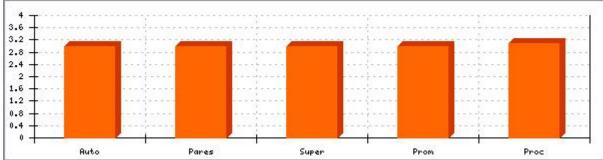
19.- Genera soluciones a las necesidades de los clientes internos y externos. (2.20)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	3.00
Supervisor	2.00
Promedio Ponderado	2.20
Promedio Proceso	3.00



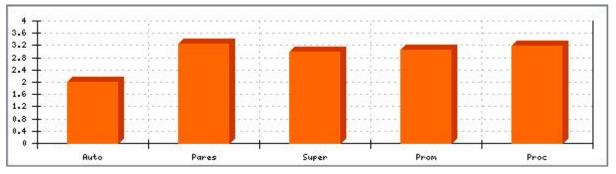
20.- Es consciente de las necesidades que se puedan presentar de sus clientes y busca darles soluciones eficaces. (3.00)





21.- Cumple con los tiempos establecidos según procedimiento para dar respuesta a la incidencias y/o solicitudes de cliente. (3.05)

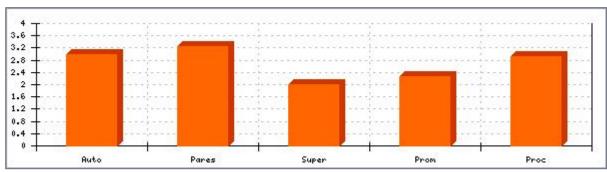
Relación	Valor
Autoevaluación	2.00
Pares	3.25
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	3.05
Promedio Proceso	3.18



Manejo de situaciones difíciles

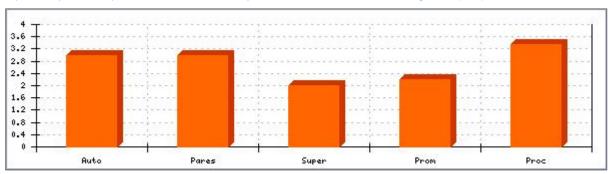
22.- Crea soluciones rápidas y efectivas antes situaciones complejas propias del negocio. (2.25)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	3.25
Supervisor	2.00
Promedio Ponderado	2.25
Promedio Proceso	2.92



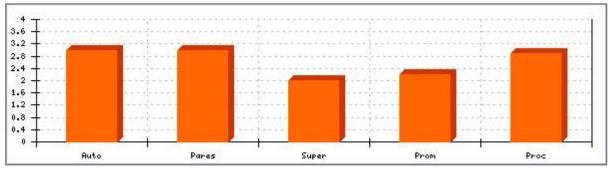
23.- Reacciona con predisposición y voluntad para sacar adelante el trabajo aún en situaciones de mucha exigencia. (2.20)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	3.00
Supervisor	2.00
Promedio Ponderado	2.20
Promedio Proceso	3.33



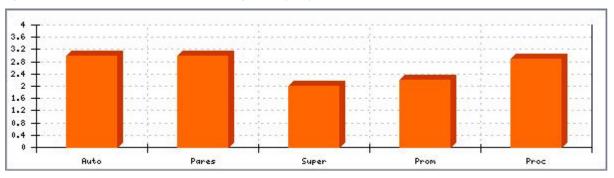
24.- Transmite confianza y tranquilidad a su entorno directo, alcanzando los objetivos previstos en calidad y tiempo. (2.20)

Valor
3.00
3.00
2.00
2.20
2.89



25.- Demuestra habilidad para actuar con eficacia aún en situaciones de presión. (2.20)

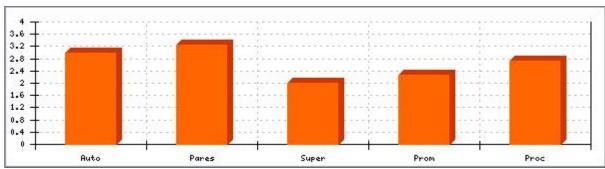
Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	3.00
Supervisor	2.00
Promedio Ponderado	2.20
Promedio Proceso	2.90



Eficiencia

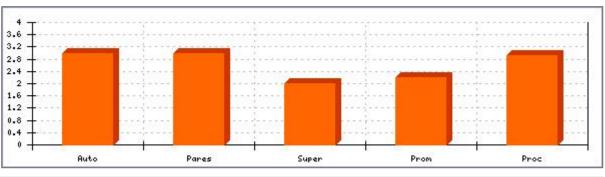
26.- Antes de ejecutar una tarea laboral indaga previamente todo lo que necesita para un mejor resultado. (2.25)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	3.25
Supervisor	2.00
Promedio Ponderado	2.25
Promedio Proceso	2.72



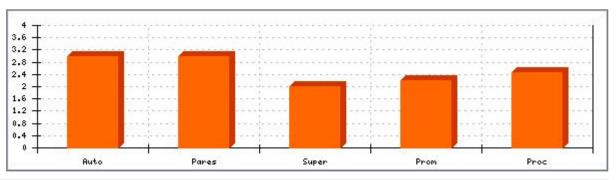
27.- Se preocupa de siempre estar al tanto de nuevas y mejores fuentes de información. (2.20)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	3.00
Supervisor	2.00
Promedio Ponderado	2.20
Promedio Proceso	2.91



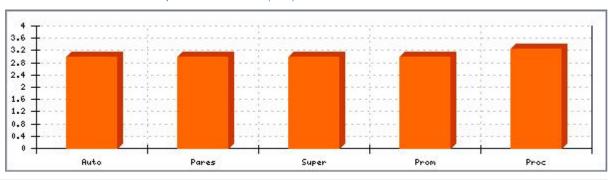
28.- Se abastece de las herramientas necesarias para desarrollar sus funciones a través de investigación sobre métodos, tecnología, formas de llevar a cabo su trabajo. (2.20)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	3.00
Supervisor	2.00
Promedio Ponderado	2.20
Promedio Proceso	2.45



29.- Ejecuta de manera eficiente cada una de las tareas que le encomiendan. (3.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Pares	3.00
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	3.00
Promedio Proceso	3.23





Fortalezas y Áreas de Desarrollo



EVALUACION DESEMPEÑO OBJETIVOS Y COMPETENCIAS NIVEL IV EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

Fortalezas (Mayor o Igual a 60%)

•(Orientación a resultados) Organiza y realiza su trabajo de un modo sistemático y eficaz.	93.33%
•(Comunicación) Aporta con información relevante a los miembros de su equipo y en general con los integrantes de la organización	68.33%
(Integridad) Expresa claramente y abiertamente lo que piensa, de manera positiva, siendo fiel a sus ideas, principios éticos y •valores morales.	68.33%
•(Integridad) Se rige a las politicas y normas dadas por la organización.	68.33%
•(Orientación al cliente interno / externo) Entiende las necesidades de los clientes internos y externos	68.33%
(Orientación al cliente interno / externo) Cumple con los tiempos establecidos según procedimiento para dar respuesta a la •incidencias y/o solicitudes de cliente.	68.33%
•(Integridad) Actúa con seguridad y coherencia entre sus acciones y resultados.	66.67%
•(Trabajo en equipo) Es capaz de cooperar con su equipo para el cumplimiento de los objetivos	66.67%
•(Trabajo en equipo) Comparte información, opina y sugiere alternativas de mejora con sus compañeros	66.67%
•(Trabajo en equipo) Contribuye activamente con el logro de los objetivos del equipo.	66.67%
(Orientación al cliente interno / externo) Demuestra tener vocación de servicio ante las necesidades de sus clientes internos y/o *externos.	66.67%
(Orientación al cliente interno / externo) Es consciente de las necesidades que se puedan presentar de sus clientes y busca darles •soluciones eficaces.	66.67%
•(Eficiencia) Ejecuta de manera eficiente cada una de las tareas que le encomiendan.	66.67%
(Orientación a resultados) Orienta su trabajo al logro de los resultados esperados, cumpliendo con los estándares de calidad •establecidos.	65.00%

Áreas de Desarrollo (Menor a 40%)

No existen Áreas de Desarrollo