

CUESTIONARIO 12 - BOYLES - -

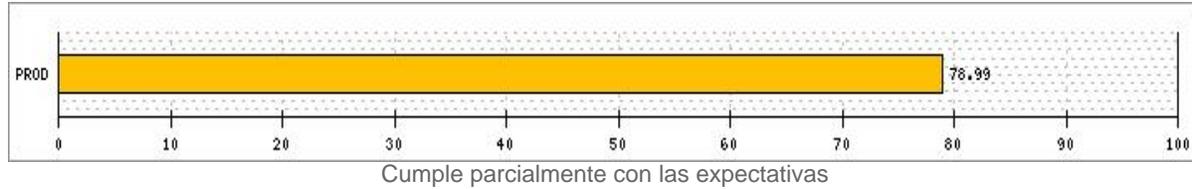
EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

No. Identificación :	25765871
Nombres :	DAMIAN MARTIN
Apellidos :	LOPEZ ALVAREZ
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	
Género :	--
Estado Civil :	--
Agencia :	ADMINISTRACIÓN
Departamento :	ALMACÉN PRINCIPAL
Cargo :	JEFE DE ALMACEN
Nivel Jerárquico :	JEFATURA
Jefe Inmediato :	LUIS ALBERTO RODRIGUEZ GUTIERREZ
Área de Estudio :	XXXX
Escolaridad :	XXXX
Fecha de Nacimiento :	0000-00-00

Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	1
Pares	10.00%	1	1
Subordinado	10.00%	1	1
Supervisor	70.00%	1	1
Clienteinterno	10.00%	1	1

CUESTIONARIO 12 - BOYLES - - EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS



	Competencia	Peso (%)	Autoe	Clien	Pares	Subor	Super	Prom
1	Comunicación Efectiva Cumple con las expectativas	12.50%	3.00	3.00	3.00	2.67	3.67	3.43
2	Orientación al cliente Cumple con las expectativas	12.50%	3.00	3.00	3.00	2.67	4.00	3.67
3	Orientación a resultados Cumple con las expectativas	12.50%	3.00	3.00	2.67	3.00	3.67	3.43
4	Responsabilidad Cumple con las expectativas	12.50%	3.33	3.00	3.00	3.00	3.67	3.47
5	Trabajo en Equipo Cumple con las expectativas	12.50%	3.00	3.00	3.00	3.00	4.00	3.70
6	Relaciones Interpersonales Cumple con las expectativas	12.50%	3.00	3.00	3.00	3.33	3.67	3.50
7	Toma de decisiones Cumple con las expectativas	12.50%	3.00	3.00	2.75	3.00	3.50	3.33
Promedio :								3.07
Promedio en Porcentaje :								76.64%

	Objetivo	Peso (%)	Auto	Supe	Prom
1	Cero incidentes y accidentes en seguridad y medio ambiente Cumple parcialmente con las expectativas	15%	3.00	3.00	3.00
2	Cero incidentes y accidentes en seguridad y medio ambiente No cumple con las expectativas	15%	3.00	2.00	2.00
3	Controlar el valor del inventario Cumple con las expectativas	35%	3.00	4.00	4.00
4	Cumplimiento de entrega Cumple parcialmente con las expectativas	35%	3.00	3.00	3.00
Promedio :					3.20
Promedio en Porcentaje :					80.00%

CUESTIONARIO 12 - BOYLES - - EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

Fortalezas (Mayor o Igual a 60%)

- (Relaciones Interpersonales) Es bueno entablando relaciones cordiales con sus compañeros de trabajo dentro y/o fuera de su área. 93.33%
- (Relaciones Interpersonales) Coopera con las personas involucradas directa o indirectamente con su área, ya que mantiene relaciones cordiales y fluidas con ellas. 90.00%
- (Toma de decisiones) Toma decisiones mediante el desarrollo de opciones viables y convenientes, considerando las circunstancias existentes, los recursos disponibles y su impacto en el negocio. 90.00%
- (Comunicación Efectiva) Se comunica de manera clara y concisa, de acuerdo con el tipo de interlocutores con los que debe actuar. 90.00%
- (Comunicación Efectiva) Sabe aprovechar los canales de comunicación existentes, tanto formales como informales, a fin de obtener la información que necesita para sus tareas. 90.00%
- (Orientación al cliente) Actúa orientado a la satisfacción del cliente interno y externo. 90.00%
- (Orientación al cliente) Tiene una buena capacidad para entender los pedidos y necesidades de sus clientes, brindando respuestas efectivas. 90.00%
- (Orientación a resultados) Mantiene una actitud constante orientada al logro o superación de los resultados esperados, bajo los valores y estándares corporativos establecidos. 90.00%
- (Orientación a resultados) Se preocupa en realizar seguimiento a sus labores del día a día. 90.00%
- (Responsabilidad) Encuentra satisfacción personal en el trabajo que se realiza y en la obtención de buenos resultados, y fomentar este comportamiento entre sus colaboradores. 90.00%
- (Responsabilidad) Fomenta la responsabilidad y buenas costumbres organizacionales entre sus compañeros. 90.00%
- (Trabajo en Equipo) Fomenta la colaboración en su área, y orienta el trabajo de pares y colaboradores a la consecución de los objetivos fijados. 90.00%
- (Trabajo en Equipo) Reconoce los éxitos de otros, pertenecientes o no al grupo inmediato de trabajo. 90.00%
- (Trabajo en Equipo) Es un ejemplo de cooperación entre sus colaboradores y se preocupa por mantener un buen clima de trabajo. 90.00%
- (Toma de decisiones) Genera opciones múltiples a cada situación a resolver, y especialmente ante cuestiones críticas o sensibles para BBD y/o sus Clientes. 86.67%
- (Orientación al cliente) Se adelanta a las necesidades de sus clientes internos y externos. 86.67%
- (Relaciones Interpersonales) Es abierto a conocer nuevas personas, con quienes procura establecer contactos duraderos. 66.67%
- (Toma de decisiones) Aplica el mecanismo de selección de opciones establecido, a fin de obtener el mejor resultado, desde diversos puntos de vista, en función de los objetivos de la Compañía. 66.67%
- (Toma de decisiones) Ejecuta las acciones con calidad según las políticas, estándares y valores corporativos de BBD 66.67%
- (Responsabilidad) Demuestra preocupación por llevar a cabo las tareas bajo los estándares de seguridad, salud, cuidado ambiental y calidad establecidos. 66.67%
- (Comunicación Efectiva) Escucha a los demás y se asegura de comprender exactamente lo que quieren expresar. 63.33%
- (Orientación a resultados) Asume metas desafiantes y se orienta a la mejora de los niveles de rendimiento en el marco de las estrategias de la empresa. 63.33%

Áreas de Desarrollo (Menor a 40%)

No existen Áreas de Desarrollo



Feedback



CUESTIONARIO 12 - BOYLES - - EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

Fecha: --

Comentarios del Evaluado:

Fecha: --

Comentarios del Jefe:

EVALUADO

EVALUADOR

