

Datos Personales

MAMBRINO

EVALUACION OBJETIVOS Y COMPETENCIAS NIVEL 6

EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

No. Identificación :	47427677
Nombres :	RAFAEL LUIS
Apellidos :	MAMANI SALVADOR
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	
Género :	
Estado Civil :	
Agencia:	PASEO COLON
Departamento :	OPERACIONES
Cargo:	MESERO
Nivel Jerárquico :	4TO NIVEL
Jefe Inmediato :	JOEL ALBERTO TORRES TORRES
Área de Estudio :	XXXX
Escolaridad :	XXXX
Fecha de Nacimiento :	0000-00-00

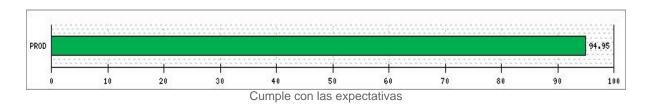
Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	1
Supervisor	100.00%	1	1



Resumen General

EVALUACION OBJETIVOS Y COMPETENCIAS NIVEL 6 EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS



	Competencia	Peso (%)	Autoe	Super	Prom
1	Comunicación Efectiva Cumple con las expectativas	12.50%	3.00	3.25	3.25
2	Orientación al cliente Cumple con las expectativas	12.50%	3.75	3.50	3.50
3	Orientación a resultados Cumple con las expectativas	12.50%	4.00	3.25	3.25
4	Ética Cumple con las expectativas	12.50%	4.00	4.00	4.00
5	Trabajo en Equipo Cumple con las expectativas	12.50%	3.75	3.75	3.75
6	Adaptabilidad al cambio Cumple con las expectativas	12.50%	3.75	3.75	3.75
7	Tolerancia a la presión Cumple con las expectativas	12.50%	3.75	3.75	3.75
8	Capacidad para aprender Cumple con las expectativas	12.50%	4.00	4.00	4.00
				Promedio :	3.66
	Promedio en Porcentaje :			91.41%	

	Objetivo	Peso (%)	Auto	Supe	Prom
1	Cliente Misterioso Cumple con las expectativas	50%	100.00	99.00	99.00
2	Ventas Cumple con las expectativas	50%	90.00	98.00	98.00
				Promedio :	98.50
	Promedio en Porcentaje :			98.50%	



Fortalezas y Áreas de Desarrollo

MAMBRINO

EVALUACION OBJETIVOS Y COMPETENCIAS NIVEL 6EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

Fortalezas (Mayor o Igual a 60%)

(Comunicación Efectiva) Muestra respeto a sus pares y colaboradores, así como disposición para escuchar a los demás.	100.00%
(Orientación al cliente) Responde a las demandas actuales de los clientes, brindándoles un servicio de excelencia.	100.00%
(Orientación al cliente) Muestra una conducta respetuosa al dirigirse a los clientes.	100.00%
(Orientación a resultados) Acepta sugerencias de mejora y adecua sus formas de trabajo cuando lo solicitan.	100.00%
(Ética) Se comporta de acuerdo con los valores morales y buenas prácticas profesionales.	100.00%
(Ética) Expresa claramente y abiertamente lo que piensa, de manera positiva, siendo fiel a sus ideas, principios éticos y valores ●morales.	100.00%
(Ética) Se rige a las políticas y normas dadas por la organización.	100.00%
(Ética) Es honesto en sus vínculos con los demás.	100.00%
(Trabajo en Equipo) Ayuda al equipo para brindar en conjunto, un servicio de calidad.	100.00%
(Trabajo en Equipo) Muestra fortalezas para trabajar en equipo.	100.00%
(Trabajo en Equipo) Escucha las opiniones de los demás miembros del equipo.	100.00%
(Adaptabilidad al cambio) Se adapta con facilidad a los cambios que se presenten en su entorno de trabajo.	100.00%
(Adaptabilidad al cambio) Se adapta con facilidad a los equipos de trabajo con lo cuales debe interactuar como parte de su rutina •diaria.	100.00%
(Adaptabilidad al cambio) Muestra comodidad y apertura el estilo de trabajo impartido en los restaurantes.	100.00%
(Tolerancia a la presión) Reacciona con predisposición y voluntad para sacar adelante su trabajo aún en situaciones de mucha exigencia por parte de sus compañeros o clientes.	100.00%
(Tolerancia a la presión) Demuestra habilidad para actuar con eficacia aún en situaciones de presión.	100.00%
(Tolerancia a la presión) Reacciona rápidamente ante las dificultades y no permite que esto interfiera en su rutina de trabajo.	100.00%
(Capacidad para aprender) Aprovecha la mínima oportunidad para aprender algo nuevo.	100.00%
(Capacidad para aprender) Se interesa en aprender nuevas cosas para mejorar el desempeño en su trabajo y la ateción a los •clientes.	100.00%
(Capacidad para aprender) Le gusta adquirir conocimientos, tiene una permanente preocupación por aprender y actualizarse en el rubro.	100.00%
(Capacidad para aprender) Busca y comparte información útil para la solución de problemas.	100.00%
(Comunicación Efectiva) Sabe escuchar los requerimientos de su jefe, compañeros y clientes.	66.67%
(Comunicación Efectiva) Mantiene una buena comunicación con los compañeros de su área.	66.67%
(Comunicación Efectiva) Es bueno escuchando y comprendiendo las opiniones de otros. (jefes y clientes)	66.67%
(Orientación al cliente) Colabora dentro de su equipo de trabajo para mantener un ambiente apropiado para el servicio adecuado •de los clientes.	66.67%
(Orientación al cliente) Mantiene una comunicación constante con sus compañeros de trabajo para estando atento a los •requerimientos que se soliciten.	66.67%
(Orientación a resultados) Los resultados de su trabajo se encuentran dentro de los niveles esperados por Mambrino.	66.67%
(Orientación a resultados) Encuentra mejores formas de hacer las cosas y las comparte con sus compañeros.	66.67%
(Orientación a resultados) Conoce muy bien las responsabilidades y objetivos de su puesto.	66.67%
(Trabajo en Equipo) Aporta con soluciones a los problemas que puedan suscitar en su área de trabajo.	66.67%
(Adaptabilidad al cambio) Muestra apertura para comprender la posición de los demás; sean sus superiores o clientes.	66.67%

66.67%

Áreas de Desarrollo (Menor a 40%)

No existen Áreas de Desarrollo



Comentarios

MAMBRINO

EVALUACION OBJETIVOS Y COMPETENCIAS NIVEL 6 EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

Comentarios de Objetivos

1 Cliente Misterioso

Autoevaluación: tratar de hacer sentirlo como invitado en su propia casa

Supervisor:

2 Ventas

Autoevaluación: desde mi punto de vista es mantener una actitud y compromiso real al lugar que nos da de comer.

Supervisor:

Comentarios de Competencias

AUTOEVALUACIÓN

A continuación, señale dos fortalezas de la persona evaluada:

Es un luchador, nunca se da por vencido aunque hay veces todo vaya en contra ,,,,!!!

A continuación, señale dos oportunidades de mejora en la persona evaluada:

su caracter y temperamento

SUPERVISOR

A continuación, señale dos fortalezas de la persona evaluada:

trabajo en equipo perseverante

A continuación, señale dos oportunidades de mejora en la persona evaluada:

puntualidad impulsivo

