

## **Datos Personales**

**MAMBRINO** 

## **EVALUACION OBJETIVOS Y COMPETENCIAS NIVEL 6**

EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

No. Identificación :	44325238
Nombres :	CRISTIAN DARIO
Apellidos :	BARRIENTOS QUISPE
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	
Género:	
Estado Civil :	
Agencia:	BODEGA DE LA TRATTORIA
Departamento :	OPERACIONES
Cargo :	MESERO
Nivel Jerárquico :	4TO NIVEL
Jefe Inmediato :	CARLOS ERNESTO CORDOVA NIMA
Área de Estudio :	XXXX
Escolaridad :	XXXX
Fecha de Nacimiento :	0000-00-00

### Peso de las Evaluaciones:

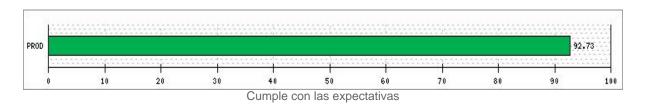
Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	1
Supervisor	100.00%	1	1



## **Resumen General**

## **MAMBRINO**

# EVALUACION OBJETIVOS Y COMPETENCIAS NIVEL 6 EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS



Competencia	Peso (%)	Autoe	Super	Prom
1 Comunicación Efectiva Cumple con las expectativas	12.50%	4.00	4.00	4.00
2 Orientación al cliente Cumple con las expectativas	12.50%	4.00	3.75	3.75
Orientación a resultados Cumple con las expectativas	12.50%	3.50	3.75	3.75
4 Ética Cumple con las expectativas	12.50%	3.75	3.75	3.75
5 Trabajo en Equipo Cumple con las expectativas	12.50%	3.75	3.75	3.75
6 Adaptabilidad al cambio Cumple con las expectativas	12.50%	3.50	3.50	3.50
7 Tolerancia a la presión Cumple con las expectativas	12.50%	4.00	4.00	4.00
8 Capacidad para aprender Cumple con las expectativas	12.50%	3.50	3.25	3.25
			Promedio:	3.72
	Promedio en Porcentaje :			92.97%

	Objetivo	Peso (%)	Auto	Supe	Prom
1	Cliente Misterioso Cumple con las expectativas	50%	96.00	95.00	95.00
2	Ventas Cumple con las expectativas	50%	97.00	90.00	90.00
				Promedio :	92.50
	Promedio en Porcentaje :		92.50%		



## Fortalezas y Áreas de Desarrollo

**MAMBRINO** 

### **EVALUACION OBJETIVOS Y COMPETENCIAS NIVEL 6** EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

## Fortalezas (Mayor o Igual a 60%)

	(Comunicación Efectiva) Sabe escuchar los requerimientos de su jefe, compañeros y clientes.	100.00%
	(Comunicación Efectiva) Mantiene una buena comunicación con los compañeros de su área.	100.00%
	(Comunicación Efectiva) Es bueno escuchando y comprendiendo las opiniones de otros. (jefes y clientes)	100.00%
	(Comunicación Efectiva) Muestra respeto a sus pares y colaboradores, así como disposición para escuchar a los demás.	100.00%
	(Orientación al cliente) Responde a las demandas actuales de los clientes, brindándoles un servicio de excelencia.	100.00%
	(Orientación al cliente) Colabora dentro de su equipo de trabajo para mantener un ambiente apropiado para el servicio adecuado ede los clientes.	100.00%
	(Orientación al cliente) Muestra una conducta respetuosa al dirigirse a los clientes.	100.00%
	(Orientación a resultados) Los resultados de su trabajo se encuentran dentro de los niveles esperados por Mambrino.	100.00%
	(Orientación a resultados) Conoce muy bien las responsabilidades y objetivos de su puesto.	100.00%
	(Orientación a resultados) Acepta sugerencias de mejora y adecua sus formas de trabajo cuando lo solicitan.	100.00%
	(Ética) Se comporta de acuerdo con los valores morales y buenas prácticas profesionales.	100.00%
	(Ética) Se rige a las políticas y normas dadas por la organización.	100.00%
	(Ética) Es honesto en sus vínculos con los demás.	100.00%
	(Trabajo en Equipo) Ayuda al equipo para brindar en conjunto, un servicio de calidad.	100.00%
	(Trabajo en Equipo) Muestra fortalezas para trabajar en equipo.	100.00%
	(Trabajo en Equipo) Escucha las opiniones de los demás miembros del equipo.	100.00%
	(Adaptabilidad al cambio) Muestra apertura para comprender la posición de los demás; sean sus superiores o clientes.	100.00%
	(Adaptabilidad al cambio) Muestra comodidad y apertura el estilo de trabajo impartido en los restaurantes.	100.00%
	(Tolerancia a la presión) Reacciona con predisposición y voluntad para sacar adelante su trabajo aún en situaciones de mucha ●exigencia por parte de sus compañeros o clientes.	100.00%
	(Tolerancia a la presión) Demuestra habilidad para actuar con eficacia aún en situaciones de presión.	100.00%
	(Tolerancia a la presión) Transmite confianza y tranquilidad a sus superiores, aun cuando se presenten situaciones complejas con eclientes.	100.00%
	(Tolerancia a la presión) Reacciona rápidamente ante las dificultades y no permite que esto interfiera en su rutina de trabajo.	100.00%
	(Capacidad para aprender) Busca y comparte información útil para la solución de problemas.	100.00%
	(Orientación al cliente) Mantiene una comunicación constante con sus compañeros de trabajo para estando atento a los •requerimientos que se soliciten.	66.67%
	(Orientación a resultados) Encuentra mejores formas de hacer las cosas y las comparte con sus compañeros.	66.67%
	(Ética) Expresa claramente y abiertamente lo que piensa, de manera positiva, siendo fiel a sus ideas, principios éticos y valores ●morales.	66.67%
	(Trabajo en Equipo) Aporta con soluciones a los problemas que puedan suscitar en su área de trabajo.	66.67%
	(Adaptabilidad al cambio) Se adapta con facilidad a los cambios que se presenten en su entorno de trabajo.	66.67%
	(Adaptabilidad al cambio) Se adapta con facilidad a los equipos de trabajo con lo cuales debe interactuar como parte de su rutina •diaria.	66.67%
	(Capacidad para aprender) Aprovecha la mínima oportunidad para aprender algo nuevo.	66.67%
	(Capacidad para aprender) Se interesa en aprender nuevas cosas para mejorar el desempeño en su trabajo y la ateción a los  ◆clientes	66.67%
_	SWALLIACION OBJETIVOS V COMPETENCIAS NIVEL 6 CPISTIAN DADIO BADDIENTOS OLIISDE	

66.67%

## Áreas de Desarrollo (Menor a 40%)

No existen Áreas de Desarrollo



### **Comentarios**

**MAMBRINO** 

## EVALUACION OBJETIVOS Y COMPETENCIAS NIVEL 6 EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

### Comentarios de Objetivos

#### 1 Cliente Misterioso

Autoevaluación: Brindando a todos los clientes una atencion de calidad teniendo siempre el local imprcable los servicios limpios y llevando

las bebidas y comida de acuerdo a los standares de la empresa y estar atentos a cualquier eventualidad que pasa.

Supervisor:

2 Ventas

Autoevaluación: Haciendo siempre la venta sugestiva de entradas postres y platos de estacion Dando un excelente servicio para que los

clientes sigan regresando y cumplir siempre los standares de la empresa.

Supervisor:

#### Comentarios de Competencias

#### **AUTOEVALUACIÓN**

A continuación, señale dos fortalezas de la persona evaluada:

Honestidad Trabajo en equipo

A continuación, señale dos oportunidades de mejora en la persona evaluada:

Ser mas paciente en algunos momentos Ser mas comunicativo con mi entorno

#### **SUPERVISOR**

A continuación, señale dos fortalezas de la persona evaluada:

Responsabilidad correcto

A continuación, señale dos oportunidades de mejora en la persona evaluada:

Liderazgo comunicacion

