#### Introducción

#### EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO POR OBJETIVOS Y COMPETENCIAS

**EVALUACION DE PRODUCTIVIDAD** 

Es una herramienta de medición para evaluar Competencias de Liderazgo a través de encuestas de feedback proporcionadas por parte de evaluadores que califican a un Líder en función de sus conductas observables.

Evalúa las siguientes competencias de liderazgo y desarrollo:

- 1. Integridad
- 2. Liderazgo
- 3. Credibilidad profesional
- 4. Comunicación y construcción de relaciones
- 5. Guía y desarrollo de otros
- 6. Foco en el cliente
- 7. Transmisión de visión, misión y generación de compromisos
- 8. Gerencia del cambio
- 9. Construcción de equipos de alto desempeño
- 10. Organización del trabajo y generación de resultados.

Aplica a personas que ocupen cargos que impliquen manejo de recursos humanos, tales como: Supervisión, Jefaturas y/o Gerencias. Presenta un cuestionario que evalúa 10 competencias de liderazgo a través de 50 conductas o comportamientos observables. No tiene tiempo de aplicación sin embargo tiene una duración promedio de 10 minutos por cuestionario.

Los resultados presentados en este reporte se basan en las respuestas del candidato que ha respondido a la evaluación desde el hasta el 0000-00-00 00:00:00

# **Datos Personales**

# EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO POR OBJETIVOS Y COMPETENCIAS EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

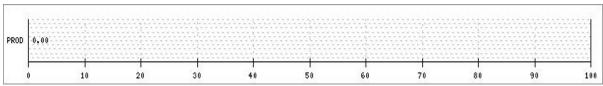
No. Identificación :	46730217
Nombres :	SUSAN
Apellidos :	SALINAS
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	
Género :	FEMENINO
Estado Civil :	SOLTERO
Agencia :	MATRIZ
Departamento :	COMERCIAL
Cargo:	ANALISTA
Nivel Jerárquico :	ANALISTA
Jefe Inmediato :	DANIEL SEBASTIAN PONCE CARRERA
Área de Estudio :	PSICOLOGÍA
Escolaridad :	GENERAL
Fecha de Nacimiento :	1992-01-12

## Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	0
Supervisor	100.00%	1	0

# **Resumen General**

# EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO POR OBJETIVOS Y COMPETENCIAS EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS



No cumple con las expectativas

	Competencia	Peso (%)	Autoe	Super	Prom
1	Comunicación y construcción de relaciones No cumple con las expectativas	10.00%	0.00	0.00	0.00
2	Construcción de equipos de alto desempeño No cumple con las expectativas	10.00%	0.00	0.00	0.00
3	Credibilidad Profesional No cumple con las expectativas	10.00%	0.00	0.00	0.00
4	Foco en los clientes No cumple con las expectativas	10.00%	0.00	0.00	0.00
5	Gerencia del cambio No cumple con las expectativas	10.00%	0.00	0.00	0.00
6	Guía y desarrollo de otros No cumple con las expectativas	10.00%	0.00	0.00	0.00
7	Integridad No cumple con las expectativas	10.00%	0.00	0.00	0.00
8	Liderazgo No cumple con las expectativas	10.00%	0.00	0.00	0.00
9	Organización del trabajo y generación de resultados No cumple con las expectativas	10.00%	0.00	0.00	0.00
10	Transmisión de visión, misión y generación de compromisos No cumple con las expectativas	10.00%	0.00	0.00	0.00
				Promedio:	0.00
			Promedic	en Porcentaje :	0.00%

	Objetivo	Peso (%)	Auto	Supe	Prom
1	Asistencia a 12 Reuniones Comerciales No cumple con las expectativas	30%	0.00	0.00	0.00
2	Ventas sobre los 10 000 USD No cumple con las expectativas	70%	0.00	0.00	0.00
				Promedio :	0.00
			Promedio	en Porcentaje :	0.00%

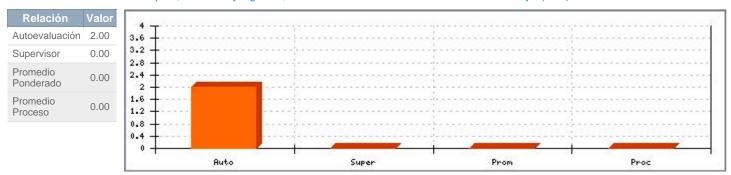
# **Análisis por Pregunta**

## **EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO POR OBJETIVOS Y COMPETENCIAS**

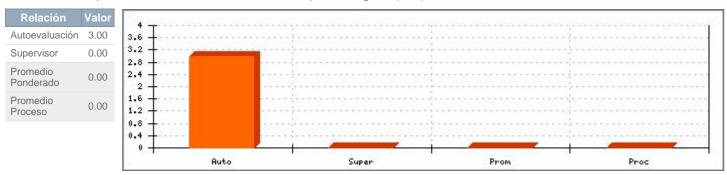
**EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS** 

# Comunicación y construcción de relaciones

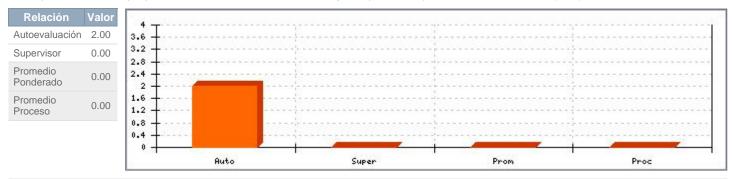
1.- Tratan a los demás con respeto, confianza y dignidad, valoran la diversidad dentro de la fuerza de trabajo. (0.00)



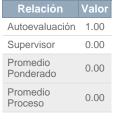
2.- Conocen las expectativas e intereses de los accionistas respecto al negocio. (0.00)

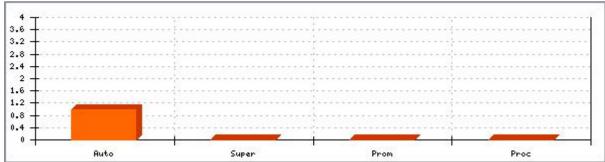


3.- Propicia una cultura que promueve las comunicaciones abiertas y la expresión de puntos de vista diferentes. (0.00)



4.- Revisa activamente y chequea la información que recibe. (0.00)



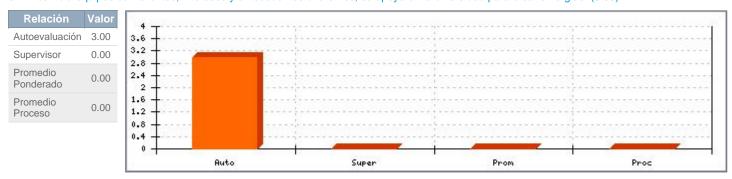


#### 5.- Se expresa efectivamente con convicción y entusiasmo. (0.00)

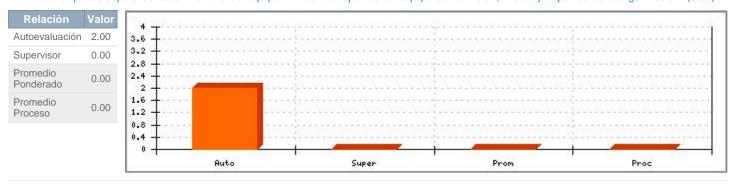
	/alor	4 T			4	,
Autoevaluación 4	4.00	3.6 +				
Supervisor	0.00	2.8				,
Promedio Ponderado	0.00	2.4				
Promedio Proceso	0.00	1.6	100			ij
		0.8 +		**************************************		
		9.3	Auto	Super	Prom	Proc

# Construcción de equipos de alto desempeño

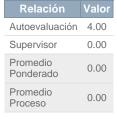
6.- Ensambla equipos con talentos, intereses y antecedentes diferentes, se apoya en la diversidad para crear sinergias. (0.00)

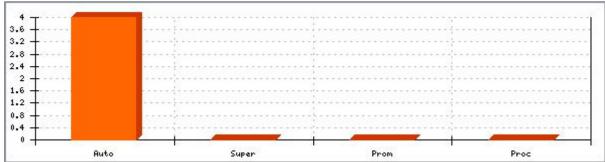


#### 7.- Aclara lo que se espera de cada miembro del equipo. Alinea los objetivos del equipo con la visión, misión y objetivos de la organización. (0.00)

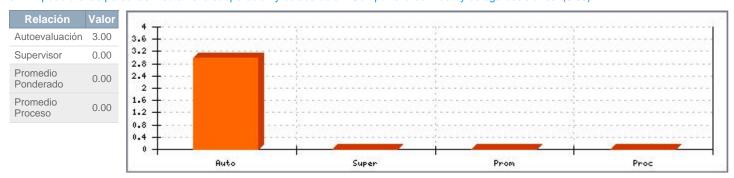


8.- Asume su propia responsabilidad y pide que así lo hagan los demás. Establece niveles altos para el desempeño y es claro en especificar los resultados. (0.00)

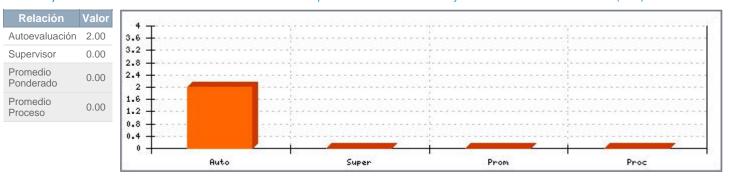




#### 9.- Empodera a las personas mediante la cooperación y colaboración. Comparte la actividad y delega decisiones. (0.00)

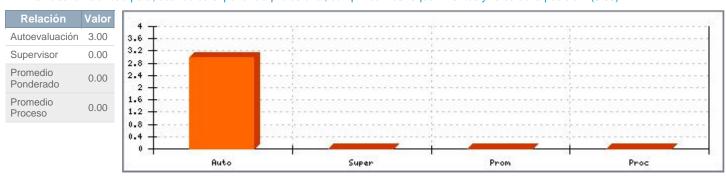


#### 10.- Maneja los conflictos en forma constructiva entendiendo los puntos de vista de los otros y estableciendo metas comunes. (0.00)



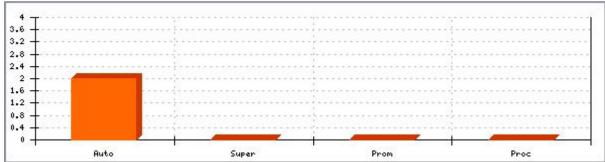
#### Credibilidad Profesional

#### 11.- Demuestra habilidad para, usando su experiencia profesional, cumplir con los requerimientos y retos de la posición. (0.00)

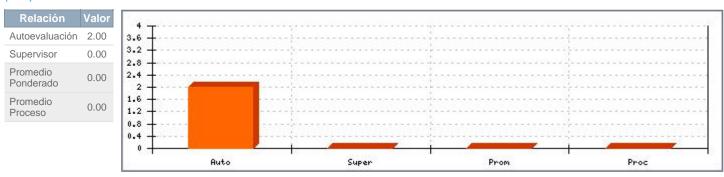


12.- Tiene los conocimientos y destrezas técnicas necesarias para cumplir con la función. (0.00)

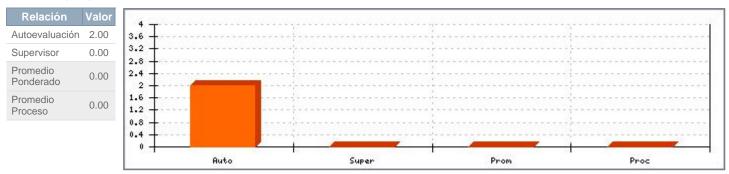




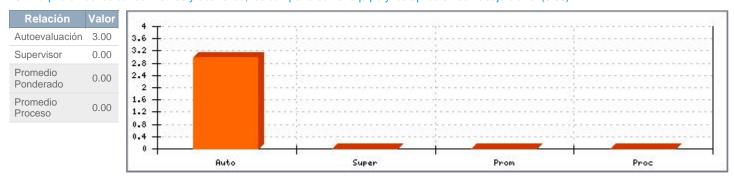
# 13.- Demuestra estar al día en los conocimientos que se relacionan con su trabajo así como en los nuevos desarrollos, tecnologías, y tendencias. (0.00)



# 14.- Reconoce los conocimientos y habilidades técnicas de otros y los utiliza efectivamente para cumplir con los objetivos y delegar la toma de decisiones. (0.00)



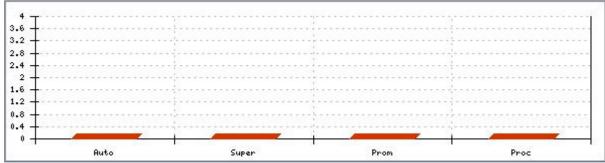
#### 15.- Adquiere nuevos conocimientos y destrezas, los comparte con el equipo y los aplica en su trabajo diario. (0.00)



#### Foco en los clientes

16.- Asume responsabilidades y generan iniciativas que buscan la forma de servir mejor a los clientes. (0.00)

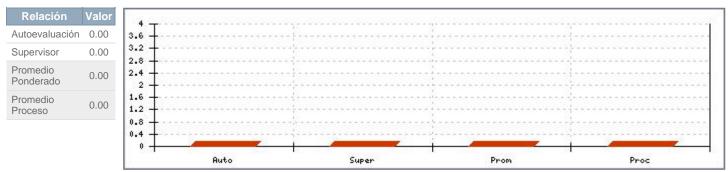




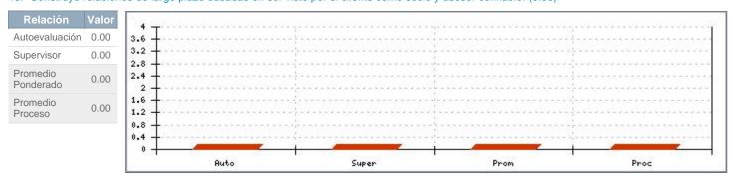
#### 17.- Busca, analiza y da seguimiento a las opiniones relacionados con los productos o servicios entregados. (0.00)

Relación	Valor	4 2				
Autoevaluación	0.00	3.6 I				
Supervisor	0.00	3.2		V	÷	
Promedio Ponderado	0.00	2.4		;	,	;;
Promedio Proceso	0.00	1.6		 		i.
		0.8		;;		
		0 +	Auto	Super	Prom	Proc

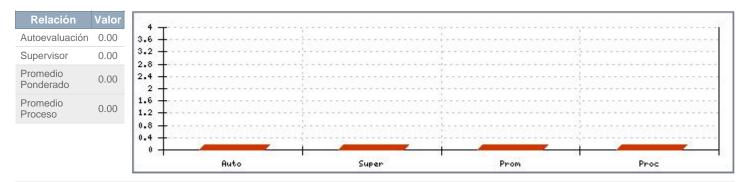
#### 18.- Comprende las necesidades de los clientes, tanto las ocultas como las expresadas. (0.00)



#### 19.- Construye relaciones de largo plazo basadas en ser visto por el cliente como socio y asesor confiable. (0.00)

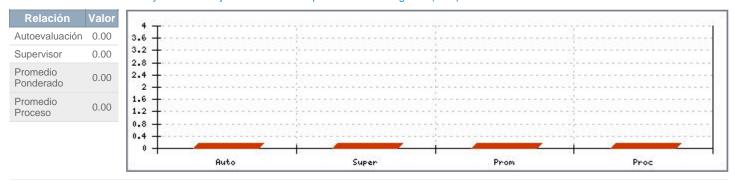


20.- Crea ambientes que se concentran alrededor de los clientes y les dan soporte a que estos mejoren constantemente. (0.00)

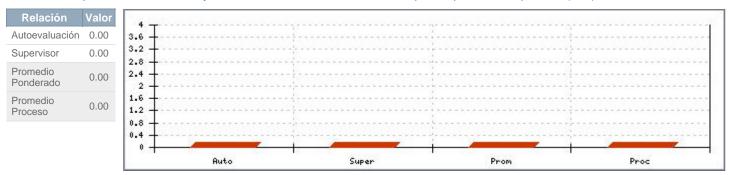


#### Gerencia del cambio

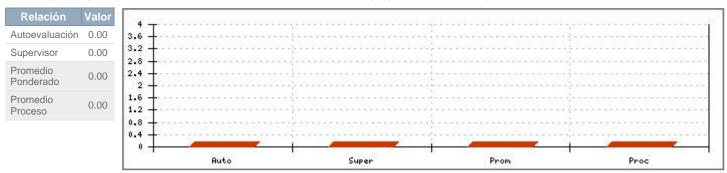
21.- Cuestiona el Status Quo y busca el mejoramiento de las operaciones del negocio. (0.00)



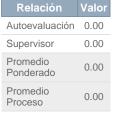
22.- Reacciona positivamente al cambio y se enfrenta de manera efectiva con los impactos que el cambio produce. (0.00)

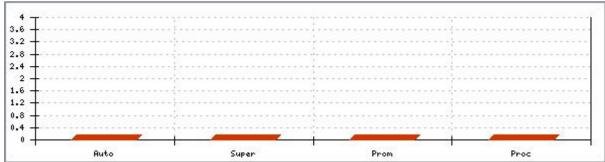


23.- Comprende y comparte los sentimientos de ansiedad e incertidumbre que produce el cambio. (0.00)



24.- Discute y comparte con los involucrados los efectos que pueden darse por el cambio. (0.00)



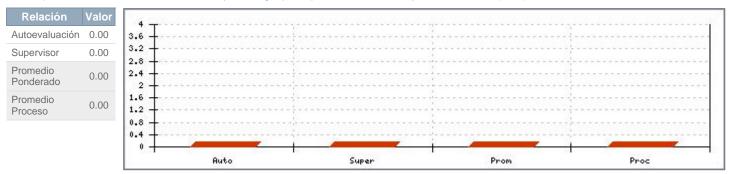


#### 25.- Incentiva y refuerza los nuevos comportamientos que se requieren para lograr resultados ante la nueva situación. (0.00)

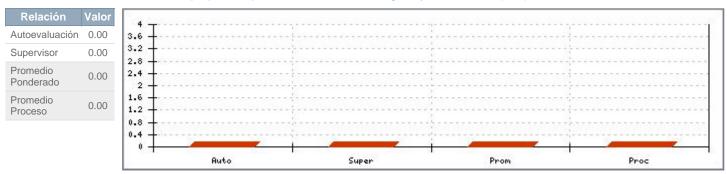
Relación	Valor	4_				
Autoevaluación	0.00	3.6 I				
Supervisor	0.00	3.2			}	
Promedio Ponderado	0.00	2.4				
Promedio Proceso	0.00	1.6			·	
		0.8 +			<u> </u>	}
		0 + 4	Auto	Super	Prom	Proc

# Guía y desarrollo de otros

#### 26.- Inspira a los demás, con su entusiasmo y liderazgo, para que desarrollen lo mejor de sí mismos. (0.00)

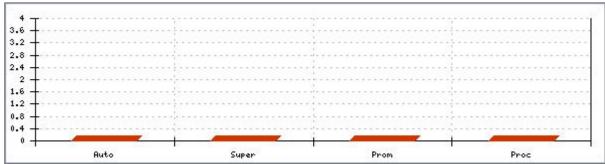


# 27.- Crea e incentiva un ambiente tal que permite que también los demás sean guías y entrenadores. (0.00)

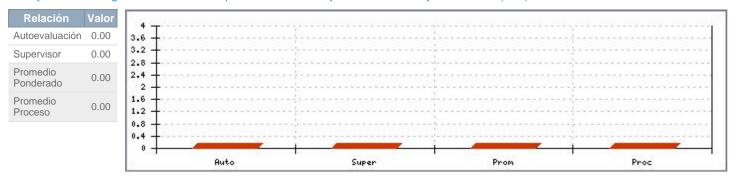


28.- Facilita el aprendizaje, crecimiento y desarrollo de los demás en base a que conocen sus fortalezas, debilidades y estilos de comportamiento personales. (0.00)

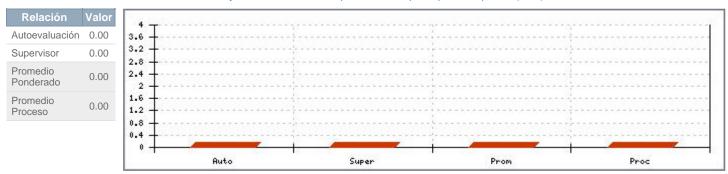




#### 29.- Ejerce un liderazgo efectivo basado en que sus acciones reflejan sus intenciones y enseñanzas. (0.00)

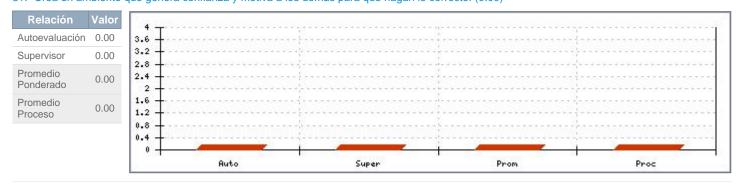


#### 30.- Provee de retroalimentación constructiva y motiva al mismo tiempo a los otros para que se superen. (0.00)

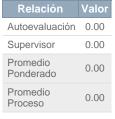


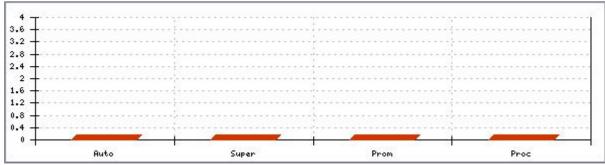
#### Integridad

#### 31.- Crea un ambiente que genera confianza y motiva a los demás para que hagan lo correcto. (0.00)



32.- Se comporta de acuerdo a sus principios, valores y ética profesional. (0.00)

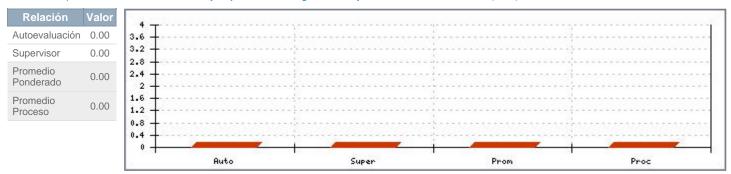




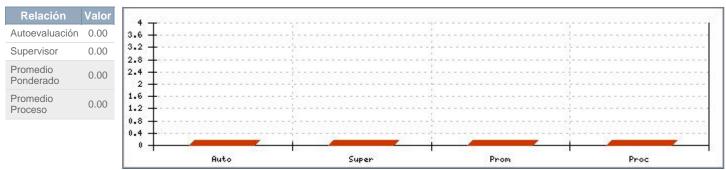
#### 33.- Identifica los retos y los enfrenta resuelta y confiadamente. (0.00)

romedio 0.00 2.4 2.4 2 1.6 1.6	Relación	Valor	4			
2.8   2.4   2   1.6	Autoevaluación	0.00	3.6	 		
romedio 0.00 2.4 2 1.6 1.6	Supervisor	0.00	D20120000	 		ļ
romedio 1.6 +	Promedio Ponderado	0.00	2.4	 ,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,		,
100es0 11.2 T	Promedio Proceso	0.00	0.000	 ; V		
			0.4		· -	

#### 34.- Se compromete con la visión, misión y objetivos de la organización y actúa de acuerdo a ellas. (0.00)

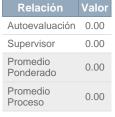


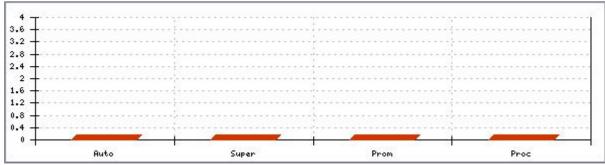
## 35.- Demuestra consistencia entre sus acciones, sus principios y valores. Se lo considera un líder auténtico. (0.00)



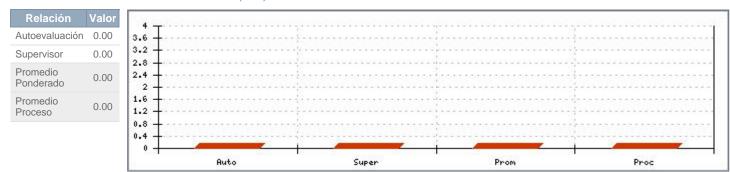
#### Liderazgo

36.- Demuestra confianza en sí mismo y en sus habilidades, es seguro de sí mismo. (0.00)

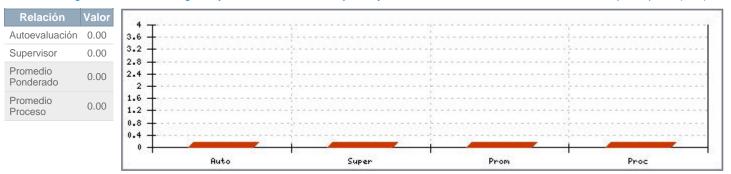




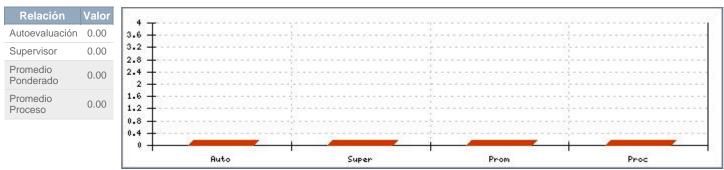
#### 37.- Demuestra una fuerte orientación al éxito. (0.00)



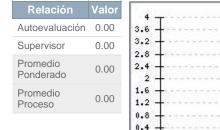
#### 38.- Toma riesgos calculando, investigando y evaluando diferentes objetivos y toma sus decisiones basado en la información que dispone. (0.00)

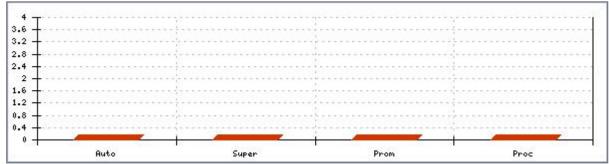


#### 39.- Genera buenas ideas, explora nuevos caminos para solucionar problemas, es innovador en las soluciones. (0.00)



40.- Se adapta y trabaja efectivamente con diversidad de personas, ante una nueva información, ante indicadores cambiantes y en situaciones inesperadas. (0.00)

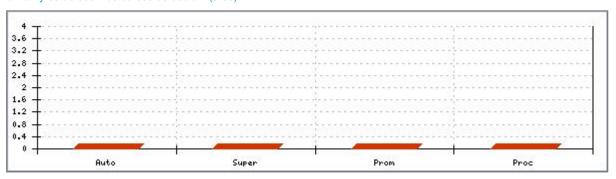




#### Organización del trabajo y generación de resultados

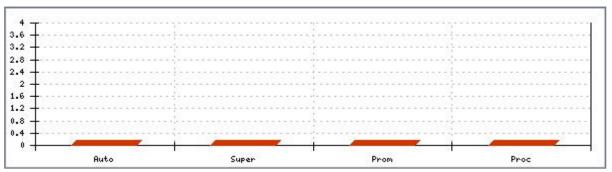
#### 41.- Crea planes que priorizan y establecen los cursos de acción. (0.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	0.00
Supervisor	0.00
Promedio Ponderado	0.00
Promedio Proceso	0.00



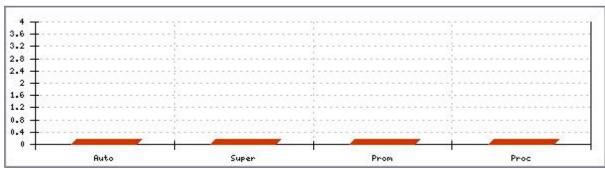
## 42.- Crea y maneja presupuestos y destina los recursos necesarios de manera efectiva. (0.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	0.00
Supervisor	0.00
Promedio Ponderado	0.00
Promedio Proceso	0.00

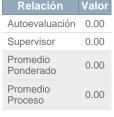


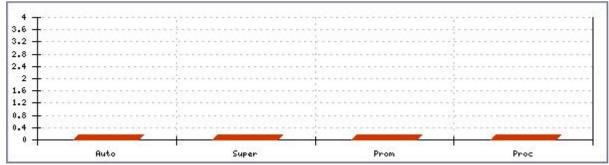
#### 43.- Alinea los sistemas y estructuras organizacionales hacia la generación de resultados. (0.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	0.00
Supervisor	0.00
Promedio Ponderado	0.00
Promedio Proceso	0.00



44.- Rastrea los cambios críticos, monitorea su progreso y hace los ajustes necesarios. (0.00)



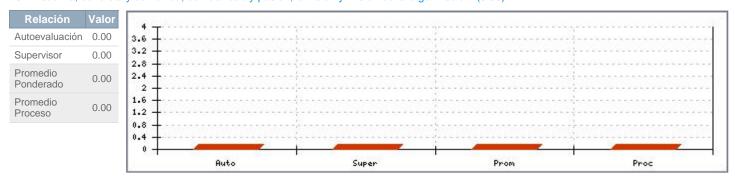


#### 45.- Elimina las barreras y los obstáculos organizacionales que están impidiendo el lograr resultados. (0.00)

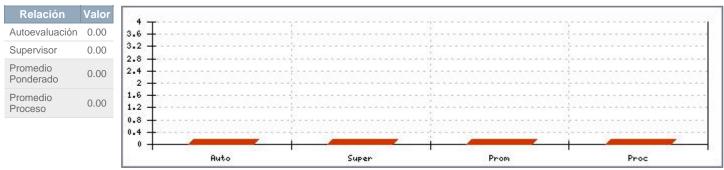
	Supervisor 0.00  Promedio	Relación	Valor	4	 		
Promedio	Promedio	Autoevaluación	0.00	3.6	 		
Promedio 0.00 Promedio 0.00 1.6 1.6 1.6 1.6 1.7 1.6 1.7 1.6 1.7 1.6 1.7 1.6 1.7 1.7 1.7 1.7 1.7 1.7 1.7 1.7 1.7 1.7	Promedio	Supervisor	0.00	2000000000	 	-	
Promedio 0.00 1.6 +	Promedio Proceso 0.00 1.6 1.2 - 0.8 -		0.00	2.4	 		
1100630			0.00	1.6	 		ļ

Transmisión de visión, misión y generación de compromisos

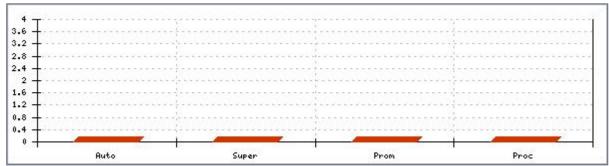
#### 46.- Visualiza, concreta y comunica, con claridad y pasión, la visión y misión de la organización. (0.00)



# 47.- En el día a día demuestra su compromiso con la visión y misión. (0.00)

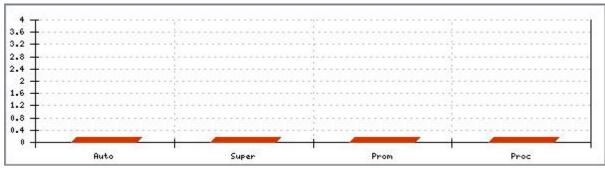


Relación	Valor
Autoevaluación	0.00
Supervisor	0.00
Promedio Ponderado	0.00
Promedio Proceso	0.00



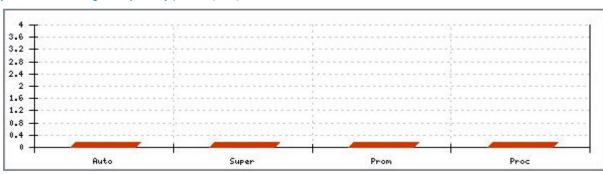
## 49.- Entiende las tendencias y oportunidades del negocio y señala claramente la dirección hacia el futuro. (0.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	0.00
Supervisor	0.00
Promedio Ponderado	0.00
Promedio Proceso	0.00



## 50.- Convierte la visión y misión en estrategias, objetivos y planes. (0.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	0.00
Supervisor	0.00
Promedio Ponderado	0.00
Promedio Proceso	0.00



# Fortalezas y Áreas de Desarrollo

# EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO POR OBJETIVOS Y COMPETENCIAS EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

## Fortalezas (Mayor o Igual a 60%)

No existen Fortalezas

## Áreas de Desarrollo (Menor a 40%)

No existen Áreas de Desarrollo

# **Comentarios**

## **EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO POR OBJETIVOS Y COMPETENCIAS**

EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

# Comentarios de Objetivos

1 Asistencia a 12 Reuniones Comerciales

Autoevaluación : Supervisor :

2 Ventas sobre los 10 000 USD

Autoevaluación : Supervisor :

# Feedback

# EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO POR OBJETIVOS Y COMPETENCIAS

EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

Fecha:		
Comentarios del Evaluado:		
Fecha: 2018-05-28		
Comentarios del Jefe:		
fasdfasd		
EVALUADO	EVALUADOR	